



Secretaría General

ALADI/SEC/Estudio 200
23 de diciembre de 2011

EVOLUCIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO 1993-2010

Presentación

El presente documento se ha elaborado en cumplimiento del punto III.11 del Programa de Actividades correspondiente al año 2011. El propósito de dicha actividad es la elaboración periódica de informes que permitan dar cuenta de la evolución del comercio realizado por los países miembros al amparo de los acuerdos suscritos en el marco del TM80.

El comercio realizado al amparo de los Acuerdos, denominado “comercio negociado”, ha sido objeto de varios estudios de la Secretaría General que dan cuenta de su evolución y, en particular, intentan medir el impacto de las preferencias arancelarias sobre los flujos del intercambio intrarregional.

El presente estudio constituye un insumo más en esa línea de análisis y, en esta oportunidad, aporta un elemento novedoso al incluir una mejora en la metodología de asignación del comercio negociado.

En su primera parte, el presente estudio proporciona una visión de largo plazo sobre la evolución del comercio negociado registrado entre los países miembros, lo que permite actualizar la información presentada en los informes anteriores (Sec.di 2209 Rev.1 y Estudio 199), extendiendo el período de análisis dos años más, hasta 2010. Luego de realizar algunas precisiones metodológicas, se describe la red de Acuerdos suscritos en el marco de la ALADI, se analiza el comportamiento del comercio negociado regional y a nivel de cada país, así como se intenta identificar el impacto de los Acuerdos sobre las corrientes de comercio.

En la segunda parte del estudio se presenta un análisis del impacto que tiene el cambio metodológico que se aplicará desde el presente en el procedimiento de asignación del comercio negociado sobre la cuantificación del total del intercambio que se canaliza a través de los Acuerdos suscritos al amparo del Tratado de Montevideo de 1980.

Finalmente, en los Anexos se detalla el origen de la información sobre comercio negociado (Anexo I) y se presentan las series de importaciones intrarregionales desagregadas por país copartícipe y Acuerdo (Anexo II).

ÍNDICE

RESUMEN EJECUTIVO.....	6
PRIMERA PARTE: EVOLUCIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO 1993-2010.....	8
I. PRINCIPALES ASPECTOS METODOLÓGICOS.....	8
A. Definición de comercio negociado	8
B. Comercio negociado: informado vs asignado	9
C. Período objeto de estudio: 1993 - 2010	10
II. LA RED DE ACUERDOS SUSCRIPTOS AL AMPARO DEL TM80	10
D. Los Acuerdos de Alcance Regional.....	11
E. Los Acuerdos de Alcance Parcial	12
F. La evolución histórica de los Acuerdos	14
G. Situación actual del proceso de liberalización	15
III. LA EVOLUCIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO A NIVEL REGIONAL	16
H. La dinámica de los flujos globales.....	16
I. El impacto de los Acuerdos en el comercio regional	18
J. Descomposición del impacto de los Acuerdos: ALC y Selectivos.....	21
K. Importancia del comercio negociado a nivel de países	22
L. El comercio negociado por modalidad de Acuerdo	24
IV. LA EVOLUCIÓN LAS EXPORTACIONES NEGOCIADAS DE CADA PAÍS MIEMBRO	26
M. Argentina	27
N. Bolivia	28
O. Brasil.....	29
P. Colombia.....	30
Q. Chile	31
R. Cuba.....	33
S. Ecuador.....	34
T. México.....	35
U. Paraguay.....	36
V. Perú.....	38
W. Uruguay	39
X. Venezuela	40
SEGUNDA PARTE: IMPACTO DE LA MODIFICACIÓN DE LA METODOLOGÍA DE ASIGNACIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO.....	42
I. ANTECEDENTES DEL TEMA.....	42
II. CUANTIFICACIÓN DEL IMPACTO EN 2010	43

ANEXO I	54
ANEXO II	55

Resumen Ejecutivo

Evolución del comercio negociado 1993-2010

El total del comercio negociado entre los países miembros de la ALADI experimentó un fuerte crecimiento en el período analizado (13,1% anual), pasando de 11,9 mil millones de dólares en 1993 a 97,6 mil millones de dólares en 2010. Sin perjuicio de esto, la expansión no fue continua y estuvo fuertemente determinada por la evolución del nivel de actividad económica en la región. Los períodos de crecimiento sostenido del intercambio comercial canalizado por los Acuerdos fueron dos: 1993-1997 y 2004-2008.

Actualmente, la mayor parte (77,1%) del comercio intrarregional hace uso de las preferencias arancelarias. Dentro del comercio negociado los Acuerdos de Alcance Parcial -en particular los Acuerdos de Complementación Económica- han adquirido una importancia creciente hasta canalizar el 97% del mismo; en contrapartida, los Acuerdos Regionales han perdido participación y representan solamente el 3% restante.

La entrada en vigencia de los diferentes Acuerdos suscritos en el marco de la ALADI tuvo un doble impacto positivo sobre el comercio negociado. Por un lado, provocó la re canalización del comercio ya existente hacia el uso de las preferencias arancelarias establecidas en los mismos. Este impacto predominó en el período inicial debido a la puesta en vigor de la mayoría de Acuerdos de Alcance Parcial de amplia cobertura de productos. Dicha re canalización fue la principal explicación del incremento de la participación del comercio negociado en el total intrarregional entre 1993 y 1997, de 52,1% a 70,7%. Posteriormente, este proceso se desaceleró y dicho porcentaje se ubicó en 77,1% al final del período.

Por otro lado, los Acuerdos impulsaron el surgimiento de nuevo comercio en ítems que no se intercambiaban y que se comenzaron a comerciar probablemente impulsados por las preferencias arancelarias. Este impulso dio lugar a que las compras desde la región crecieran a mayor ritmo que las importaciones globales de los países miembros, por lo que la participación de las primeras en las segundas creció de 15% en 1993 a 16,9% a 2010. Este impacto de los Acuerdos fue más moderado.

El análisis desagregado muestra que la mayoría de los países miembros experimentó un proceso de re canalización de sus exportaciones hacia el uso de las preferencias, principalmente, en los primeros años de vigencia de los Acuerdos en que participaron.

Por el contrario, el impulso que dieron los Acuerdos al surgimiento de nuevo comercio no tuvo la misma fuerza en todos los países. En algunos, tales como Brasil, Colombia, Chile, México y Perú, permitió que sus exportaciones incrementaran su participación en las compras de la región. En los restantes países el impulso no fue suficiente para aumentar dicha cuota de mercado, al menos de forma significativa y sostenida. No obstante, en un contexto de fuerte penetración de las importaciones de origen chino, fundamentalmente, a partir de la pasada década, también debe valorarse positivamente la contribución que realizaron los Acuerdos para que las exportaciones de Argentina, Bolivia, Cuba, Ecuador y Paraguay mantuvieran su cuota de mercado en la región.

Modificación de la metodología de asignación de comercio negociado

La Secretaría General de la ALADI ha desarrollado y sistematizado una metodología para asignar el comercio negociado en aquellos casos en que los organismos responsables no suministran dicha información, o lo realizan solo parcialmente. Asimismo, desde el año 2009 viene trabajando en evaluar y, eventualmente, mejorar la metodología.

Estudios previos desarrollados por la Secretaría mostraron que el procedimiento que se utilizaba para la asignación del comercio negociado sobrestimaba en forma significativa el valor correspondiente al intercambio canalizado por los Acuerdos que informaban los países. La principal causa de tal sobrestimación se encontró en los ítems que tienen arancel cero en el país importador: mientras los países informan que la mayor parte del comercio de estos ítems se canaliza por fuera de los Acuerdos, el procedimiento de asignación lo consideraba intercambio negociado, siempre que dichos productos gozaran de una preferencia arancelaria.

En razón de esto, la Secretaría resolvió modificar el procedimiento de asignación de comercio negociado de manera que las importaciones correspondientes a ítems con arancel cero sean consideradas intercambio por fuera de los Acuerdos. Este supuesto es razonable en la medida en que el principal incentivo al uso de los mismos es la exoneración del arancel a la importación.

Los primeros resultados correspondientes al año 2010 muestran que el comercio negociado del conjunto de los países miembros para los cuales este flujo es asignado por la Secretaría se reduce un 35,7% como resultado del cambio metodológico. A su vez, como consecuencia de lo mismo, el comercio negociado total de la ALADI se reduce un 10,7%.

Finalmente, cabe señalar que si bien el impacto del cambio metodológico es significativo, esto no invalida el análisis y las conclusiones de la primera parte de este estudio, en la medida en que la misma fue elaborada con series estadísticas homogéneas correspondientes a la metodología vigente hasta este momento.

PRIMERA PARTE: Evolución del comercio negociado 1993-2010

Esta parte del estudio analiza la evolución del comercio negociado desde una perspectiva de largo plazo. En primer lugar, se observa la dinámica que exhibió el mismo, el impacto que tuvo la liberalización prevista en los Acuerdos sobre el intercambio comercial intrarregional, la importancia que tiene el comercio negociado para cada país y la participación que tienen las diferentes modalidades de Acuerdos en el total.

En segundo lugar, para cada país miembro por separado, se analiza la dinámica que registraron las exportaciones canalizadas a través de los Acuerdos y el impacto que tuvo la liberalización sobre los flujos de comercio.

Antes de abordar las dos temáticas mencionadas es necesario realizar algunas precisiones metodológicas sobre la principal variable de análisis, que será el comercio negociado.

I. Principales aspectos metodológicos

Se adoptaron tres criterios metodológicos para esta primera parte del estudio: la definición de la variable central de este trabajo (comercio negociado); las fuentes de información a utilizar; y el período objeto de estudio. A continuación se realiza una breve descripción de los mismos.

A. Definición de comercio negociado

En este estudio se considerará como comercio negociado a aquellos flujos del intercambio comercial realizado entre los países actualmente miembros de la ALADI que se han beneficiado de las preferencias arancelarias negociadas en los Acuerdos firmados al amparo del Tratado de Montevideo de 1980 (TM80).

La información de comercio negociado se mide a través de los flujos de importación. Esto se debe a que las preferencias son aplicables sobre los aranceles que deben tributar las compras externas de cada país.

En la medida en que Cuba ingresó a la Asociación en 1999, el análisis de su comercio previo a esa fecha requiere una puntualización: en el caso de las importaciones realizadas por los otros países miembros desde Cuba se consideró como negociadas las realizadas en el marco de los Acuerdos suscriptos al amparo del artículo 25 del TM80.

Cabe señalar que los flujos comerciales registrados entre los países miembros de la Comunidad Andina son, con excepción de una parte menor canalizada a través de Acuerdos suscriptos en el marco de ALADI, comercio no negociado de acuerdo a la definición dada anteriormente, debido a que la CAN es un Acuerdo no amparado en el TM80. Sin perjuicio de esto, corresponde señalar que las preferencias arancelarias otorgadas en el marco de la CAN afectan al comercio intrarregional global, y su impacto en determinados indicadores presentados en este estudio será puntualizado oportunamente.

B. Comercio negociado: informado vs asignado

Los organismos nacionales correspondientes de cada país miembro de la ALADI informan regularmente los datos de comercio exterior a la Secretaría General. Este intercambio de información se realiza de acuerdo a los criterios y estándares previstos en Manual de Instrucciones elaborado por la Secretaría¹.

El Manual establece las variables que se deben informar a la Secretaría, entre las cuales se prevén cuatro que permiten identificar el comercio negociado: la NALADISA, el tipo, el número y la letra del Acuerdo.

No obstante, algunos países miembros no informan las variables mencionadas, al menos de manera completa y en todos los años. De esta forma el comercio negociado informado es parcial, lo que imposibilita calcular indicadores o realizar análisis sobre esas bases. Esto determinó que la Secretaría haya diseñado e implementado un procedimiento estándar para asignar el comercio negociado en los casos en que no se dispone de dicha información², lo que tiene algunas consecuencias que deben ser tenidas en cuenta al evaluar los resultados obtenidos en el presente estudio.

Primero, la información correspondiente al comercio negociado que se utilizará es heterogénea. Pues contiene tanto información suministrada directamente por los países miembros, como información que debió ser asignada por parte de la Secretaría. Esta heterogeneidad no sólo se presenta entre países, sino que incluso puede presentarse para un mismo país en distintos años debido a la existencia de cambios en la forma en que cada país suministra la información correspondiente.

Segundo, debe considerarse que el comercio negociado es asignado por la Secretaría utilizando un criterio que se basa en el uso de la máxima preferencia arancelaria, sin considerar otros factores que podrían imposibilitar o desincentivar el uso de la misma, tales como los requisitos de origen, el desconocimiento de los Acuerdos por parte del importador o la existencia de un arancel NMF igual a cero en el país importador. Por esto, el comercio negociado tendería a ubicarse en el máximo posible cuando es asignado por la Secretaría. En ese sentido en el caso de la información asignada la misma se corresponde más con una medida del “comercio de los productos negociados” que estrictamente con el “comercio negociado”.

En particular, cabe precisar que, a partir de un cambio metodológico que se está instrumentando, las importaciones correspondientes a ítems con arancel NMF igual a cero serán consideradas en el futuro como comercio no negociado. Este tópico se explica en detalle en la segunda parte de este estudio. Sin perjuicio de lo anteriormente mencionado, toda esta primera parte se basa en el análisis de series estadísticas generadas antes del cambio metodológico, y que por tanto son homogéneas en este sentido.

Finalmente, cabe señalar que en aquellos casos en que la información es asignada, el grado de intervención de la Secretaría sobre la misma es diverso, dependiendo de la información recibida de parte de los países. En el Anexo I se presenta un resumen de la forma en que la información utilizada en este estudio ha

¹ Manual de Instrucciones para el Suministro Uniforme de los Datos de Comercio Exterior de los Países Miembros de la ALADI.

² Ver Anexo 3 del Manual: Metodología utilizada para procesar, validar y asignar el comercio negociado al amparo de los mecanismos del Tratado de Montevideo 1980.

sido suministrada por los países miembros y del grado de asignación requerido en cada caso.

C. Período objeto de estudio: 1993 - 2010

Considerando que la primera parte del presente estudio entrega una visión de largo plazo sobre la evolución del comercio negociado e intrarregional se entendió conveniente adoptar el período más largo posible -1993 a 2010- como objeto de análisis. La elección del año inicial y del final estuvo determinada por aspectos metodológicos diferentes.

Para la elección del año inicial, se tuvo en cuenta que la información de comercio negociado fue validada y asignada por la Secretaría en base al mismo procedimiento estándar a partir de 1993 y hasta la actualidad. Para el período anterior a 1993 solamente se cuenta con la información suministrada por los países, la que no es completa, y a su vez no fue validada en base al mismo procedimiento utilizado actualmente.

En base a lo anterior, se consideró conveniente adoptar 1993 como año de inicio del estudio a los efectos de disponer de las series ininterrumpidas más largas posibles de comercio negociado para el conjunto de los países miembros.

Por otra parte, debe tenerse presente que al momento de realizar este trabajo se disponía de información sobre comercio negociado para la mayoría de los países miembros hasta el año 2010. Por esto, se definió el mismo como el año final del estudio.

No obstante lo anterior, corresponde señalar que en el caso de Cuba la información disponible corresponde al período 1999-2008. Esto determinó que las series agregadas a nivel de ALADI se calcularan excluyendo a este país a los efectos de que resultaran homogéneas y fueran comparables para todo el período objeto de estudio.

II. La Red de Acuerdos suscriptos al amparo del TM80

Como el presente estudio se orienta a analizar la evolución del comercio realizado entre los países miembros de la ALADI al amparo de las preferencias arancelarias negociadas en los Acuerdos firmados en el marco del TM80, es preciso realizar previamente una descripción del conjunto de Acuerdos que serán tomados en cuenta en dicho análisis.

Desde el surgimiento mismo de la ALADI se ha ido conformando una amplia red de acuerdos, en un proceso que se ha caracterizado por su dinamismo y por su profundización creciente, en que acuerdos de poco alcance van siendo sustituidos por otros más amplios.

El capítulo se organiza de la siguiente manera: inicialmente se realiza una breve descripción de las diferentes modalidades de Acuerdos que establece el TM80, comprendiendo tanto los de alcance regional (primera parte), suscriptos por todos los países miembros, como los de alcance parcial (segunda parte), firmados por un subconjunto de ellos; en una tercera parte, se resume la evolución histórica de los

acuerdos; finalmente, se presenta la situación actual de liberación alcanzada en el marco de este proceso.

D. Los Acuerdos de Alcance Regional

Dentro de los Acuerdos Regionales que prevén el otorgamiento de preferencias arancelarias entre los países miembros cabe mencionar en primer lugar las Nóminas de Acceso a Mercados (NAM) a favor de Bolivia, Ecuador y Paraguay (Acuerdos Regionales Nos 1, 2 y 3, respectivamente). Estos Acuerdos forman parte del Sistema de Apoyo a los PMDER que brinda un tratamiento preferencial sobre la base de los principios de no reciprocidad y de cooperación comunitaria.

En el marco de las NAM los países miembros eliminan los gravámenes aduaneros y las demás restricciones no arancelarias aplicables a las importaciones originarias de los PMDER correspondientes a una lista de productos preferentemente industriales. Las listas de productos exonerados de aranceles son diferentes por país otorgante.

Estos tres primeros Acuerdos Regionales fueron suscriptos en 1983 y puestos en vigencia en dicho año y los siguientes.

En segundo lugar, corresponde mencionar el Acuerdo Regional N° 4 que instituye la Preferencia Arancelaria Regional (PAR). Mediante la misma los países miembros se otorgan mutuamente una preferencia arancelaria sobre sus importaciones recíprocas, consistente en una reducción porcentual de los gravámenes aplicables a terceros. Asimismo, este mecanismo prevé una lista de productos que quedarán exceptuados del beneficio.

La preferencia arancelaria que se otorga en el marco de la PAR es diversa según cuál sea la categoría de desarrollo del país otorgante (PMDER, país de desarrollo intermedio y otros países miembros) y del país beneficiario: es mayor cuanto menor sea el desarrollo económico relativo del país beneficiario; y cuanto mayor sea el desarrollo del país otorgante.

El Acuerdo Regional N° 4 se suscribió y entró en vigencia en 1984, previendo una preferencia básica³ de 5%, la que posteriormente fue modificada en dos oportunidades, hasta su nivel actual del 20%, donde se encuentra desde 1990.

El otro Acuerdo Regional que prevé el otorgamiento de preferencias arancelarias es el Acuerdo de Cooperación e Intercambio de Bienes en las Áreas Cultural, Educacional y Científica N° 7 suscripto en 1997. Mediante el mismo los países acordaron la libre circulación de un conjunto de productos, exonerando de gravámenes y de restricciones no arancelarias la importación de los mismos.

Finalmente, corresponde señalar que los otros dos Acuerdos Regionales vigentes no establecen preferencias arancelarias: el Acuerdo de Cooperación Científica y Tecnológica N° 6 y el Acuerdo de Superación de Obstáculos Técnicos al Comercio N° 8.

³ Preferencia básica es la que se otorgan entre sí países de igual categoría de desarrollo.

E. Los Acuerdos de Alcance Parcial

Los Acuerdos de Alcance Parcial (AAP) establecen derechos y obligaciones únicamente para el subconjunto de países que suscribieron los mismos. Las modalidades previstas en el TM80 son las siguientes: de Renegociación del Patrimonio Histórico; Comerciales; de Complementación Económica; Agropecuarios; de Promoción del Comercio; y de conformidad al Artículo 14 del TM80. A los anteriores hay que sumar lo establecido en el Artículo 25 del TM80, que permite la suscripción de AAP con otros países de América Latina y el Caribe no miembros de ALADI.

Acuerdos de Renegociación del Patrimonio Histórico: estos Acuerdos incorporan las concesiones otorgadas en el marco de la ALALC durante el período previo al nuevo esquema de integración. Bajo esta modalidad en 1983 se renegociaron y suscribieron 40 Acuerdos, de los cuales solamente dos permanecían vigentes en 2010⁴, pues los restantes fueron absorbidos por ACE suscritos posteriormente o caducaron.

Acuerdos Comerciales: como establece el Artículo 10 del TM80, estos Acuerdos tienen por finalidad exclusiva la promoción del comercio entre los países miembros. Su característica distintiva es que su ámbito de aplicación se encuentra delimitado a sectores productivos específicos. De un total de 23 Acuerdos suscritos en la década de los ochenta, a 2010 ninguno permanecía vigente.

Acuerdos de Complementación Económica (ACE): como prevé el Artículo 11 del TM80, estos Acuerdos tienen como objetivo, promover el máximo aprovechamiento de los factores de producción, estimular la complementación económica, asegurar condiciones equitativas de competencia, facilitar la concurrencia de los productos al mercado internacional e impulsar el desarrollo equilibrado y armónico de los países miembros. Se suscribieron un total de 65 Acuerdos de este tipo en el marco del TM80, de los cuales 33 se encontraban vigentes en 2010.

Acuerdos Agropecuarios: previstos en Artículo 12 del TM80, estos Acuerdos tienen como objetivo fomentar y regular el comercio agropecuario entre los países miembros y pueden estar referidos a productos específicos o a grupos de productos. Se suscribieron hasta el momento tres Acuerdos bajo esta modalidad, dos de los cuales establecen preferencias arancelarias y están vigentes⁵.

Acuerdos de Promoción del Comercio (APC): el Artículo 13 del TM80 prevé la concertación de acuerdos tendientes a promover las corrientes de comercio intrarregionales pero cuyo contenido está referido a materias no arancelarias. Se suscribieron en este marco un total de 19 Acuerdos, de los cuales 15 estaban vigentes en 2010⁶. Cabe señalar que uno de estos Acuerdos vigentes –el N° 2 entre Bolivia y Brasil- establece la desgravación total del comercio de gas natural.

⁴ Los dos Acuerdos vigentes de este tipo son el AAP.R N° 29 (Ecuador-México) y N° 38 (México-Paraguay). Los ACE 58 y 59 dejaron sin efecto las preferencias arancelarias negociadas y los aspectos normativos vinculados a ellas, que constan en los Acuerdos de Alcance Parcial de Complementación Económica N° 28, 30, 39 y 48, en los Acuerdos de Alcance Parcial de Renegociación N° 18, 20, 21, 23, 25 y 33, y en los Acuerdos Comerciales N° 5 y 13. Sin embargo, se mantienen en vigor las disposiciones de dichos acuerdos que no resultan incompatibles con los nuevos Acuerdos cuando se refieren a materias no incluidas en los mismos.

⁵ Son el AAP.AG N° 1 (Ganado y carne) entre Argentina y Uruguay y el AAP.AG N° 2 (Semillas) donde participan todos los países miembros con excepción de México.

⁶ El AAP.PC N° 11 (Acuerdo marco para la promoción del comercio mediante la superación de obstáculos técnicos al comercio) fue suscrito inicialmente por diez países miembros. Con las

Acuerdos previstos en el Artículo 14 del TM80: este Artículo prevé la concertación de otras modalidades de Acuerdos de Alcance Parcial, en materias tales como la cooperación científica y tecnológica, la promoción del turismo y la preservación del medio ambiente. Se suscribieron en este marco un total de 17 Acuerdos, 13 de los cuales estaban vigentes en 2010⁷ y solamente dos establecen preferencias arancelarias⁸.

Acuerdos previstos en el Artículo 25 del TM80: este Artículo establece que los países miembros podrán concertar Acuerdos de Alcance Parcial con otros países y áreas de integración económica de América Latina. Bajo esta modalidad se suscribieron 39 Acuerdos, de los cuales 17 se encuentran vigentes. Bajo esta modalidad Cuba suscribió, antes de su adhesión, acuerdos con nueve de los países miembros de ALADI (las excepciones fueron Chile y Paraguay). Ninguno de estos Acuerdos se encuentra vigente actualmente, en la medida que fueron sustituidos por ACE luego del ingreso de Cuba a la Asociación.

Cuadro 1
Cantidad de Acuerdos por modalidad

Modalidad	Suscriptos	Establecieron preferencias entre miembros en 1993-2010
Regionales	8	6
PAR	1	1
NAM	3	3
Otros	4	2
Parciales	206	123
de Renegociación	40	30
Comerciales	23	18
de Complementación Económica	65	60
Agropecuarios	3	2
de Promoción del Comercio	19	1
Art. 14 del TM80	17	3
Art. 25 del TM80	39	9
Total	214	129

Del total de 214 acuerdos suscriptos, en el presente estudio serán considerados aquellos 129 que establecieron preferencias arancelarias entre los

adhesiones posteriores de Uruguay y Cuba, el mismo pasó a registrarse como Acuerdo Regional N° 8.

⁷ El AAP.A14TM N° 2 (Cooperación e intercambio de bienes en las áreas cultural, educacional y científica) entre Argentina, Brasil, Colombia, México, Perú, Uruguay y Venezuela, se transformó posteriormente en el Acuerdo Regional N° 7 por adhesión de los restantes países miembros.

⁸ El AAP.A14TM N° 6 (Cooperación e intercambio de bienes utilizados en la defensa y protección del medio ambiente) entre Argentina, Brasil y Uruguay y el AAP.A14TM N° 7 (Mercado Común del Libro Latinoamericano) entre Brasil y Uruguay.

países miembros durante el período 1993-2008. Quedan excluidos los que fueron suscriptos con países no miembros de ALADI en el marco del Artículo 25 (30), los que no establecen preferencias (37), los que perdieron vigencia con anterioridad a 1993 (17), y los que a fin de 2010 aún no habían entrado en vigencia (1).

F. La evolución histórica de los Acuerdos

La suscripción y puesta en vigencia de todos estos Acuerdos fue dando lugar a la conformación de un área de preferencias económicas, tal como la denomina el TM80. La misma está compuesta por la Preferencia Arancelaria Regional, los Acuerdos de Alcance Regional y los Acuerdos de Alcance Parcial.

En este sentido, corresponde señalar que la conformación de esta red de Acuerdos siguió una dinámica histórica particular. En efecto, por un lado, el principal impulso de los Acuerdos Regionales tuvo lugar en la década de los ochenta, con la suscripción y profundización de la PAR y de las NAM. Estos mecanismos no registraron avances en las décadas siguientes, y si bien se suscribieron nuevos Acuerdos Regionales, todos ellos tuvieron escaso impacto en lo que respecta a la concesión de preferencias arancelarias.

Por otro lado, los Acuerdos de Alcance Parcial suscriptos fueron evolucionando con el tiempo. Durante la primera década de funcionamiento de la ALADI tuvieron dos rasgos característicos: fueron selectivos, o sea de escasa cobertura de ítems, y de preferencias fijas, esto es no establecían compromisos automáticos de desgravación posteriores. Los acuerdos suscritos en ese período fueron básicamente bajo tres modalidades: de Renegociación del Patrimonio Histórico, Comerciales (sectoriales) y de Complementación Económica.

A partir de los noventa se comenzaron a suscribir Acuerdos de Libre Comercio (ALC), en todos los casos bajo la modalidad de Acuerdos de Complementación Económica. A diferencia de los suscriptos en la década anterior, estos tienen una amplia cobertura de ítems y estipulan cronogramas automáticos de profundización de las preferencias arancelarias hasta llegar a la conformación de zonas de libre comercio. Asimismo, estos acuerdos tienen un desarrollo mayor en materia de disciplinas y normas comerciales (tales como defensa comercial, medidas sanitarias y fitosanitarias, obstáculos técnicos, etc) y en algunos casos incorporan nuevos temas tales como inversiones, servicios, compras gubernamentales y propiedad intelectual, entre otros.

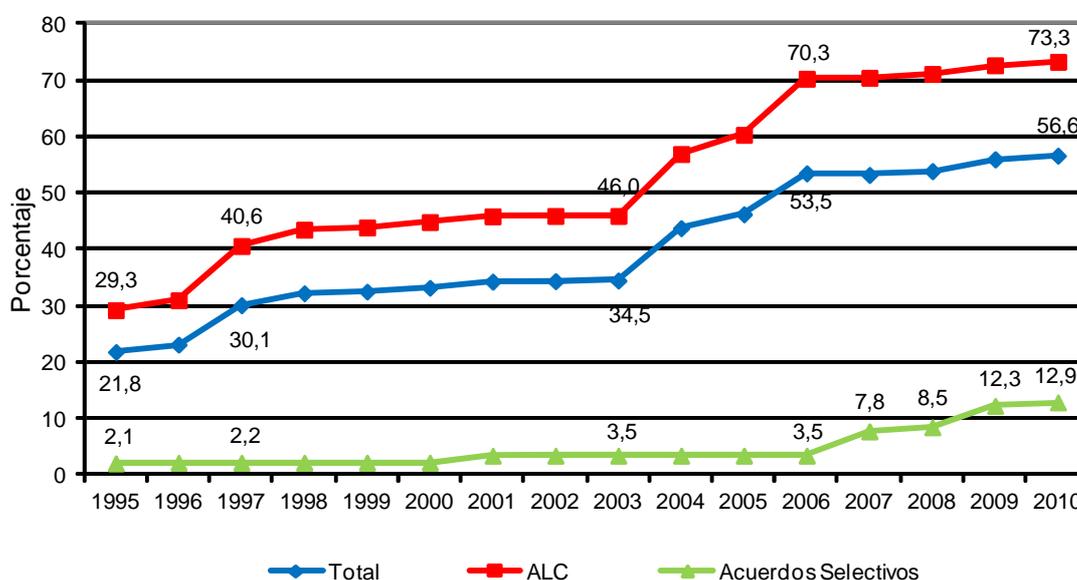
Los ALC han sido los principales contribuyentes a la desgravación y liberalización del comercio intrarregional. En materia de los Acuerdos de Alcance Parcial, los ALC han ido sustituyendo en forma explícita, en las relaciones bilaterales que los han adoptado, los acuerdos previos de menor alcance y profundidad (ya fueran de Renegociación, Comerciales o ACE). Mientras que las preferencias arancelarias pactadas en la PAR y en las NAM han sido superadas por aquellas negociadas en los ALC.

Una forma de medir el grado de avance del proceso de desgravación es a través de la cantidad de ítems liberados, o sea, aquellos que han llegado a un 100% de la desgravación. En el gráfico siguiente es posible observar el gran avance que ha registrado el proceso de liberalización del comercio intrarregional. En efecto, mientras

en 1995 el promedio de ítems liberados en el comercio intrarregional era tan solo de 21,8%⁹, actualmente esta cifra ascendió a 56,6%.

Descomponiendo por tipo de Acuerdo, se observa que en las relaciones cubiertas por ALC el porcentaje de ítems liberados subió significativamente, pasando de 29,3% a 73,3% en el período mencionado. Mientras tanto, en las relaciones cubiertas por Acuerdos Selectivos dicho porcentaje también subió, pero de forma más moderada: de 2,1% a 12,9%. Estos indicadores muestran claramente que los principales contribuyentes al proceso de liberalización del comercio intrarregional fueron los ALC. Asimismo, es posible observar que este proceso se aceleró a partir de 2004, como resultado de la suscripción de dos ALC: ACE 58 (Perú – MERCOSUR) y ACE 59 (Colombia, Ecuador y Venezuela – MERCOSUR).

Gráfico 1
Evolución de los ítems liberados en el comercio intrarregional



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

G. Situación actual del proceso de liberalización

Otra forma de comprobar la afirmación antes realizada, relativa a que han sido los ALC los Acuerdos que realizaron la mayor contribución a la liberalización del comercio intrarregional, es simplemente analizar el grado de avance que registra la misma actualmente en las diferentes relaciones bilaterales.

En el cuadro siguiente queda de manifiesto que aquellas relaciones en las cuales permanece una cantidad significativa de ítems sin liberar corresponden a dos situaciones: por un lado, a aquellas que no están amparadas por un ALC; y por otro, a aquellas cubiertas por un ALC de reciente suscripción, en los cuales los cronogramas de desgravación no han avanzados significativamente.

Dentro del primer grupo se encuentran las relaciones de Cuba con los restantes países miembros (11)¹⁰, las de México con los países del MERCOSUR a

⁹ En este porcentaje ya hay una importante incidencia de los ALC pues a esa fecha ya estaban vigentes 8 acuerdos de este tipo. A la fecha no ha sido posible extender la serie más atrás.

excepción de Uruguay, y con Ecuador, Perú¹¹ y Venezuela (6), y Bolivia - Chile (1). Por su parte, dentro de las segundas se encuentran las amparadas por los ACE 58 (Perú – MERCOSUR) y 59 (Colombia, Ecuador y Venezuela – MERCOSUR).

Por el contrario, en las restantes relaciones, en todas las cuales existen ALC que ya han avanzado significativamente en sus cronogramas de desgravación (incluso han culminado en varios¹²), la gran mayoría de los ítems ya se encuentran liberados.

Cuadro 2
Cantidad de ítems liberados en 2010 por relación bilateral ¹³

		BENEFICIARIOS												
		Arg	Bra	Par	Uru	Chi	Bol	Col	Ecu	Per	Ven	Mex	Cub	Prom.
OTORGANTES	Argentina		6546	6124	6146	6411	6325	1775	1866	1535	1679	1418	347	3652
	Brasil	6545		6135	6146	6411	6325	2964	2655	2368	2658	487	1019	3974
	Paraguay	6123	6123		6123	6411	6325	1006	1058	1007	1083	104	373	3249
	Uruguay	6443	6443	6111		6411	6325	1566	834	4234	827	5701	397	4117
	Chile	6398	6398	6398	6398		6543	6329	6320	6250	6301	6453	393	5835
	Bolivia	6019	6019	6019	6019	400		6550	6550	6550	6550	6339	200	5201
	Colombia	1015	2659	2351	2582	6263	6550		6550	6550	6550	6015	488	4325
	Ecuador	1672	1745	1240	1476	6319	6550	6550		6550	6550	81	262	3545
	Peru	706	677	585	3866	6248	6550	6550	6550		6550	126	120	3503
	Venezuela	1209	1671	1633	1252	6300	6550	6550	6550	6550		27	201	3499
	Mexico	1599	490	1222	6043	6457	6334	6014	144	164	27		28	2593
	Cuba	1217	1768	515	394	992	190	495	476	145	354	45		599
	Prom.	3541	3685	3485	4222	5329	5870	4214	3596	3809	3557	2436	348	

Elaboración: Secretaría General de la ALADI con base a los compromisos asumidos hasta mayo de 2008

Nota: la coloración indica si el grado de liberación es menor al 50% (oscuro), entre 50% y 90% (gris) o 100% (blanco)

III. La evolución del comercio negociado a nivel regional

H. La dinámica de los flujos globales

En lo que respecta a su dinamismo, el comercio negociado atravesó por cinco etapas bien diferenciadas durante el período objeto de estudio (1993-2010).

La primera etapa se extendió desde el inicio y hasta 1997; se caracterizó por un importante incremento del comercio negociado. En efecto, el mismo aumentó de 11,9 a 32,6 mil millones de dólares, registrando una tasa de crecimiento de 28,6% acumulativa anual.

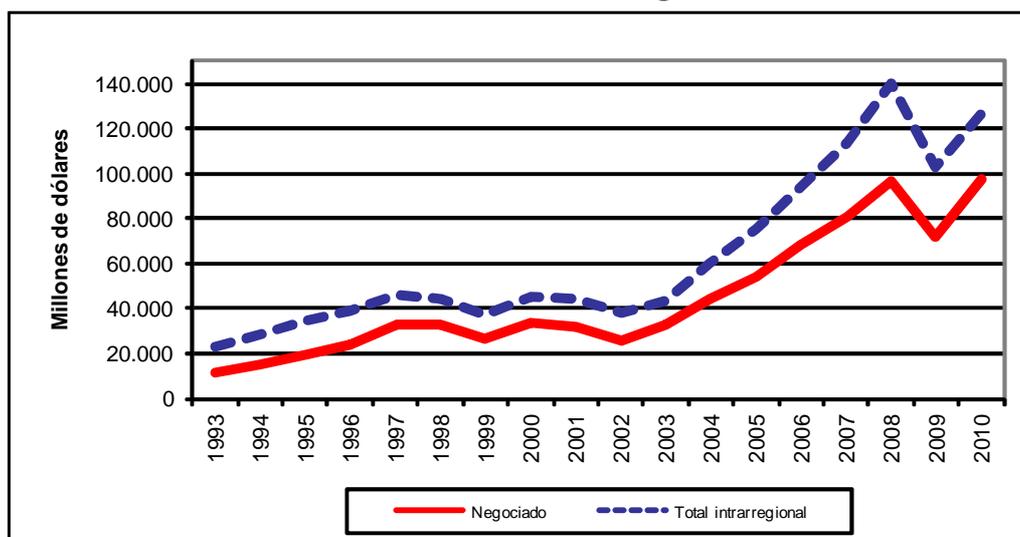
¹⁰ Dentro de este grupo cabe precisar que la relación Bolivia-Cuba se encuentra ya liberalizada pero dicho Protocolo no está aún vigente.

¹¹ México y Perú suscribieron un ALC en 2011, el cual aún no entró en vigencia.

¹² Los ACE 18 (MERCOSUR), ACE 23 (Chile-Venezuela), ACE 31 (Bolivia-México), ACE 32 (Chile – Ecuador) y ACE 41 (Chile-México) han culminado todos sus cronogramas, no obstante mantienen productos exceptuados de la liberación arancelaria.

¹³ En este cuadro se contabilizaron ítems NALADISA 2002.

Gráfico 2
Evolución del comercio negociado



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Posteriormente, a partir de 1998 el comercio negociado se estancó e ingresó en un período de marcada inestabilidad que se extendió hasta 2003. En este último año el intercambio a través de los Acuerdos se ubicó en 32,4 mil millones de dólares, una cifra muy similar a la correspondiente al inicio de este segundo período. No obstante, llegó a estar casi un 20% por debajo de este nivel en 1999 y en 2002.

La tercera etapa se extiende desde 2004 hasta 2008 y corresponde al período de mayor crecimiento en términos absolutos; al cabo del mismo el comercio canalizado por los Acuerdos registró su máximo histórico hasta esa fecha, correspondiente a 96,6 mil millones de dólares. Asimismo, debe destacarse que el ritmo de crecimiento del comercio negociado fue muy importante en este período, ubicándose en 24,4% acumulativo anual.

Finalmente, la evolución del comercio negociado durante los últimos dos años estuvo determinada por los efectos de la crisis económica internacional. En 2009 se hizo sentir el impacto negativo de la misma y el intercambio canalizado a través de los Acuerdos se contrajo un 25,3%, descendiendo a 72,1 mil millones de dólares.

A su vez, en 2010 la recuperación de la actividad económica mundial y regional impulsó a que el comercio negociado volviera a crecer. El ritmo de expansión en este último año fue muy significativo (35,3%), aunque en parte determinado porque el punto de partida o de comparación estaba muy por debajo de la tendencia. Como resultado, el comercio canalizado por los Acuerdos registró su máximo histórico, ubicándose en 97,6 mil millones de dólares.

Observando el Gráfico 2 resulta evidente que el intercambio comercial intrarregional total siguió la misma trayectoria y atravesó por las mismas etapas que el comercio negociado. Asimismo, ambos flujos han estado fuertemente correlacionados con el nivel de actividad económica en la región. En efecto, el PBI del conjunto de países de la ALADI registró los siguientes ritmos anuales de expansión en las cinco etapas mencionadas anteriormente: 3,6%; 1,4%; 5,3%; -2%; y 6,3%.

A partir de esto, es posible afirmar que más allá del efecto que tengan las preferencias arancelarias, el cual será analizado más adelante en el presente estudio,

la expansión del nivel de actividad económica en la región es una condición necesaria para el crecimiento del comercio intrarregional (negociado y total). Prueba de ello es el estancamiento que experimentaron ambos flujos una vez que el nivel de actividad económica dejó de crecer.

I. El impacto de los Acuerdos en el comercio regional

La entrada en vigencia de un Acuerdo comercial del tipo de los suscritos en el marco de la ALADI tiene un doble impacto positivo sobre el comercio negociado: por un lado, mediante la recanalización del comercio ya existente, es decir intercambio que ya se daba en productos que no se favorecían de preferencias comerciales pero que una vez alcanzados por las preferencias del Acuerdo comienzan a canalizarse por el mismo; por otro, mediante la creación de nuevo comercio tanto en ítems que no se intercambiaban con el socio y que ahora lo hacen probablemente impulsados por las preferencias recibidas, como en ítems que ya se intercambiaban pero que ven incrementado su comercio.

Una aproximación detallada a estos efectos requeriría un análisis desagregado a nivel de producto lo cual, considerando la extensión del período analizado, implicaría el trabajo con múltiples y complejas correlaciones entre diferentes nomenclaturas arancelarias. Un análisis de este tipo escapa al propósito de este trabajo, no obstante es posible obtener una aproximación a estos efectos de una forma indirecta. Al respecto, en estudios previos se trabajó con una metodología basada en dos indicadores: el porcentaje de comercio negociado en el total intrarregional y el porcentaje de comercio intrarregional en el total.

La primera vía de impacto denominada “recanalización” hacia el Acuerdo no implica un incremento del comercio con el socio, sino simplemente una ampliación del comercio negociado. Debe reflejarse por tanto en un incremento de la participación del comercio negociado en el total, sin variaciones en la participación del socio en el total.

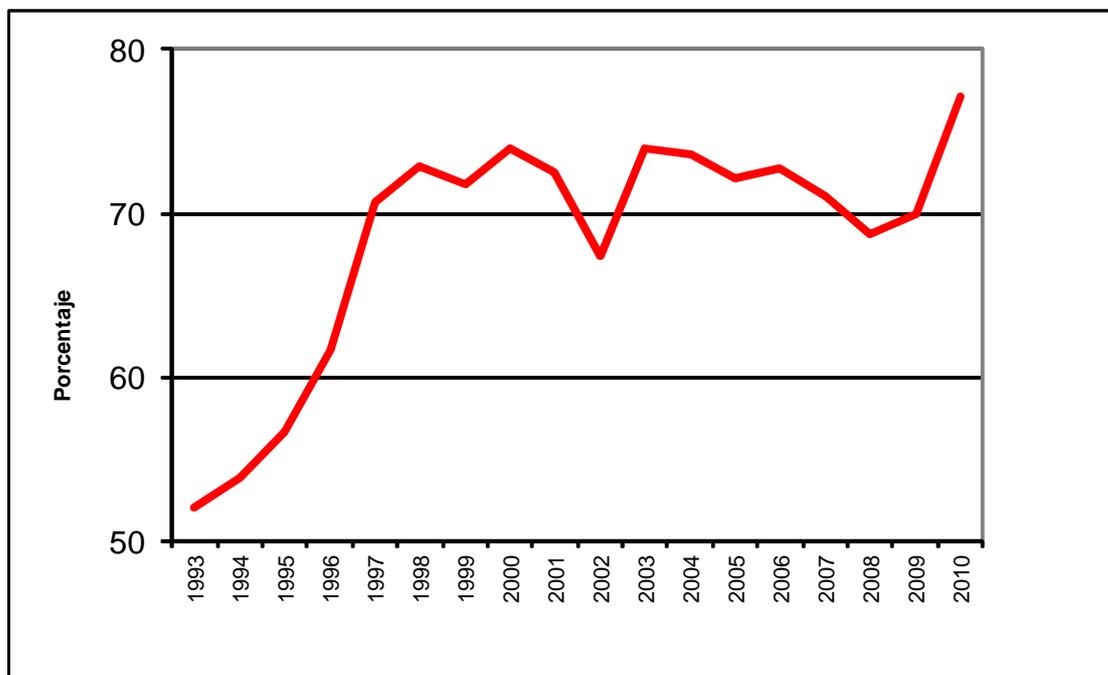
Por el contrario, la segunda vía denominada “nuevo comercio” con el socio, implica un incremento tanto del comercio negociado como del intercambio global con el copartícipe, por tanto se debe reflejar en una variación, aunque no muy significativa, del primer indicador, y en un incremento de la participación del socio en el total, si el acuerdo implica un mayor dinamismo del flujo bilateral.

Adicionalmente, es razonable esperar que los dos efectos anteriormente mencionados sigan una secuencia temporal. Inicialmente debería predominar la recanalización del comercio ya existente, pues la misma podría producirse de forma inmediata (salvo desconocimiento de los agentes o existencia de trabas distintas a las arancelarias), mientras que el nuevo comercio generado por las preferencias podría tomar más tiempo en producirse. Sin perjuicio de lo anteriormente mencionado, debe considerarse que el efecto recanalización puede tomar un período extenso luego de entrar en vigor un Acuerdo determinado debido a que los productos que gozan de preferencia arancelaria se van ampliando a medida que se van iniciando los diferentes cronogramas.

En línea con lo anteriormente mencionado, la evolución de la participación del comercio negociado en el total intrarregional muestra un fuerte incremento en el período inicial 1993-1997 (cuando pasó de 52,1% a 70,7%), estabilizándose con posterioridad en torno al 72%. En 2010 esta relación experimentó un aumento importante y pasó a ubicarse en 77,1%. La suba final se explica, principalmente,

porque en dicho año Brasil informó como comercio negociado¹⁴ sus importaciones de gas natural desde Bolivia, las que anteriormente se canalizaban en su mayoría por fuera de los Acuerdos (Gráfico 3).

Gráfico 3
Importaciones negociadas / Intrarregionales



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Analizando la evolución del otro indicador –la participación de las importaciones intrarregionales en las totales- es posible observar que el mismo experimentó un aumento moderado, pasando de 15% en 1993 a 16,9% en 2010¹⁵ (Gráfico 4). No obstante, este ratio experimentó variaciones importantes a lo largo del período considerado¹⁶.

En especial durante la crisis de la economía regional (1998-2002) el peso del comercio intrarregional en el total disminuyó sensiblemente (13,5%). Tal como fue explicado en los estudios anteriores, esta caída se debe a un “efecto ponderación”: las importaciones correspondientes a los países con mayor peso en el comercio intrarregional -Brasil y Argentina- experimentaron una caída más fuerte durante la crisis que las correspondientes a México, país con mayor peso en el comercio con el Resto del Mundo.

¹⁴ A través del AAP de Promoción del Comercio N° 2.

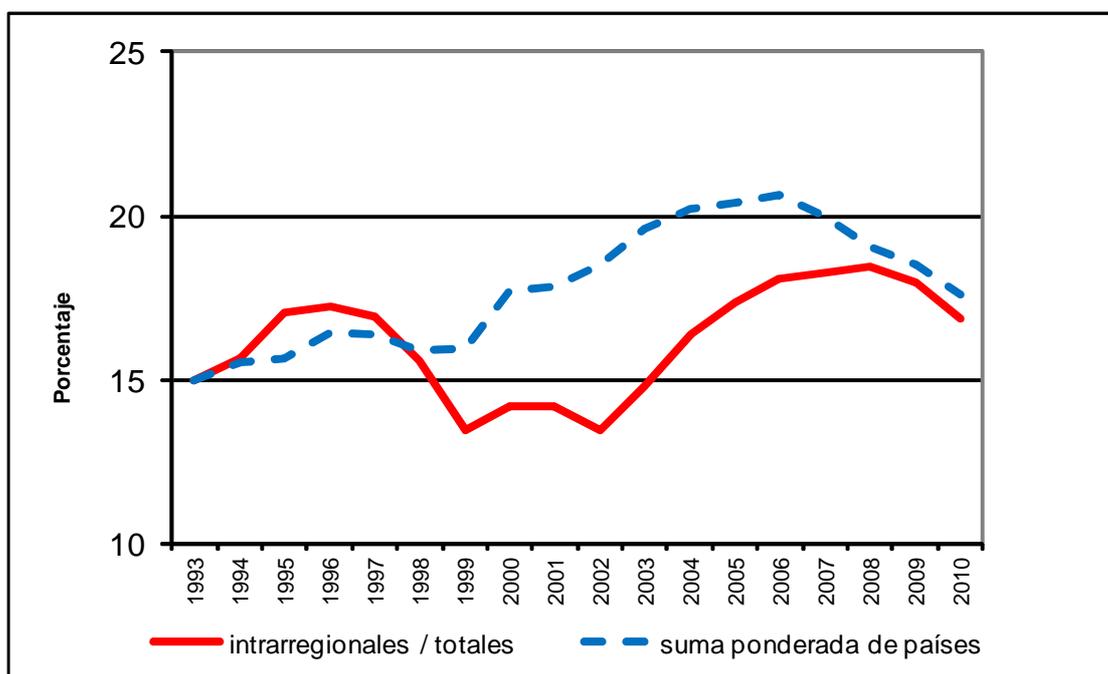
¹⁵ Considerando un período más extenso (1980-2010), este ratio exhibe una tendencia creciente más pronunciada.

¹⁶ En la medida en que los Acuerdos suscritos al amparo del TM80 no dan cuenta de la liberalización intra-CAN, se calculó el mismo indicador excluyendo estas relaciones como una aproximación más afinada al impacto de aquéllos y la evolución es muy similar al indicador que se presenta.

Como puede verse en el Gráfico 4, un indicador alternativo calculado como la suma ponderada¹⁷ de las participaciones de la región en las importaciones de cada país, muestra que la participación de la ALADI en las compras siguió creciendo durante la crisis. En efecto, partiendo de 15% en 1993 aumentó de forma casi continua hasta 2006 (20,7%), y posteriormente retrocedió de forma importante. No obstante, finalizó (17,6%) por encima de su valor inicial.

Corresponde señalar que la caída que exhibe la participación de la región en las importaciones totales, según los dos indicadores mencionados, se explica fundamentalmente por la fuerte caída de las adquisiciones de Venezuela en Colombia y, en menor medida, de las recíprocas.

Gráfico 4
Importaciones intrarregionales / Totales



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

El comportamiento del conjunto de indicadores considerados pone de manifiesto que al comienzo del período analizado tuvo lugar una re canalización del comercio ya existente con anterioridad a los Acuerdos hacia el uso de las preferencias arancelarias. Este período (1993-1997) coincide con la entrada en vigencia de un conjunto importante de ALC (10 de los 13).

Asimismo, es posible afirmar que los Acuerdos impulsaron el surgimiento de nuevo comercio entre los países miembros, aunque dicho efecto fue moderado y sufrió un retroceso parcial hacia el final del período considerado.

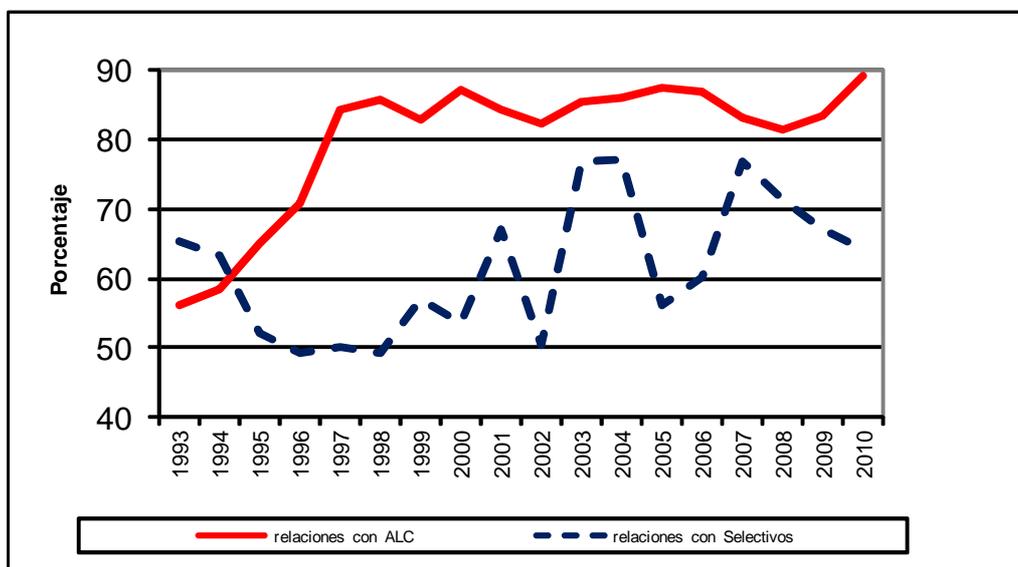
¹⁷ Las ponderaciones corresponden al peso de cada país en las importaciones de la ALADI correspondientes a 1993 y, por tanto, son fijas.

J. Descomposición del impacto de los Acuerdos: ALC y Selectivos

Profundizando el análisis anterior, en esta sección se presenta la desagregación del impacto de los Acuerdos según tipo de relación bilateral, separando aquellas amparadas por ALC de las cubiertas por Acuerdos Selectivos.

En primer lugar, con la desagregación mencionada se advierte que el fuerte incremento de la participación del comercio negociado en el intrarregional es un fenómeno que se registra casi con exclusividad en las relaciones amparadas por ALC. En efecto, en este caso la relación pasó de 56,2% en 1993 a 85,6% en 1998, estabilizándose posteriormente para finalizar en 89% en 2010. El retroceso que se visualiza en el trienio 2007-2009 es resultado, fundamentalmente, de que los flujos bilaterales entre México y Venezuela¹⁸ dejaron de canalizarse a través del ACE 33 por efecto de la denuncia en 2006 de este Acuerdo por parte del país andino. A su vez, el incremento registrado en 2010 se explica, como ya fue mencionado, porque en dicho año Brasil informa como negociadas las compras de gas natural desde Bolivia.

Gráfico 5
Importaciones negociadas sobre intrarregionales



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Por el contrario, en las relaciones amparadas por Acuerdos Selectivos no se observa una tendencia clara en la participación del comercio negociado en el intrarregional. Incluso esta relación tiene un leve retroceso en el período analizado, pasando de 65,3% en 1993 a 64,1% en 2010, al tiempo que evidencia una gran inestabilidad.

De lo anterior se desprende que la recanalización del comercio hacia el uso de los Acuerdos es un fenómeno que, durante el período analizado, se registra principalmente en las relaciones bilaterales amparadas por ALC. Este resultado es razonable si se tiene en cuenta que el impacto de los Acuerdos Selectivos es limitado, tanto en el caso de nuevos Acuerdos como de sus ampliaciones, debido a su menor

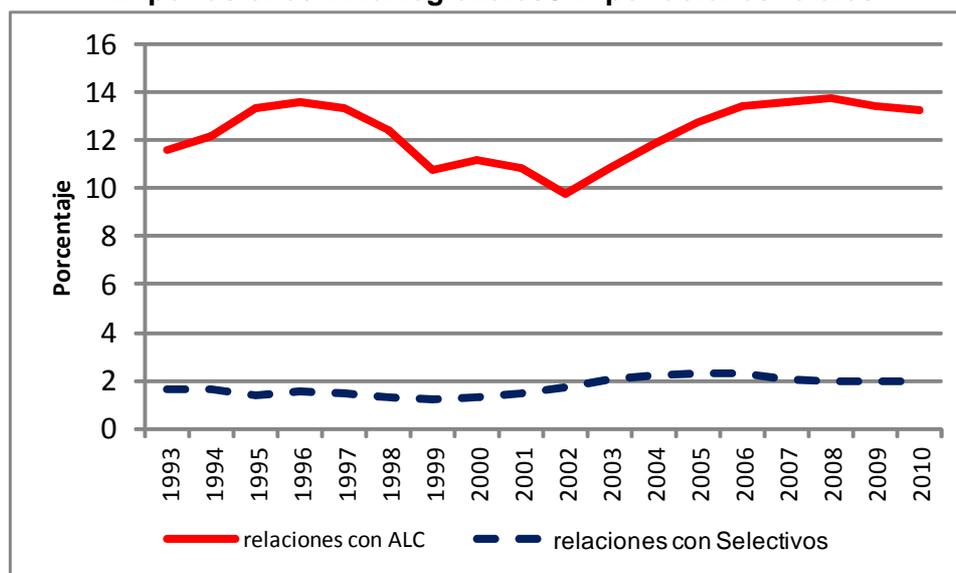
¹⁸ A los efectos de realizar la descomposición en relaciones con ALC y relaciones con Acuerdos selectivos, México – Venezuela se consideró como amparada por ALC porque la mayor parte del período analizado estuvo cubierta por el ACE 33.

cobertura de ítems. En ese sentido cabe recordar que con posterioridad a 1993 entraron en vigencia solamente los Acuerdos suscritos por Cuba, que involucran escaso comercio, y el Acuerdo Brasil – México (ACE 53), mientras que los restantes ya se encontraban vigentes. A su vez, si bien en varios de estos Acuerdos se amplió la cobertura de ítems, este proceso fue relativamente reciente¹⁹.

De manera similar, el surgimiento de nuevo comercio es un fenómeno que también se observa fundamentalmente en las relaciones amparadas por ALC. En efecto, en el Gráfico 6 se observa que la participación de las importaciones intrarregionales correspondientes a este conjunto de relaciones en las totales en subió de 11,6% a 13,2% en el período analizado. En ese sentido, el conjunto de relaciones amparadas por ALC explica el 80% del incremento general de la participación del comercio intrarregional en las importaciones totales. Por el contrario, en la relaciones cubiertas por Acuerdos Selectivos esta relación permanece relativamente estable, pasando de 1,7% en 1993 a 2% en 2010²⁰.

La mayor incidencia de los ALC en la creación de comercio se explica naturalmente por la mayor cobertura de ítems que tienen estos Acuerdos y también por la mayor profundidad de las preferencias arancelarias previstas en los mismos.

Gráfico 6
Importaciones intrarregionales / importaciones totales



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

K. Importancia del comercio negociado a nivel de países

El comercio negociado tiene una participación muy relevante en el intercambio intrarregional de la mayoría de los países miembros. No obstante, existen diferencias importantes tanto entre exportaciones e importaciones como entre países (Cuadro 3).

¹⁹ En el mismo sentido, el indicador relativo al porcentaje de ítems liberados presentado en el Gráfico 1 muestra que la contribución de los Acuerdos Selectivos al proceso de liberalización fue menor que la realizada por los ALC.

²⁰ Cabe señalar que la suma de las dos series presentadas en el Gráfico 6 no son iguales a su similar del Gráfico 4 porque en ninguna de las dos quedan comprendidas las relaciones intra-CAN.

Analizando el año 2010 es posible distinguir tres situaciones. En primer lugar, existe un grupo de países, que incluye a la Argentina, Brasil, Chile, Paraguay y Uruguay, para los cuales el comercio negociado supera las tres cuartas partes tanto de sus exportaciones como de sus importaciones intrarregionales. A este grupo se le puede agregar México, aunque en el caso de sus exportaciones la participación mencionada es algo inferior (62,2%).

Cuadro 3
Importancia del comercio negociado por país

País	Participación del comercio negociado en las:			
	Exportaciones intrarregionales		Importaciones intrarregionales	
	1993	2010	1993	2010
Argentina	65,1	95,6	76,1	81,8
Bolivia	(82,4) 63,5	(88,9) 64,5	(74,0) 61,2	(74,1) 53,9
Brasil	60,8	88,1	63,9	89,8
Colombia	(61,7) 21,5	(87,2) 37,8	(23,2) 10,5	(92,7) 73,9
Chile	50,2	88,3	36,6	94,0
Cuba (1)	5,9	23,6	nd	25,0
Ecuador	(58,2) 49,0	(89,2) 24,0	(99,1) 57,9	(83,4) 38,3
México	34,2	62,2	76,7	85,3
Paraguay	44,1	93,5	16,4	99,2
Perú	(67,6) 50,2	(86,1) 44,6	(40,0) 24,8	(83,4) 53,9
Uruguay	59,2	89,2	46,4	76,3
Venezuela	(26,9) 11,4	(64,6) 44,1	(31,4) 19,4	(56,2) 37,7
Total	52,1	77,1	52,1	77,1

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nd: No disponible

Nota: entre paréntesis se presentan los valores excluyendo las relaciones intra-CAN

(1): En el caso de las importaciones de Cuba las cifras corresponden a 2008

En un segundo grupo se ubican los países de la Comunidad Andina y Venezuela, los que en general tienen una participación del comercio negociado relativamente baja en su intercambio intrarregional. No obstante, esto está fuertemente determinado por el hecho de que el comercio intra-CAN es considerado comercio no negociado a los efectos de este estudio (debido a que dicho acuerdo no está protocolizado en el marco de la ALADI). Cuando se realiza el cálculo del ratio de comercio negociado excluyendo las relaciones intra-CAN del denominador (valores entre paréntesis en el Cuadro 3) se observa que la participación del comercio negociado en el total intrarregional sube significativamente en todos estos países.

Finalmente, en el caso de Cuba los Acuerdos canalizan un porcentaje relativamente bajo -aproximadamente un cuarto- de sus flujos comerciales con la ALADI.

Comparando 1993 con 2010 se observa que en la mayoría de los países el comercio negociado ha incrementado su participación en el total durante el período analizado. La única excepción fue la reducción de la participación de las compras negociadas en las importaciones intrarregionales de Ecuador. Los aumentos más significativos fueron los correspondientes a las exportaciones e importaciones de Paraguay, así como a las compras de Colombia, Chile y Perú.

Analizando la información desde otra perspectiva, se puede ver que existe una gran concentración de las exportaciones por país de origen. Los países que tienen actualmente una mayor participación en las ventas canalizadas a través de los Acuerdos son Brasil y Argentina, dando cuenta entre ambos de un 64% del total. En un segundo nivel de importancia se ubican Chile y México, los que explican en conjunto un 19% adicional (Cuadro 4).

Los principales cambios que se observan con el transcurso del tiempo en el origen de las exportaciones negociadas son, por un lado, la reducción de la participación de Brasil y Uruguay, y como contrapartida, el aumento del peso de México.

Cuadro 4
Participación de los países en el comercio negociado

País	Participación de cada país en el comercio negociado			
	Exportaciones (1)		Importaciones	
	1993	2010	1993	2010
Argentina	29,0	27,9	34,7	18,6
Bolivia	1,2	2,6	2,3	1,7
Brasil	42,6	36,3	26,7	28,6
Colombia	1,5	3,3	2,0	8,1
Chile	7,9	9,5	7,4	15,4
Cuba	0,0	0,1	nd	nd
Ecuador	1,3	1,1	2,1	2,5
México	4,4	9,9	14,0	8,4
Paraguay	1,7	2,1	1,0	4,7
Perú	2,3	2,4	2,9	4,9
Uruguay	6,1	3,0	4,4	3,2
Venezuela	1,9	1,7	2,4	3,8
Total	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nd: No disponible

(1): No incluye las exportaciones a Cuba

El destino de las importaciones negociadas también se encuentra bastante concentrado. En particular, Brasil, Argentina y Chile se destacan por su participación, dando cuenta de un 63% del total; en segundo lugar se ubican Colombia y México, los que explican un 16% adicional.

Esta estructura sufrió algunas modificaciones durante el período analizado. El cambio más notorio fue la pérdida de participación de Argentina y, en menor medida, de México, en el total, y en contrapartida el incremento del peso de Chile, Colombia y Paraguay.

L. El comercio negociado por modalidad de Acuerdo

Durante todo el período objeto de estudio los Acuerdos de Alcance Parcial han tenido una participación mayoritaria en la canalización del comercio negociado. Además, este predominio frente a los Acuerdos de Alcance Regional se fue profundizando con el paso del tiempo.

Los Acuerdos de Alcance Parcial representaban al comienzo del período analizado el 79% del comercio negociado y dicha participación se fue incrementando hasta llegar al 96,9% en 2010. Por el contrario, los Acuerdos de Alcance Regional tuvieron relevancia al comienzo del período analizado, donde llegaron a representar un quinto del total. Posteriormente, su participación fue descendiendo hasta representar tan solo 3,1% en 2010 (Cuadro 5).

En los dos principales Acuerdos Regionales se observa la misma tendencia declinante antes mencionada. La PAR y las NAM pasaron de representar un 18,7% y 2,3%, respectivamente, al comienzo del período, a tan solo 3,1% y 0,01% al final del mismo²¹. Mientras tanto, el Acuerdo Regional N° 7 (Cultural) mantuvo una participación en torno al 0,3% una vez que fue puesto en vigencia y hasta 2007, año a partir del cual fue perdiendo importancia hasta pasar a ser prácticamente insignificante en 2010.

Corresponde señalar que la pérdida de importancia de las NAM y del Acuerdo Regional N° 7 en los últimos dos años considerados se debe, principalmente, a un cambio en la fuente de información. En efecto, Venezuela, país que era el principal importador por ambas modalidades de Acuerdos, comenzó a informar comercio negociado en este período final, y con valores sustancialmente inferiores de los que se venían asignando por parte de la Secretaría. No obstante, la pérdida de importancia de estas dos modalidades es ajena a este fenómeno y ya había quedado reflejada en el período previo.

Por su parte, dentro de los Acuerdos de Alcance Parcial, los de Complementación Económica fueron los que canalizaron la mayor parte del comercio durante todo el período analizado. Adicionalmente, su participación fue creciente, pasando de 66,2% en 1993 a 94,4% en 2010. En contrapartida, los Acuerdos de Renegociación del Patrimonio Histórico y los Comerciales fueron perdiendo importancia, pasando de 11,4% y 1,6% del total, respectivamente, a participación casi nula en 2010 y 1998, respectivamente.

Finalmente, debe señalarse que los denominados Otros Acuerdos de Alcance Parcial, donde se incluyen los correspondientes al Artículo 14 y 25 del TM80, así como los Agropecuarios y los APC, tuvieron muy escasa significación desde el inicio del período analizado y hasta el año 2009 inclusive. Sin embargo, en 2010 adquieren una cierta importancia (2,3%) como resultado de un fenómeno puntual: Brasil informa por primera vez que sus importaciones de gas natural desde Bolivia fueron canalizadas a través del APC N° 2, el cual está incluido en el agregado mencionado.

²¹ La participación de las NAM en las importaciones que realizan los países miembros de ALADI desde los PMDER descendió de 21,2% en 1993 a 0,1% en 2010.

Cuadro 5
Comercio negociado por modalidad de Acuerdo

Año	Acuerdos Regionales				Acuerdos Parciales					Total
	NAM	PAR	Cultural	Subtotal	Renegoc.	Comerciales	ACE	Otros	Subtotal	
1993	2,3	18,7	0,0	21,0	11,4	1,6	66,2	0,0	79,0	100,0
1994	2,4	19,3	0,0	21,6	8,2	1,2	68,5	0,5	78,4	100,0
1995	2,9	11,9	0,0	14,8	6,6	0,5	77,0	1,1	85,2	100,0
1996	1,8	10,0	0,0	11,7	4,3	0,4	83,0	0,5	88,3	100,0
1997	0,5	9,1	0,0	9,5	1,6	0,4	88,1	0,4	90,5	100,0
1998	0,6	8,9	0,0	9,5	0,6	0,0	89,4	0,4	90,5	100,0
1999	0,9	9,7	0,3	10,8	0,4	0,0	89,0	0,0	89,2	100,0
2000	0,9	7,9	0,3	9,1	0,3	0,0	91,5	0,0	90,9	100,0
2001	1,1	9,1	0,3	10,5	2,5	0,0	86,8	0,1	89,5	100,0
2002	1,3	9,6	0,5	11,5	2,2	0,0	86,2	0,1	88,5	100,0
2003	1,2	6,7	0,5	8,4	0,5	0,0	91,1	0,0	91,6	100,0
2004	1,0	7,1	0,3	8,5	0,4	0,0	91,1	0,0	91,5	100,0
2005	0,9	4,8	0,4	6,0	0,2	0,0	93,7	0,0	94,0	100,0
2006	0,7	4,7	0,3	5,8	0,2	0,0	93,8	0,3	94,2	100,0
2007	0,8	4,8	0,4	6,0	0,1	0,0	93,5	0,3	94,0	100,0
2008	0,7	4,4	0,2	5,4	0,3	0,0	93,9	0,5	94,6	100,0
2009	0,3	4,5	0,1	4,9	0,2	0,0	94,8	0,1	95,1	100,0
2010	0,0	3,1	0,0	3,1	0,2	0,0	94,4	2,3	96,9	100,0

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

IV. La evolución las exportaciones negociadas de cada país miembro

En la presente sección del estudio se analiza la evolución que registraron las exportaciones negociadas de cada país miembro, al tiempo que se evalúa el impacto que tuvieron los Acuerdos sobre las mismas.

Para cada país miembro se presentan dos gráficos. El primero, ubicado a la izquierda, muestra la evolución de las exportaciones negociadas en dólares corrientes (eje izquierdo), lo que permite tener una visión del dinamismo que registraron las mismas en el largo plazo, así como por períodos. Adicionalmente, el mismo gráfico presenta el porcentaje que representan las ventas negociadas del total de las exportaciones dirigidas a la ALADI (eje derecho) lo que permite identificar el período en que predominó el efecto recanalización de las ventas hacia los Acuerdos.

Por su parte, el segundo gráfico ubicado a la derecha muestra la participación que registran las ventas del país considerado en las importaciones totales de los restantes miembros de la ALADI, así como en las compras de su principal socio. De esta forma es posible analizar si los Acuerdos permitieron al país mejorar su cuota de mercado en la ALADI y en el principal socio.

Corresponde puntualizar que en el caso de los países miembros de la Comunidad Andina y de Venezuela, los tres indicadores antes mencionados que corresponden a participaciones se calcularon excluyendo las relaciones intra-CAN y con Venezuela. Esto se debe a que el impacto de los Acuerdos negociados en el marco del TM80 no se refleja en estas relaciones²².

²² Las preferencias arancelarias otorgadas entre Venezuela y los restantes países andinos en el marco de la Comunidad Andina, se mantuvieron vigentes hasta comienzos de 2011 de acuerdo a las disposiciones relativas a la denuncia del Acuerdo.

Por último, cabe señalar que las series estadísticas correspondientes a exportaciones negociadas de cada país miembro se obtienen a partir de la información relativa a las importaciones que sus copartícipes canalizan a través de los Acuerdos.

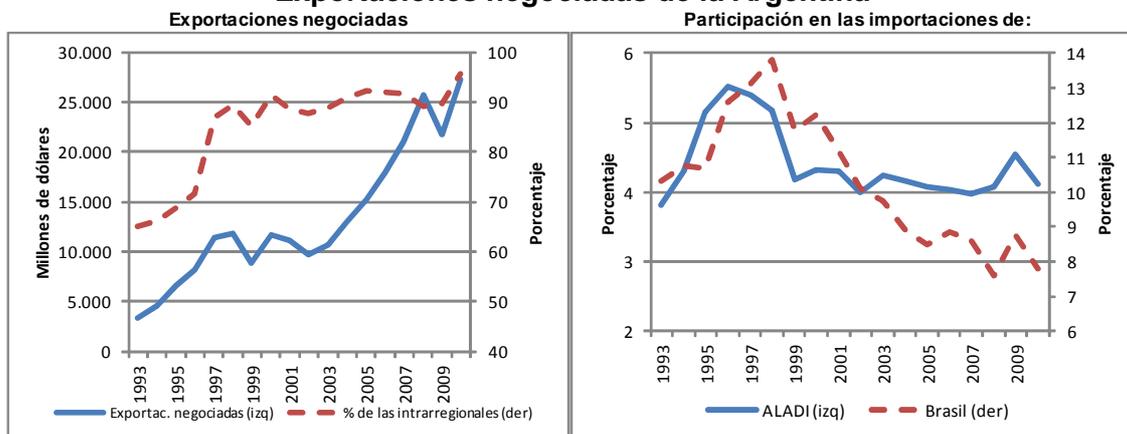
M. Argentina

Las exportaciones negociadas de la Argentina experimentaron un fuerte crecimiento durante el período analizado. En efecto, entre 1993 y 2010 dichas ventas se multiplicaron por 8, pasando de 3,4 a 27,2 mil millones de dólares. No obstante, esta fuerte expansión se vio interrumpida como resultado de la crisis por la que atravesó la región entre 1998 y 2003, y de los efectos de la crisis mundial sobre la región en 2009.

Durante los primeros cuatro años del período analizado se registró un fuerte incremento de la participación de las ventas negociadas en las intrarregionales, pasando de 65% a 87%. Posteriormente, esta relación continuó subiendo, aunque más moderadamente, hasta alcanzar el 96% al final del período.

Cabe recordar que el ACE 18 (MERCOSUR) entró en vigencia en 1991, lo que seguramente explica la elevada participación que registraba el comercio negociado para Argentina ya en 1993. A su vez, dos Acuerdos amplios que entraron en vigencia posteriormente, contribuyeron a elevar aún más esta relación: ACE 35 con Chile (1996) y ACE 36 con Bolivia (1997). Los Acuerdos amplios más recientes contribuyeron en menor medida: el ACE 59 con Colombia, Ecuador y Venezuela (2005); y ACE 58 con Perú (2006).

Gráfico 7
Exportaciones negociadas de la Argentina



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Por otro lado, entre 1993 y 1996 la participación de las ventas de este país en las compras totales de los otros miembros de la ALADI creció de 3,8% a 5,5%; en el caso de Brasil, el principal socio, la cuota de mercado argentina creció de 10,3% en 1993 a 13,8% en 1998.

Sin embargo, este impacto positivo inicial se vio revertido posteriormente. En efecto, la participación argentina en el mercado brasileño descendió de manera casi continua, hasta ubicarse en 7,8% al final del período. En ALADI también se revirtió para ubicarse en 2010 en un nivel similar al correspondiente al comienzo del período (4,1%).

En síntesis, el conjunto de indicadores parece indicar que entre 1993 y 1997 se registró un proceso de recanalización del comercio que se realizaba por fuera de los Acuerdos hacia el uso de las preferencias arancelarias establecidas por los mismos. A su vez, los Acuerdos tuvieron inicialmente un impacto positivo sobre las exportaciones de la Argentina, dando lugar al surgimiento de nuevo comercio. No obstante, no permitieron que en el conjunto del período analizado este país mejorara su participación el mercado regional, ni en su principal socio.

N. Bolivia

A los efectos de proceder al análisis de las exportaciones negociadas de Bolivia es conveniente excluir de las mismas las ventas correspondientes a gas natural²³. Esto se debe a que este es un producto de mucho peso en las exportaciones del país andino y que su principal comprador –Brasil²⁴– informa en algunos años como canalizado por los Acuerdos, mientras que en otros como una importación no negociada. Este hecho provoca que la serie estadística de ventas negociadas de Bolivia sea muy inestable y con escaso valor para el análisis. Asimismo, cabe señalar que el gas natural tiene arancel cero en los principales países compradores, lo que lo convierte en un producto cuyo comercio no se ve afectado por las preferencias arancelarias.

Realizada la corrección antes mencionada, se observa que las exportaciones negociadas de Bolivia experimentaron un importante crecimiento en el período analizado. Se multiplicaron por 5 (crecimiento del 10,5% anual), pasando de 55 millones de dólares en 1993 a 301 millones de dólares en 2010. La expansión de las ventas se vio interrumpida por una contracción durante la crisis, por lo que se concentró en dos períodos: entre 1993 y 1997 y en el sexenio 2003-2008.

Entre los años 1993 y 2000 la participación de las ventas negociadas en el total dirigido a la ALADI (excluyendo a los países de la CAN y a Venezuela) subió de forma muy importante, pasando de 65,7% a 90,7%. Posteriormente, dicha participación experimentó cierta inestabilidad, ubicándose en 93,3% en 2010.

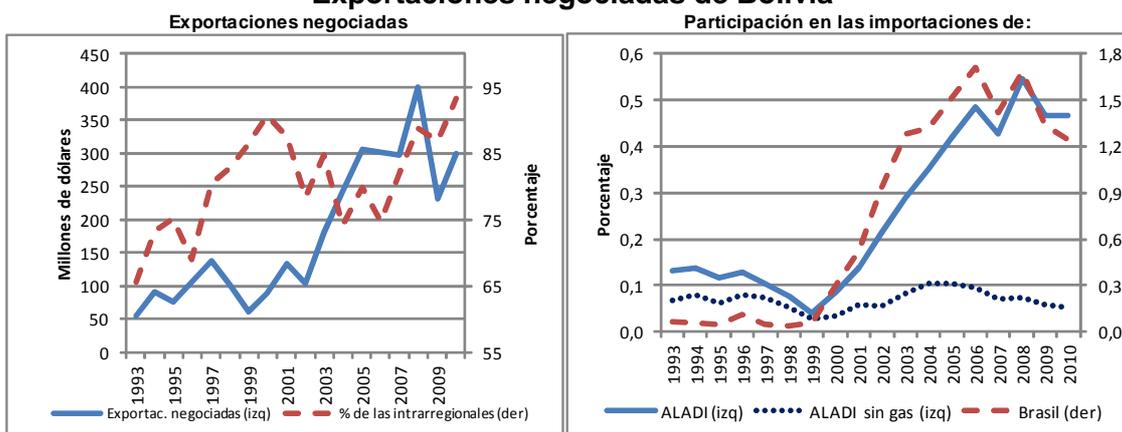
Cabe recordar que en el período inicial entraron en vigor dos Acuerdos de carácter amplio suscritos por Bolivia que seguramente incrementaron la participación del comercio negociado en el total: el ACE 31 con México en 1995 y el ACE 36 con MERCOSUR en 1997. El primero de ellos fue sustituido por el ACE 66 que entró en vigencia en 2010.

La participación de las ventas bolivianas en las compras realizadas por los otros países miembros de la ALADI (excluyendo los integrantes de la CAN y Venezuela) se incrementó muy significativamente en el período analizado. Esta relación pasó de 0,13% en 1993 a 0,47% en 2010. No obstante, este fuerte incremento se explica principalmente por el gran aumento que registraron las colocaciones de gas natural en Brasil, a partir del año 2000. Este producto tiene arancel cero en los países importadores, por lo que su comercio no se benefició de las preferencias arancelarias establecidas en los Acuerdos.

²³ Corresponde a la subpartida 27.11.21.

²⁴ Argentina también es un comprador importante de gas natural desde Bolivia.

Gráfico 8
Exportaciones negociadas de Bolivia



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Si se excluye al gas natural los resultados son bastantes diferentes. En efecto, la participación de las exportaciones bolivianas en las compras de los países de la región retrocedió levemente, pasando de 0,07% en 1993 a 0,05% en 2010. Este comportamiento fue resultado básicamente de la pérdida de participación de Bolivia en el mercado argentino, al tiempo que en Brasil y Chile la cuota de mercado boliviana no exhibió una tendencia clara.

En síntesis, los indicadores parecen indicar que entre 1993 y 2000 tuvo lugar un proceso de recanalización de las ventas bolivianas ya existentes hacia el uso de las preferencias. Sin embargo, los Acuerdos no impulsaron el surgimiento de nuevo comercio de una forma tal que le permitiera a Bolivia mejorar su cuota de mercado en la región.

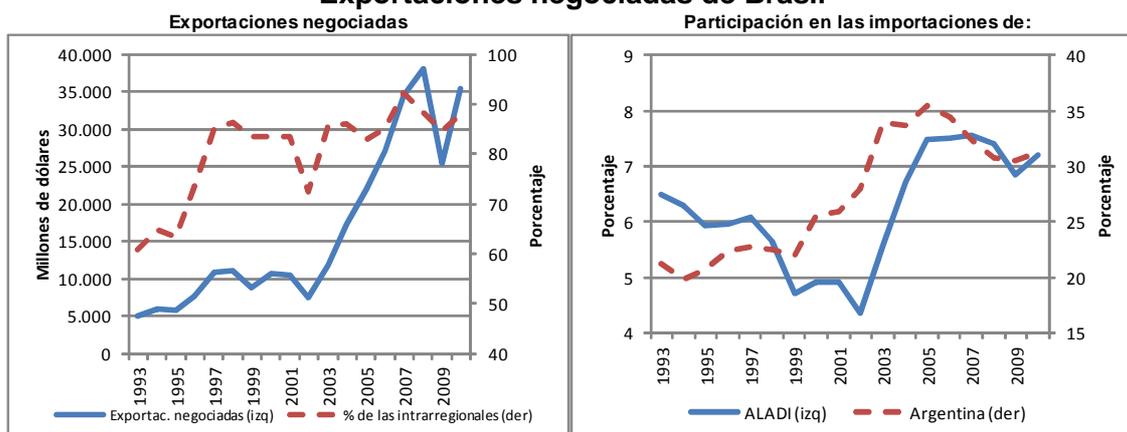
O. Brasil

Las exportaciones que Brasil canalizó por los Acuerdos suscritos en el marco del TM80 se comportaron de forma muy dinámica en el período analizado. En efecto, las mismas se multiplicaron por 7, pasando de 5 a 35,3 mil millones de dólares entre 1993 y 2010. Si bien hubo un período de crecimiento entre 1995 y 1997, la expansión más significativa se registró en el período 2002-2008. Por el contrario, los períodos de crisis, tales como 1998-2002 y 2009, se caracterizaron por una caída de las ventas negociadas.

Al inicio del período, y fundamentalmente entre 1995 y 1997, aumentó significativamente la participación de las ventas negociadas en el total destinado a la ALADI: 63,4% a 85,2%. Esto responde a que el ACE 18 (MERCOSUR) se encontraba en sus primeros años de vigencia, y a que en el período aludido entraron en vigor dos Acuerdos amplios de dicho bloque subregional: el ACE 35 con Chile (1996) y ACE 36 con Bolivia (1997).

Posteriormente, la participación de las exportaciones negociadas en el total dirigido a la región se mantuvo en torno al nivel mencionado, evidenciando alguna inestabilidad, y finalizando el período en 88,1%. Por lo que se puede concluir que los Acuerdos amplios más recientes –ACE 58 y ACE 59– no tuvieron un impacto importante en la mencionada relación.

Gráfico 9
Exportaciones negociadas de Brasil



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Los Acuerdos tuvieron un otro impacto sobre las exportaciones brasileñas. En este sentido, debe destacarse que las ventas brasileñas incrementaron su participación de 21,3% a 31,3% en su principal mercado de destino –Argentina– durante el período analizado. Este aumento se registró fundamentalmente entre 1999 y 2005.

A su vez, las ventas brasileñas también aumentaron su participación en las compras de los restantes países de la ALADI en su conjunto. No obstante, este incremento de cuota no fue continuo: entre 1993 y 2002 descendió de 6,5% a 4,4% y posteriormente subió fuertemente hasta llegar a 7,2%.

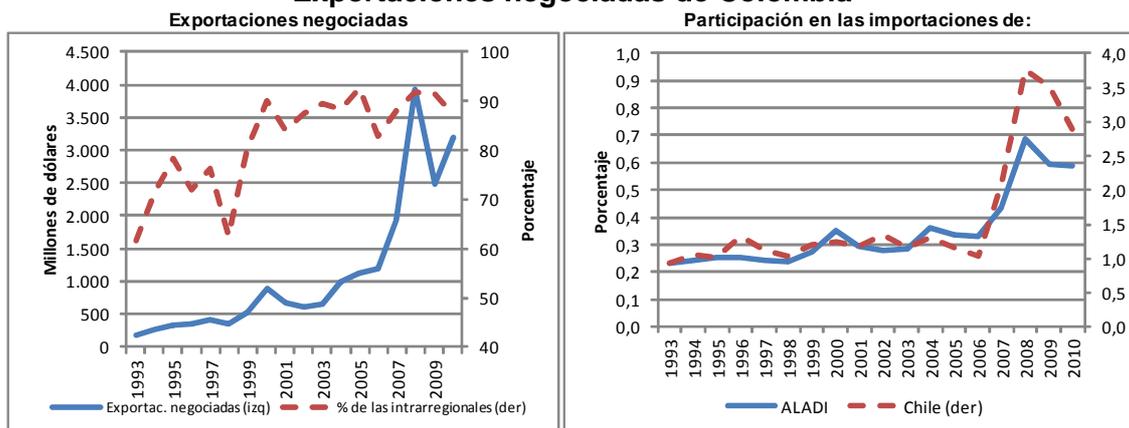
En síntesis, los Acuerdos parecen haberle permitido a Brasil ampliar sus ventas a la región más allá del ritmo impuesto por la mera expansión de las compras del resto de los países miembros de la ALADI; asimismo, dieron lugar a un profundo proceso de recanalización de los flujos de comercio hacia el uso de las preferencias arancelarias, que se concentró principalmente entre 1995 y 1997.

P. Colombia

Las exportaciones negociadas de Colombia exhibieron una evolución muy particular durante el período analizado. Si bien de extremo a extremo se multiplicaron por 18, por lo que es posible afirmar que fueron muy dinámicas, la mayor parte del crecimiento se concentró en el bienio 2007-2008. En efecto, desde el inicio del período y hasta 2006 crecieron a un ritmo importante pero moderado (15,6% anual), pasando de 179 a 1.188 millones de dólares. A su vez, en los dos años siguientes evidenciaron una gran expansión multiplicándose por 3 y ascendiendo a 3.927 millones de dólares. Finalmente, por efecto de la crisis reciente retrocedieron por debajo de dicho nivel.

Durante el inicio del período considerado, y principalmente hasta el año 2000, la participación de las exportaciones negociadas en el total de colocaciones que Colombia realiza en la ALADI (excluyendo las dirigidas a los países miembros de la CAN y en Venezuela) subió de forma significativa, pasando de 61,7% a 90,1%. Posteriormente, dicha relación se estabilizó, finalizando el período en 87,2%.

Gráfico 10
Exportaciones negociadas de Colombia



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Cabe recordar que durante el período inicial entraron en vigencia dos Acuerdos amplios que seguramente elevaron la participación mencionada: el ACE 24 con Chile en 1993 y ACE 33 con México en 1995. Por su parte, la entrada en vigor del ACE 59 con MERCOSUR en 2005 no afectó de forma determinante la porción de exportaciones colombianas que se canalizan por los Acuerdos.

Por otro lado, debe destacarse que la participación de Colombia en las importaciones de los restantes países de ALADI (excluyendo las relaciones CAN y Venezuela) se triplicó en el período considerado, pasando de 0,2% a 0,6%. Si bien el aumento de la cuota de mercado fue casi continuo, el mayor impulso se registró a partir del año 2006.

En particular, en el mercado chileno, principal destino de las ventas negociadas colombianas, el aumento de cuota de Colombia fue también muy significativo, pasando de 0,9% a 2,9% entre 1993 y 2010. Además, en los dos mercados que le siguen en importancia -Brasil y México- las exportaciones colombianas incrementaron fuertemente su participación.

En resumen, los Acuerdos han tenido un impacto positivo sobre las exportaciones colombianas, en la medida en que las mismas se han expandido a un ritmo superior al registrado por las compras de los restantes países miembros de ALADI. Las preferencias arancelarias recibidas de parte de los copartícipes también impulsaron una re canalización del comercio hacia los Acuerdos, proceso que se concentró en el período inicial.

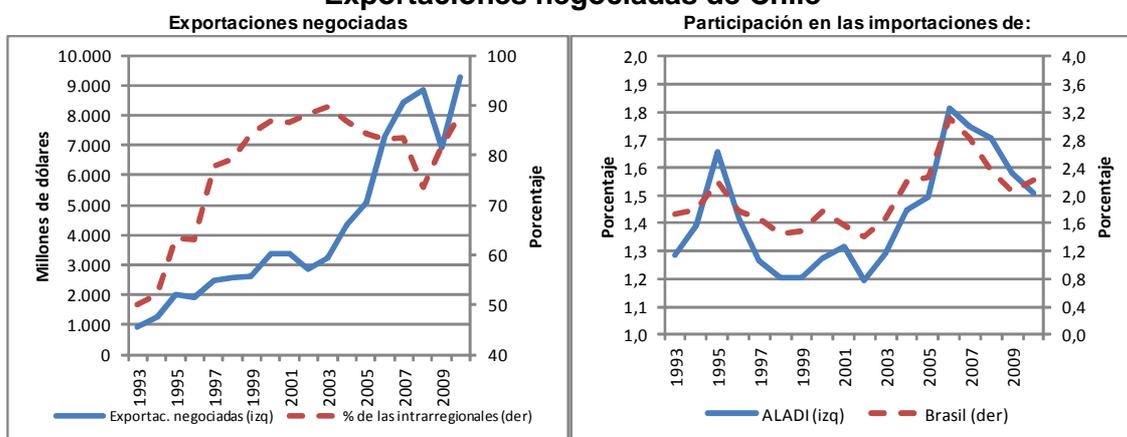
Q. Chile

Las exportaciones que Chile canaliza a través de los diversos Acuerdos suscriptos en el marco de la ALADI han experimentado un fuerte incremento durante el período analizado en el presente estudio. Adicionalmente, merece destacarse que, a diferencia de otros casos analizados anteriormente, dicho crecimiento fue bastante continuo y a un ritmo relativamente estable que promedió el 15% anual. En el conjunto del período las ventas negociadas se multiplicaron por 10 pasando de 919 a 9271 millones de dólares. Los principales retrocesos se registraron en los años 2002 y 2009. En el primer caso se debió principalmente a una caída de las ventas a la Argentina, por efecto de la crisis que atravesaba la misma, mientras que el segundo fue más generalizado por efecto de la crisis mundial y sus repercusiones sobre la región.

El análisis gráfico permite observar claramente que desde el inicio del período considerado y hasta el año 2003 tuvo lugar un fuerte aumento de la participación de las ventas negociadas en el total, la cual pasó de 50,2% a 89,7% en dicho lapso. Posteriormente esta relación se estabilizó, finalizando el período prácticamente en el mismo nivel (88,3%).

El aumento inicial no resulta sorprendente sobre todo si se tiene en cuenta la gran cantidad de Acuerdos de amplia cobertura de ítems que entraron en vigor entre Chile y otros países miembros durante este período: el ACE 17 con México en 1991²⁵; el ACE 23 con Venezuela en 1993; el ACE 24 con Colombia en 1993; el ACE 32 con Ecuador en 1994; el ACE 35 con MERCOSUR en 1996; y el ACE 38 con Perú en 1998.

Gráfico 11
Exportaciones negociadas de Chile



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Los Acuerdos además impulsaron el surgimiento de nuevas exportaciones chilenas a la región. No obstante, dicho impacto no fue generalizado ni continuo en el tiempo. En efecto, en términos globales debe destacarse que Chile incrementó levemente su participación en las compras de ALADI de 1,3% a 1,5% en el período analizado, luego de alcanzar un máximo de 1,8% en 2006. Esta evolución estuvo fuertemente determinada por el comportamiento en el principal mercado de destino, que es el brasileño. La cuota de mercado en el mismo tampoco evidenció una tendencia clara y subió de 1,7% en 1993 a 2,2% en 2010.

En los otros mercados regionales importantes, las ventas chilenas registraron comportamientos diversos: en Argentina perdieron participación de manera casi continua; en Ecuador mantuvieron su cuota de mercado; y en Colombia, México y Venezuela incrementaron la misma de forma notoria.

En síntesis, los Acuerdos dieron lugar a un fuerte proceso de re canalización de las ventas chilenas hacia los mismos que tuvo lugar entre 1993 y 2003; asimismo, impulsaron nuevo comercio, pero este segundo efecto fue menos evidente, en la medida en que no fue permanente en el tiempo ni generalizado por destino.

²⁵ Este Acuerdo fue sustituido por el ACE 41 que entró en vigencia en 1999.

R. Cuba

Las exportaciones negociadas de Cuba exhibieron una marcada inestabilidad durante el período analizado; por esto, no es posible identificar una tendencia clara en su evolución. Si bien de extremo a extremo fue el país que experimentó el mayor ritmo de crecimiento de sus ventas negociadas (se multiplicaron por 51), este incremento no fue continuo. Las colocaciones canalizadas por los Acuerdos registraron una brusca caída luego del máximo absoluto alcanzado en 2004 (156 millones de dólares).

Cuba es el país miembro de la ALADI que canaliza el menor porcentaje de sus ventas a través de los Acuerdos. Actualmente tan solo 23,6% de sus exportaciones intrarregionales hacen uso de las preferencias arancelarias. Esto se debe, fundamentalmente, a que ha suscripto Acuerdos de tipo selectivo con los restantes países miembros y que aún no tiene en vigor ningún Acuerdo con amplia cobertura de productos²⁶.

Sin perjuicio de lo anteriormente mencionado, a medida que Cuba fue suscribiendo Acuerdos con los restantes países miembros, ya sea en el marco del Artículo 25 del TM 80, antes de su ingreso a la ALADI, o del tipo ACE, luego de ingresar, la participación de las ventas negociadas en el total se fue incrementando. La misma pasó de 5,9% en 1993 a 85,7% en 2004.

Posteriormente, la participación de los Acuerdos en las ventas intrarregionales cayó bruscamente hasta el final del período considerado, principalmente por efecto de la reducción de las colocaciones negociadas en Brasil y Venezuela. En este último caso se debe a un fenómeno meramente estadístico²⁷.

En lo que respecta a la participación de las ventas cubanas en las importaciones totales de los restantes países miembros de la ALADI, tampoco es posible identificar una tendencia clara. Si bien la cuota de mercado subió de 0,02% en 1993 a 0,05% en 2010, las variaciones de la misma han sido tan pronunciadas en el período intermedio que no es posible afirmar que los Acuerdos hayan permitido mejorar de forma permanente la inserción regional de las exportaciones cubanas.

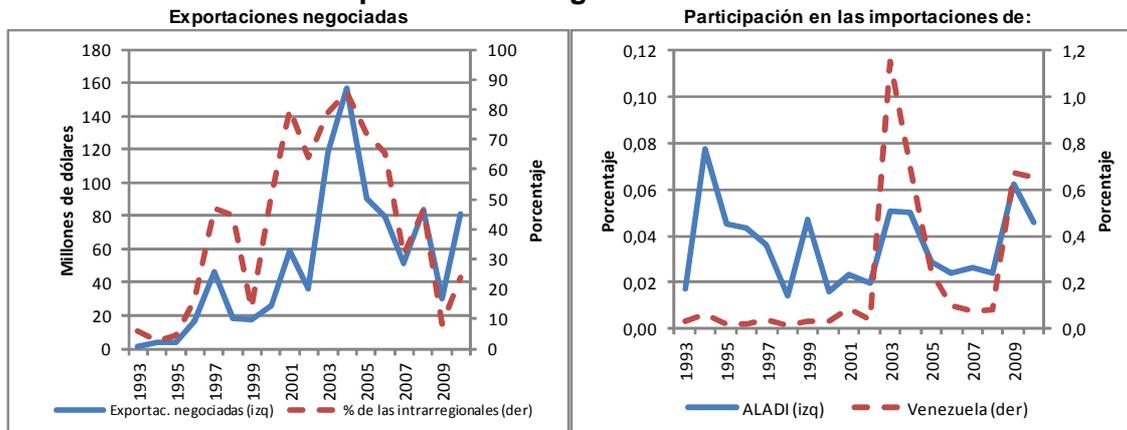
En particular en Venezuela –su principal mercado de destino en la región- las ventas cubanas mejoraron la participación de 0,03% a 0,65% en el período considerado, aunque evidenciando también una marcada inestabilidad. En los restantes mercados de importancia, tales como Brasil, Colombia y México no es posible identificar una tendencia, ni positiva ni negativa, en la cuota de mercado que ocupan las mismas.

En síntesis, a diferencia de lo que sucede en el resto de los países, las ventas cubanas que se benefician de preferencias arancelarias son una parte limitada de las mismas, lo que se condice con la cobertura limitada de productos que tienen los Acuerdos suscriptos por este país. A su vez, el efecto de la desgravación arancelaria recibida de sus socios no le ha permitido a Cuba mejorar su cuota de mercado en los mercados regionales de forma sostenida.

²⁶ El ACE 47 Bolivia-Cuba prevé una liberalización amplia pero fue puesto en vigor en diciembre de 2011. El ACE 62 Cuba-MERCOSUR amplió la cobertura de productos respecto a los Acuerdos bilaterales previos, no obstante lo cual no es aún un Acuerdo amplio de liberalización.

²⁷ Venezuela comenzó a informar comercio negociado a partir 2008, y sus importaciones desde Cuba por los Acuerdos resultaron ser inferiores a las que anteriormente asignaba la Secretaría General.

Gráfico 12
Exportaciones negociadas de Cuba



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

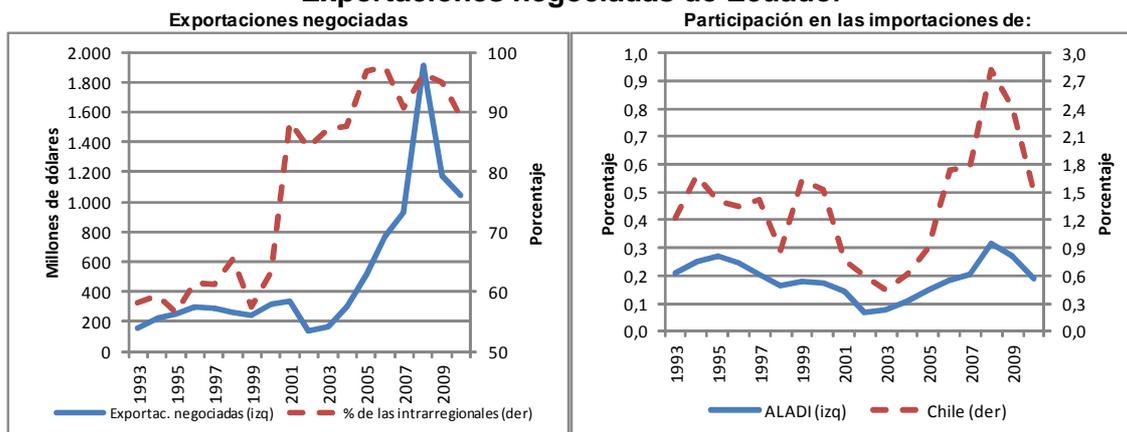
S. Ecuador

Las exportaciones negociadas de Ecuador experimentaron un importante crecimiento en el período analizado, multiplicándose por 7 y pasando de 153 millones de dólares en 1993 a 1.038 millones de dólares en 2010. No obstante, debe señalarse que la expansión se concentró entre los años 2005 y 2008, cuatrienio en el cual se multiplicaron por seis. Posteriormente, cayeron por efecto de la crisis reciente y, a diferencia de lo que ocurrió en otros casos, no se recuperaron en el año 2010.

La entrada en vigor de diferentes Acuerdos en los cuales Ecuador recibe preferencias arancelarias de parte de otros países miembros dio lugar a que subiera la participación de las ventas negociadas en el total de las colocaciones realizadas en la región (excluyendo las relaciones intra-CAN y con Venezuela) de 58,2% a 89,2% en el período analizado.

La mayor parte del aumento mencionado tuvo lugar en 2001, año en el cual la relación subió 25 puntos porcentuales. Si bien este incremento puntual se debe a las exportaciones con destino a Chile, debe tenerse en cuenta que en el conjunto del proceso incidieron, principalmente, la entrada en vigor de todos los Acuerdos amplios: el ACE 32 con Chile en 1994, sustituido por el ACE 65 en 2010; y el ACE 59 con MERCOSUR en 2005.

Gráfico 13
Exportaciones negociadas de Ecuador



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Por el contrario, la participación de las exportaciones de Ecuador en las compras totales de los restantes países miembros (excluyendo las relaciones intra-CAN y a Venezuela), si bien experimentó variaciones anuales, en 2010 se ubicó en el mismo nivel que registró al comenzar el período analizado (0,2%).

En particular, la cuota que ocupa Ecuador en el mercado chileno subió apenas moderadamente, de 1,2% a 1,5% entre 1993 y 2010, luego de experimentar fuertes variaciones. En contrapartida, las ventas ecuatorianas perdieron participación en Argentina, Brasil, México y Paraguay, al tiempo que en Uruguay no se observa una tendencia clara.

Como resumen, en el caso de Ecuador es posible afirmar que los Acuerdos dieron lugar a que las ventas que ya se realizaban con anterioridad a los mismos, se volcaran hacia el uso de las preferencias arancelarias, proceso que se concentró en el año 2001. Sin embargo, los Acuerdos no impulsaron las ventas ecuatorianas intrarregionales en una magnitud tal que permitiera mejorar su cuota de mercado en la región.

T. México

Durante el período analizado en el presente estudio, las exportaciones negociadas de México experimentaron un muy fuerte incremento, multiplicándose por 19 y pasando de 515 millones de dólares en 1993 a 9.675 millones de dólares en 2010. Sin embargo, este dinamismo no fue continuo, sino que se alternó con períodos de retroceso del intercambio comercial. Es posible distinguir dos períodos de franca expansión, que corresponden al quinquenio 1993-1997 y al sexenio 2003-2008.

El porcentaje de ventas intrarregionales de México que hizo uso de los Acuerdos subió al inicio del período considerado, pasando de 34,2% en 1993 a 58,8% en 1997. Posteriormente, dicha relación tuvo algunas variaciones importantes, pero sin exhibir una tendencia clara y finalizando el período en 62,2%.

Cabe destacar que entre 1993 y 1997 entraron en vigencia varios Acuerdos de liberalización amplia donde participa México, lo que explica el incremento antes mencionado: el ACE 17²⁸ con Chile en 1991; el ACE 31 con Bolivia en 1995; y ACE 33

²⁸ Este Acuerdo fue sustituido por el ACE 41 que entró en vigencia en 1999.

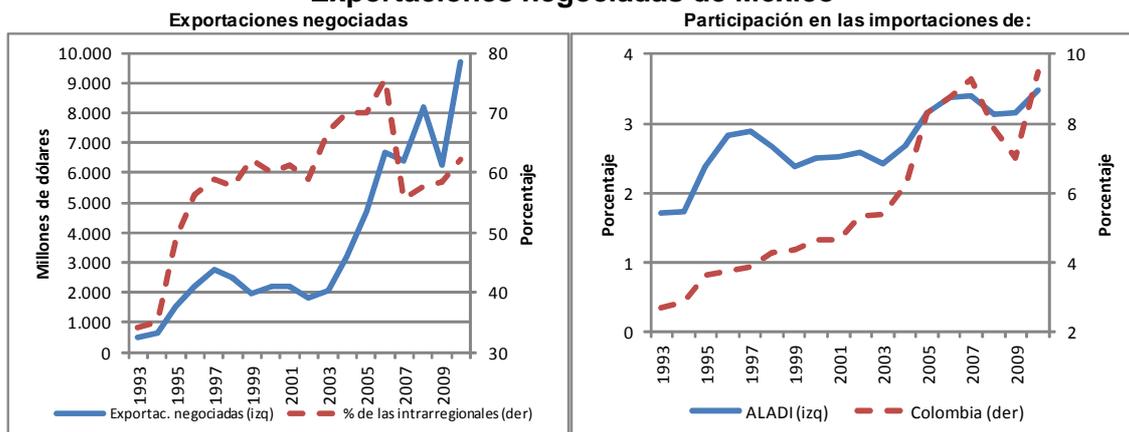
con Colombia y Venezuela en 1995²⁹. En contrapartida, la denuncia de Venezuela de este Acuerdo en 2006 provocó una caída en la participación de las ventas negociadas en el total al año siguiente.

Adicionalmente, las importaciones que realizaron los otros países miembros desde México crecieron más rápidamente que sus compras globales. Como resultado de esto, la cuota de mercado que ocupa este país en las adquisiciones del resto de la ALADI se duplicó, subiendo de 1,7% en 1993 a 3,5% en 2010.

Analizando por mercado de destino se observa que México incrementó fuertemente su participación en Colombia, cuota que pasó de 2,7% a 9,5% en el período analizado. Por su parte, se destaca el incremento de participación en Argentina, Ecuador y Venezuela, al tiempo que en Brasil, Chile y Perú no se observa una tendencia clara.

En resumen, las cifras parecen indicar que entre 1993 y 1997 predominó un proceso de recanalización de las ventas ya existentes hacia el uso de las preferencias arancelarias previstas en los Acuerdos. Adicionalmente, estos impulsaron el surgimiento de nuevas exportaciones y permitieron que México mejorara su cuota de mercado en la región.

Gráfico 14
Exportaciones negociadas de México



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

U. Paraguay

Las ventas que Paraguay canaliza por los Acuerdos de la ALADI se expandieron de forma casi continua, multiplicándose por 10 durante el período analizado; el único retroceso importante se produjo en el bienio 1998-1999. En valores absolutos pasaron de 203 millones de dólares en 1993 a 2.083 millones de dólares en 2010, registrando un ritmo de crecimiento promedio de 14,7% acumulativo anual.

Actualmente, la mayor parte (93,5%) de las exportaciones que Paraguay realiza a los países de la ALADI se canalizan por los Acuerdos. Esto fue resultado de que al inicio del período analizado aumentó la participación de las ventas negociadas en el total. En este sentido, basta señalar que el porcentaje de exportaciones que se

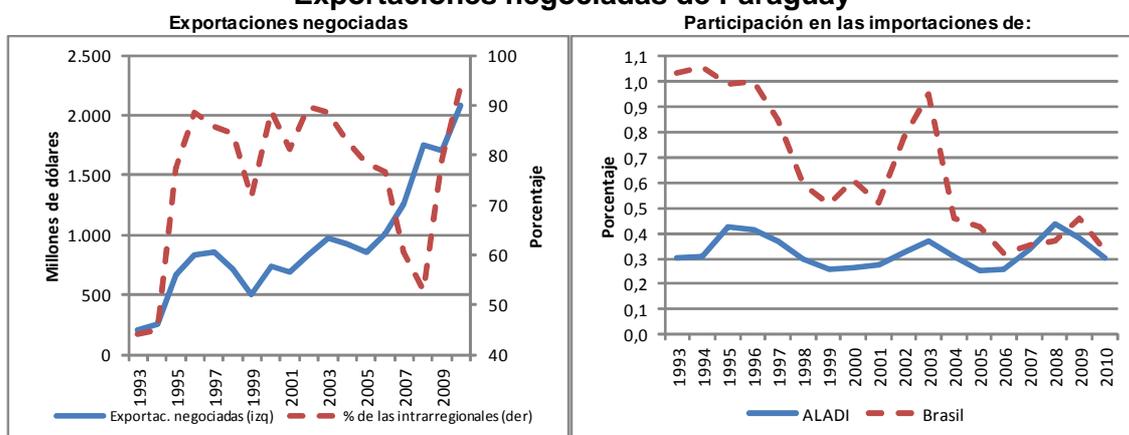
²⁹ Este Acuerdo fue denunciado por Venezuela en 2006, razón por la cual en noviembre de 2006 dejó de estar vigente con este país.

canalizaba por los Acuerdos era de 44,1% en 1993 y el mismo ascendió a 88,7% en 1996.

Este aumento fue impulsado por la entrada en vigencia a comienzos de la década del noventa de diversos Acuerdos, particularmente aquellos de cobertura amplia, tales como: el ACE 18 (MERCOSUR) en 1991; el ACE 35 con Chile en 1996; y el ACE 36 con Bolivia en 1997. Por su parte, los Acuerdos más recientes con los restantes países andinos –ACE 58 y 59- no cambiaron significativamente la participación de las ventas negociadas en el total.

Cabe puntualizar que la fuerte caída que registró la mencionada participación en los años 2007 y 2008 se debió al significativo aumento de colocaciones de soja paraguaya en Argentina, por fuera del ACE 18.

Gráfico 15
Exportaciones negociadas de Paraguay



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Si bien las ventas negociadas de Paraguay fueron muy dinámicas en el período analizado, los Acuerdos no le permitieron a este país mejorar su participación en los mercados regionales. En particular, en el conjunto de los países miembros de la ALADI la cuota de mercado se mantuvo en torno al 0,3%, sin exhibir una tendencia clara.

Analizando por país de destino de las ventas, se encuentran resultados bastante diversos. Por un lado, la participación de las ventas paraguayas en las compras totales de Brasil –principal mercado- se redujo sustancialmente, pasando de 1% en 1993 a 0,3% en 2010. Por otro, la cuota de mercado mejoró en los mercados que le siguen en importancia, tales como Argentina, Perú, Uruguay y Chile. En este último caso la mejora fue sustancial y tuvo lugar a partir de 2008, como resultado del incremento de la colocación de carne³⁰.

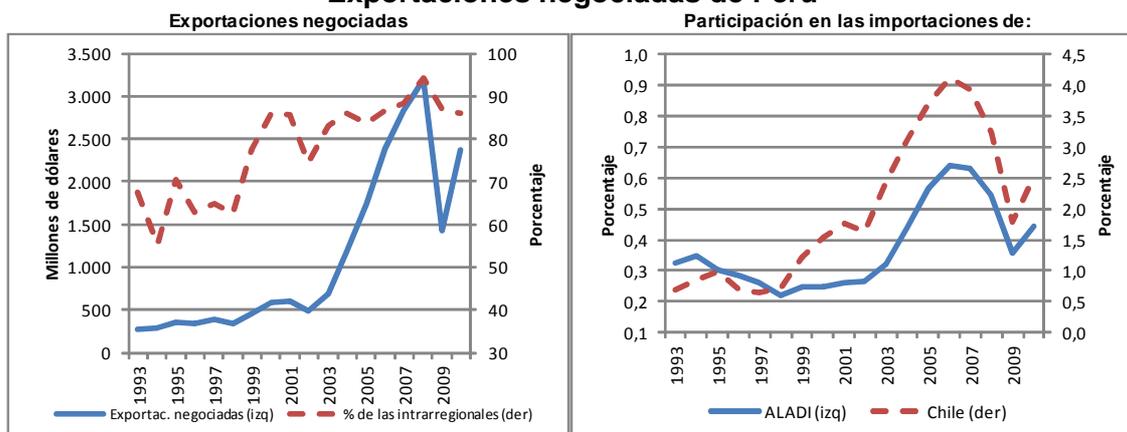
En síntesis, entre 1993 y 1996 tuvo lugar un proceso de re canalización de las ventas ya existentes hacia el uso de las preferencias arancelarias. Por otro lado, en el conjunto del período, los Acuerdos permitieron a Paraguay ampliar las exportaciones intrarregionales, incrementando su cuota de mercado en la mayoría de los mercados; sin embargo, esto fue compensado por el magro desempeño que tuvieron en su principal mercado de destino.

³⁰ Chile fue el principal mercado comprador de Paraguay en 2010, superando a Brasil.

V. Perú

Las exportaciones negociadas de Perú experimentaron un importante crecimiento durante el período analizado, multiplicándose por 9 y pasando de 273 millones de dólares en 1993 a 2.372 millones de dólares en 2010. Su ritmo de crecimiento promedio fue de 13,6% acumulativo anual. Es posible distinguir dos períodos según el ritmo de expansión: uno de crecimiento moderado (9,6% anual) hasta 2003; y otro de crecimiento acelerado entre 2004 y 2008 (36,1% anual). En los dos años siguientes, se reflejaron los efectos de la crisis, tanto en la contracción como en la recuperación posterior.

Gráfico 16
Exportaciones negociadas de Perú



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

La participación de las exportaciones negociadas en el total de ventas del Perú a los países de la región (excluidos los miembros de la CAN y Venezuela) pasó de 67,6% en 1993 a 86,1% en 2010. Este aumento fue resultado de un proceso gradual en el tiempo.

Esta gradualidad se debe a que durante la década de los noventa únicamente entró en vigor un Acuerdo de liberación amplia que involucra a Perú en el marco de la ALADI: el ACE 38 con Chile en 1998. El otro Acuerdo de este tipo –el ACE 58– entró en vigencia en 2006 y ampara las relaciones con los países del MEROSUR.

En parte favorecidas por los Acuerdos, las exportaciones de Perú mejoraron su participación en las compras totales de los países de la región (excluidos los miembros de la CAN y Venezuela). Sin embargo, este proceso tuvo un retroceso fuerte hacia el final del período. En efecto, entre 1993 y 2006 la cuota de mercado peruana subió de 0,3% a 0,6%, pero posteriormente descendió a 0,4%.

En particular, en Chile –principal mercado de destino– las ventas peruanas incrementaron su participación de 0,7% en 1993 a 4,1% en 2006, la que posteriormente se redujo a 2,5% en 2010. En los otros mercados de importancia se observaron comportamientos diversos: Perú incrementó moderadamente su cuota de mercado en Argentina; en Brasil no se observa una tendencia clara; y en México perdió participación.

En síntesis, el Acuerdo amplio con más años de vigencia –ACE 38– parece ser el que ha tenido un impacto favorable más claro sobre las ventas peruanas; el más reciente –ACE 58–, con cronogramas de desgravación arancelaria aún en curso, aún

no tuvo efectos significativos. Por otro lado, el proceso de recanalización de ventas ya existentes hacia el uso de las preferencias fue en el caso del Perú más gradual y menos evidente que en otros casos.

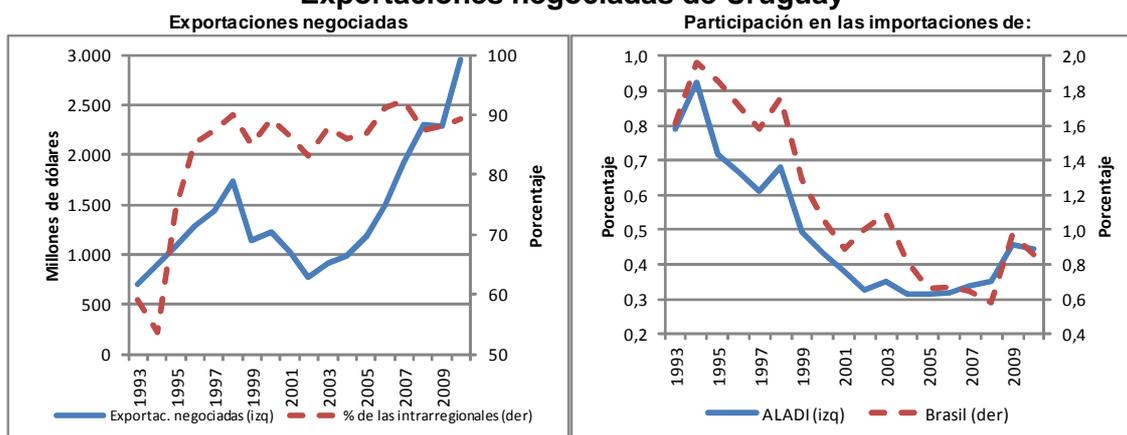
W. Uruguay

El análisis de la evolución de las exportaciones negociadas de Uruguay permite distinguir tres etapas bien definidas. La primera se caracteriza por un significativo crecimiento (19,6% anual) y abarca el sexenio 1993-1998; posteriormente, sobrevino una fuerte contracción hasta 2002 que hizo retroceder las ventas a un nivel similar al inicial; a partir de dicho año las colocaciones uruguayas volvieron a crecer a muy buen ritmo (18,1% anual) hasta el final del período. Esta evolución de las exportaciones está muy correlacionada con el comportamiento de la actividad económica en la región y, en particular, en los dos principales destinos de las mismas: Argentina y Brasil. En el conjunto del período las ventas negociadas uruguayas se multiplicaron por 4 (8,8% anual), lo que representa el registro más bajo entre los países miembros de la ALADI.

Al inicio del período considerado, particularmente en el bienio 1995-96, tuvo lugar un fuerte incremento de la participación de las ventas negociadas en el total de colocaciones en la región, la cual subió de 53,7% en 1993 a 85,2% en 1996. Dicho aumento se vio impulsado por la entrada en vigencia en la década de los noventa de diversos Acuerdos amplios suscriptos por Uruguay en el marco de la ALADI: el ACE 18 (MERCOSUR) en 1991; el ACE 35 con Chile en 1996; y el ACE 36 con Bolivia en 1997.

Por el contrario, los Acuerdos más recientes –ACE 58, 59 y 60–, no cambiaron sustancialmente la participación de las ventas negociadas en el total, seguramente debido a que los socios de Uruguay en dichos Acuerdos (Colombia, Ecuador, México, Perú y Venezuela) tienen un peso menor en sus exportaciones regionales.

Gráfico 17
Exportaciones negociadas de Uruguay



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Los Acuerdos no le permitieron a las ventas uruguayas tener un buen desempeño en los mercados regionales. En este sentido, basta mencionar que durante el período analizado perdieron participación en los mismos, pasando de 0,8% en 1993 a 0,4% en 2010. A esto debe agregarse que fue el país de ALADI que exhibió el peor desempeño en este sentido, y junto con Venezuela los únicos dos que experimentaron una reducción de su cuota de mercado.

Este magro desempeño estuvo fuertemente determinado porque las ventas uruguayas perdieron participación en sus dos principales destinos regionales: en Brasil de 1,6% a 0,9% y en Argentina de 3,4% a 1%.

En los otros mercados de importancia para las ventas de Uruguay se observaron comportamientos diversos: en Chile perdieron participación; en Paraguay y México no se observa una tendencia clara; y en Venezuela incrementaron fuertemente su presencia, sobre todo desde el año 2008.

En síntesis, en el caso de Uruguay los Acuerdos impulsaron, principalmente entre 1993 y 1996, un proceso de re canalización de las ventas ya existentes hacia el uso de las preferencias arancelarias. Sin embargo, en el conjunto del período las ventas uruguayas perdieron participación en los sus principales mercados de la región y, por esto, en el conjunto de la ALADI.

X. Venezuela

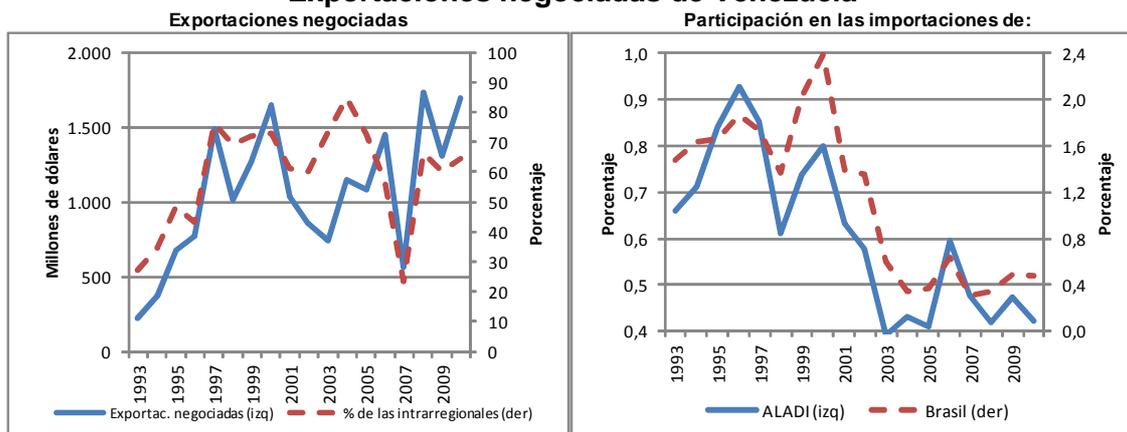
Las exportaciones que Venezuela canaliza a través de los Acuerdos suscritos en el marco de la ALADI experimentaron un importante crecimiento, multiplicándose por 8 durante el período analizado (crecimiento de 12,7% anual). No obstante, la expansión se concentró fundamentalmente en los primeros años; en particular, en el quinquenio inicial se multiplicaron por 7, pasando de 221 a 1486 millones de dólares. Posteriormente, evidenciaron un escaso dinamismo combinado con una fuerte inestabilidad que se extendió hasta el final del período, alcanzando los 1.696 millones de dólares en 2010.

A su vez, al inicio del período analizado aumentó considerablemente la importancia de las ventas negociadas; en efecto, la participación de las mismas en el total de exportaciones con destino a la región (excluyendo los países de la CAN) subió de 27% en 1993 a 76,3% en 1997.

Dicho aumento se vio impulsado por la entrada en vigencia de dos Acuerdos de carácter amplio: el ACE 23 con Chile en 1993; y el ACE 33 con México en 1995³¹. Por el contrario, la entrada en vigor en 2005 del ACE 59 con los países del MERCOSUR, no modificó sustancialmente la participación de las ventas negociadas en el total destinado a la región.

³¹ Este Acuerdo fue denunciado por Venezuela en 2006, razón por la cual en noviembre de 2006 dejó de estar vigente con este país.

Gráfico 18
Exportaciones negociadas de Venezuela



Elaboración: Secretaría General de la ALADI

Los Acuerdos no le permitieron a las ventas venezolanas mejorar su inserción en los mercados regionales. Por el contrario, las mismas perdieron participación en el total de importaciones de los países miembros de la ALADI (excluyendo los miembros de la CAN), pasando de 0,7% en 1993 a 0,4% en 2010.

En particular, en Brasil –principal mercado de destino- las exportaciones venezolanas perdieron cuota de mercado de forma pronunciada, pasando de 1,5% a 0,5% en el período considerado.

En los otros principales mercados de destino se observaron desempeños diversos. Por un lado, en Chile y México perdieron participación, aunque en este último caso solamente a partir de 2006 debido a la pérdida de vigencia del ACE 33. Por otro, en Cuba, Paraguay y Uruguay incrementaron su participación; no obstante, este buen desempeño se explica por el aumento de las colocaciones de petróleo crudo, las que no se ven afectadas por las preferencias arancelarias debido a que no están gravadas por arancel en ninguno de los tres países mencionados.

En síntesis, los Acuerdos impulsaron, principalmente entre 1993 y 1997, un proceso por el cual las ventas ya existentes se fueron recalanzando hacia el uso de las preferencias arancelarias; sin embargo, a pesar de estos beneficios, en el conjunto del período las exportaciones venezolanas perdieron participación en las compras de la ALADI.

SEGUNDA PARTE: Impacto de la modificación de la metodología de asignación del comercio negociado

I. Antecedentes del tema

La Secretaría ha desarrollado desde 1993 a la fecha un esfuerzo sistemático por mejorar la información relativa al comercio negociado que tiene lugar entre los países miembros de la ALADI. Por un lado, ha impulsado a los organismos responsables del suministro de la información de comercio exterior a que informen las variables que permiten identificar los flujos de comercio que se canalizan a través de los Acuerdos. Por otro, ha desarrollado y sistematizado una metodología para asignar el comercio negociado en aquellos casos en que los organismos responsables no suministran dicha información, o lo realizan solo parcialmente.

Desde el año 2009 en adelante, la Secretaría viene trabajando en evaluar y, eventualmente, mejorar la metodología de asignación de comercio negociado. En este marco, realizó un estudio³² que se basó en comparar los valores de comercio negociado informados por los países con aquellos que resultarían en caso de que los mismos hubieran sido asignados por la Secretaría General. Este análisis arrojó como principal conclusión que el procedimiento utilizado para la asignación tiende a sobrestimar en forma significativa el comercio negociado respecto al informado por los países.

Posteriormente, la Secretaría orientó su trabajo hacia la identificación de las posibles causas de la sobrestimación antes mencionada. Una profundización del estudio anterior³³, utilizando información desagregada a nivel de ítem, permitió identificar que la principal causa de la sobrestimación se encuentra en aquellos productos que tienen arancel cero en el país importador. En estos casos, no existe un incentivo a canalizar el comercio a través de los Acuerdos, con los costos administrativos que esto conlleva, pues la preferencia arancelaria es inoperante sobre un arancel cero. Confirmando esto, la información suministrada por los países muestra que la mayoría de este comercio se canaliza por fuera de los Acuerdos. No obstante, la metodología de asignación de comercio negociado aplicada por la Secretaría, hasta ese momento, suponía que siempre que existiera preferencia arancelaria sería utilizada, sin perjuicio de que el ítem tuviera arancel cero, dando lugar a la sobrestimación mencionada.

A la luz de los estudios antes mencionados, la Secretaría consideró conveniente modificar su metodología de asignación de comercio negociado asumiendo que las importaciones correspondientes a ítems con arancel cero en el país comprador se canalizan por fuera de los Acuerdos y, por tanto, no son comercio negociado.

³² Estudio sobre la efectividad del procedimiento de asignación del comercio intrarregional negociado al amparo de los mecanismos del Tratado de Montevideo 1980 (RE.COMEX/XII/di 7, 6 de octubre de 2009).

³³ Profundización del estudio realizado sobre la efectividad del procedimiento de asignación del comercio intrarregional negociado al amparo de los mecanismos del Tratado de Montevideo 1980 (RE.COMEX/XIII/di 6, 19 de julio de 2010).

La XIII Reunión Técnica de Oficinas Gubernamentales Responsables del Suministro de Información Estadística de Comercio Exterior recomendó adoptar la modificación propuesta³⁴ por la Secretaría y, siguiendo tal recomendación, el Comité de Representantes aprobó para el año 2011 una actividad con dicho objetivo: Actividad IV.6 - "Ajuste de la información estadística de comercio exterior, reasignando el dato de comercio negociado al amparo de los mecanismos del TM80".

La decisión adoptada repercutió, en primera instancia, en la asignación de comercio negociado correspondiente al año 2010, de igual forma que lo hará en todos los años siguientes al mismo. Adicionalmente, a los efectos de preservar la homogeneidad de las series estadísticas, será necesario revisar las asignaciones de comercio realizadas por la Secretaría correspondientes al período 1993-2009, introduciendo las modificaciones aprobadas.

Finalmente, corresponde destacar que este esfuerzo que está llevando adelante la Secretaría General de la ALADI desde 2009 para mejorar sus estadísticas de comercio negociado se encuentra en sintonía con otro desarrollado recientemente por la Organización Mundial de Comercio (OMC). En efecto, en su Informe sobre el Comercio Mundial 2011 la OMC aborda el tema de los Acuerdos Comerciales Preferenciales como tópico central del mismo, y presenta estimaciones del comercio preferencial a nivel mundial.

La OMC realiza sus estimaciones del comercio preferencial sobre la base del análisis de los datos correspondientes a los 20 principales países importadores, los que dan cuenta de 90% del comercio mundial. Considerando conjuntamente la información relativa a comercio, aranceles y preferencias, las estimaciones permiten concluir que solamente un 16% del comercio mundial es preferencial, identificando como la principal razón para esto que *"a más de la mitad del comercio mundial se le aplican ya tipos NMF (Nación Más Favorecida) nulos, lo que implica que no se pueden otorgar preferencias"*.

De lo anterior se desprende claramente que la OMC considera, al igual que la Secretaría, que el comercio correspondiente a productos con arancel cero es no preferencial, o no negociado utilizando la terminología de la ALADI.

II. Cuantificación del impacto en 2010

Considerando que 2010 es el primer año para el cual se instrumentó la nueva metodología de asignación de comercio negociado, se procedió a realizar un análisis de su impacto. Para esto, se realizaron las asignaciones de comercio negociado tanto por la nueva como por la antigua metodología, y posteriormente se compararon ambos resultados.

A continuación se presenta un análisis comparativo de los resultados que arrojan ambas metodologías. En primer lugar se analizan los resultados a nivel de países, en particular de aquellos que no informaron el comercio negociado correspondiente a 2010 y para los cuales fue necesario proceder a asignar el mismo: Colombia, Ecuador, México, Paraguay y Perú. En segundo lugar, se presenta un análisis global del impacto del cambio de metodología a nivel de los totales de comercio negociado intrarregional.

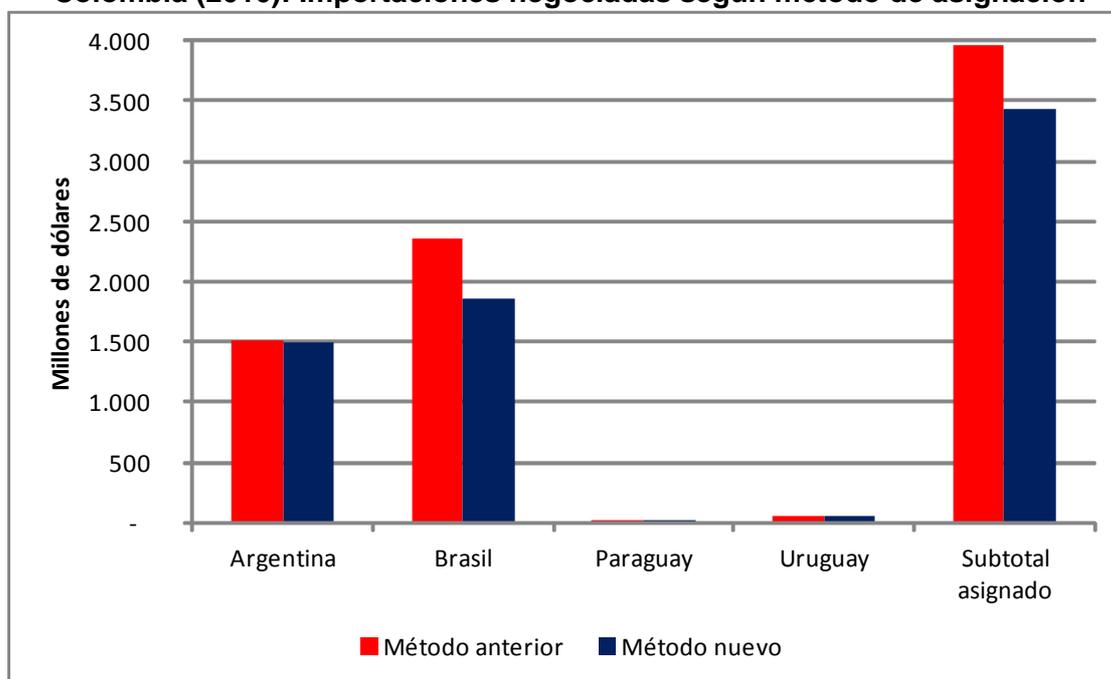
³⁴ Recomendaciones de la XIII Recomec, (RE.COMEX/XIII/di 10, 20 de agosto de 2010).

Colombia

Colombia es un caso particular, en tanto no informa comercio negociado con los países miembros del MERCOSUR pero sí lo hace con los restantes países miembros de la ALADI. Por tanto, la corrección metodológica que se está evaluando solamente tiene impacto en las importaciones negociadas originarias de aquellos países para los cuales la Secretaría asignó el comercio: Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay.

Los resultados muestran que el impacto del cambio metodológico introducido es moderadamente significativo; el valor total de importaciones colombianas negociadas desciende un 6,6% y el subtotal asignado correspondiente a los cuatro países mencionados lo hace en un 13,1%, pasando de 3.958 a 3.438 millones de dólares.

Gráfico 19
Colombia (2010): Importaciones negociadas según método de asignación



Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

Analizando la información por país de origen, se observa que únicamente en el caso de las importaciones de Brasil existen diferencias significativas (-21,4%) entre ambos métodos de asignación del comercio negociado. A su vez, este país da cuenta de un 97,1% de la diferencia total.

Los productos con arancel cero que dan lugar de las principales diferencias entre los valores asignados de comercio negociado por la antigua y la nueva metodología son básicamente dos: los aviones y aeronaves; y el propeno. Entre ambos explican el 73% de la diferencia global y corresponden a importaciones realizadas desde Brasil.

Cuadro 6
Colombia (2010): Importaciones negociadas según método de asignación

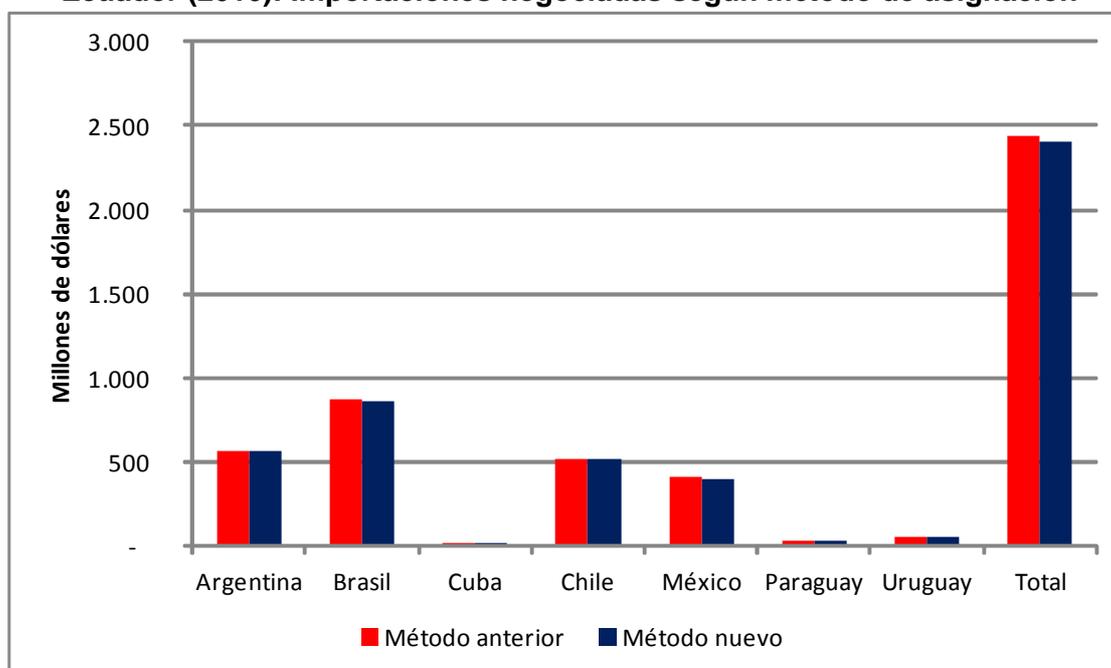
País de origen	En miles de dólares		Diferencia %	Incidencia %
	Método anterior	Método nuevo		
Argentina	1.507.258	1.493.892	-0,9	2,6
Brasil	2.363.754	1.858.720	-21,4	97,1
Paraguay	27.649	27.649	0,0	0,0
Uruguay	58.924	57.367	-2,6	0,3
Subtotal asignado	3.957.585	3.437.628	-13,1	100,0
Total ALADI	7.930.137	7.410.180	-6,6	

Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

Ecuador

En el caso de Ecuador el cambio metodológico introducido en la asignación de comercio negociado dio lugar a una variación muy leve en la estimación del intercambio comercial canalizado a través de los Acuerdos. Esto se debe, principalmente, a que son muy pocos los ítems cuyas importaciones tienen gravamen nulo como consecuencia de que existe una tasa ad valorem de 0,5% correspondiente al Fondo de Desarrollo para la Infancia (FODINFA) que se aplica a la mayoría de los productos. Adicionalmente, cabe recordar que el intercambio comercial con otros miembros de la CAN se considera en su totalidad como no negociado. Como resultado de las dos razones expuestas anteriormente resulta que la asignación del comercio negociado se reduce tan solo 1,3%, pasando de 2.438 a 2.407 millones de dólares.

Gráfico 20
Ecuador (2010): Importaciones negociadas según método de asignación



Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

El análisis por país de origen de las importaciones permite concluir que la reducción es leve en todos ellos, siendo en el mayor de los casos igual al 2% (Uruguay). Por su parte, Brasil es el país con mayor incidencia en la reducción global, dando cuenta de un 43,8%.

El análisis por productos permite determinar que las principales diferencias entre los valores asignados de comercio negociado por ambas metodologías se encuentran en algunos químicos con arancel cero. Se destacan en este sentido las importaciones desde Brasil correspondientes a acetato de etilo, lisina y sus ésteres, anhídrido ftálico y ácido ortofosfórico; desde Chile de nitrato de potasio; desde México de trifosfato de sodio; y desde Argentina de carburo de calcio. Este conjunto de explica la mitad de la diferencia.

Cuadro 7
Ecuador (2010): Importaciones negociadas según método de asignación

País de origen	En miles de dólares		Diferencia %	Incidencia %
	Método anterior	Método nuevo		
Argentina	562.180	558.952	-0,6	10,5
Bolivia	0	0	nc	0,0
Brasil	872.983	859.474	-1,5	43,8
Colombia	0	0	nc	0,0
Cuba	2.918	2.884	-1,2	0,1
Chile	519.008	513.513	-1,1	17,8
México	405.197	397.602	-1,9	24,6
Paraguay	25.513	25.513	0,0	0,0
Perú	0	0	nc	0,0
Uruguay	50.104	49.099	-2,0	3,3
Venezuela	0	0	nc	0,0
Total ALADI	2.437.903	2.407.038	-1,3	100,0

Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

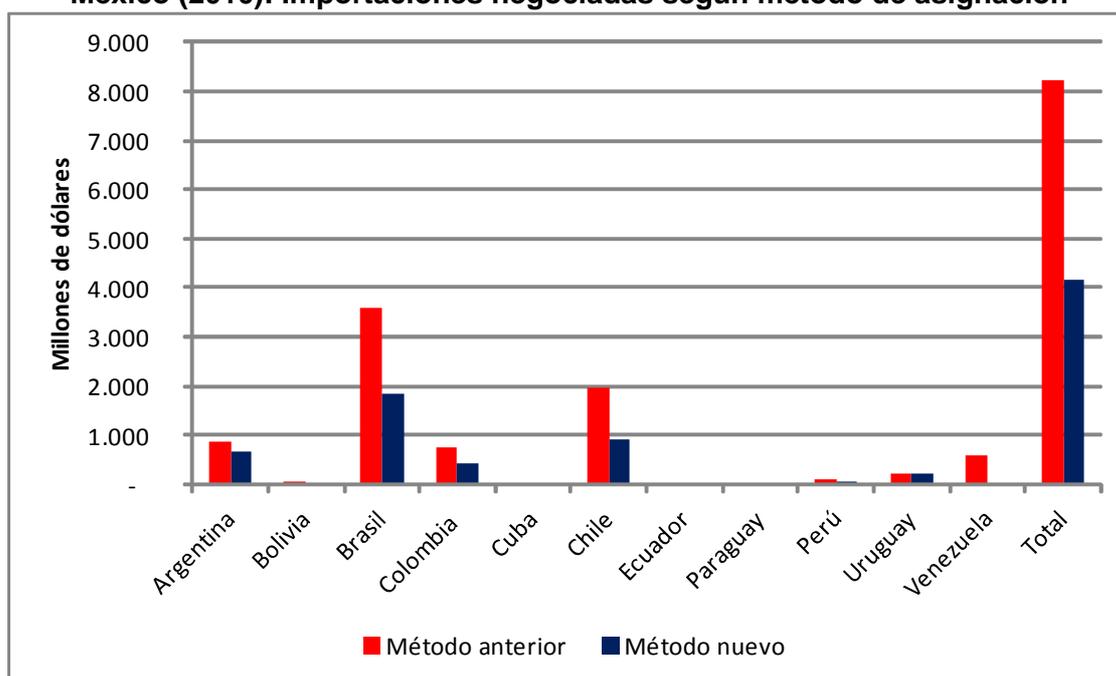
nc: No corresponde

México

En el caso de México, la nueva metodología de asignación de comercio negociado arroja resultados significativamente diferentes de la anterior. En efecto, el valor total de importaciones que México canaliza a través de los Acuerdos se reduce un 49,3%, pasando de 8.204 millones de dólares según la metodología anterior a 4.162 millones de dólares según la nueva metodología.

Según país de origen de las importaciones, las diferencias más importantes entre ambas metodologías se presentan en los casos de Venezuela (-100%) y Bolivia (-83,8%); por el contrario, las menores diferencias corresponden a los casos de Uruguay (-7%) y Paraguay (-7,4%).

Gráfico 21
México (2010): Importaciones negociadas según método de asignación



Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

Brasil y Chile, los dos principales orígenes de las importaciones negociadas de México, son también los copartícipes que explican las principales diferencias entre los valores que arrojan ambas metodologías, dando cuenta de un 43,5% y 25,7% de la diferencia global, respectivamente.

Cuadro 8
México (2010): Importaciones negociadas según método de asignación

País de origen	En miles de dólares		Diferencia %	Incidencia %
	Método anterior	Método nuevo		
Argentina	879.095	672.433	-23,5	5,1
Bolivia	44.376	7.168	-83,8	0,9
Brasil	3.592.031	1.831.989	-49,0	43,5
Colombia	767.767	427.356	-44,3	8,4
Cuba	16.769	8.970	-46,5	0,2
Chile	1.949.227	912.335	-53,2	25,7
Ecuador	39.836	32.562	-18,3	0,2
Paraguay	9.701	8.980	-7,4	0,0
Perú	97.000	43.882	-54,8	1,3
Uruguay	232.617	216.338	-7,0	0,4
Venezuela	575.885	10	-100,0	14,2
Total ALADI	8.204.305	4.162.023	-49,3	100,0

Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

La diferencia entre los valores de comercio negociado que resultan asignados por ambas metodologías se encuentra bastante diversificada en varios productos con arancel cero. En este sentido se destacan las importaciones de cátodos de cobre,

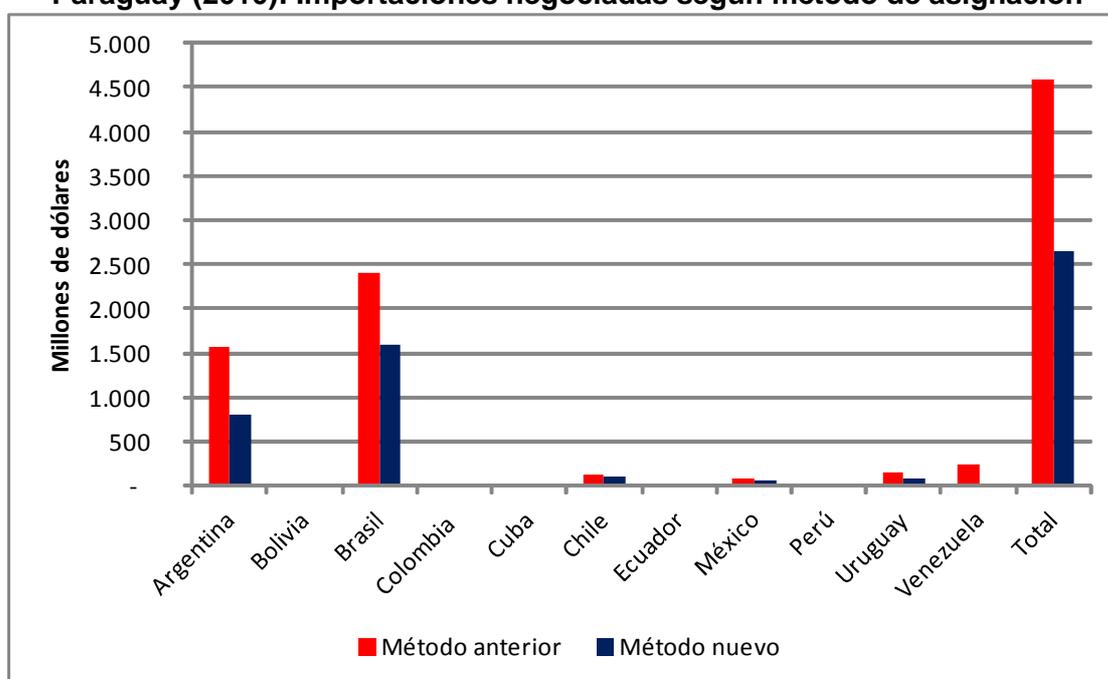
cobre sin refinar y desechos de cobre desde Chile; aluminio sin alear desde Venezuela; motores desde Brasil; y hulla bituminosa desde Colombia. Este conjunto explica el 32% de la diferencia.

Paraguay

En el caso de Paraguay el cambio metodológico introducido también dio lugar a una diferencia significativa en la cifra de comercio negociado total. El valor de importaciones canalizadas a través de los Acuerdos descendió de 4.587 a 2.652 millones de dólares, lo que representa una reducción del 42,2%.

A nivel de país copartícipe, las principales diferencias en los resultados que arrojan ambas metodologías se encuentran en las compras originarias de Venezuela (-99,7%) y, en menor medida, de Argentina (-49,4%), Uruguay (-47,8%), Brasil (-34%) y México (32,4%). En el otro extremo, las diferencias son pequeñas en Cuba (-0,1%) y Ecuador (-1,2%).

Gráfico 22
Paraguay (2010): Importaciones negociadas según método de asignación



Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

Brasil y Argentina, los dos principales orígenes de las importaciones paraguayas, son también los países con mayor incidencia en la diferencia global encontrada entre ambas metodologías; en partes prácticamente iguales explican más del 80% de la misma.

Cuadro 9
Paraguay (2010): Importaciones negociadas según método de asignación

País de origen	En miles de dólares		Diferencia %	Incidencia %
	Método anterior	Método nuevo		
Argentina	1.568.292	793.645	-49,4	40,0
Bolivia	17.490	16.165	-7,6	0,1
Brasil	2.399.743	1.584.891	-34,0	42,1
Colombia	10.012	9.127	-8,8	0,0
Cuba	706	706	-0,1	0,0
Chile	123.241	105.261	-14,6	0,9
Ecuador	1.806	1.784	-1,2	0,0
México	81.907	55.342	-32,4	1,4
Perú	5.034	4.564	-9,3	0,0
Uruguay	152.645	79.657	-47,8	3,8
Venezuela	226.448	628	-99,7	11,7
Total ALADI	4.587.325	2.651.770	-42,2	100,0

Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

En el caso de Paraguay los productos que dan lugar a las principales diferencias entre los valores asignados por ambas metodologías corresponden a combustibles con arancel cero. Se destacan las compras de gasoil, gasolinas y naftas desde Argentina; gasoil desde Brasil y Venezuela; y abonos minerales o químicos desde Brasil. Este conjunto explica la mitad de la diferencia global.

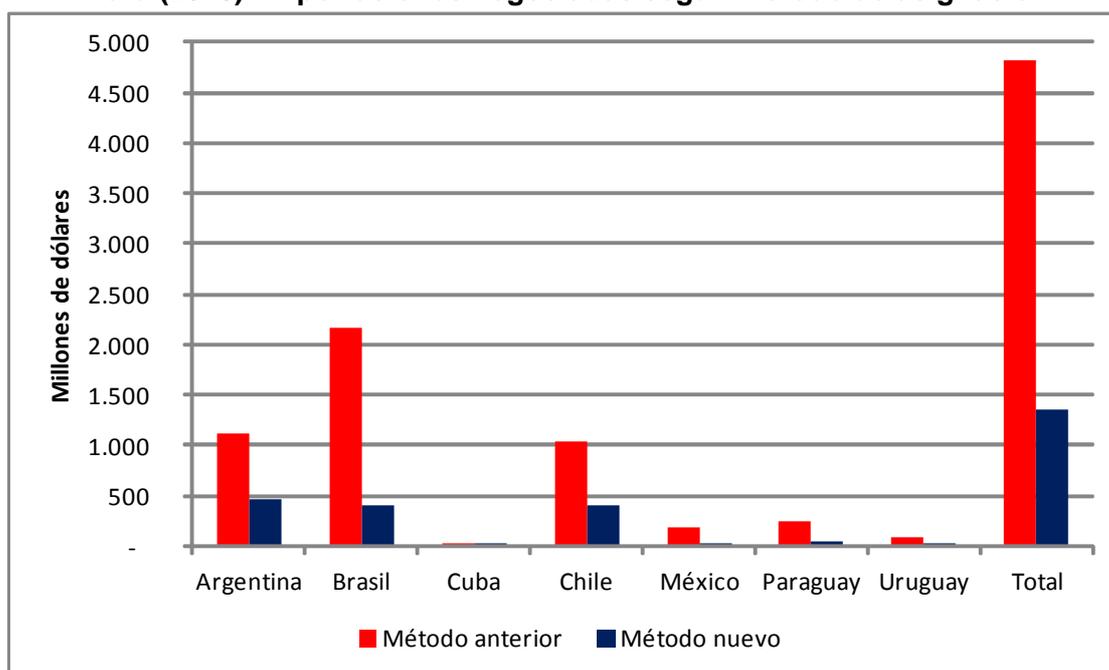
Perú

El cambio metodológico da lugar una diferencia muy significativa en la cifra correspondiente a las importaciones que Perú canaliza por los Acuerdos. En base a la antigua metodología las compras negociadas ascendían a 4.826 millones de dólares, al tiempo que según el nuevo método dicha cifra desciende un 72%, pasando a 1.353 millones de dólares.

Las diferencias son significativas con todos los países copartícipes, excepto con los miembros de la CAN y Venezuela con los que el comercio negociado es nulo. Cabe recordar que el intercambio comercial intra-CAN se supone que se canaliza a través de las preferencias otorgadas en el marco de dicho bloque subregional y que por tanto no utiliza las preferencias otorgadas en el marco del Tratado de Montevideo 1980.

En particular, las diferencias son especialmente significativas en los casos de las compras originarias de México (-92,4%), Paraguay (-82,9%), Brasil (-80,8%) y Uruguay (-78,2%).

Gráfico 23
Perú (2010): Importaciones negociadas según método de asignación



Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

Por su parte, la principal incidencia en la diferencia global corresponde a las importaciones provenientes de Brasil, las que explican la mitad de la misma, al tiempo que en segundo lugar se encuentran Argentina y Chile los que en partes iguales dan cuenta de un 37% adicional.

Cuadro 10
Perú (2010): Importaciones negociadas según método de asignación

País de origen	En miles de dólares		Diferencia %	Incidencia %
	Método anterior	Método nuevo		
Argentina	1.108.104	455.679	-58,9	18,8
Bolivia	0	0	nc	0,0
Brasil	2.158.684	415.073	-80,8	50,2
Colombia	0	0	nc	0,0
Cuba	1.266	801	-36,7	0,0
Chile	1.048.157	407.583	-61,1	18,4
Ecuador	0	0	nc	0,0
México	179.259	13.539	-92,4	4,8
Paraguay	243.104	41.568	-82,9	5,8
Uruguay	87.480	19.060	-78,2	2,0
Venezuela	0	0	nc	0,0
Total ALADI	4.826.055	1.353.303	-72,0	100,0

Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

nc: No corresponde

Los productos con arancel cero que explican las diferencias entre los valores asignados de comercio negociado por ambas metodologías son diversos. Se destacan

en este sentido las compras de aceite de soja desde Argentina, de soja desde Paraguay, de petróleo crudo, vehículos, productos intermedios de hierro y acero, y tubos soldados desde Brasil. Este subconjunto explica el 27% de la diferencia global.

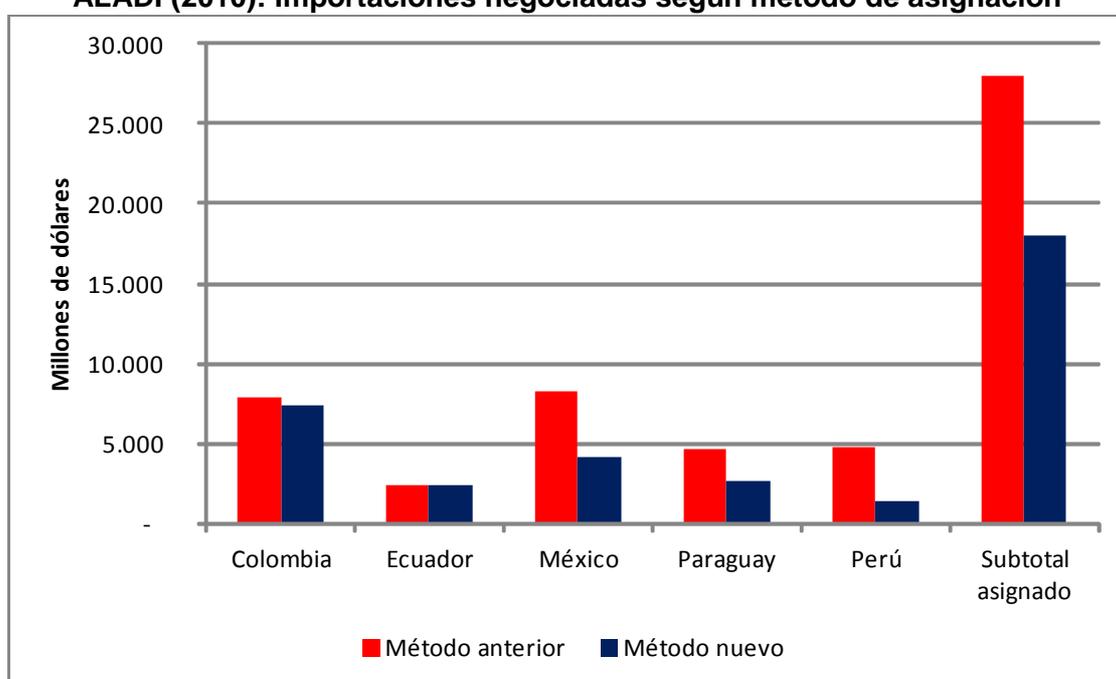
Impacto global

El cambio metodológico introducido recientemente en el procedimiento de asignación de comercio negociado tiene un impacto directo en las cifras totales del intercambio comercial canalizado a través de los Acuerdos, aunque este se limita a las importaciones correspondientes a países que no informan el comercio negociado a la Secretaría o lo hacen solo parcialmente. Concretamente, en el año 2010 estos países fueron cinco: Colombia, Ecuador, México, Paraguay y Perú.

Los resultados globales muestran que con el cambio metodológico se modifican significativamente las cifras totales de comercio negociado. En efecto, como resultado del mismo el intercambio total canalizado a través de los Acuerdos desciende un 10,7%, pasando de 93.537 a 83.535 millones de dólares.

Gráfico 24

ALADI (2010): Importaciones negociadas según método de asignación



Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

Sin perjuicio de lo anteriormente mencionado, cabe destacar que el impacto es aún mayor si se considera el subtotal de comercio negociado que es asignado por la Secretaría, el cual se reduce en un 35,7%, pasando de 27.986 a 17.984 millones de dólares.

Los países importadores con mayor incidencia en el cambio que sufren las cifras de comercio negociado son México y Perú, que dan cuenta de 40,4% y 34,7% del mismo, respectivamente. En segundo lugar se encuentra Paraguay, el cual explica un 19,4% adicional. En el otro extremo, Ecuador prácticamente no contribuye en nada a explicar la diferencia.

Perú es el país cuyas importaciones experimentan la mayor reducción porcentual (-72%) como resultado del cambio metodológico, al que siguen México y Paraguay con caídas también significativas: -49,3% y -42,2%, respectivamente. En el otro extremo se encuentran Colombia y Ecuador con cambios porcentuales de menor magnitud.

Cuadro 11
ALADI (2010): Importaciones negociadas según método de asignación

País importador	En miles de dólares		Diferencia %	Incidencia %
	Método anterior	Método nuevo		
Colombia	7.930.137	7.410.180	-6,6	5,2
Ecuador	2.437.903	2.407.038	-1,3	0,3
México	8.204.305	4.162.023	-49,3	40,4
Paraguay	4.587.325	2.651.770	-42,2	19,4
Perú	4.826.055	1.353.303	-72,0	34,7
Subtotal asignado	27.985.724	17.984.314	-35,7	100,0
Total ALADI (1)	93.536.615	83.535.205	-10,7	

Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

(1): No incluye Cuba

Analizando los resultados desde el punto de vista del exportador, el país con mayor incidencia en la reducción del comercio negociado atribuible al cambio metodológico es Brasil, dando cuenta de prácticamente la mitad (48,4%) del mismo; le siguen en importancia las exportaciones de Argentina (16,5%) y Chile (17%) que explican un tercio en partes prácticamente iguales.

Si bien todos los países miembros registran menos ventas negociadas por efecto del cambio metodológico, existen diferencias importantes en la magnitud de las reducciones. Venezuela es el país que sufre la principal caída (-99,9%); Paraguay (-66,1%) y Bolivia (-62,3%) se ubican en segundo lugar; al tiempo que todos los restantes países experimentan reducciones significativas, con excepción de México (-5,1%).

Cuadro 12
ALADI (2010): Exportaciones negociadas según método de asignación

País exportador	En miles de dólares		Diferencia %	Incidencia %
	Método anterior	Método nuevo		
Argentina	5.624.930	3.974.601	-29,3	16,5
Bolivia	61.867	23.333	-62,3	0,4
Brasil	11.387.195	6.550.147	-42,5	48,4
Colombia	777.780	436.483	-43,9	3,4
Cuba	27.438	19.140	-30,2	0,1
Chile	4.335.822	2.634.881	-39,2	17,0
Ecuador	41.642	34.346	-17,5	0,1
México	3.936.947	3.737.067	-5,1	2,0
Paraguay	305.968	103.710	-66,1	2,0
Perú	102.034	48.446	-52,5	0,5
Uruguay	581.769	421.521	-27,5	1,6
Venezuela	802.333	638	-99,9	8,0
Total ALADI	27.985.724	17.984.314	-35,7	100,0

Fuente: Elaborado con base en información suministrada por los países miembros

ANEXO I

Origen de la información sobre comercio negociado

País	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010		
Argentina	NT-AC	NP-AJ																		
Bolivia	AT	NT-AJ	NP-AJ																	
Brasil	NT-AC	NP-AP																		
Chile	IT	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	IT	IT	NP-AP	NP-AP	NT-AJ	NP-AJ	NP-AP	NP-AP	NT-AJ	NP-AJ	NP-AJ	NP-AP		
Colombia	IT	NP-AJ	NP-AP																	
Cuba	ND	ND	ND	ND	ND	ND	AT	ND	ND											
Ecuador	AT	NP-AT																		
México	AT																			
Paraguay	NT-AC	AT	AT	AT	NP-AT															
Perú	NT-AC	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ	NT-AJ	NP-AJ	NP-AP	NP-AP	NP-AP	NP-AT									
Uruguay	NT-AC	IT	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NT-AC	NP-AP	NP-AP	NP-AP	IT	NP-AP	IT							
Venezuela	AT	NT-AP	NT-AP	NT-AJ																

NP-AJ	La SG-ALADI adjudica parcialmente la NALADISA y realiza pequeños ajustes en los acuerdos informados
NP-AP	La SG-ALADI adjudica parcialmente la NALADISA y adjudica parcialmente los acuerdos
NP-AT	La SG-ALADI adjudica parcialmente la NALADISA y adjudica totalmente los acuerdos
NT-AJ	La SG-ALADI adjudica totalmente la NALADISA y realiza pequeños ajustes en los acuerdos informados
NT-AP	La SG-ALADI adjudica totalmente la NALADISA y adjudica parcialmente los acuerdos
NT-AC	La SG-ALADI adjudica totalmente la NALADISA, y significativamente los acuerdos
AT	La SG-ALADI adjudica totalmente los datos de acuerdos y la NALADISA
IT	El país informó totalmente (más allá de algunos ajustes y validaciones que se deben realizar)
ND	No se dispone de información de comercio exterior

ANEXO II

Importaciones intrarregionales de los países miembros de la ALADI

por copartícipe y Acuerdo

Cuadro A1: Importaciones intrarregionales de Argentina por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Bolivia																			
Compl.Económica																			
19	7.638	16.307	15.459	661	nc	nc	nc	nc											
34	nc	nc	nc	26.472	0	nc	nc	nc	nc										
36	nc	nc	nc	nc	38.545	37.177	21.048	15.826	13.683	4.661	10.209	20.123	21.800	21.880	37.807	41.819	33.504	46.221	
Regionales																			
1	13.863	18.443	16.156	17.147	3.112	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	81.960	4.256	2.116	523	5	0	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																			
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	170
Art. 13 Tr. 80																			
6	0	83.467	93.137	0	nc	nc	nc	nc											
Total Negociado																			
Total No Negoc.																			
Total Copartícipe																			
Brasil																			
Comerciales																			
10	5	96	0	0	0	nc	nc	nc	nc										
16	3	7.589	0	0	0	nc	nc	nc	nc										
17	0	56	0	0	nc	nc	nc	nc											
18	0	9	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc									
19	1.225	37	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc									
21	0	4.026	0	0	0	nc	nc	nc	nc										
22	19	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc										
26	1	129	0	0	0	nc	nc	nc	nc										
Compl.Económica																			
14	1.626.367	2.052.196	5	2.884	4.968	0	0	0	0	0	62.992	0	2.693.367	3.038.412	3.819.513	5.093.557	3.000.534	3.932.736	
18	1.500.277	1.703.728	3.734.334	5.091.385	6.445.949	6.811.676	5.431.663	6.145.893	4.979.839	2.175.479	4.160.072	6.832.759	6.687.857	7.685.059	9.669.647	11.460.604	7.980.027	10.785.399	
Regionales																			
4	9.537	83.124	0	13	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																			
2	0	9	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado																			
Total No Negoc.																			
Total Copartícipe																			
Colombia																			
Compl.Económica																			
11	5.003	12.353	18.358	23.836	29.853	24.153	15.659	9.939	nc	nc	nc	nc							
48	nc	7.198	14.239	4.479	6.232	12.751	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
59	nc	19.445	25.765	34.130	60.313	51.609	75.620												
Regionales																			
4	10.544	7.643	10.362	9.459	11.329	14.985	11.914	8.854	4.884	1.421	1.753	2.240	986	729	185	4.853	6.769	10.111	
7	0	426	26	36	18	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																			
2	64	0	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc									
Total Negociado																			
Total No Negoc.																			
Total Copartícipe																			

Cuadro A1: Importaciones intrarregionales de Argentina por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Cuba																		
Compl.Económica																		
45	nc	1.021	1.058	239	369	539	286	605	nc	nc	nc	nc						
62	nc	900	815	846	2.413													
Art.25 TM 80																		
4	211	211	347	457	1.052	1.461	1.069	nc										
Regionales																		
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	1.521	708	21	91	48	9	0	0	0	0	0
Total Negociado																		
Total No Negoc.																		
Total Copartícipe																		
Chile																		
Comerciales																		
5	0	12	9	0	nc													
Compl.Económica																		
16	186.202	319.453	170.747	120.737	nc													
35	nc	nc	nc	122.216	553.477	548.994	496.421	463.882	380.314	112.371	201.620	292.585	371.843	449.268	536.347	671.711	552.049	746.041
Regionales																		
4	157.586	120.231	155.268	114.322	256	4.068	0	0	0	12	11	0	0	0	0	0	133	7
Agropecuarios																		
2	0	12	0	0	20	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado																		
Total No Negoc.																		
Total Copartícipe																		
Ecuador																		
Compl.Económica																		
21	54.402	78.932	88.110	92.104	101.237	87.105	90.066	54.463	nc									
48	nc	43.643	97.114	16.480	30.849	44.798	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
59	nc	55.814	68.832	106.152	134.030	134.349	159.377											
Regionales																		
2	418	146	4.818	6.690	7.379	11.045	13.691	20.030	18.509	3.874	5.132	6.752	3.211	1.429	1.689	1.808	1.788	1.964
4	2.986	2.221	305	713	1.021	1.347	1.437	1.235	532	1.333	1.836	2.096	284	30	515	345	0	0
Total Negociado																		
Total No Negoc.																		
Total Copartícipe																		

Cuadro A1: Importaciones intrarregionales de Argentina por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
México																		
Comerciales																		
5	208	0	nc	nc	nc	nc	nc											
15	508	168	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
16	10.716	2.454	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
18	13.698	6.571	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
19	24	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
21	19.637	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
22	384	87	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
24	317	0	nc	nc	nc	nc	nc											
26	60	17	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
Compl.Económica																		
6	37.416	56.771	75.097	108.888	101.706	67.004	94.915	148.081	90.177	38.157	51.967	370.787	407.984	591.050	692.828	532.535	370.361	443.012
55	nc	5.202	50.526	97.908	210.682	259.329	505.736	382.169	764.509									
Regionales																		
4	75.709	92.449	70.094	90.717	146.846	142.601	128.764	93.313	75.277	29.810	36.649	51.981	34.064	40.325	73.187	149.524	120.125	132.462
7	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	158.677	158.517	145.191	199.605	248.552	209.607	223.679	241.394	165.454	67.967	93.818	473.294	539.956	842.057	1.025.344	1.187.795	872.655	1.339.983
Total No Negoc.	78.516	102.206	231.233	341.399	361.561	393.716	266.973	341.881	271.935	89.870	144.530	284.652	253.270	268.869	311.233	407.535	291.164	477.132
Total Copartícipe	237.193	260.723	376.424	541.004	610.113	603.323	490.652	583.275	437.389	157.837	238.348	757.946	793.226	1.110.926	1.336.577	1.595.330	1.163.819	1.817.115
Paraguay																		
Renegociación																		
26	4.520	1.255	0	0	nc	nc	nc	nc	nc									
Compl.Económica																		
13	1.019	5.106	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
18	52.136	45.972	72.863	181.050	245.193	238.202	142.478	249.309	205.558	205.335	232.296	258.712	296.539	343.934	396.068	446.603	350.003	425.425
Regionales																		
3	242	1.299	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	50	221	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	57.967	53.853	72.863	181.050	245.193	238.202	142.478	249.309	205.558	205.335	232.296	258.712	296.539	343.934	396.068	446.603	350.003	425.425
Total No Negoc.	14.948	17.752	66.978	1.062	74.403	109.427	161.593	45.449	97.245	50.062	62.415	121.785	156.678	161.250	660.352	1.336.353	348.953	10.567
Total Copartícipe	72.915	71.605	139.841	182.112	319.596	347.629	304.071	294.758	302.803	255.397	294.711	380.497	453.217	505.184	1.056.420	1.782.956	698.956	435.992
Perú																		
Compl.Económica																		
9	9.609	12.439	15.870	9.838	11.640	9.249	7.644	3.676	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	5.617	14.265	5.218	9.776	18.105	24.602	nc	nc	nc	nc	nc						
58	nc	37.954	64.076	91.789	53.289	90.119												
Regionales																		
4	496	245	39	0	281	57	44	1	0	0	42	0	99	0	0	0	0	0
Agropecuarios																		
2	0	0	0	0	0	0	0	20	6	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	10.105	12.684	15.909	9.838	11.921	9.306	7.688	9.314	14.271	5.218	9.818	18.105	24.701	37.954	64.076	91.789	53.289	90.119
Total No Negoc.	14.265	11.439	17.955	27.198	37.877	23.080	21.141	19.278	7.064	8.799	7.261	15.187	20.008	13.781	51.943	28.725	14.913	30.802
Total Copartícipe	24.370	24.123	33.864	37.036	49.798	32.386	28.829	28.592	21.335	14.017	17.079	33.292	44.709	51.735	116.019	120.514	68.202	120.921

**Cuadro A1: Importaciones intrarregionales de Argentina por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Uruguay																		
Renegociación	26	3.274	20.390	0	0	nc												
Comerciales	7	111	86	0	0	0	nc											
	18	71	0	0	0	0	nc											
	19	8	0	0	0	0	nc											
Compl.Económica	1	142.820	128.230	1.739	0	0	66	0	0	5.195	0	nc						
	18	89.331	156.029	208.584	278.131	337.564	499.558	360.815	413.203	317.102	98.713	134.859	161.886	201.450	193.370	324.791	338.623	231.504
	57	nc	12.152	15.919	35.978	83.761	99.490	139.747	91.416									
Regionales	4	17.524	12.228	0	191	206	99	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	0	67	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios	1	0	1.402	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		253.139	318.432	210.323	278.322	337.770	499.723	360.815	413.203	317.102	103.908	147.011	177.805	237.428	277.131	424.281	478.370	322.920
Total No Negoc.		317.811	470.667	76.565	21.507	39.353	31.180	34.956	12.877	11.872	18.542	16.485	48.800	31.334	24.062	34.148	48.811	25.340
Total Copartícipe		570.950	789.099	286.888	299.829	377.123	530.903	395.771	426.080	328.974	122.450	163.496	226.605	268.762	301.193	458.429	527.181	348.260
Venezuela																		
Comerciales	5	160	48	nc														
Compl.Económica	20	1.088	6.127	1.560	5.331	601	26	59	8	nc								
	48	nc	1.552	11.664	903	1.751	3.567	nc	nc	nc	nc	nc						
	59	nc	10.001	11.793	14.088	15.722	8.580											
Regionales	4	0	5	0	3.045	16.372	10.898	10.556	6.181	3.561	1.153	901	1.735	0	0	0	0	0
Total Negociado		1.248	6.180	1.560	8.376	16.973	10.924	10.615	7.741	15.225	2.652	5.302	10.001	11.793	14.088	15.722	8.580	11.450
Total No Negoc.		38.419	40.070	44.724	103.486	45.346	47.393	68.692	21.097	10.217	5.261	6.268	29.175	22.344	13.015	9.508	9.472	6.918
Total Copartícipe		39.667	46.250	46.284	111.862	62.319	58.317	79.307	28.838	25.442	7.317	8.920	34.477	32.345	24.808	23.596	25.194	15.498

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Argentina																			
Compl.Económica																			
19	14.437	13.959	16.763	0	nc	nc													
34	nc	nc	0	30.521	nc	nc													
36	nc	nc	nc	nc	257.871	223.181	246.708	288.027	304.344	273.473	281.503	179.262	331.940	324.209	345.191	459.968	467.263	554.065	
Regionales																			
4	54.247	27.583	27.284	30.274	0	0	0	25.209	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	38	658	720	720	641	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																			
2	7.339	2.647	1.450	443	213	9.588	1.267	3.328	2.883	34.307	2.243	1.945	2.641	3.393	6.648	4.146	0	8.113	
Art. 13 Tr. 80																			
6	nc	29.073	46.100	31.996	nc	nc													
Art. 14 Tr. 80																			
2	333	478	566	2.150	1.034	1.300	nc	nc											
Total Negociado																			
Total No Negoc.																			
Total Copartícipe																			
Brasil																			
Renegociación																			
8	5.413	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																			
26	nc	13.456	15.900	0	nc	nc													
34	nc	nc	nc	73.068	nc	nc													
36	nc	nc	nc	nc	226.740	251.186	272.352	282.573	275.198	390.356	345.543	294.561	417.391	462.054	576.668	773.745	685.282	845.714	
Regionales																			
4	83.129	99.574	100.222	65.907	0	0	0	121	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	20	376	453	521	476	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																			
2	556	412	483	638	587	803	1.858	1.233	794	1.573	1.774	1.519	2.860	2.920	460	867	0	649	
Art. 14 Tr. 80																			
2	20	13	216	1.523	278	955	nc	nc											
Total Negociado																			
Total No Negoc.																			
Total Copartícipe																			
Colombia																			
Regionales																			
4	8.528	10.970	9.298	11.837	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.033	1.834	1.737	1.642	1.224	0	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																			
2	2	0	25	7	9	30	81	5	18	0	37	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																			
2	1.021	1.207	1.048	2.395	898	1.200	nc	nc											
Total Negociado																			
Total No Negoc.																			
Total Copartícipe																			

Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Cuba																			
Compl.Económica																			
47	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	41	55	2	3	33	79	30	137	192	59
Art. 25 TM80																			
34	nc	nc	nc	nc	642	298	230	0	nc	nc									
Regionales																			
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	26	104	70	40	25	0	0	0	0	0	0	9	341
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	8	4	2	5	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	0	0	0	0	642	298	256	112	115	97	32	3	33	79	30	137	201	400	
Total No Negoc.	194	214	384	1.893	1.545	578	541	535	631	579	401	362	1.331	6.444	6.003	5.727	2.372	1.119	
Total Copartícipe	194	214	384	1.893	2.189	876	797	647	746	676	433	365	1.364	6.523	6.033	5.864	2.573	1.519	
Chile																			
Compl.Económica																			
22	22.348	39.239	44.163	49.652	64.685	60.997	52.211	85.666	68.618	58.900	58.208	44.482	60.929	55.748	60.286	74.888	73.555	78.149	
Regionales																			
4	32.170	21.653	22.120	19.362	18.558	31.943	35.248	37.848	29.565	30.680	36.330	0	0	0	3.903	3.428	2.016	1.472	
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	155	931	498	435	372	0	0	0	0	0	8	0	
Agropecuarios																			
2	528	12	74	172	96	117	87	165	117	86	70	50	49	63	42	21	54	166	
Art. 14 Tr. 80																			
2	1.018	83	844	2.206	2.428	2.657	nc												
Total Negociado	56.064	60.986	67.201	71.392	85.767	95.714	87.701	124.610	98.798	90.101	94.980	44.532	60.978	55.811	64.231	78.337	75.633	79.787	
Total No Negoc.	32.481	32.975	39.692	39.249	36.764	46.472	44.574	45.639	46.005	36.019	30.473	68.547	101.435	179.377	155.084	271.146	162.544	222.082	
Total Copartícipe	88.545	93.961	106.893	110.641	122.531	142.186	132.275	170.249	144.803	126.120	125.453	113.079	162.413	235.188	219.315	349.483	238.177	301.869	
Ecuador																			
Regionales																			
2	144	229	371	1.092	2.130	2.148	1.093	1.693	2.010	1.439	1.302	0	0	0	0	0	0	0	
4	427	847	1.191	1.107	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	51	22	28	34	15	0	0	0	0	0	0	0	
Agropecuarios																			
2	0	0	0	0	16	180	148	43	162	140	30	0	0	0	0	0	0	0	
Art. 14 Tr. 80																			
2	128	120	43	104	105	30	nc												
Total Negociado	699	1.196	1.605	2.303	2.251	2.358	1.292	1.758	2.200	1.613	1.347	0	0	0	0	0	0	0	
Total No Negoc.	852	1.316	2.519	2.586	5.362	6.317	5.669	6.734	3.847	4.956	6.177	9.725	12.243	9.751	13.345	20.625	18.440	16.846	
Total Copartícipe	1.551	2.512	4.124	4.889	7.613	8.675	6.961	8.492	6.047	6.569	7.524	9.725	12.243	9.751	13.345	20.625	18.440	16.846	

Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
México																			
Renegociación	31	2.147	4.968	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	31	nc	nc	18.975	23.514	36.506	37.408	44.577	47.170	36.597	32.282	33.827	20.128	36.849	35.321	47.649	70.488	72.723	49.363
	66	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	35.581							
Regionales	4	9.138	9.527	0	1	0	48	0	28	16	11	10	0	0	0	31	40	1	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	64	596	238	333	382	0	0	0	0	0	0	
Art. 14 Tr. 80	2	128	54	727	1.679	728	869	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Total Negociado		11.413	14.549	19.702	25.194	37.234	38.325	44.641	47.794	36.851	32.626	34.219	20.128	36.849	35.321	47.649	70.519	72.763	84.945
Total No Negoc.		1.406	2.108	226	316	8	137	274	363	936	298	478	16.536	14.096	13.917	14.029	39.106	23.548	42.134
Total Copartícipe		12.819	16.657	19.928	25.510	37.242	38.462	44.915	48.157	37.787	32.924	34.697	36.664	50.945	49.238	61.678	109.625	96.311	127.079
Paraguay																			
Compl.Económica	29	0	42	23	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
	34	nc	nc	nc	263	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
	36	nc	nc	nc	nc	3.155	2.053	5.124	27.117	22.975	18.112	16.695	9.953	15.374	20.935	24.682	29.961	24.941	28.525
Regionales	3	76	31	17	10	0	0	0	0	0	0	0	0	31	0	0	0	0	
	4	1.904	1.021	313	384	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	1	2	20	23	0	0	0	0	0	0	
Agropecuarios	2	0	0	0	1	0	0	0	0	0	14	0	0	390	0	0	0	0	
Art. 14 Tr. 80	2	1	2	1	5	16	2	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Total Negociado		1.981	1.096	354	663	3.171	2.055	5.124	27.118	22.977	18.132	16.732	9.953	15.374	21.356	24.682	29.961	24.941	28.525
Total No Negoc.		673	381	969	438	0	0	0	0	0	17	9.212	7.401	2.370	16.677	15.510	2.923	1.729	
Total Copartícipe		2.654	1.477	1.323	1.101	3.171	2.055	5.124	27.118	22.977	18.132	16.749	19.165	22.775	23.726	41.359	45.471	27.864	30.254
Perú																			
Regionales	4	27.157	38.448	47.289	48.135	0	0	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	642	728	959	420	331	0	0	0	0	0	0	
Agropecuarios	2	0	50	211	373	713	900	54	77	447	56	89	0	0	0	0	0	0	
Art. 14 TM80	2	238	279	455	746	520	1.423	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Total Negociado		27.395	38.777	47.955	49.254	1.233	2.323	696	810	1.406	476	420	0	0	0	0	0	0	
Total No Negoc.		27.395	38.777	47.955	49.254	1.233	93.139	88.241	101.390	106.468	94.504	104.339	128.373	152.355	189.417	226.823	352.231	321.860	385.968
Total Copartícipe		26.710	26.284	28.620	39.887	96.259	95.462	88.937	102.200	107.874	94.980	104.759	128.373	152.355	189.417	226.823	352.231	321.860	385.968

**Cuadro A2: Importaciones intrarregionales de Bolivia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Uruguay																		
Compl.Económica																		
15	1.400	844	151	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
34	nc	nc	nc	588	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
36	nc	nc	nc	nc	3.477	6.615	7.496	3.732	3.880	3.810	3.905	2.333	4.581	5.578	7.452	12.136	11.023	14.252
Regionales																		
4	415	1.208	819	375	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	166	26	7	11	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																		
2	110	0	0	0	0	0	0	0	0	56	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 TM 80																		
2	243	328	24	777	1.680	399	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	2.168	2.380	994	1.740	5.157	7.014	7.496	3.898	3.906	3.873	3.916	2.333	4.581	5.578	7.452	12.136	11.023	14.252
Total No Negoc.	484	1.450	3.779	3.190	0	0	0	0	0	0	1	1.536	620	725	2.010	5.917	7.548	12.012
Total Copartícipe	2.652	3.830	4.773	4.930	5.157	7.014	7.496	3.898	3.906	3.873	3.917	3.869	5.201	6.303	9.462	18.053	18.571	26.264
Venezuela																		
Regionales																		
4	0	0	12	3	0	0	0	0	493	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	38	27	14	26	41	29	15	10	14	23	37	0	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																		
2	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	38	27	27	29	41	29	15	10	507	23	37	0	0	0	0	0	0	0
Total No Negoc.	5.996	12.594	11.866	13.143	23.189	23.642	20.893	15.476	16.637	13.961	8.700	10.120	38.951	56.635	47.719	253.014	310.520	298.671
Total Copartícipe	6.034	12.621	11.893	13.172	23.230	23.671	20.908	15.486	17.144	13.984	8.737	10.120	38.951	56.635	47.719	253.014	310.520	298.671

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A3: Importaciones intrarregionales de Brasil por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Argentina																			
Comerciales																			
10	18	47	19	0	66	nc	nc	nc	nc	nc									
15	0	2	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc									
16	122	106	4	0	0	nc	nc	nc	nc	nc									
17	417	3	4	0	nc	nc	nc	nc	nc										
18	0	15	50	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
19	282	20	9	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
21	438	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc									
26	92	15	21	0	7	nc	nc	nc	nc	nc									
Compl.Económica																			
14	2.335.410	3.101.137	2.231.274	3.500	12.451	5.432	854	134	184	16	11	94.582	1.176.800	1.763.470	3.256.365	4.701.792	4.777.387	6.809.934	
18	2.884	156.751	3.019.963	6.490.199	7.674.014	8.071.204	5.937.442	6.979.025	6.012.828	4.692.874	4.540.527	5.510.277	5.012.650	6.196.603	7.148.562	8.491.819	6.590.743	7.660.516	
Regionales																			
4	568	202	3.785	2.722	853	627	175	346	130	266	78	21	21	76	1	5	0	0	
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	273	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total Negociado	2.340.231	3.258.298	5.255.129	6.496.421	7.687.391	8.077.263	5.938.471	6.979.505	6.013.415	4.693.156	4.540.616	5.604.880	6.189.471	7.960.149	10.404.928	13.193.616	11.368.130	14.470.450	
Total No Neg.	475.908	570.167	494.765	634.616	599.843	343.337	171.644	218.297	519.942	326.737	408.897	299.922	401.571	519.446	510.537	664.222	350.152	462.619	
Total Copar.	2.816.139	3.828.465	5.749.894	7.131.037	8.287.234	8.420.600	6.110.115	7.197.802	6.533.357	5.019.893	4.949.513	5.904.802	6.591.042	8.479.595	10.915.465	13.857.838	11.718.282	14.933.069	
Bolivia																			
Renegociación																			
Compl.Económica																			
8	573	1.129	nc	nc	nc	nc	nc												
26	nc	359	1.183	164	nc	nc	nc	nc	nc										
34	nc	nc	nc	5.212	4.766	nc	nc	nc	nc	nc									
36	nc	nc	nc	nc	14.548	21.815	10.806	30.484	80.620	57.852	108.053	136.948	208.217	183.149	122.264	173.993	1.127.879	98.927	
Regionales																			
1	2.209	4.606	7.574	18.758	3.089	240	0	0	0	6	0	0	0	0	0	0	0	0	42
4	1.368	1.354	2.833	1.625	1.684	32	147	51	0	0	0	0	0	8	0	0	0	0	
Art. 13 Tr. 80																			
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2.273.028
Total Negociado	4.150	7.448	11.590	25.759	24.087	22.087	10.953	30.535	80.620	57.858	108.053	136.948	208.217	183.157	122.264	173.993	1.127.879	2.371.997	
Total No Neg.	14.981	13.293	13.124	39.080	4.176	1.716	16.929	147.636	224.873	405.711	544.515	738.920	963.426	1.456.282	1.673.629	2.895.768	658.132	10.068	
Total Copar.	19.131	20.741	24.714	64.839	28.263	23.803	27.882	178.171	305.493	463.569	652.568	875.868	1.171.643	1.639.439	1.795.893	3.069.761	1.786.011	2.382.065	
Colombia																			
Renegociación																			
Compl.Económica																			
10	17.525	27.933	41.893	32.407	38.319	30.738	30.071	nc	nc	nc	nc	nc							
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	103.749	381.084	104.500	63.868	62.938	97.790	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
59	nc	103.746	153.336	323.737	688.621	476.096	882.356												
Regionales																			
4	4.336	2.933	21.498	29.004	46.428	26.076	19.383	18.377	27.414	8.017	3.537	4.113	1.359	518	636	806	367	751	
Total Negociado	21.861	30.866	63.391	61.411	84.747	56.814	153.203	399.461	131.914	71.885	66.475	101.903	105.105	153.854	324.373	689.427	476.463	883.107	
Total No Neg.	42.067	35.982	48.396	56.591	49.188	58.137	45.345	40.778	72.819	44.163	39.386	54.453	46.201	112.872	133.256	218.331	139.496	288.224	
Total Copar.	63.928	66.848	111.787	118.002	133.935	114.951	198.548	440.239	204.733	116.048	105.861	156.356	151.306	266.726	457.629	907.758	615.959	1.171.331	

Cuadro A3: Importaciones intrarregionales de Brasil por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Cuba																		
Compl.Económica																		
43	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	7.908	6.230	3.918	9.161	28.292	15.427	2.314	0	0	0	0
62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.258	1.166	1.119	1.527
Art. 25 Tr. 80																		
21	nc	373	557	819	308	610	283	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																		
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	48	0	0	0	17	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	0	373	557	819	308	610	331	7.908	6.230	3.918	9.178	28.292	15.427	2.314	1.258	1.166	1.119	1.527
Total No Neg.	9.823	56.888	38.979	32.107	20.900	6.258	5.923	13.909	4.705	11.349	15.461	19.256	25.007	30.255	90.736	50.437	62.396	81.326
Total Copar.	9.823	57.261	39.536	32.926	21.208	6.868	6.254	21.817	10.935	15.267	24.639	47.548	40.434	32.569	91.994	51.603	63.515	82.853
Chile																		
Renegociación																		
3	181.918	214.092	628.983	428.849	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																		
35	nc	nc	nc	33.275	831.964	740.590	663.642	881.119	775.731	599.971	732.386	1.143.143	1.317.809	2.022.643	2.505.028	3.390.676	2.131.834	3.853.992
Regionales																		
4	21.099	17.313	59.050	26.327	855	341	63	111	3	18	0	0	0	64	0	131	0	24
Agropecuarios																		
2	0	0	0	0	58	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	203.017	231.405	688.033	488.451	832.877	740.931	663.705	881.230	775.734	599.989	732.386	1.143.143	1.317.809	2.022.707	2.505.028	3.390.807	2.131.834	3.854.016
Total No Neg.	267.568	404.050	495.286	512.043	218.544	140.224	111.021	161.638	142.843	101.218	116.550	322.471	437.119	968.578	1.076.012	933.256	611.000	410.744
Total Copar.	470.585	635.455	1.183.319	1.000.494	1.051.421	881.155	774.726	1.042.868	918.577	701.207	848.936	1.465.614	1.754.928	2.991.285	3.581.040	4.324.063	2.742.834	4.264.760
Ecuador																		
Renegociación																		
11	5.306	4.437	9.180	16.274	12.582	12.337	7.115	0	1.475	0	111	nc						
Compl.Económica																		
39						0	1.246	11.114	14.626	8.961	6.093	69.829	nc	nc	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	87.667	25.827	27.788	36.485	38.806	51.562
Regionales																		
2	2.360	1.814	3.272	2.931	3.666	9.432	5.910	6.801	1.899	756	72	230	212	0	2	0	73	943
4	454	360	9.545	11.174	9.619	2.636	2.467	1.644	1.049	730	356	10.157	6.024	3.420	0	0	0	0
Total Negociado	8.120	6.611	21.997	30.379	25.867	24.405	16.738	19.559	19.049	10.447	6.632	80.216	93.903	29.247	27.790	36.485	38.879	52.505
Total No Neg.	22.046	2.627	29.904	25.161	4.658	12.448	4.087	1.024	357	5.257	13.128	6.291	1.808	3.171	4.350	8.535	5.134	8.163
Total Copar.	30.166	9.238	51.901	55.540	30.525	36.853	20.825	20.583	19.406	15.704	19.760	86.507	95.711	32.418	32.140	45.020	44.013	60.668

Cuadro A3: Importaciones intrarregionales de Brasil por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
México																			
Renegociación	9	40.296	60.548	94.261	117.812	132.793	0	0	15.503	91.713	14.055	0	0	0	0	0	0	0	0
Comerciales	9	0	0	0	0	1.664	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	10	1.881	356	2.810	3.645	2.333	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	12	469	0	193	762	424	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	15	4.047	106	996	389	1.149	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	16	1.186	16	4.636	3.940	2.689	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	18	6.673	7.053	22.177	9.402	13.856	0	nc	nc	nc	nc	nc							
	19	6	0	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc							
	20	1.246	13	1.247	1.239	1.436	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	21	3.499	0	8.798	9.790	12.141	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	22	228	0	90	141	95	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	26	1.169	106	2.595	2.734	3.155	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	53	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	28.926	131.087	130.761	121.371	395.863	608.312	545.169	684.699
	55	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	72.843	39.658	74.187	417.033	647.322	1.166.033	1.064.688	1.450.870
Regionales	4	60.241	21.072	176.744	140.839	203.687	317.440	259.806	214.941	147.865	102.041	79.009	66.401	63.919	85.151	116.336	186.678	185.538	364.892
Total Negociado		120.941	89.270	314.547	290.693	375.422	317.440	259.806	230.444	239.578	116.096	180.778	237.146	268.867	623.555	1.159.521	1.961.023	1.795.395	2.500.461
Total No Neg.		208.762	271.003	526.050	743.513	882.751	740.336	405.378	578.147	497.052	494.923	382.416	505.711	621.126	742.126	903.912	1.317.953	1.101.122	1.540.527
Total Copar.		329.703	360.273	840.597	1.034.206	1.258.173	1.057.776	665.184	808.591	736.630	611.019	563.194	742.857	889.993	1.365.681	2.063.433	3.278.976	2.896.517	4.040.988
Paraguay																			
Renegociación	34	1.658	2.312	3.170	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	18	327	11.790	250.394	496.719	471.413	342.425	261.102	353.891	302.088	382.508	483.001	295.945	264.840	194.000	316.459	513.360	541.950	580.567
Regionales	3	61.001	87.375	189.222	1.646	237	37	0	16	0	14	0	0	0	4	0	0	0	0
	4	39	464	168	827	0	10	0	0	0	0	0	0	0	53	20	0	0	63
Total Negociado		63.025	101.941	442.954	499.192	471.650	342.472	261.102	353.907	302.088	382.522	483.001	295.945	264.840	194.057	316.479	513.360	541.950	580.630
Total No Neg.		219.024	272.647	87.983	69.291	64.544	18.687	6.215	6.297	3.924	7.911	1.225	9.567	64.208	113.678	132.529	164.492	67.994	53.562
Total Copar.		282.049	374.588	530.937	568.483	536.194	361.159	267.317	360.204	306.012	390.433	484.226	305.512	329.048	307.735	449.008	677.852	609.944	634.192

Cuadro A3: Importaciones intrarregionales de Brasil por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Perú																			
Renegociación	12	57.830	580	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	25	nc	36.185	139.420	134.530	161.961	165.695	112.818	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	49.259	193.863	197.635	174.468	192.715	319.182	424.989	nc	nc	nc	nc	nc
	58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	738.701	970.414	957.761	470.265	888.643	
Regionales	4	284	3.861	10.856	20.002	5.606	4.203	3.039	1.470	1.403	997	774	2.742	1.943	429	98	2	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	25	40	0	16	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		58.114	40.626	150.276	154.532	167.567	169.898	165.141	195.373	199.038	175.481	193.489	321.924	426.932	739.130	970.512	957.763	470.265	888.643
Total No Neg.		74.491	155.524	67.752	118.809	112.189	59.691	38.015	28.337	49.428	54.101	51.578	41.156	47.333	65.623	43.761	24.392	33.586	55.493
Total Copar.		132.605	196.150	218.028	273.341	279.756	229.589	203.156	223.710	248.466	229.582	245.067	363.080	474.265	804.753	1.014.273	982.155	503.851	944.136
Uruguay																			
Renegociación	35	3.966	12.631	7.512	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	2	319.834	405.446	309.890	916	0	0	0	0	0	0	0	366	410	0	5.801	12.497	45.788	
	18	20.167	67.087	479.704	890.073	830.784	890.018	580.580	519.296	413.399	432.181	493.537	490.133	456.834	581.655	734.911	972.905	1.232.668	1.513.684
Regionales	4	451	164	295	1.210	77.954	100.988	26.851	41.061	26.458	1.387	450	834	1.231	880	566	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	176	0								
Total Negociado		344.418	485.328	797.401	892.199	908.738	991.006	607.431	560.357	440.033	433.568	493.987	490.967	458.431	582.945	735.477	978.706	1.245.165	1.559.472
Total No Neg.		95.419	211.885	202.229	78.849	89.328	81.473	59.539	64.100	79.667	64.861	60.173	50.845	51.970	57.086	80.340	77.556	49.780	88.500
Total Copar.		439.837	697.213	999.630	971.048	998.066	1.072.479	666.970	624.457	519.700	498.429	554.160	541.812	510.401	640.031	815.817	1.056.262	1.294.945	1.647.972
Venezuela																			
Renegociación	13	26.174	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Comerciales	16	1.326	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	27	nc	702	242.205	269.476	334.414	288.179	245.242	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	416.922	1.107.899	392.733	211.387	104.144	128.465	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	181.951	197.153	246.706	494.553	395.794	731.534
Regionales	4	0	159.399	127.492	130.792	599.583	371.016	219.442	20.428	16.837	15.588	6.382	17.559	2.649	1.638	0	884	36	0
Total Negociado		27.500	160.101	369.697	400.268	933.997	659.195	881.606	1.128.327	409.570	226.975	110.526	146.024	184.600	198.791	246.706	495.437	395.830	731.534
Total No Neg.		374.525	420.517	525.167	658.434	160.159	173.865	167.475	280.545	401.474	448.006	192.538	84.824	105.478	416.011	144.535	135.520	251.450	181.731
Total Copar.		402.025	580.618	894.864	1.058.702	1.094.156	833.060	1.049.081	1.408.872	811.044	674.981	303.064	230.848	290.078	614.802	391.241	630.957	647.280	913.265

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A4: Importaciones intrarregionales de Colombia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Argentina																		
Compl.Económica																		
11	15.060	15.341	23.445	18.294	14.934	16.190	9.773	10.885	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	12.007	78.814	104.300	181.541	228.067	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
59	nc	269.291	472.893	539.669	671.247	103.799	1.507.233											
Regionales																		
4	2.716	2.039	33.359	17.842	14.092	19.756	17.160	24.747	18.535	28.250	20.671	44.266	18.146	2.183	4.522	1.478	86	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	1	0	1.904	1.257	0	0	0	0	0	24
Agropecuarios																		
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	7.951	3.489	0	0	0	0	0	2
Total Negociado																		
	17.776	17.380	56.804	36.136	29.026	35.946	26.933	47.639	97.350	132.550	212.067	277.079	287.437	475.076	544.191	672.725	103.885	1.507.259
Total No Neg.																		
	214.227	187.274	184.253	172.640	178.609	186.084	95.997	100.137	104.933	78.567	44.375	43.553	122.519	108.675	165.664	245.438	937.227	344
Total Copar.																		
	232.003	204.654	241.057	208.776	207.635	222.030	122.930	147.776	202.283	211.117	256.442	320.632	409.956	583.751	709.855	918.163	1.041.112	1.507.602
Bolivia																		
Regionales																		
1	28.741	37.714	35.321	43.781	21.722	32.713	97.189	91.971	68.995	79.079	99.253	97.378	75.410	25.142	38.670	80.645	2.639	0
4	0	0	0	0	0	0	0	0	26.204	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1	0	14	0	3	8	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																		
2	0	0	0	0	0	0	0	0	6	0	62	49	0	0	0	0	0	0
Total Negociado																		
	28.741	37.714	35.321	43.781	21.722	32.713	97.190	91.971	95.219	79.079	99.318	97.435	75.410	25.142	38.670	80.645	2.639	0
Total No Neg.																		
	19.714	12.040	29.209	29.585	61.042	95.381	111.508	113.629	35.990	60.839	98.623	72.397	116.122	91.910	104.329	148.042	241.096	264.911
Total Copar.																		
	48.455	49.754	64.530	73.366	82.764	128.094	208.698	205.600	131.209	139.918	197.941	169.832	191.532	117.052	142.999	228.687	243.735	264.911
Brasil																		
Renegociación																		
Compl.Económica																		
10	14.940	30.883	27.857	31.642	28.174	37.548	11.067	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	48.655	166.768	155.018	216.266	422.876	577.228	nc	nc	nc	nc	nc	nc
59	nc	726.119	1.381.021	1.490.709	1.473.854	225.321	2.363.754											
Regionales																		
4	816	25.754	35.352	73.035	142.368	108.004	106.172	61.124	87.658	111.590	121.315	223.330	112.285	40.347	66.899	37.436	3.796	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	2.035	292	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																		
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5.954	7.806	0	0	0	0	0	0
Total Negociado																		
	15.756	56.637	63.209	104.677	170.542	145.552	165.894	227.892	242.676	327.856	552.180	808.656	838.404	1.421.368	1.557.608	1.511.290	229.117	2.363.754
Total No Neg.																		
	440.600	371.258	390.092	325.886	343.565	324.870	256.414	281.772	339.385	314.984	212.619	160.910	539.231	456.901	829.185	809.767	1.912.068	681
Total Copar.																		
	456.356	427.895	453.301	430.563	514.107	470.422	422.308	509.664	582.061	642.840	764.799	969.566	1.377.635	1.878.269	2.386.793	2.321.057	2.141.185	2.364.435

Cuadro A4: Importaciones intrarregionales de Colombia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Cuba																			
Compl.Económica	49	nc	8.165	2.591	3.778	3.092	1.458	3.066	3.558	12.496	5.559	5.779							
Art. 25 Tr. 80	33	1.142	2.636	3.103	14.025	22.976	14.955	2.169	10.112	nc									
Regionales	4	0	0	0	81	0	0	298	0	0	515	2.025	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	4	13	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14	4	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		1.142	2.636	3.103	14.025	23.057	14.955	2.169	10.410	8.165	2.591	4.311	5.134	1.458	3.066	3.558	12.496	5.559	5.779
Total No Neg.		1.788	10.850	19.909	7.012	4.820	5.287	2.966	7.803	5.301	1.351	367	1.628	4.053	1.003	5.057	7.233	2.679	1.547
Total Copar.		2.930	13.486	23.012	21.037	27.877	20.242	5.135	18.213	13.466	3.942	4.678	6.762	5.511	4.069	8.615	19.729	8.238	7.326
Chile																			
Renegociación																			
Compl.Económica	14	42.294	nc																
Regionales	24	36	94.742	158.458	170.513	206.795	199.039	194.571	226.157	219.603	255.921	292.300	351.116	308.160	439.571	518.464	635.563	551.636	696.189
Agropecuarios	4	0	0	0	1.856	2.797	3.778	6.595	4.664	4.365	1.819	0	120	318	2.387	4.404	3.493	764	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	334	278	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6.096	6.995	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		42.330	94.742	158.458	172.369	209.592	202.817	201.166	230.821	223.968	257.740	298.730	358.509	308.478	441.958	522.868	639.056	552.400	696.189
Total No Neg.		32.018	34.157	42.664	39.053	43.422	21.392	22.802	24.770	38.518	23.094	56	0	67.893	69.460	136.644	65.372	35.960	38.850
Total Copar.		74.348	128.899	201.122	211.422	253.014	224.209	223.968	255.591	262.486	280.834	298.786	358.509	376.371	511.418	659.512	704.428	588.360	735.039
Ecuador																			
Regionales	2	128.619	167.491	213.747	244.257	40.060	64.539	31.760	57.608	56.138	71.399	38.347	51.166	66.238	49.112	109.064	98.159	16.122	0
	4	0	0	0	0	0	0	0	0	177.678	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	39	0	117	246	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	428	0	6.164	834	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		128.619	182.820	213.747	244.257	40.060	64.539	31.760	57.608	234.283	71.399	44.628	52.246	66.238	49.112	109.064	98.159	16.122	0
Total No Neg.		57.331	92.002	59.742	79.563	344.791	243.865	221.073	259.183	83.943	295.800	364.227	360.069	462.425	647.524	623.345	710.481	677.640	834.243
Total Copar.		185.950	259.493	273.489	323.820	384.851	308.404	252.833	316.791	318.226	367.199	408.855	412.315	528.663	696.636	732.409	808.640	693.762	834.243

Cuadro A4: Importaciones intrarregionales de Colombia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
México																			
Compl.Económica	33	nc	nc	247.513	285.511	360.062	369.403	304.165	364.571	364.527	482.362	736.018	1.031.278	1.577.856	2.077.063	2.383.844	2.605.086	1.870.992	3.270.584
Regionales	4	0	0	72	8.052	9.924	1.990	4.222	1.412	1.496	1.909	866	1.248	3.912	3.674	4.538	9.878	1.761	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	12	0	2.596	4.548	49	0	0	0	0	0
Total Negociado		0	0	247.585	293.563	369.986	371.393	308.387	365.983	366.035	484.271	739.480	1.037.074	1.581.817	2.080.737	2.388.382	2.614.964	1.872.753	3.270.584
Total No Neg.		264.233	341.728	257.558	222.676	223.492	259.894	157.813	183.059	230.133	193.720	5.013	4.614	171.054	204.517	676.069	502.876	420.588	578.811
Total Copar.		264.233	341.728	505.143	516.239	593.478	631.287	466.200	549.042	596.168	677.991	744.493	1.041.688	1.752.871	2.285.254	3.064.451	3.117.840	2.293.341	3.849.395
Paraguay																			
Renegociación																			
Compl.Económica	18	556	534	520	161	0	507	0	0	0	80	108	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales	59	nc	8.579	8.533	6.211	6.992	2.569	27.649											
	3	0	0	0	0	204	0	0	123	31	0	4	166	32	0	0	0	0	0
	4	0	0	0	21	0	4.493	661	2.320	42.868	66.873	16.365	61.364	5	4.814	11.571	39	0	0
Total Negociado		556	534	520	182	204	5.000	661	2.443	42.899	66.953	16.477	61.530	8.616	13.347	17.782	7.031	2.569	27.649
Total No Neg.		1.001	430	7.817	1.026	501	2.458	253	103	2.161	3.593	49.850	5.363	2.041	1.705	2.361	1.982	19.779	58
Total Copar.		1.557	964	8.337	1.208	705	7.458	914	2.546	45.060	70.546	66.327	66.893	10.657	15.052	20.143	9.013	22.348	27.707
Perú																			
Regionales																			
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	195	273	0	0	0	0	0	0
Regionales	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	338	564	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	533	837	0	0	0	0	0	0
Total No Neg.		90.652	101.755	125.945	124.055	158.891	149.439	108.729	144.715	159.240	160.310	191.857	259.300	349.297	516.340	606.523	729.847	621.787	782.952
Total Copar.		90.652	101.755	125.945	124.055	158.891	149.439	108.729	144.715	159.240	160.310	192.390	260.137	349.297	516.340	606.523	729.847	621.787	782.952

Cuadro A4: Importaciones intrarregionales de Colombia por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Uruguay																			
Renegociación	23	8.324	9.993	12.621	8.795	11.314	9.379	3.438	5.902	1.086	5.219	9.432	5.910	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	6.061	9.359	14.749	11.507	3.277	58.924
Regionales																			
	4	24	49	240	179	374	883	109	233	12.812	5.091	8.210	16.643	882	200	386	37	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	8	1	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		8.348	10.042	12.861	8.974	11.688	10.262	3.547	6.135	13.898	10.310	17.650	22.554	6.943	9.559	15.135	11.544	3.277	58.924
Total No Neg.		8.160	5.520	10.267	6.608	6.513	6.852	6.663	5.862	8.526	12.293	5.137	5.002	20.467	21.753	24.369	32.394	42.114	72
Total Copar.		16.508	15.562	23.128	15.582	18.201	17.114	10.210	11.997	22.424	22.603	22.787	27.556	27.410	31.312	39.504	43.938	45.391	58.996
Venezuela																			
Compl.Económica																			
Regionales																			
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	123	331	0	0	0	0	0	0
Agropecuarios																			
	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3.227	574	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3.350	905	0	0	0	0	0	0
Total No Neg.		941.539	1.150.402	1.387.245	1.311.809	1.593.023	1.312.269	868.591	944.948	792.685	788.051	721.990	1.079.513	1.217.164	1.495.596	1.362.936	1.196.650	562.591	304.530
Total Copar.		941.539	1.150.402	1.387.245	1.311.809	1.593.023	1.312.269	868.591	944.948	792.685	788.051	725.340	1.080.418	1.217.164	1.495.596	1.362.936	1.196.650	562.591	304.530

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A5: Importaciones intrarregionales de Chile por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Argentina																			
Compl.Económica	16	180.731	223.602	272.069	193.026	nc													
	35	nc	nc	nc	0	1.764.325	1.817.823	1.400.614	2.652.242	2.927.959	2.881.171	3.654.160	4.024.551	4.752.693	4.228.911	4.091.342	4.754.111	4.456.995	4.489.264
Regionales	4	110.922	102.714	174.728	169.504	23.106	13.694	40	0	99	0	0	0	6.020	0	7.465	11.701	0	15.729
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9.545	0	0	0	0	0
Total Negociado		291.653	326.316	446.797	362.530	1.787.431	1.831.517	1.400.654	2.652.242	2.928.058	2.881.171	3.654.160	4.024.551	4.768.258	4.228.911	4.098.807	4.765.812	4.456.995	4.504.993
Total No Neg.		288.540	628.420	937.725	1.271.689	49.754	68.938	613.998	214.174	146.000	154.846	111.452	121.841	36.202	248.760	208.345	199.599	139.464	149.918
Total Copar.		580.193	954.736	1.384.522	1.634.219	1.837.185	1.900.455	2.014.652	2.866.416	3.074.058	3.036.017	3.765.612	4.146.392	4.804.460	4.477.671	4.307.152	4.965.411	4.596.459	4.654.911
Bolivia																			
Renegociación	27	3.586	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	22	5.727	23.628	22.915	32.104	56.558	34.132	16.829	20.994	18.077	11.433	27.166	42.352	31.267	26.197	49.415	72.977	75.156	87.475
Regionales	1	1.064	438	22	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	157
	4	677	271	747	1.796	4.040	1.765	3.377	6.066	4.243	3.275	1.189	1.382	574	3.844	508	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	17	11	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	7	70	71	46	65	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		11.054	24.337	23.684	33.903	60.598	35.897	20.213	27.130	22.391	14.754	28.420	43.734	31.858	30.052	49.923	72.977	75.156	87.632
Total No Neg.		2.067	1.010	985	1.948	1.937	1.691	2.069	2.754	2.361	7.627	12.825	9.406	5.839	28.020	6.360	4.977	3.848	3.725
Total Copar.		13.121	25.347	24.669	35.851	62.535	37.588	22.282	29.884	24.752	22.381	41.245	53.140	37.697	58.072	56.283	77.954	79.004	91.357
Brasil																			
Renegociación	3	153.520	153.346	211.719	126.813	nc													
Comerciales																			
Compl.Económica	35	nc	nc	nc	0	1.172.513	1.047.104	547.343	1.030.713	1.112.852	1.257.293	1.730.234	2.417.279	3.710.089	4.063.338	4.359.597	5.050.445	2.651.034	4.368.259
Regionales	4	112.214	130.537	171.234	122.457	26.323	84	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	89
Total Negociado		265.734	283.883	382.953	249.270	1.198.836	1.047.188	547.343	1.030.713	1.112.852	1.257.293	1.730.234	2.417.279	3.710.089	4.063.338	4.359.597	5.050.445	2.651.034	4.368.348
Total No Neg.		794.207	715.875	811.679	816.383	43.991	45.168	418.406	299.045	377.964	354.248	294.833	360.661	87.319	167.146	136.940	226.086	204.170	262.010
Total Copar.		1.059.941	999.758	1.194.632	1.065.653	1.242.827	1.092.356	965.749	1.329.758	1.490.816	1.611.541	2.025.067	2.777.940	3.797.408	4.230.484	4.496.537	5.276.531	2.855.204	4.630.358

Cuadro A5: Importaciones intrarregionales de Chile por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Colombia																			
Renegociación	14	54.211	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	24	0	95.086	133.379	159.733	170.914	128.416	122.182	186.817	174.764	178.211	178.207	257.414	343.380	300.635	841.929	2.093.251	1.336.431	1.449.372
Regionales	4	6.235	6.495	8.791	5.007	2.954	0	2	52	75	1.434	3.856	3.131	1.564	4.397	300	36	0	0
Total Negociado		60.446	101.581	142.170	164.740	173.868	128.416	122.184	186.869	174.839	179.645	182.063	260.545	344.944	305.032	842.229	2.093.287	1.336.431	1.449.372
Total No Neg.		37.739	17.278	7.693	57.635	27.365	47.404	43.762	17.996	14.000	26.076	20.419	33.390	0	57.863	39.361	34.120	27.307	83.778
Total Copar.		98.185	118.859	149.863	222.375	201.233	175.820	165.946	204.865	188.839	205.721	202.482	293.935	344.944	362.895	881.590	2.127.407	1.363.738	1.533.150
Cuba																			
Compl.Económica	42	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	4.673	4.156	5.848	
Regionales	4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	229	0	0	0	4	0
Agropecuarios	2	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	17	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		0	0	0	0	0	0	0	0	0	17	0	229	0	0	4.673	4.160	5.848	
Total No Neg.		217	221	535	1.412	685	697	734	722	779	1.082	992	765	1.506	1.493	2.931	150	614	138
Total Copar.		217	221	535	1.412	685	697	734	722	779	1.082	1.009	765	1.735	1.493	2.931	4.823	4.774	5.986
Ecuador																			
Renegociación	15	48.701	49.653	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	32	nc	nc	72.452	88.100	92.059	90.974	61.308	93.030	84.261	75.491	73.005	111.709	270.606	601.291	734.954	1.574.552	920.295	nc
Regionales	65	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	772.924
Agropecuarios	2	280	370	397	269	183	0	100	8	17	0	15	0	0	41	6	0	0	0
Regionales	4	1.153	686	205	531	1.185	0	1.309	1.089	274	29	0	107	317	300	826	716	13.488	676
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	44	17	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		50.134	50.709	73.054	88.900	93.427	90.974	62.761	94.144	84.552	75.520	73.020	111.816	270.923	601.632	735.786	1.575.268	933.783	773.600
Total No Neg.		79.299	136.433	135.998	135.992	165.140	58.612	164.663	160.022	38.719	16.931	4.854	26.621	7	5.212	22.002	21.456	3.743	23.320
Total Copar.		129.433	187.142	209.052	224.892	258.567	149.586	227.424	254.166	123.271	92.451	77.874	138.437	270.930	606.844	757.788	1.596.724	937.526	796.920
México																			
Compl.Económica	17	49.910	108.435	329.933	872.849	1.000.340	779.870	516.834	nc	nc	nc								
Regionales	41	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	553.945	458.712	390.644	415.353	512.512	761.508	831.823	1.166.794	1.493.708	984.799	1.689.633
Agropecuarios	4	25.574	394	210	100	4	0	0	0	17	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		75.484	108.829	330.143	872.949	1.000.344	779.870	516.834	553.945	458.729	390.644	415.353	512.512	761.508	831.823	1.166.794	1.493.708	984.799	1.689.633
Total No Neg.		134.131	154.846	270.504	54.265	75.893	70.018	61.576	61.205	73.369	83.928	64.423	106.269	221	162.511	180.554	259.159	195.381	347.674
Total Copar.		209.615	263.675	600.647	927.214	1.076.237	849.888	578.410	615.150	532.098	474.572	479.776	618.781	761.729	994.334	1.347.348	1.752.867	1.180.180	2.037.307

Cuadro A5: Importaciones intrarregionales de Chile por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Paraguay																			
Renegociación	26	26.799	19.453	22.866	9.179	nc	nc	nc	nc	nc									
Compl.Económica	35	nc	nc	nc	0	50.364	62.210	21.155	31.631	46.699	48.788	38.681	93.947	115.591	179.053	217.769	369.411	425.194	611.243
Regionales	3	8.300	3.701	9.069	7.558	4.453	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	4	13.435	21.479	15.775	22.032	106	180	0	0	0	0	0	13	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		48.534	44.633	47.710	38.769	54.923	62.390	21.155	31.631	46.699	48.788	38.681	93.947	115.604	179.053	217.769	369.411	425.194	611.243
Total No Neg.		19.573	10.960	10.287	30.586	78	1	30.287	35.012	43.388	29.435	1.837	2.985	1.771	2.041	2.066	2.451	1.201	1.336
Total Copar.		68.107	55.593	57.997	69.355	55.001	62.391	51.442	66.643	90.087	78.223	40.518	96.932	117.375	181.094	219.835	371.862	426.395	612.579
Perú																			
Renegociación	28	30.252	35.195	81.250	49.401	51.527	20.283	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
Compl.Económica	38	nc	nc	nc	nc	nc	0	94.692	207.367	233.818	217.323	386.492	650.210	1.088.599	1.351.553	1.625.853	1.760.944	653.589	1.285.573
Regionales	4	5.127	6.831	7.454	15.105	13.244	10.712	9.105	4.891	9.156	4.167	3.176	25.321	5.404	39.417	13.608	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	331	3.753	0	0	0	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	395	839	123	58	77	131	4.276	3.412	0	0	0	0
Total Negociado		35.379	42.026	88.704	64.506	64.771	30.995	104.192	213.097	243.097	221.548	389.745	675.662	1.098.610	1.398.135	1.639.461	1.760.944	653.589	1.285.573
Total No Neg.		36.924	52.463	58.666	53.396	53.717	90.436	64.258	42.278	42.194	30.153	30.507	20.236	8.415	28.391	46.305	80.734	38.435	44.879
Total Copar.		72.303	94.489	147.370	117.902	118.488	121.431	168.450	255.375	285.291	251.701	420.252	695.898	1.107.025	1.426.526	1.685.766	1.841.678	692.024	1.330.452

Cuadro A5: Importaciones intrarregionales de Chile por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Uruguay																		
Renegociación	26	3.565	0	2	nc													
Compl.Económica	4	10.745	12.640	14.955	12.396	nc												
	35	nc	nc	nc	0	57.816	73.235	20.394	43.098	43.494	36.653	57.276	54.824	100.515	158.507	103.956	131.394	73.461
Regionales	4	4.872	3.672	4.017	4.414	265	64	0	0	0	0	57.276	54.824	100.515	158.507	103.956	131.394	73.461
Total Negociado		19.182	16.312	18.974	16.810	58.081	73.299	20.394	43.098	43.494	36.653	57.276	54.824	100.515	158.507	103.956	131.394	73.461
Total No Neg.		32.606	27.682	21.027	28.157	25	1.637	30.505	15.762	12.046	27.419	26.775	19.658	0	17.282	15.278	42.164	23.350
Total Copar.		51.788	43.994	40.001	44.967	58.106	74.936	50.899	58.860	55.540	64.072	84.051	74.482	100.515	175.789	119.234	173.558	96.811
Venezuela																		
Renegociación	16	13.081	nc															
Compl.Económica	23	16.664	33.189	91.892	128.676	110.391	108.361	94.061	77.524	101.422	87.936	64.354	98.795	114.923	131.506	150.366	230.978	136.756
Regionales	4	0	0	0	830	2.857	623	159	20.809	14.642	54	38	0	4	0	0	0	0
Total Negociado		29.745	33.189	91.892	129.506	113.248	108.984	94.220	98.333	116.064	87.990	64.392	98.795	114.927	131.506	150.366	230.978	136.756
Total No Neg.		111.896	106.662	134.886	183.704	160.117	127.143	115.867	138.387	68.759	70.103	59.695	74.046	20.950	70.528	62.216	10.047	9.020
Total Copar.		141.641	139.851	226.778	313.210	273.365	236.127	210.087	236.720	184.823	158.093	124.087	172.841	135.877	202.034	212.582	241.025	145.776

Fuente: Información suministrada por los países miembros
Elaboración: Secretaría General de la ALADI
nc: No corresponde

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Argentina										
Compl.Económica										
45	nc	978	1	4	379	67.067	83.630	62.867	1.680	nc
62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	140.728	108.022
Art. 25 Tr. 80										
4	1.934	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	67.463	20.291	19.838	17.177	21.483	18.026	25.173	18.740	244	5.134
7	28	13	22	2	74	49	26	40	1	62
Agropecuarios										
2	12.666	306	236	112	56	14.985	0	13.408	0	4.138
Total Negociado	82.091	21.588	20.097	17.295	21.992	100.127	108.829	95.055	142.653	117.356
Total No Neg.	48.378	52.145	58.120	22.769	21.702	16.293	49.585	15.546	3.457	8.237
Total Copar.	130.469	73.733	78.217	40.064	43.694	116.420	158.414	110.601	146.110	125.593
Bolivia										
Compl.Económica										
47	nc	nc	0	7	0	0	0	0	107	5
Regionales										
4	0	0	90	1	50	28	43	0	26	85
7	0	0	0	0	1	0	0	1	0	0
Total Negociado	0	0	90	8	51	28	43	1	133	90
Total No Neg.	0	0	0	3	0	16	40	20	128	361
Total Copar.	0	0	90	11	51	44	83	21	261	451

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Brasil										
Compl.Económica										
43	nc	15.948	90.469	53.145	81.307	138.798	259.072	221.482	0	nc
62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	292.454	485.150
Art. 25 Tr. 80										
21	8.923	nc								
Regionales										
4	26.381	35.264	15.758	19.224	9.097	14.034	13.006	46.932	108	71.245
7	161	116	8	135	156	70	232	137	0	113
Agropecuarios										
2	5.200	3.039	14.115	1.511	58	27	4.160	6.443	20.161	33.250
Total Negociado	40.665	54.367	120.350	74.015	90.618	152.929	276.470	274.994	312.723	589.758
Total No Neg.	35.192	75.905	36.371	37.337	17.645	24.633	36.943	153.780	69.352	10.374
Total Copar.	75.857	130.272	156.721	111.352	108.263	177.562	313.413	428.774	382.075	600.132
Colombia										
Compl.Económica										
49	nc	nc	0	19.516	16.789	21.341	21.796	29.019	37.453	38.662
Art. 25 Tr. 80										
33	15.182	10.813	12.229	nc						
Regionales										
4	8.467	7.379	6.103	4.993	8.403	9.777	16.993	7.025	13.329	14.703
7	728	755	1.041	746	830	870	652	810	489	897
Total Negociado	24.377	18.947	19.373	25.255	26.022	31.988	39.441	36.854	51.271	54.262
Total No Neg.	12.635	66.408	5.554	51.868	72.276	24.673	43.162	20.193	20.395	14.994
Total Copar.	37.012	85.355	24.927	77.123	98.298	56.661	82.603	57.047	71.666	69.256

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Chile										
Compl.Económica										
42	nc	45.679								
Regionales										
4	11.375	3.734	4.134	9.164	9.795	5.477	6.719	21.774	35.803	10.232
7	24	22	49	5	1	2	4	0	1	6
Agropecuarios										
2	87	0	0	12	10	90	66	0	0	15
Total Negociado	11.486	3.756	4.183	9.181	9.806	5.569	6.789	21.774	35.804	55.932
Total No Neg.	20.798	39.824	38.051	39.061	47.582	71.611	54.961	34.428	38.822	18.334
Total Copar.	32.284	43.580	42.234	48.242	57.388	77.180	61.750	56.202	74.626	74.266
Ecuador										
Compl.Económica										
46	nc	nc	3.112	2.327	1.668	2.520	6.433	2.227	2.799	3.690
Art. 25 Tr. 80										
32	2.299	2.968	nc							
Regionales										
2	2.246	2.740	2.497	1.690	2.855	2.888	1.930	2.683	6.123	6.977
4	2.524	2.649	3.674	3.042	1.614	3.644	1.336	1.164	2.681	3.411
7	35	1	5	1	8	1	14	40	0	1
Agropecuarios										
2	7.948	1.978	677	579	972	306	595	365	629	492
Total Negociado	15.052	10.336	9.965	7.639	7.117	9.359	10.308	6.479	12.232	14.571
Total No Neg.	1.247	916	1.086	710	1.109	1.611	3.142	4.138	3.291	4.753
Total Copar.	16.299	11.252	11.051	8.349	8.226	10.970	13.450	10.617	15.523	19.324

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
México										
Compl.Económica										
51	nc	nc	15.377	10.549	11.885	13.286	12.061	6.243	10.361	15.998
Art. 25 Tr. 80	12	22.266	18.434	nc						
Regionales										
4	158.293	174.428	171.095	119.165	123.269	130.588	144.117	133.247	111.168	204.740
7	701	1.073	9.645	466	745	702	532	727	771	1.397
Total Negociado	181.260	193.935	196.117	130.180	135.899	144.576	156.710	140.217	122.300	222.135
Total No Neg.	174.093	139.411	139.597	94.660	97.984	109.645	121.731	102.231	97.145	169.226
Total Copar.	355.353	333.346	335.714	224.840	233.883	254.221	278.441	242.448	219.445	391.361
Paraguay										
Compl.Económica										
52	nc	nc	0	94	65	22	10	50	233	320
62	nc									
Regionales										
3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	0	1	0	0	74	8	49	5	14	7
7	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	0	1	0	94	139	30	59	55	247	327
Total No Neg.	0	0	0	0	0	19	0	0	0	0
Total Copar.	0	1	0	94	139	49	59	55	247	327

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Perú										
Compl.Económica										
50	nc	nc	2.644	436	1.028	1.341	1.041	129	730	1.912
Art. 25 Tr. 80	30	890	2	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	585	270	580	504	1.267	1.081	1.844	449	1.018	2.364
7	0	1	30	37	50	20	77	16	17	42
Agropecuarios										
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	1.475	273	3.254	977	2.345	2.442	2.962	594	1.765	4.318
Total No Neg.	1.114	2.829	773	259	864	728	1.079	3.452	1.738	2.923
Total Copar.	2.589	3.102	4.027	1.236	3.209	3.170	4.041	4.046	3.503	7.241
Uruguay										
Compl.Económica										
44	nc	2.461	1.687	251	707	6.542	30.717	34.462	50.369	63.424
62	nc	nc	nc	nc						
Art. 25 Tr. 80	17	2.868	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales										
4	310	807	140	81	299	360	265	287	1.407	2.170
7	0	1	0	0	0	0	32	0	0	2
Agropecuarios										
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9
Total Negociado	3.178	3.269	1.827	332	1.006	6.902	31.014	34.749	51.776	65.605
Total No Neg.	2.195	2.747	29	69	586	1.404	884	1.266	2.105	2.021
Total Copar.	5.373	6.016	1.856	401	1.592	8.306	31.898	36.015	53.881	67.626

Cuadro A6: Importaciones intrarregionales de Cuba por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	
Venezuela											
Compl.Económica	40	nc	nc	232.564	187.323	72.102	163.546	360.909	569.199	429.490	212.566
Regionales	4	11.900	10.802	27.854	21.912	22.203	53.193	114.299	78.494	48.714	120.966
	7	12	33	4	10	9	5	169	39	21	83
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
Total Negociado		11.912	10.835	260.422	209.245	94.314	216.744	475.377	647.732	478.225	333.616
Total No Neg.		440.013	888.187	692.421	516.865	590.054	926.336	1.401.339	1.586.278	1.766.301	4.139.722
Total Copar.		451.925	899.022	952.843	726.110	684.368	1.143.080	1.876.716	2.234.010	2.244.526	4.473.338

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

nd: No disponible

Cuadro A7: Importaciones intrarregionales de Ecuador por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Argentina																		
Compl.Económica																		
21	7.425	3.993	5.780	6.372	17.144	14.155	12.974	nc										
48	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	42.279	42.453	74.596	97.125	171.883	nc	nc	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	371.679	386.421	441.596	576.148	563.105	562.180
Regionales																		
4	25.465	38.319	45.330	59.017	56.864	71.858	37.988	2.737	35.567	10.574	11.508	41.363	0	705	0	0	3	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	514	532	855	1.448	904	13	1.962	21	3.065	3.821	0	0
Agropecuarios																		
2	1	4	10	0	0	375	14	0	8	6	0	105	10.774	13.099	1.430	323	0	0
Art. 14 Tr. 80																		
2	0	1.747	1.398	985	961	733	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																		
	32.891	44.063	52.518	66.374	74.969	87.121	51.490	45.548	78.883	86.624	109.537	213.364	384.415	400.246	446.091	580.292	563.108	562.180
Total No Neg.																		
	8.207	5.909	23.175	14.818	23.769	48.575	19.495	14.324	16.130	81.116	55.150	66.007	2	18.821	0	32	771	3.137
Total Copar.																		
	41.098	49.972	75.693	81.192	98.738	135.696	70.985	59.872	95.013	167.740	164.687	279.371	384.417	419.067	446.091	580.324	563.879	565.317
Bolivia																		
Regionales																		
1	62	86	2.704	5.017	1.645	8.764	0	0	16.017	0	40.697	35.189	29.734	19.560	0	0	0	0
4	84	120	77	308	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	6	29	114	19	19	10	27	13	6	5	0	0
Agropecuarios																		
2	0	18	47	39	48	518	5	73	14	0	30	92	85	104	146	710	0	0
Art. 14 Tr. 80																		
2	0	16	13	12	24	61	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																		
	146	240	2.841	5.376	1.717	9.343	11	102	16.145	19	40.746	35.291	29.846	19.677	152	715	0	0
Total No Neg.																		
	2	161	87	147	1.108	6.977	6.364	29.337	4.927	29.899	4.239	6.310	10.878	3.767	41.678	48.256	77.650	132.536
Total Copar.																		
	148	401	2.928	5.523	2.825	16.320	6.375	29.439	21.072	29.918	44.985	41.601	40.724	23.444	41.830	48.971	77.650	132.536
Brasil																		
Renegociación																		
11	5.827	6.758	8.379	4.998	6.674	10.068	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																		
39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	46.721	65.681	101.830	134.784	160.446	229.810	nc	nc	nc	nc	nc	nc
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	729.463	906.006	761.511	903.666	742.973	872.983
Regionales																		
4	71.159	163.097	122.042	77.772	71.147	92.454	10.874	18.090	42.864	66.260	52.012	68.657	0	3.064	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	97	116	60	0	189	16	640	13	782	1.000	0	0
Agropecuarios																		
2	35	91	457	374	295	300	320	185	644	686	0	1.096	2.201	884	3.497	8.396	0	0
Art. 14 Tr. 80																		
2	0	114	71	49	15	17	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																		
	77.021	170.060	130.949	83.193	78.131	102.839	58.012	84.072	145.398	201.730	212.647	299.579	732.304	909.967	765.790	913.062	742.973	872.983
Total No Neg.																		
	22.301	56.898	56.812	59.359	67.534	94.418	37.847	57.041	54.808	234.521	186.474	212.975	0	8.158	0	45	357	2.033
Total Copar.																		
	99.322	226.958	187.761	142.552	145.665	197.257	95.859	141.113	200.206	436.251	399.121	512.554	732.304	918.125	765.790	913.107	743.330	875.016

**Cuadro A7: Importaciones intrarregionales de Ecuador por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Colombia																		
Regionales																		
4	35.582	123.330	168.736	132.548	25	1.344	0	0	2	107	0	0	0	37.006	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	9.877	5.763	10.542	12.466	11.916	12.369	9.529	11.424	14.834	19.084	0	0
Agropecuarios																		
2	9	71	0	291	1.021	1.253	868	587	671	1.034	76	963	592	596	392	2.393	0	0
Art. 14 Tr. 80																		
2	0	11.293	8.339	10.668	10.599	10.273	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																		
	35.591	134.694	177.075	143.507	11.645	12.870	10.745	6.350	11.215	13.607	11.992	13.332	10.121	49.026	15.226	21.477	0	0
Total No Neg.																		
	64.024	163.251	222.498	234.963	499.444	579.297	352.678	511.359	751.515	868.282	901.500	1.093.891	1.356.092	1.436.650	1.438.714	1.692.847	1.592.934	1.927.031
Total Copar.																		
	99.615	297.945	399.573	378.470	511.089	592.167	363.423	517.709	762.730	881.889	913.492	1.107.223	1.366.213	1.485.676	1.453.940	1.714.324	1.592.934	1.927.031
Cuba																		
Compl.Económica																		
46	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	546	306	244	233	267	506	2.579	2.710	1.877	2.876
Art. 25 Tr. 80																		
32	0	0	0	0	336	243	298	99	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																		
4	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1	1	51	151	39	10	0	15	19	43	1.164	40
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	42	0	3	0	2	0	34	170	23	0	0	2
Agropecuarios																		
2	nc	0	0	0	1	0	0	2	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado																		
	0	0	0	0	337	243	341	102	601	457	285	243	301	691	2.621	2.753	3.041	2.918
Total No Neg.																		
	393	553	8.519	6.392	609	1.753	105	27	30	120	82	28	36	31	1	17	19	128
Total Copar.																		
	393	553	8.519	6.392	946	1.996	446	129	631	577	367	271	337	722	2.622	2.770	3.060	3.046
Chile																		
Compl.Económica																		
15	27.948	35.694	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc									
Art. 25 Tr. 80																		
32	nc	nc	107.507	127.334	159.297	195.714	121.351	171.322	256.107	271.367	313.080	362.626	376.613	443.961	478.670	547.152	483.469	nc
65	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	516.915
Regionales																		
4	7.846	12.663	1.962	3.091	2.050	1.907	0	0	16	656	14	0	96	22	0	0	873	2.093
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	436	290	407	423	316	0	1.938	0	2.317	5.163	0	0
Agropecuarios																		
2	82	136	0	95	318	778	745	429	306	2.338	0	0	287	0	837	878	0	0
Art. 14 Tr. 80																		
2	0	1.558	1.100	1.164	668	1.065	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado																		
	35.876	50.051	110.569	131.684	162.333	199.464	122.532	172.041	256.836	274.784	313.410	362.626	378.934	443.983	481.824	553.193	484.342	519.008
Total No Neg.																		
	12.554	16.568	933	3.501	2.398	1.891	2	8	2.207	1.987	1.979	2.325	1.834	2.132	0	78	2.555	2.964
Total Copar.																		
	48.430	66.619	111.502	135.185	164.731	201.355	122.534	172.049	259.043	276.771	315.389	364.951	380.768	446.115	481.824	553.271	486.897	521.972

**Cuadro A7: Importaciones intrarregionales de Ecuador por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
México																			
Renegociación	29	6.794	7.294	16.689	24.464	29.617	29.313	19.869	30.450	39.903	29.435	58.533	80.252	75.066	60.210	49.838	187.933	112.941	137.142
Regionales	4	39.296	115.681	99.580	118.509	74.861	65.756	25.463	29.084	81.763	115.176	57.687	95.715	174.535	204.138	335.219	375.480	284.145	268.046
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	4.503	1.729	2.804	3.161	3.482	2	4.089	3	5.872	8.402	0	9
Art. 14 Tr. 80	2	0	2.743	3.637	3.334	4.090	3.148	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		46.090	125.718	119.906	146.307	108.568	98.217	49.835	61.263	124.470	147.772	119.702	175.969	253.690	264.351	390.929	571.815	397.086	405.197
Total No Neg.		13.072	25.044	38.628	51.382	59.405	57.906	46.243	65.665	76.427	96.821	134.967	158.977	216.600	233.606	182.802	239.234	314.153	476.438
Total Copar.		59.162	150.762	158.534	197.689	167.973	156.123	96.078	126.928	200.897	244.593	254.669	334.946	470.290	497.957	573.731	811.049	711.239	881.635
Paraguay																			
Compl.Económica	30	nc	6	2.524	2.225	2.506	2.199	1.669	1.540	2.530	2.430	30.778	15.524	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	17.015	30.839	10.110	16.745	34.372	25.513	
Regionales	3	0	108	0	0	0	0	0	0	0	75	102	0	559	0	0	0	0	0
	4	57	0	10	0	0	0	0	0	0	1.315	0	0	356	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	10	32	59	56	84	13.027	137	76	89	30	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	0	1	18	2	4	6	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		57	115	2.552	2.227	2.510	2.205	1.679	1.572	2.589	3.876	30.964	28.551	17.711	31.271	10.199	16.775	34.372	25.513
Total No Neg.		42	268	2	3	5	59	0	27	88	2.089	961	0	0	1.015	0	0	1	33
Total Copar.		99	383	2.554	2.230	2.515	2.264	1.679	1.599	2.677	5.965	31.925	28.551	17.711	32.286	10.199	16.775	34.373	25.546
Perú																			
Regionales	4	20.067	35.899	26.666	26.869	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	497	501	768	1.471	1.926	4.589	3.472	3.381	2.478	4.495	0	0
Agropecuarios	2	3	0	1	86	132	200	113	440	171	547	5	232	295	549	60	635	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	0	105	293	591	340	455	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		20.070	36.004	26.960	27.546	472	655	610	941	939	2.018	1.931	4.821	3.767	3.930	2.538	5.130	0	0
Total No Neg.		14.647	16.417	12.889	12.856	65.046	97.723	47.526	71.334	90.719	135.142	152.017	198.172	316.100	312.553	383.930	483.348	610.671	865.900
Total Copar.		34.717	52.421	39.849	40.402	65.518	98.378	48.136	72.275	91.658	137.160	153.948	202.993	319.867	316.483	386.468	488.478	610.671	865.900

**Cuadro A7: Importaciones intrarregionales de Ecuador por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Uruguay																			
Renegociación	24	244	nc	nc	nc	nc													
Compl.Económica	28	nc	2.859	7.064	8.107	17.548	27.895	17.343	10.806	12.775	12.863	8.329	12.255	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	35.411	49.697	67.924	46.363	55.739	50.104	
Regionales																			
	4	4.446	17	0	19	83	33	63	0	23	73	19	94	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2	16	24	80	13	0	19	53	259	844	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	0	9	9	1	6	6	nc	nc	nc	nc								
Total Negociado		4.690	2.885	7.073	8.127	17.637	27.934	17.408	10.822	12.822	13.016	8.361	12.349	35.430	49.750	68.183	47.207	55.739	50.104
Total No Neg.		1.493	1.750	158	45	850	3.257	606	277	232	135	156	253	0	116	0	6	58	25
Total Copar.		6.183	4.635	7.231	8.172	18.487	31.191	18.014	11.099	13.054	13.151	8.517	12.602	35.430	49.866	68.183	47.213	55.797	50.129
Venezuela																			
Regionales	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9.061	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.018	336	139	150	66	56	48	45	54	34	0	0
Agropecuarios	2	0	0	0	1	0	3	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	0	391	573	632	860	1.148	nc	nc	nc	nc								
Total Negociado		0	391	573	633	860	1.151	1.019	336	139	150	66	56	48	9.106	54	34	0	0
Total No Neg.		46.887	159.590	261.995	170.098	337.531	268.233	192.163	299.411	306.007	362.968	383.675	561.313	481.623	447.759	1.297.882	2.531.778	1.021.122	523.179
Total Copar.		46.887	159.981	262.568	170.731	338.391	269.384	193.182	299.747	306.146	363.118	383.741	561.369	481.671	456.865	1.297.936	2.531.812	1.021.122	523.179

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo,
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Argentina																		
Comerciales																		
10	0	5.455	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
15	88	5.931	0	0	22	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
16	46	2.522	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
18	0	912	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
19	682	0	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
21	30	1.567	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
24	1	137	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc									
26	475	76	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
Compl.Económica																		
6	60.698	55.448	54.067	68.409	70.318	101.819	91.423	85.047	186.876	77.935	212.863	260.667	381.763	381.999	421.598	558.358	412.179	422.644
55	nc	325.887	457.740	519.811	510.770	572.259	531.675	354.133	384.803									
Regionales																		
4	74.002	146.217	29.867	74.073	79.377	57.350	75.972	76.485	126.325	280.969	203.971	261.761	248.933	778.092	442.698	240.332	164.698	71.146
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	7.089	9.526	12.026	9.467	10.182	12.686	11.739	12.314	12.784	13.902	5.466	501
Art. 14 Tr. 80																		
2	106	57	5.212	5.321	8.231	7.984	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	136.128	218.322	89.146	147.803	157.948	167.153	174.484	171.058	325.227	368.371	752.903	992.854	1.162.246	1.683.175	1.449.339	1.344.267	936.476	879.095
Total No Neg.	115.885	114.365	101.559	151.838	78.247	96.444	37.144	76.340	115.994	318.918	114.255	115.432	140.571	115.350	160.404	92.150	208.126	213.753
Total Copar.	252.013	332.687	190.705	299.641	236.195	263.597	211.628	247.398	441.221	687.289	867.158	1.108.286	1.302.817	1.798.525	1.609.743	1.436.417	1.144.602	1.092.847
Bolivia																		
Renegociación																		
31	3.965	18.053	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc									
Compl.Económica																		
31	nc	nc	5.018	7.797	9.901	6.119	7.601	13.158	13.930	23.296	29.207	30.674	29.673	38.619	58.046	53.899	39.903	nc
66	nc	nc	nc	nc	nc	nc	44.201											
Regionales																		
1	104	88	0	68	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2.398
4	11.886	243	0	44	14	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	12
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	12	119	1	6	18	22	23	62	23	0	0	1
Art. 14 Tr. 80																		
2	0	4	56	0	2	100	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	15.955	18.388	5.074	7.909	9.917	6.219	7.613	13.277	13.931	23.302	29.225	30.696	29.696	38.681	58.069	53.899	42.301	44.376
Total No Neg.	280	689	52	96	402	759	196	80	62	312	224	333	249	270	600	624	2.422	412
Total Copar.	16.235	19.077	5.126	8.005	10.319	6.978	7.809	13.357	13.993	23.614	29.449	31.029	29.945	38.951	58.669	54.523	44.723	44.789

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Brasil																		
Compl.Económica																		
53	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	291.456	582.988	553.870	595.815	549.219	668.480	390.047	410.973
55	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.805.116	2.068.424	927.574	964.288	2.214.464	2.229.523	1.491.913	2.085.504
Renegociación																		
9	155.441	130.257	101.657	115.377	132.207	0	0	0	661.341	479.669	nc							
Comerciales																		
9	16.078	17.050	735	6.861	2.811	nc												
10	7.671	3.529	1.250	3.766	4.703	nc												
12	4.815	5.313	2.984	4.342	7.927	nc												
15	4.329	5.328	5.003	4.622	3.233	nc												
16	6.870	15.356	2.875	11.306	17.067	nc												
18	32.645	52.253	24.184	29.045	38.841	0	nc											
19	1.466	59	1.165	1.011	610	0	nc											
20	51	527	678	625	737	nc												
21	5.171	6.284	6.051	3.342	4.515	nc												
22	523	377	346	90	402	nc												
26	3.090	12.049	5.210	6.225	10.278	nc												
27	176	187	420	311	375	nc												
Regionales																		
4	660.414	685.584	351.696	399.541	422.673	749.141	825.752	1.136.067	1.143.744	1.035.009	940.220	1.351.276	1.366.105	1.594.069	2.602.369	1.592.600	1.070.532	1.094.149
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	713	1.547	1.243	2.840	2.081	2.316	2.777	3.102	3.028	2.843	1.444	1.405
Art. 14 Tr. 80																		
2	1.737	21	337	251	1.121	904	nc											
Total Negociado	900.477	934.174	504.591	586.715	647.500	750.045	826.465	1.137.614	1.806.328	1.517.518	3.038.873	4.005.004	2.850.326	3.157.274	5.369.080	4.493.446	2.953.936	3.592.031
Total No Neg.	300.281	291.335	60.673	103.332	221.842	285.519	301.670	665.298	294.721	1.047.486	228.660	323.630	2.363.920	2.400.562	206.202	689.218	541.339	735.439
Total Copar.	1.200.758	1.225.509	565.264	690.047	869.342	1.035.564	1.128.135	1.802.912	2.101.049	2.565.004	3.267.533	4.328.634	5.214.246	5.557.836	5.575.282	5.182.664	3.495.275	4.327.470
Colombia																		
Renegociación																		
40	29.553	54.943	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																		
33	nc	nc	80.436	81.782	104.144	108.200	198.539	236.367	341.112	306.565	364.473	624.106	620.856	660.395	693.918	1.036.609	561.272	767.733
Regionales																		
4	38.158	57.229	1	5.391	4.186	1	0	1	0	0	0	0	0	0	0	32.395	43.345	22
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	19.840	34.422	1	43.245	38.639	0	43.771	37.935	37.862	0	2.353	12
Art. 14 Tr. 80																		
2	13.639	794	16.930	9.836	15.904	24.128	nc											
Total Negociado	81.350	112.966	97.367	97.009	124.234	132.329	218.379	270.790	341.113	349.810	403.112	624.106	664.627	698.330	731.780	1.069.004	606.970	767.767
Total No Neg.	2.644	8.081	91	13	5	18.949	1.966	2.634	3.175	2.625	2.598	11.170	10.503	45.896	32.262	2.542	12.108	27.575
Total Copar.	83.994	121.047	97.458	97.022	124.239	151.278	220.345	273.424	344.288	352.435	405.710	635.276	675.130	744.226	764.042	1.071.546	619.078	795.342

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Cuba																			
Compl.Económica	51	nc	17.770	8.061	9.679	8.628	15.365	16.146	10.167	5.164	7.459	10.713							
Art. 25 Tr. 80	12	0	0	0	19.797	nd	9.100	nd	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales	4	nc	nc	nc	nc	nc	nd	0	0	9.599	15.856	6.997	8.886	3.433	26.116	5.055	47.326	4.590	6.052
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	107	72	124	1.090	559	76	216	160	31	3
Art. 14 Tr. 80	2	10	2	0	0	nd	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		10	2	0	0	19.797	nd	9.100	nd	27.476	23.989	16.800	18.604	19.357	42.338	15.438	52.650	12.080	16.769
Total No Neg.		7.073	11.781	6.234	22.850	14.427	nd	96.628	nd	1.206	301	3.507	2.545	943	1.066	210	753	1.018	1.007
Total Copar.		7.083	11.783	6.234	22.850	34.224	nd	105.728	nd	28.682	24.290	20.307	21.149	20.300	43.404	15.648	53.403	13.098	17.775
Chile																			
Compl.Económica	17	91.663	133.502	490.248	458.978	370.000	494.338	673.587	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	41	nc	890.146	971.162	1.006.163	1.078.652	1.461.949	1.738.775	2.458.178	2.573.465	2.585.228	1.645.158	1.944.639						
Regionales	4	33.263	87.873	2.499	1.252	1.422	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	1.379	2.363	5	2.078	1.648	0	4.604	4.859	6.771	0	1.480	4.588
Art. 14 Tr. 80	2	59	148	2.958	810	964	1.581	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		124.985	221.523	495.705	461.040	372.386	495.919	674.966	892.509	971.167	1.008.241	1.080.300	1.461.949	1.743.379	2.463.037	2.580.236	2.585.228	1.646.638	1.949.227
Total No Neg.		5.122	8.561	1.395	5.059	0	55.958	8.409	1.218	3.704	1.996	1.773	1.556	10.742	6.726	13.729	7.062	3.916	3.102
Total Copar.		130.107	230.084	497.100	466.099	372.386	551.877	683.375	893.727	974.871	1.010.237	1.082.073	1.463.505	1.754.121	2.469.763	2.593.965	2.592.290	1.650.554	1.952.329
Ecuador																			
Renegociación	29	1.851	5.182	617	2.084	2.697	3.733	6.692	5.219	3.661	1.736	3.849	9.597	23.528	31.493	12.870	19.756	7.032	12.389
Regionales	2	3.149	8.304	11.743	10.393	10.178	8.472	13.996	16.354	15.877	15.179	15.426	12.605	39.901	16.134	43.395	28.959	31.958	8.568
	4	30.961	73.495	46.375	47.350	30.240	23.786	29.414	46.721	86.624	13.665	30.056	24.130	28.070	13.326	0	99.653	12.927	18.583
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	57	95	65	116	240	86	218	555	171	145	316	297
Art. 14 Tr. 80	2	105	0	72	92	178	308	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		36.066	86.981	58.807	59.919	43.293	36.299	50.159	68.389	106.227	30.696	49.571	46.418	91.717	61.508	56.436	148.513	52.233	39.836
Total No Neg.		1.493	2.494	9.933	2.120	7.963	33.817	9.699	6.793	4.098	2.426	4.564	7.507	14.261	8.863	66.728	39.726	50.973	65.150
Total Copar.		37.559	89.475	68.740	62.039	51.256	70.116	59.858	75.182	110.325	33.122	54.135	53.925	105.978	70.371	123.164	188.239	103.206	104.986

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Paraguay																			
Renegociación	38	4.673	4.377	2.590	1.305	1.804	924	374	735	492	517	259	1.308	2.214	3.554	6.062	10.061	3.606	6.572
Regionales																			
3	180	141	139	16.725	73	8	987	19	100	750	2.037	2.419	6.300	4.607	561	0	2.669	1.935	
4	114	215	2	128	8.598	119	1.457	318	1.301	149	937	692	192	171	1.245	1.046	1.340	1.193	
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	151	47	111	191	118	111	121	72	140	20	0	0	
Art. 14 TM80	2	0	0	0	5	27	nc	nc											
Total Negociado	4.967	4.733	2.731	18.158	10.480	1.078	2.969	1.119	2.004	1.607	3.351	4.530	8.827	8.404	8.008	11.127	7.615	9.701	
Total No Neg.	41	151	7	26	331	524	69	96	14	140	329	32.247	462	961	1.251	646	2.962	66.203	
Total Copar.	5.008	4.884	2.738	18.184	10.811	1.602	3.038	1.215	2.018	1.747	3.680	36.777	9.289	9.365	9.259	11.773	10.577	75.905	
Perú																			
Compl.Económica																			
8	60.709	36.722	7.036	35.654	34.895	68.049	69.344	82.741	63.769	79.094	85.995	165.724	186.354	205.984	151.412	215.465	169.949	94.605	
Regionales																			
4	106.733	159.207	89.063	78.750	100.631	49.971	102.846	87.532	75.153	0	0	0	0	0	0	163.041	65.498	0	
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2.108	1.407	778	1.841	2.905	4.584	2.751	4.533	3.000	45	769	2.395	
Art. 14 Tr. 80	2	6	31	671	265	2.748	2.689	nc	nc										
Total Negociado	167.448	195.960	96.770	114.669	138.274	120.709	174.298	171.680	139.700	80.935	88.900	170.308	189.105	210.517	154.412	378.551	236.216	97.000	
Total No Neg.	2.502	14.963	1.963	1.984	3.311	22.179	6.227	4.998	1.487	71.362	42.284	111.659	256.255	259.657	228.576	47.692	119.151	240.135	
Total Copar.	169.950	210.923	98.733	116.653	141.585	142.888	180.525	176.678	141.187	152.297	131.184	281.967	445.360	470.174	382.988	426.243	355.367	337.136	

Cuadro A8: Importaciones intrarregionales de México por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Uruguay																			
Comerciales																			
18	24	741	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Compl.Económica																			
5	30.969	24.182	10.559	18.857	26.481	26.057	39.997	80.784	82.817	88.134	98.932	135.108	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
55	nc	20	351	3.491	1.288	517	8.556	5.042	2.169										
60	nc	nd	226.481	235.787	325.343	315.699	255.766	230.448											
Regionales																			
4	8.171	27.954	3.037	1.362	1.605	813	810	1.174	289	0	255	0	0	111	1.252	0	0	0	
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	65	287	539	3.277	1.889	0	3.829	2.665	1.590	0	11	0	
Art. 14 Tr. 80																			
2	14	0	185	130	84	288	nc	nc	nc	nc	nc								
Total Negociado	39.178	52.877	13.781	20.349	28.170	27.158	40.872	82.245	83.645	91.411	101.096	135.459	233.801	239.851	328.702	324.255	260.819	232.617	
Total No Neg.	4.127	3.199	3.668	15.443	6.977	3.654	1.285	975	910	156	392	412	29.045	22.432	4.550	1.532	612	572	
Total Copar.	43.305	56.076	17.449	35.792	35.147	30.812	42.157	83.220	84.555	91.567	101.488	135.871	262.846	262.283	333.252	325.787	261.431	233.189	
Venezuela																			
Renegociación																			
Comerciales																			
30	144.388	175.529	nc	nc	nc	nc	nc												
16	14.606	769	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc									
18	181	222	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
Compl.Económica																			
33	nc	nc	211.352	233.496	418.721	238.112	279.762	406.808	493.003	529.414	558.597	892.068	768.236	952.013	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales																			
4	0	0	0	20	1.952	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	601.907	352.411	575.721	
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	964	367	6	430	348	0	471	319	167	120	142	164	
Art. 14 Tr. 80																			
2	868	29	951	499	523	865	nc	nc	nc	nc	nc								
Total Negociado	160.043	176.549	212.303	234.015	421.196	238.977	280.726	407.175	493.009	529.844	558.945	892.068	768.707	952.332	167	602.027	352.553	575.885	
Total No Neg.	66.886	120.866	1.702	0	4	64.438	16.351	15.219	10.338	2.483	7.076	16.375	14.564	27.456	1.008.607	166.676	82.590	63.732	
Total Copar.	226.929	297.415	214.005	234.015	421.200	303.415	297.077	422.394	503.347	532.327	566.021	908.443	783.271	979.788	1.008.774	768.703	435.143	639.617	

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A9: Importaciones intrarregionales de Paraguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Argentina																			
Renegociación	26	25	11.003	1.080	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	13	2.308	3.801	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.116	0	0	0	1.125	
	18	20.200	17.803	156.250	246.538	407.345	347.505	152.208	506.020	522.063	343.166	438.245	666.433	661.994	732.140	823.130	1.268.268	1.002.122	1.529.780
Regionales	4	10	49	105	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2.021	0	176.992	37.387	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	3.095	2.393	658	551	900	1.146	1.832	2.599	2.725	2.876	0
Agropecuarios	2	9.970	891	453	0	0	0	2.881	2.021	734	574	1.338	16.152	4.452	10.653	18.684	18.179	0	
Art. 14 Tr. 80	2	2	2	246	0	0	nc	nc	nc	nc									
Total Negociado		32.515	33.549	158.134	246.538	407.345	347.505	152.208	511.996	526.477	344.558	439.370	668.671	679.292	739.540	838.403	1.289.677	1.200.169	1.568.292
Total No Neg.		209.863	315.844	360.452	340.903	268.868	168.553	187.315	0	0	0	0	1.858	22.446	588	62	2.206	9.645	
Total Copar.		242.378	349.393	518.586	587.441	676.213	516.058	339.523	511.996	526.477	344.558	439.370	668.671	681.150	761.986	838.991	1.289.739	1.202.375	1.577.937
Bolivia																			
Compl.Económica	29	0	7	4	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
	36	nc	nc	nc	nc	8	46	67	514	3.471	3.576	3.064	10.281	13.801	27.417	26.695	53.190	20.372	17.490
Regionales	1	87	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	25	271	0	0	
	4	0	0	61	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	19	1	13	10	7	3	0	0	0	18	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	87	94	544	927	0	
Total Negociado		87	7	65	0	8	46	67	533	3.472	3.589	3.074	10.288	13.804	27.506	26.814	54.005	21.317	17.490
Total No Neg.		2.291	1.937	2.031	1.165	646	521	484	0	0	0	0	0	321	0	0	0	0	
Total Copar.		2.378	1.944	2.096	1.165	654	567	551	533	3.472	3.589	3.074	10.288	13.804	27.827	26.814	54.005	21.317	17.490
Brasil																			
Renegociación	34	14.647	21.951	50	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	18	65.596	84.071	248.562	600.910	889.373	791.241	477.581	527.411	596.320	500.276	646.000	848.893	933.405	1.015.231	1.661.836	2.360.469	1.592.158	2.186.692
Regionales	4	124	65	201	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	2	106.215	213.052	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	134	529	282	241	218	349	582	385	445	530	0
Agropecuarios	2	13	22	1.877	0	0	0	10.209	5.915	10.928	8.064	19.085	13.737	19.646	32.391	64.396	30.653	0	
Art. 14 Tr. 80	2	0	11	84	0	0	nc	nc	nc	nc									
Total Negociado		80.380	106.120	250.774	600.910	889.373	791.241	477.581	537.754	602.764	511.486	654.305	868.196	947.491	1.035.459	1.694.614	2.425.312	1.729.556	2.399.743
Total No Neg.		289.121	492.606	430.515	381.113	119.163	74.796	67.528	0	0	0	433	520	2	79.707	1.629	94	9.122	18.816
Total Copar.		369.501	598.726	681.289	982.023	1.008.536	866.037	545.109	537.754	602.764	511.486	654.738	868.716	947.493	1.115.166	1.696.243	2.425.406	1.738.678	2.418.560

Cuadro A9: Importaciones intrarregionales de Paraguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Colombia																			
Renegociación	18	0	0	0	0	0	0	59	285	33	0	10	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	329	2.964	3.749	6.990	8.173	10.012	
Regionales	4	0	0	0	522	34	25	649	1.064	401	770	1.629	275	0	0	0	129	0	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	7	393	422	341	110	161	390	339	286	461	268	0	
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	8	0	0	8	0	0	0	
Total Negociado		0	0	0	522	34	32	1.101	1.771	775	880	1.808	994	3.303	4.043	7.451	8.570	10.012	
Total No Neg.		1.029	2.137	4.673	3.564	3.599	3.390	3.599	1.780	908	745	1.024	1.058	808	0	0	0	74	
Total Copar.		1.029	2.137	4.673	3.564	4.121	3.424	3.631	2.881	2.679	1.520	1.904	2.866	1.802	3.303	4.043	7.451	8.570	10.086
Cuba																			
Compl.Económica	52	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	318	205	61	143	107	27	433	808	nc	nc
	62	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	716	706
Regionales	4	nc	nc	nc	nc	nc	0	3	0	1	21	1	0	0	3	0	1	0	
Total Negociado		0	0	0	0	0	0	3	318	206	82	144	107	27	436	808	717	706	
Total No Neg.		34	7	7	112	319	549	891	355	38	20	0	0	0	0	0	1	1	
Total Copar.		34	7	7	112	319	549	891	356	226	82	144	107	27	436	808	718	707	
Chile																			
Renegociación	26	902	1.772	8.987	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	35	nc	nc	nc	1.162	1.929	144	95	35.038	46.028	21.107	34.560	38.338	40.512	76.154	73.985	104.158	107.296	123.241
Regionales	4	410	292	122	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	628	464	165	132	265	602	740	1.011	1.388	1.011	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	74	23	11	10	10	4	100	90	14	29	0	
Total Negociado		1.312	2.064	9.109	1.162	1.929	144	95	35.740	46.515	21.283	34.702	38.613	41.118	76.994	75.086	105.560	108.336	123.241
Total No Neg.		46.661	82.466	76.111	70.581	65.377	22.650	5.425	0	0	0	0	0	216	0	0	0	0	
Total Copar.		47.973	84.530	85.220	71.743	67.306	22.794	5.520	35.740	46.515	21.283	34.702	38.613	41.118	77.210	75.086	105.560	108.336	123.241

Cuadro A9: Importaciones intrarregionales de Paraguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Ecuador																		
Renegociación	19	295	nc															
Compl.Económica	30	nc	305	0	0	0	0	108	477	753	0	134	374	nc	nc	nc	nc	nc
	59	nc	377	437	552	1.924	2.237	1.806										
Regionales	2	0	11	0	0	0	0	473	0	189	94	146	26	187	509	745	0	0
	4	0	0	0	0	0	0	0	0	34	8	0	0	0	0	0	62	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	1	15	23	6	15	5	1	3	15
Total Negociado		295	316	0	0	0	0	108	950	754	238	259	526	418	629	1.062	2.672	2.314
Total No Neg.		592	830	1.429	1.714	1.118	1.527	1.080	223	0	242	34	29	18	16	0	0	0
Total Copar.		887	1.146	1.429	1.714	1.118	1.527	1.188	1.173	754	480	293	555	436	645	1.062	2.672	2.314
México																		
Renegociación	38	0	0	0	11	104	83	110	5.379	3.434	2.271	1.863	3.079	2.020	9.075	15.678	28.725	11.645
Regionales	4	0	0	26	3	151	163	154	11.371	13.601	7.906	6.609	11.311	14.739	26.326	25.625	33.859	48.624
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	414	350	219	284	437	266	271	414	292	848
Total Negociado		0	0	26	14	255	246	264	17.164	17.385	10.396	8.756	14.827	17.025	35.672	41.717	62.876	61.117
Total No Neg.		15.339	14.243	20.105	20.202	26.043	16.076	11.853	3.300	1.601	1.923	1.827	2.267	2.769	2.328	3.547	7.134	9.121
Total Copar.		15.339	14.243	20.131	20.216	26.298	16.322	12.117	20.464	18.986	12.319	10.583	17.094	19.794	38.000	45.264	70.010	70.238
Perú																		
Renegociación	20	0	4	0	0	25	0	0	32	10	30	31	44	13	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	58	nc	726	797	1.627	2.551												
Regionales	4	7	0	0	0	34	0	0	229	705	187	156	313	136	0	0	0	38
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	40	52	10	5	5	15	4	90	152	701
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	828	677	943	392	31	0	0
Total Negociado		7	4	0	0	59	0	0	301	767	227	1.020	1.039	1.107	1.122	918	1.779	3.290
Total No Neg.		2.113	992	1.324	1.652	1.269	1.163	1.022	414	325	148	118	180	297	28	68	166	0
Total Copar.		2.120	996	1.324	1.652	1.328	1.163	1.022	715	1.092	375	1.138	1.219	1.404	1.150	986	1.945	3.290

Cuadro A9: Importaciones intrarregionales de Paraguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Uruguay																			
Renegociación	26	0	182	179	nc	nc	nc	nc	nc										
Compl.Económica	18	1.579	1.000	12.279	31.512	50.726	72.901	58.997	81.774	72.320	61.381	60.908	64.323	55.570	61.681	74.681	107.328	85.118	152.137
Regionales	4	3	171	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9.142	508
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	136	102	78	268	115	219	327	465	517	1.037	0
Art. 14 Tr. 80	2	3	0	0	0	0	0	61	0	4	506	7	0	38	32	0	0	0	0
	2	0	0	67	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
Total Negociado		1.585	1.353	12.525	31.512	50.726	72.901	58.997	81.971	72.422	61.463	61.682	64.445	55.789	62.046	75.178	107.845	95.297	152.645
Total No Neg.		19.131	30.351	24.353	31.736	16.674	12.471	12.899	0	88	0	0	0	42	0	0	0	0	49
Total Copar.		20.716	31.704	36.878	63.248	67.400	85.372	71.896	81.971	72.510	61.463	61.682	64.445	55.789	62.088	75.178	107.845	95.297	152.694
Venezuela																			
Renegociación	21	0	0	0	0	4	0	296	273	310	45	112	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	59	nc	1.867	149.112	152.195	388.277	413.779	226.448											
Regionales	4	0	0	0	0	0	0	1.525	2.072	4.824	2.582	4.490	3.971	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	33	60	12	8	4	16	0	1	0	1	0
Total Negociado		0	0	0	0	4	0	1.854	2.405	5.146	2.635	4.606	5.854	149.112	152.196	388.277	413.780	226.448	
Total No Neg.		4.692	9.128	1.497	8.888	7.005	3.471	4.633	1.018	410	31	19	3.960	7.508	0	0	0	0	0
Total Copar.		4.692	9.128	1.497	8.888	7.005	3.475	4.633	2.872	2.815	5.177	2.654	8.566	13.362	149.112	152.196	388.277	413.780	226.448

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A10: Importaciones intrarregionales de Perú por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Argentina																		
Compl.Económica																		
9	114.459	119.238	5.105	93.733	88.450	92.277	35.638	17.630	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
48	nc	42.959	164.637	205.523	211.691	200.577	243.530	nc	nc	nc	nc	nc						
58	nc	480.560	647.304	815.554	868.097	1.108.104												
Regionales																		
4	53.474	106.261	8.236	87.060	126.289	136.661	78.548	72.425	19	0	0	0	24	0	0	0	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	3.209	3.378	7.641	4.647	0
Agropecuarios																		
2	0	0	0	0	151	116	171	240	408	602	365	0	0	98.977	128.165	298.357	2.480	0
Total Negociado	167.933	225.499	13.341	180.793	214.890	229.054	114.357	133.254	165.064	206.125	212.056	200.577	243.554	582.746	778.847	1.121.552	875.224	1.108.104
Total No Neg.	107.048	73.652	333.871	97.967	145.770	143.229	122.501	200.161	286.107	387.560	313.446	361.814	481.765	221.194	349.275	457.788	0	136
Total Copar.	274.981	299.151	347.212	278.760	360.660	372.283	236.858	333.415	451.171	593.685	525.502	562.391	725.319	803.940	1.128.122	1.579.340	875.224	1.108.240
Bolivia																		
Regionales																		
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	4	2	0	0
Agropecuarios																		
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	439	699	0	0
Total Negociado	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	443	701	0	0
Total No Neg.	46.161	74.940	123.448	124.341	151.273	128.761	60.025	45.518	50.345	60.140	66.306	125.585	105.477	119.273	153.399	245.399	277.162	306.326
Total Copar.	46.161	74.940	123.448	124.341	151.273	128.761	60.025	45.518	50.345	60.140	66.306	125.585	105.477	119.273	153.842	246.100	277.162	306.326
Brasil																		
Renegociación																		
12	19.074	23	nc	nc	nc	nc	nc	nc										
Compl.Económica																		
25	nc	40.020	42.462	58.319	79.154	66.241	26.495	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
39	nc	90.568	96.376	55.757	167.482	205.999	240.089	nc	nc	nc	nc	nc						
58	nc	1.351.524	1.549.996	1.870.665	1.666.074	2.158.684												
Regionales																		
4	22.406	37.578	18.518	40.807	48.623	41.485	35.432	60.948	50.835	134.778	103.768	90.432	188.148	28.619	5.334	11.871	9.906	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	1.181	1.627	2.188	2.794	0
Agropecuarios																		
2	0	0	0	182	35	46	44	214	487	549	472	167	8	912	1.106	2.214	5.394	0
Total Negociado	41.480	77.621	60.980	99.308	127.812	107.772	61.971	151.730	147.698	191.084	271.722	296.598	428.245	1.382.236	1.558.063	1.886.938	1.684.168	2.158.684
Total No Neg.	214.794	295.205	365.843	264.143	247.497	273.777	239.860	225.893	179.223	298.378	277.657	404.440	599.646	213.593	320.260	529.451	0	22.458
Total Copar.	256.274	372.826	426.823	363.451	375.309	381.549	301.831	377.623	326.921	489.462	549.379	701.038	1.027.891	1.595.829	1.878.323	2.416.389	1.684.168	2.181.142

Cuadro A10: Importaciones intrarregionales de Perú por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Colombia																			
Regionales																			
4	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
7	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	14.083	13.781	0	0						
Agropecuarios																			
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	768	3.408	0	0
Total Negociado	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14.851	17.189	0	0
Total No Neg.	230.721	254.894	611.708	677.178	613.287	440.838	422.553	399.686	378.064	456.494	498.671	782.096	774.878	950.621	976.643	1.264.575	950.118	1.328.419	
Total Copar.	230.722	254.894	611.708	677.178	613.287	440.838	422.553	399.686	378.064	456.494	498.671	782.096	774.878	950.621	991.494	1.281.764	950.118	1.328.419	
Cuba																			
Compl.Económica																			
50	nc	342	230	234	398	397	287	678	777	623	1.266								
Art. 25 Tr. 80																			
18	44	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc											
30	nc	nc	0	929	265	139	289	254	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado	44	0	0	929	265	139	289	254	342	230	234	398	397	287	678	777	623	1.266	
Total No Neg.	427	519	574	690	384	476	948	284	108	107	165	58	186	164	191	110	240	16	
Total Copar.	471	519	574	1.619	649	615	1.237	538	450	337	399	456	583	451	869	887	863	1.283	
Chile																			
Renegociación																			
28	28.748	44.947	0	41.525	41.739	25.404	nc	nc	nc	nc	nc	nc							
Compl.Económica																			
38	nc	nc	nc	nc	nc	0	136.627	258.624	272.054	265.090	298.643	335.885	472.863	773.276	788.629	444.336	410.191	1.048.157	
Regionales																			
4	28.304	44.150	13.873	53.425	77.403	57.846	30.647	19.730	20.276	16.652	15.791	19.379	20.854	19.395	18.977	22.299	1.085	0	
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	2.298	2.519	2.615	4.246	0	
Agropecuarios																			
2	0	0	0	156	310	265	363	102	107	60	65	0	0	6.724	6.940	14.551	6.693	0	
Total Negociado	57.052	89.097	13.873	95.106	119.452	83.515	167.637	278.456	292.437	281.802	314.499	355.264	493.717	801.693	817.065	483.801	422.215	1.048.157	
Total No Neg.	98.108	127.378	270.592	189.466	191.816	202.115	133.030	116.783	138.769	137.206	114.758	115.497	121.561	64.338	66.816	689.238	575.266	12	
Total Copar.	155.160	216.475	284.465	284.572	311.268	285.630	300.667	395.239	431.206	419.008	429.257	470.761	615.278	866.031	883.881	1.182.520	997.481	1.048.169	
Ecuador																			
Regionales																			
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	39	415	0	0	
Agropecuarios																			
2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.826	406	0	0	
Total Negociado	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.865	821	0	0	
Total No Neg.	127.070	159.881	70.468	44.454	240.263	206.418	197.291	329.938	354.119	436.359	650.644	655.392	899.263	1.079.270	1.489.890	1.763.649	1.032.978	1.424.356	
Total Copar.	127.070	159.881	70.468	44.454	240.263	206.418	197.291	329.938	354.119	436.359	650.644	655.392	899.263	1.079.270	1.491.755	1.764.470	1.032.978	1.424.356	

Cuadro A10: Importaciones intrarregionales de Perú por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
México																			
Compl.Económica	8	19.349	24.916	19.339	26.065	27.492	27.749	24.658	32.497	35.660	16.000	25.030	23.529	30.332	69.255	90.670	139.732	116.422	179.259
Regionales	4	4.940	15.134	12.189	9.307	59.931	25.399	9.933	7.728	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	2.990	4.646	5.896	8.041	0	0
Total Negociado		24.289	40.050	31.528	35.372	87.423	53.148	34.591	40.225	35.660	16.000	25.030	23.529	30.332	72.245	95.316	145.628	124.463	179.259
Total No Neg.		87.112	122.519	210.220	237.034	262.676	245.738	203.968	197.367	211.488	259.280	253.877	259.176	333.191	448.018	666.050	1.015.682	610.402	939.687
Total Copar.		111.401	162.569	241.748	272.406	350.099	298.886	238.559	237.592	247.148	275.280	278.907	282.705	363.523	520.263	761.366	1.161.310	734.865	1.118.946
Paraguay																			
Renegociación	20	1.394	599	0	58	2.221	357	151	422	2.159	537	9.023	10.084	4.163	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	58	nc	6.555	28.875	15.465	50.122	243.104												
Regionales	3	18.318	15.380	0	17.803	21.771	20.050	18.820	33.539	37.274	50.096	67.769	65.097	72.198	100.342	101.866	164.186	141.855	0
	4	0	0	0	0	0	170	282	196	0	0	0	0	0	0	0	0	34	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	738	0	0
Total Negociado		19.712	15.979	0	17.861	23.992	20.577	19.253	34.157	39.433	50.633	76.792	75.181	76.361	106.897	130.741	180.390	192.012	243.104
Total No Neg.		169	39	15.814	380	999	591	1.366	1.611	4.300	2.285	3.117	9.723	5.571	23.264	4.124	17.247	0	97
Total Copar.		19.881	16.018	15.814	18.241	24.991	21.168	20.619	35.768	43.733	52.918	79.909	84.904	81.932	130.161	134.865	197.637	192.012	243.201
Uruguay																			
Renegociación	33	30.991	7.309	0	16.310	2.805	1.415	1.068	819	555	1.520	1.215	457	925	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	58	nc	27.912	55.181	91.066	82.168	87.480												
Regionales	4	304	261	355	238	76	139	29	25	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	67	66	229	347	0
Agropecuarios	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3.050	28	0	0	0	0
Total Negociado		31.295	7.570	355	16.548	2.881	1.554	1.097	844	555	1.520	1.215	457	925	31.029	55.275	91.295	82.515	87.480
Total No Neg.		4.841	17.163	23.491	22.798	36.285	38.879	21.725	19.541	21.946	17.002	13.455	29.672	45.271	0	16	3.077	23	18
Total Copar.		36.136	24.733	23.846	39.346	39.166	40.433	22.822	20.385	22.501	18.522	14.670	30.129	46.196	31.029	55.291	94.372	82.538	87.498
Venezuela																			
Regionales	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	19	48	0	0
Total Negociado		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	19	48	0	0	0
Total No Neg.		118.179	154.334	384.702	590.976	566.839	406.089	351.772	621.686	374.214	245.640	313.933	671.647	519.830	541.875	224.055	332.041	257.100	96.834
Total Copar.		118.179	154.334	384.702	590.976	566.839	406.089	351.772	621.686	374.214	245.640	313.933	671.647	519.830	541.875	224.074	332.089	257.100	96.834

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

Cuadro A11: Importaciones intrarregionales de Uruguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Argentina																			
Renegociación	26	1.198	344	373	nc	nc	nc	nc	nc										
Comerciales	7	543	206	97	2	nc	nc	nc	nc	nc									
Compl.Económica	1	61.360	66.582	23.171	12.895	31.019	51.186	0	0	0	6.174	499	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	18	144.496	230.617	222.035	372.822	499.947	545.250	535.740	565.372	504.332	534.451	301.820	579.878	696.898	835.293	935.578	1.322.391	1.120.254	1.257.174
	57	nc	4.346	18.515	40.120	43.321	50.177	69.566	69.978	143.107									
Regionales	4	37	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	3	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc								
	6	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	0	96	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		207.637	297.752	245.676	385.719	530.966	596.436	535.740	565.372	504.332	540.625	306.665	598.393	737.114	878.614	985.755	1.391.957	1.190.232	1.400.281
Total No Neg.		224.480	311.103	362.920	304.982	259.785	242.823	259.682	270.689	201.457	0	265.019	93.068	48.602	199.935	269.226	858.005	438.059	68.609
Total Copar.		432.117	608.855	608.596	690.701	790.751	839.259	795.422	836.061	705.789	540.625	571.684	691.461	785.716	1.078.549	1.254.981	2.249.962	1.628.291	1.468.890
Bolivia																			
Compl.Económica	15	224	315	1.451	0	nc	nc	nc	nc	nc									
	34	nc	nc	nc	2.156	103	nc	nc	nc	nc	nc								
	36	nc	nc	nc	nc	1.143	671	445	875	418	310	498	715	855	1.133	2.214	2.887	2.659	6.166
Regionales	1	12	72	67	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		236	387	1.518	2.156	1.246	671	445	875	418	310	498	715	855	1.133	2.214	2.887	2.659	6.166
Total No Neg.		4.236	109	404	223	1.505	51	84	324	708	243	247	365	341	221	401	486	686	943
Total Copar.		4.472	496	1.922	2.379	2.751	722	529	1.199	1.126	553	745	1.080	1.196	1.354	2.615	3.373	3.345	7.112
Brasil																			
Renegociación	35	22	24	123	nc	nc	nc	nc	nc										
Comerciales	18	219	31	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc							
Compl.Económica	2	132.666	155.527	84.220	76.701	80.033	88.790	0	0	0	10.734	13.451	45.841	100.744	110.544	129.143	227.456	195.070	300.557
	18	156.506	221.529	266.078	443.519	536.170	541.077	520.627	552.960	537.231	378.868	298.279	575.603	631.508	761.755	918.055	1.175.324	965.032	1.151.166
Regionales	4	165	47	8	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	135	0	3
Art. 14 Tr. 80	2	18	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	6	nc	nc	0	0	0	0	0	0	0	0	0	222	0	0	0	0	0	0
Total Negociado		289.596	377.158	350.429	520.223	616.203	629.867	520.627	552.960	537.231	389.602	311.730	621.444	732.474	872.299	1.047.198	1.402.915	1.160.102	1.451.726
Total No Neg.		318.462	368.570	348.055	225.229	185.549	163.433	130.939	113.555	88.653	0	148.037	55.081	92.210	205.565	267.437	215.083	299.658	126.389
Total Copar.		608.058	745.728	698.484	745.452	801.752	793.300	651.566	666.515	625.884	389.602	459.767	676.525	824.684	1.077.864	1.314.635	1.617.998	1.459.760	1.578.115

Cuadro A11: Importaciones intrarregionales de Uruguay por copartípe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartípe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Colombia																		
Renegociación	23	59	172	170	197	343	311	64	180	118	73	68	105	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	59	nc	446	1.162	1.784	2.518	3.349	5.700										
Regionales	4	0	0	0	390	330	460	285	120	89	86	118	103	56	12	21	0	2
Total Negociado	59	172	170	587	673	771	349	300	207	159	186	208	502	1.174	1.805	2.518	3.351	5.700
Total No Neg.	1.689	2.837	8.821	4.772	5.256	10.977	5.527	5.155	4.519	2.644	2.033	2.465	1.449	1.857	1.728	3.182	5.023	4.365
Total Copar.	1.748	3.009	8.991	5.359	5.929	11.748	5.876	5.455	4.726	2.803	2.219	2.673	1.951	3.031	3.533	5.700	8.374	10.065
Cuba																		
Compl.Económica	44	nc	0	60	66	58	88	41	14	19	17	nc						
Art. 25 Tr. 80	62	nc	11															
Total Negociado	17	180	299	0	7	108	12	90	nc									
Total No Neg.	180	299	0	7	108	12	90	0	60	66	58	88	41	14	19	17	11	0
Total Copar.	173	5.199	5.183	1.099	327	638	1.000	273	138	4.580	278	152	309	172	712	227	188	1.332
Chile																		
Renegociación	26	958	0	0	0	nc												
Compl.Económica	4	4.810	5.915	3.957	3.459	nc												
Regionales	35	nc	nc	nc	3.062	38.054	37.995	34.579	40.401	45.561	23.237	22.732	30.725	36.284	45.262	51.504	71.324	66.156
Total Negociado	4	6.493	6.781	4.058	5.108	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	122
Total No Neg.	12.261	12.696	8.015	11.629	38.054	37.995	34.579	40.401	45.561	23.237	22.732	30.725	36.284	45.262	51.504	71.324	66.156	89.145
Total Copar.	24.203	32.795	41.306	43.772	24.810	21.132	20.241	18.954	21.572	16.834	18.724	27.701	33.312	25.937	25.835	30.555	33.463	28.005
Ecuador																		
Renegociación	24	75	5	nc														
Compl.Económica	28	nc	nc	7.486	14.444	14.024	11.355	9.482	10.673	9.704	2.106	777	1.122	nc	nc	nc	nc	nc
Regionales	59	nc	2.403	3.443	4.360	7.014	7.627	9.346										
Total Negociado	2	12	18	4	0	0	30	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total No Neg.	4	0	222	131	152	17	11	138	1	0	6	0	82	139	80	0	0	0
Total Copar.	87	245	7.621	14.596	14.041	11.366	9.650	10.674	9.704	2.112	777	1.122	2.485	3.582	4.440	7.014	7.627	9.346
Total No Neg.	610	2.145	10.799	8.969	416	28.418	335	357	381	106	401	381	406	390	348	784	838	27.446
Total Copar.	697	2.390	18.420	23.565	14.457	39.784	9.985	11.031	10.085	2.218	1.178	1.503	2.891	3.972	4.788	7.798	8.465	36.792

Cuadro A11: Importaciones intrarregionales de Uruguay por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
México																		
Compl.Económica																		
5	10.580	12.207	8.497	11.930	13.919	13.865	12.891	12.967	16.076	8.897	9.287	11.874	nc	nc	nc	nc	nc	nc
55	nc	nc	nc	nc	13	275	2.367	6.054	9.766	22.155	22.575	122.042						
60	nc	nc	nc	nc	nc	nd	26.760	32.958	35.570	52.702	38.713	1.174						
Regionales																		
4	1.544	539	1.036	288	105	83	183	253	35	6	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	12.124	12.746	9.533	12.218	14.024	13.948	13.074	13.220	16.111	8.903	9.300	12.149	29.127	39.012	45.336	74.857	61.288	123.216
Total No Neg.	34.286	26.426	32.028	36.700	38.343	29.474	25.603	25.208	21.011	14.766	11.168	17.454	21.743	21.599	38.421	44.690	36.207	50.128
Total Copar.	46.410	39.172	41.561	48.918	52.367	43.422	38.677	38.428	37.122	23.669	20.468	29.603	50.870	60.611	83.757	119.547	97.495	173.344
Paraguay																		
Renegociación																		
26	360	3	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																		
18	3.167	5.250	10.855	23.640	22.574	14.832	13.085	10.892	8.576	13.666	4.636	16.141	20.145	25.853	30.615	51.284	41.476	63.638
Regionales																		
3	294	200	22	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	12	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Negociado	3.833	5.453	10.877	23.640	22.574	14.832	13.085	10.892	8.576	13.666	4.636	16.141	20.145	25.853	30.615	51.284	41.476	63.638
Total No Neg.	2.633	3.146	2.676	1.619	1.078	1.612	1.375	4.209	9.753	0	6.025	0	0	0	0	0	0	1
Total Copar.	6.466	8.599	13.553	25.259	23.652	16.444	14.460	15.101	18.329	13.666	10.661	16.141	20.145	25.853	30.615	51.284	41.476	63.639
Perú																		
Renegociación																		
33	1.966	2.138	2.579	3.721	3.199	1.886	2.628	2.032	3.015	626	1.523	1.401	677	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																		
58	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2.764	2.706	5.752	4.551	5.936						
Total Negociado	1.966	2.138	2.579	3.721	3.199	1.886	2.628	2.032	3.015	626	1.523	1.401	677	2.764	2.706	5.752	4.551	5.936
Total No Neg.	571	833	645	945	1.458	1.702	1.424	1.377	1.207	2.245	8.620	7.589	4.848	4.158	5.615	11.847	8.296	12.102
Total Copar.	2.537	2.971	3.224	4.666	4.657	3.588	4.052	3.409	4.222	2.871	10.143	8.990	5.525	6.922	8.321	17.599	12.847	18.038
Venezuela																		
Renegociación																		
25	2.148	919	3.975	196	581	324	0	57	63	101	90	189	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																		
59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	194	702	475	976	498	221						
Regionales																		
4						60	32	130	272	270	56	99	30	0	0	0	0	0
Total Negociado	2.148	919	3.975	196	581	384	32	187	335	371	146	288	224	702	475	976	498	221
Total No Neg.	1.647	10.416	21.218	63.487	87.907	37.729	124.286	149.672	174.165	43.860	957	1.533	244.523	598.757	637.233	560.491	523.118	659.837
Total Copar.	3.795	11.335	25.193	63.683	88.488	38.113	124.318	149.859	174.500	44.231	1.103	1.821	244.747	599.459	637.708	561.467	523.616	660.058

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

**Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Argentina																		
Comerciales																		
Compl.Económica																		
20	80.084	92.186	121.722	82.256	108.929	136.474	119.762	nc	nc	nc	nc							
48	nc	117.352	76.487	55.606	71.327	97.982	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
59	nc	403.718	628.860	1.086.145	798.686	602.604	684.965											
Regionales																		
4	0	0	0	0	86.263	75.238	54.534	86.274	99.778	64.945	48.682	107.957	0	0	0	5.307	19.775	2.251
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	2.908	4.827	4.352	2.664	1.545	2.249	0	3.587	3.864	0	0	0
Agropecuarios																		
2	0	5.003	10.371	10.275	7.095	284	24	1.524	946	1.763	3.490	3.946	0	18.258	11.435	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																		
2	2.308	1.949	3.165	1.524	1.644	2.274	nc	nc	nc	nc								
Total Negociado																		
	82.392	99.138	135.258	94.055	203.931	214.270	177.228	209.977	181.563	124.978	125.044	212.134	403.718	650.705	1.101.444	803.993	622.379	687.216
Total No Neg.																		
	130.734	99.676	157.647	197.656	102.362	110.276	42.903	16.623	45.218	26.435	16.766	87.321	0	0	0	318.598	248.456	216.601
Total Copar.																		
	213.126	198.814	292.905	291.711	306.293	324.546	220.131	226.600	226.781	151.413	141.810	299.455	403.718	650.705	1.101.444	1.122.591	870.835	903.817
Bolivia																		
Regionales																		
1	944	301	2.392	102	240	4.068	26.390	51.894	123.103	108.808	119.803	152.376	151.777	217.139	243.156	301.615	0	0
7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	3	15	2	17	9	5	4	4	13	0	0	0
Agropecuarios																		
2	0	14	0	0	0	0	0	0	0	55	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80																		
2	13	0	1	1	1	33	nc	nc	nc	nc								
Total Negociado																		
	957	315	2.393	103	241	4.101	26.393	51.909	123.105	108.880	119.812	152.381	151.781	217.143	243.169	301.615	0	0
Total No Neg.																		
	176	3.343	10.289	301	849	11.380	10.551	22.262	55.104	54.604	40.962	47.689	59.070	101.654	83.993	98.110	345.071	394.869
Total Copar.																		
	1.133	3.658	12.682	404	1.090	15.481	36.944	74.171	178.209	163.484	160.774	200.070	210.851	318.797	327.162	399.725	345.071	394.869

Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Brasil																		
Renegociación	13	66.163	458	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Comerciales	16	514	38	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	18	5.148	2	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	27	387	3.417	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	27	nc	54.806	97.019	84.856	128.686	103.432	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	39	nc	nc	nc	nc	nc	nc	221.020	404.180	366.546	348.159	292.484	590.933	nc	nc	nc	nc	nc
	59	nc	nc	nc	nc	nc	1.994.914	2.962.600	3.908.797	2.911.487	2.625.774							
Regionales	4	0	0	0	0	307.937	257.292	114.597	149.517	191.789	145.949	129.140	268.964	0	0	0	49.900	21.449
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	161	140	330	693	356	1.106	0	1.484	2.597	0	0
Agropecuarios	2	0	1.041	20	21	1.564	2.825	1.962	3.768	4.130	2.495	1.940	3.080	0	8.993	16.247	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	159	95	67	38	492	950	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		72.371	59.857	97.106	84.915	438.679	364.499	337.740	557.605	562.795	497.296	423.920	864.083	1.994.914	2.973.077	3.927.641	2.961.387	2.647.223
Total No Neg.		325.810	197.009	318.416	277.080	189.664	255.678	119.461	169.761	412.180	258.158	131.569	374.273	0	0	0	1.266.524	737.911
Total Copar.		398.181	256.866	415.522	361.995	628.343	620.177	457.201	727.366	974.975	755.454	555.489	1.238.356	1.994.914	2.973.077	3.927.641	4.227.911	3.385.134
Colombia																		
Regionales	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	17.710	21.785	28.938	21.034	12.090	21.368	72.639	63.446	165.939	60.865	0
Agropecuarios	2	0	193	1.084	0	168	669	475	771	283	812	620	3.168	2.091	3.591	9.642	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	13.372	12.116	13.066	11.241	11.098	18.237	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		13.372	12.309	14.150	11.241	11.266	18.906	18.185	22.556	29.221	21.846	12.710	24.536	74.730	67.037	175.581	60.865	0
Total No Neg.		456.207	408.269	804.651	670.815	851.396	775.064	718.616	1.061.119	1.403.086	941.875	700.327	1.538.830	2.322.353	2.993.599	5.485.355	6.798.821	4.408.343
Total Copar.		469.579	420.578	818.801	682.056	862.662	793.970	736.801	1.083.675	1.432.307	963.721	713.037	1.563.366	2.397.083	3.060.636	5.660.936	6.859.686	4.408.343

Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Cuba																			
Compl.Económica																			
Art. 25 Tr. 80	40	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	11.988	3.013	15.458	16.650	14.584	28.079	25.916	6.233	1.099	35.728	
Regionales	35	nc	nc	nc	0	531	520	1.557	4.058	nc	nc								
Agropecuarios	4	0	0	0	0	0	0	2.056	702	1.652	1.619	21.213	51.465	5.477	1.992	201	885	540	7.684
Art. 14 Tr. 80	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	8	30	26	7	50.393	34.734	32.648	55	52	0	0	0
Total Negociado	2	0	0	0	0	0	0	0	2	0	30	51	140	250	454	0	0	0	
Total No Neg.		3.343	5.081	2.344	1.633	4.512	1.007	240	31	86	56	9.129	274	148	54	5.245	30.417	255.778	166.032
Total Copar.		3.343	5.081	2.344	1.633	5.043	1.527	3.861	4.821	13.754	4.695	96.223	103.174	52.997	30.430	31.868	37.535	257.417	209.444
Chile																			
Renegociación	16	5.605	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	
Compl.Económica	23	36.592	45.580	114.940	105.139	122.990	165.953	190.671	238.891	280.408	187.775	134.321	236.281	325.555	490.524	787.493	36.116	572.263	43.283
Regionales	4	0	0	0	187	56	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	234.681	304.496	123.269
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	955	446	753	934	134	688	0	4.183	10.489	3	0	0	
Art. 14 Tr. 80	2	0	482	1.296	1.459	42	181	0	3.435	715	1.230	765	550	0	2.095	1.678	966	0	0
Total Negociado	2	376	204	17	102	523	770	nc	nc	nc									
Total No Neg.		42.573	46.266	116.253	106.700	123.742	166.960	191.626	242.772	281.876	189.939	135.220	237.519	325.555	496.802	799.660	271.766	876.759	166.552
Total Copar.		32.004	20.834	3.438	10.114	724	5.698	0	0	0	0	0	3.474	10.627	17.318	913.853	0	382.437	
		74.577	67.100	119.691	116.814	124.466	172.658	191.626	242.772	281.876	189.939	135.220	237.519	329.029	507.429	816.978	1.185.619	876.759	548.989
Ecuador																			
Regionales	2	4.233	3.245	11.003	3.879	7.778	15.606	17.338	24.023	28.082	17.233	6.327	35.785	42.187	66.746	100.920	47.872	0	0
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	10	87	37	11	27	7	276	190	131	0	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	0	0	0	2	2	0	13	29	147	29	0	0	95	0	0	0	0	0
Total Negociado	2	12	35	55	7	41	90	nc	nc	nc									
Total No Neg.		4.245	3.280	11.058	3.888	7.821	15.696	17.361	24.139	28.266	17.273	6.354	35.792	42.558	66.936	101.051	47.872	0	0
Total Copar.		3.635	4.771	18.503	28.787	34.840	37.651	41.037	87.772	129.693	41.997	46.300	80.619	113.281	198.232	346.662	506.444	615.319	881.577
		7.880	8.051	29.561	32.675	42.661	53.347	58.398	111.911	157.959	59.270	52.654	116.411	155.839	265.168	447.713	554.316	615.319	881.577

Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
México																			
Renegociación	30	47.988	70.379	nc	nc	nc	nc	nc	nc										
Comerciales	16	11.509	6.952	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc							
	18	836	1.455	0	0	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
Compl.Económica	33	nc	nc	331.110	334.005	515.818	591.565	481.589	616.379	742.705	511.101	401.980	668.288	1.169.455	1.843.455	nc	nc	nc	nc
Regionales	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	9.442	10.997	12.987	11.499	5.207	7.473	89	13.465	12.183	0	0	0
Agropecuarios	2	0	128	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	5.998	4.548	401	5.637	7.871	11.419	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
Total Negociado		66.331	83.462	331.511	339.642	523.689	602.984	491.031	627.376	755.692	522.600	407.187	675.761	1.169.544	1.856.920	12.183	0	0	0
Total No Neg.		153.298	105.588	20.125	17.174	5.254	7.594	4.865	0	18.153	14.296	9.108	10.590	374.118	50.330	2.116.512	2.181.949	1.451.614	1.415.280
Total Copar.		219.629	189.050	351.636	356.816	528.943	610.578	495.896	627.376	773.845	536.896	416.295	686.351	1.543.662	1.907.250	2.128.695	2.181.949	1.451.614	1.415.280
Paraguay																			
Renegociación	21	223	8.793	17.794	12.216	3.203	4.793	36.074	30.939	18.221	35.100	64.418	76.242	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica	59	nc	34.708	73.755	95.303	126.773	78.727	67.809											
Regionales	3	2.640	12.324	64.508	32.347	21.020	15.991	0	0	0	747	9	138	0	8.543	3.900	0	0	0
	4	0	0	0	0	1.267	2.024	175	75	467	236	168	341	0	0	0	1.376	0	0
	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	0	0	0	0	1	0	0	35	52	0	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	2	3	0	1	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc						
Total Negociado		2.865	21.120	82.302	44.564	25.490	22.808	36.249	31.014	18.688	36.083	64.596	76.721	34.708	82.333	99.255	128.149	78.727	67.809
Total No Neg.		34	882	639	1.086	40	498	131	301	268	139	251	216	0	0	0	17.080	4.005	10.267
Total Copar.		2.899	22.002	82.941	45.650	25.530	23.306	36.380	31.315	18.956	36.222	64.847	76.937	34.708	82.333	99.255	145.229	82.732	78.076

**Cuadro A12: Importaciones intrarregionales de Venezuela por copartícipe y Acuerdo
en miles de dólares (continuación)**

Copartícipe / Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	
Perú																			
Regionales																			
	7	nc	nc	nc	nc	nc	577	537	383	588	425	803	2.667	3.349	8.895	9.235	0	0	
Agropecuarios																			
Art. 14 Tr. 80	2	0	0	586	169	619	1	433	1.626	553	415	239	280	505	456	1.004	1.463	0	0
Total Negociado	2	37	28	116	177	197	433	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total No Neg.		37	28	702	346	816	434	1.010	2.163	936	1.003	664	1.083	3.172	3.805	9.899	10.698	0	0
Total Copar.		82.916	77.320	154.244	98.223	119.573	101.461	87.415	119.109	128.582	90.469	70.917	131.859	255.676	387.977	689.634	940.694	540.440	527.575
Uruguay																			
Renegociación																			
	25	2.453	893	4.860	4.736	6.023	12.113	10.591	8.343	10.629	401	2.469	4.277	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Compl.Económica																			
Comerciales	59	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	46.703	70.469	104.747	118.132	132.193	136.897
Regionales	18	7	12	89	11	0	0	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
	4	0	0	0	0	6.995	7.350	9.507	9.364	19.547	16.649	13.184	17.948	0	0	0	2.050	3.432	140
Agropecuarios	7	nc	nc	nc	nc	nc	nc	8	3	1.357	3.769	231	776	0	3.711	3.353	0	0	0
Art. 14 Tr. 80	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14	0	0	0	0	0	0	0
	2	8	1	1	2	4	9	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc	nc
Total Negociado		2.468	906	4.950	4.749	13.022	19.472	20.106	17.710	31.533	20.819	15.884	23.015	46.703	74.180	108.100	120.182	135.625	137.037
Total No Neg.		2.827	4.901	7.377	14.122	9.784	12.849	31.233	26.466	24.360	16.922	2.054	3.889	0	0	0	124.114	161.208	188.538
Total Copar.		5.295	5.807	12.327	18.871	22.806	32.321	51.339	44.176	55.893	37.741	17.938	26.904	46.703	74.180	108.100	244.296	296.833	325.575

Fuente: Información suministrada por los países miembros

Elaboración: Secretaría General de la ALADI

nc: No corresponde

