

ALADI/SEC/Estudio 163  
30 de diciembre de 2003

## **EL COMERCIO NEGOCIADO EN EL MARCO DE LA ALADI Y EL CONTENIDO TECNOLÓGICO DEL COMERCIO INTRARREGIONAL**

### **PRESENTACIÓN**

La Secretaría General ha elaborado el presente Estudio en cumplimiento de la Actividad III.10 del Programa 2003. En él se analiza la evolución del comercio negociado entre los países miembros, así como el contenido tecnológico, la estructura y calidad del comercio intrarregional, con especial énfasis en el comercio negociado.

La creciente integración de la economía mundial ha implicado un cambio significativo en la estructura de la producción y en el comercio internacional, tanto en términos geográficos como en el tipo de bienes transados. En relación al comercio de bienes, una de las tendencias más marcadas que se ha observado en los últimos 20 años, se refiere al significativo incremento en la participación de las manufacturas en el comercio internacional.

Dentro de aquéllas, es relevante analizar la evolución de las manufacturas de más alto contenido en tecnología cuya tendencia ha seguido la misma dirección. En particular, las provenientes de los Países En Desarrollo (PED) que, en relación a 1985, han aumentado casi tres veces su participación en el total mundial, si bien dicho crecimiento se ha concentrado en un reducido número de países.

En este marco, los procesos de integración juegan un papel relevante si se los entiende como una forma para mejorar la inserción de los países a la economía internacional.

Estos elementos, así como la cercanía geográfica y las mejoras alcanzadas en la infraestructura, han impulsado la apertura recíproca de los países miembros de la ALADI durante la pasada década, contribuyendo a la profundización de la integración regional.

Uno de los principales objetivos del presente documento es, además de actualizar información acerca del comercio negociado, analizar el contenido tecnológico del comercio intrarregional; en particular, en la medida que la información lo permita, relacionar la evolución de las exportaciones negociadas entre los países de la Asociación tanto frente a las no negociadas como al patrón de sus exportaciones al Resto del Mundo. Al mismo tiempo, se entrega información sobre la situación de los países en lo que se refiere a sus exportaciones de alta tecnología.

El documento, que se inicia con un Resumen Ejecutivo, consta de dos secciones. En la primera se hace una presentación actualizada de la evolución del comercio negociado entre los países miembros de la Asociación, tanto a nivel global como por país importador y tipo de acuerdo.

En la segunda sección se analiza en detalle, a nivel de cada país, la evolución de las exportaciones negociadas y, en particular, aquéllas de mayor contenido tecnológico. Esta sección se inicia, para contextualizar el análisis posterior, con un panorama de la evolución del contenido tecnológico de las exportaciones de la región en los últimos 30 años.

Finalmente, se incluye un Anexo Metodológico donde se presentan los criterios de clasificación de los bienes de acuerdo a su nivel tecnológico, y las fuentes de las clasificaciones y de la información y, por otra parte, un Anexo Estadístico.

---

## ÍNDICE

<b>RESUMEN EJECUTIVO.....</b>	<b>5</b>
<b>I EVOLUCIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO .....</b>	<b>15</b>
<b>I.1 Las negociaciones en los dos últimos años .....</b>	<b>15</b>
<b>I.2 Evolución de las importaciones totales e intrarregionales .....</b>	<b>17</b>
<b>I.3 Las importaciones negociadas y el intercambio intrarregional .....</b>	<b>20</b>
a) Comercio negociado por modalidad de acuerdo.....	21
b) Comercio negociado por país importador .....	23
<b>I.4 Las importaciones no negociadas .....</b>	<b>26</b>
<b>II. COMERCIO Y CONTENIDO TECNOLÓGICO .....</b>	<b>28</b>
<b>II.1 Comercio, desarrollo y tecnología .....</b>	<b>29</b>
<b>II.2 Las tendencias mundiales y regionales en los últimos 30 años.....</b>	<b>32</b>
a) Índices de participación sectorial en las exportaciones.....	32
b) Índice de Contenido Tecnológico de las exportaciones .....	34
<b>II.3 Las tendencias en los países de la ALADI.....</b>	<b>35</b>
<b>II.4 Contenido tecnológico de las exportaciones de los países de la ALADI ....</b>	<b>36</b>
a) Exportaciones de AT y MAT por país .....	44
b) Exportaciones de productos seleccionados de alta tecnología .....	48
<b>II.5 Contenido Tecnológico del Comercio Negociado y No Negociado .....</b>	<b>56</b>
a) Exportaciones de AT y MAT por país: comercio negociado y no negociado .....	57
b) Bienes seleccionados de AT: comercio negociado y no negociado .....	66
c) Comercio negociado y no negociado de sectores de AT y MAT según países ..	66
d) Comercio negociado y no negociado de bienes seleccionados según países ...	69
<b>ANEXO METODOLÓGICO .....</b>	<b>72</b>
<b>Comercio Negociado .....</b>	<b>72</b>
<b>Clasificaciones de Contenido Tecnológico.....</b>	<b>73</b>
<b>Descripción de las clasificaciones CIIU y CUCI.....</b>	<b>76</b>
<b>ANEXOS ESTADÍSTICOS .....</b>	<b>79</b>
<b>A – COMERCIO NEGOCIADO .....</b>	<b>79</b>
<b>B – CONTENIDO TECNOLÓGICO.....</b>	<b>99</b>
<b>C – CONTENIDO TECNOLÓGICO DEL COMERCIO NEGOCIADO .....</b>	<b>123</b>



## RESUMEN EJECUTIVO

### COMERCIO NEGOCIADO

En esta primera parte se actualiza un estudio anterior de la Secretaría General que analizaba la evolución del comercio negociado en el ámbito de la ALADI en el período 1993-2000 (Estudio 152, 2002). En esta ocasión, con una cobertura hasta 2002, aunque no se dispone de la información correspondiente a Bolivia y Cuba, es posible abarcar una década de comercio negociado, que coincide con el período en el cual se suscribieron prácticamente la totalidad de los acuerdos de libre comercio de la región.

A pesar de las negociaciones realizadas, durante esos dos últimos años no se firmaron nuevos acuerdos de libre comercio. No obstante, se suscribieron tres nuevos Acuerdos de Complementación Económica (ACE), todos ellos entre los países del MERCOSUR y México. Asimismo, se firmaron varios protocolos adicionales que modificaron la cobertura de algunos acuerdos (Brasil-CAN, Brasil-Cuba, Ecuador-México, Colombia-Cuba y Cuba-Venezuela), y se aceleraron los cronogramas de liberación de otros (Grupo de los Tres y MERCOSUR-Chile).

De todas formas, los efectos comerciales de estos nuevos acuerdos o protocolos difícilmente sean captados por las cifras de los años 2001-2002, tanto por los plazos para su entrada en vigor como por su puesta en práctica por los agentes de cada país.

#### **Evolución de las importaciones totales e intrarregionales**

Entre 1993 y 2002 las importaciones totales se duplicaron, pasando de algo más de 150 mil millones de dólares a unos 310 mil millones en el último trienio. El dinamismo de las compras externas queda en evidencia comparando su tasa de crecimiento, 7,4% acumulativo anual (a.a.), con la evolución equivalente del PBI a precios constantes que, en igual período, creció a una tasa del 2,3% a.a.

Las importaciones originadas en la región han mostrado un comportamiento similar al de las globales, con una tasa de crecimiento levemente inferior (6,4% a.a.), aunque con una variabilidad interanual significativamente mayor. El comercio intrarregional creció aceleradamente los primeros años, pero sufrió de manera muy acentuada la crisis de 1998-1999 (con una caída acumulada del 20%); la posterior recuperación en el año 2000 fue nuevamente revertida en 2001-2002. De esta forma, la participación de las compras regionales en el total alcanzó su máximo en el período 1995-1997 (17%), cayendo en los últimos años a valores que han oscilado en torno al 14%.

Sin embargo, esta evolución se ve significativamente afectada por el comportamiento de las importaciones mexicanas y su diferente ponderación según se considere el comercio total o el intrarregional. En ese sentido, si se excluyen las importaciones de México, el coeficiente de participación de las compras intrarregionales en el total no sólo alcanza valores mayores sino que muestra una evolución creciente, pasando de valores en torno al 25% al inicio del período, a ubicarse en torno al 28% en los últimos años.

## **Las importaciones negociadas y el intercambio intrarregional**

En el período analizado las importaciones negociadas crecieron a un ritmo mayor que el de las compras intrarregionales totales, superando incluso al de las importaciones globales. Si bien los datos para el año 2002 son parciales, el crecimiento del comercio negociado para la totalidad del período se ubicaría en el 9,3% a.a. (a pesar de la importante reducción experimentada en el último año). El rápido crecimiento del comercio negociado está estrechamente relacionado con el dinamismo del comercio intrarregional, al que se debe agregar los efectos liberalizadores de los nuevos acuerdos y de los cronogramas incorporados en los acuerdos previos, lo cual en ambos casos amplía el universo de productos que se comercia con preferencias.

En particular, cabe señalar que las repercusiones de las crisis se han manifestado de manera especialmente aguda en el comercio negociado. Mientras este comercio cayó un 19% en 1999 y un 23% en el período 2001-2002, el comercio no negociado se redujo un 14% en la primera crisis y creció un 5,7% en el último período. Esto ha sido reflejo, en gran parte, de los efectos de las crisis recientes en Argentina y Brasil, países que presentaban las mayores ponderaciones en el comercio negociado de la región al inicio de cada crisis.

Considerando el último trienio (2000-2002), las importaciones totales se ubicaron en promedio en 310 mil millones de dólares, de las cuales solamente el 14,3% provino de la región. De ese porcentaje, las importaciones negociadas representaron un 70,5%, cifra significativamente superior al 52-53% de inicios del período. No obstante lo anterior, cabe señalar que la compra de productos no negociados aún constituye una proporción mayoritaria en varias relaciones bilaterales.

### a) Comercio negociado por modalidad de acuerdo

En cuanto a la modalidad de acuerdo, las importaciones negociadas ingresaron crecientemente, a través de los Acuerdos de Alcance Parcial, pasando del 79,4% en 1993 al 89,4% en 2001. En ese sentido, durante el período considerado, los Acuerdos de Alcance Regional, tales como la PAR, han ido perdiendo efectividad, ya que su ámbito de acción se circunscribiría a los acuerdos de tipo selectivo que incluyen un número limitado de preferencias y/o de baja intensidad. No obstante ello, la PAR constituye la segunda modalidad de ingreso de las compras negociadas en el marco de la Asociación (en torno al 9% en los últimos años).

De los restantes acuerdos regionales, las Nóminas de Apertura de Mercado a favor de los PMDER representan un porcentaje reducido y decreciente del total negociado (un 1% en el trienio 1999-2001), si bien las importaciones por esta modalidad representaban aún en el trienio 1999-2001 un 12,5% de las compras totales de los países de la ALADI desde los PMDER. Por su parte las compras canalizadas a través del Acuerdo Cultural y de los Agropecuarios muestran una participación relativamente estable, pero marginal.

La creciente importancia de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE) en el comercio negociado es evidente; mientras en 1993 el 66,7% de las importaciones negociadas ingresaba a través de estos acuerdos, en el año 2001 representaban el 86,9% de esas compras.

Los restantes Acuerdos de Alcance Parcial, en particular los Acuerdos de Renegociación, muestran una participación claramente descendente, producto de su

sustitución por los ACE. Por su parte los Acuerdos Comerciales se han vuelto prácticamente irrelevantes.

b) Comercio negociado por país

La estructura del comercio negociado por país importador no muestra grandes diferencias respecto a la del comercio intrarregional total. De todas formas pueden destacarse algunas, siendo las más relevantes la mayor proporción que representan en conjunto Brasil y Argentina en el comercio negociado que en el intrarregional total (58,6% contra 47,2% para el total del período) y por otro lado, la menor ponderación que se verifica en el caso de los países andinos (excepto Bolivia).

Tomando en cuenta el dinamismo de las importaciones negociadas, los países que sobresalen son Paraguay (36% a.a.), Venezuela (27,5%) y Chile (24,8%). En el primer caso, las importaciones negociadas pasan de representar sólo el 15% de las compras totales a abarcar casi la totalidad de sus compras regionales; de manera similar, Venezuela también parte de valores relativamente bajos en 1993 (19%), ubicándose a partir de 1997 en torno al 50% de sus compras; finalmente, en el caso de Chile, parte de porcentajes más importantes de comercio negociado a inicios del período (37%), alcanzando desde 1997 porcentajes superiores al 85%.

De esta forma, al finalizar el período, la distribución del comercio negociado por país aparece algo menos concentrada y más en consonancia con su participación en el comercio intrarregional. Considerando el año 2001 (último para el cual se dispone información completa) Argentina y Brasil representan poco más del 45% de las importaciones negociadas, lo cual supone una significativa reducción respecto a 1993, en parte debido a la caída de las importaciones argentinas como resultado de su crítica situación económica. Además, Chile (15,9%) se ubica en tercer lugar, superando a México (12,9%).

### **Las importaciones no negociadas**

Como se ha observado, a pesar de los importantes progresos realizados en la década del noventa en materia de acuerdos de libre comercio entre los países de la región, el porcentaje de importaciones no negociadas fluctúa en torno al 28% en el trienio 1999-2001 (casi 12.400 millones de dólares, en promedio). Estos flujos, que no se amparan en preferencias, responden a tres situaciones distintas:

- El comercio entre los países de la Comunidad Andina: que aunque es un comercio negociado casi en su totalidad, se realiza al amparo de un acuerdo no inscrito en la ALADI. En el trienio 1999-2001 el 39% de las importaciones no negociadas corresponde a este flujo subregional; por tanto si se considera que su totalidad se realiza aprovechando las preferencias de la zona de libre comercio andina, el comercio no negociado intrarregional se reduciría al 17,2% del total.
- Las importaciones entre aquellos países que ya han suscrito un acuerdo de libre comercio al amparo del Tratado de Montevideo 1980 (TM80): en este caso el valor de estas importaciones no negociadas tenderá a reducirse en la medida que avancen los cronogramas de desgravación, especialmente en aquellos acuerdos más recientes. En ese sentido, el comercio en estos circuitos ha pasado del 50% del comercio no negociado en el trienio 1993-1995, a poco más del 25% en el trienio 1999-2001.
- El comercio entre países que aún no tienen acuerdo de libre comercio: las importaciones entre estos países han pasado de representar un 26,6% del total no

negociado en el trienio 1993-1995, a ser algo más de la tercera parte (35,4%) en el trienio 1999-2001. Por su magnitud, los circuitos más relevantes son MERCOSUR-CAN (excepto Bolivia) y MERCOSUR-México (excepto Uruguay), con casi un 15% y un 10% en el último trienio, respectivamente. En ese sentido, el avance de las negociaciones entre los dos bloques subregionales, estaría generando expectativas ciertas de un incremento significativo en el comercio negociado.

## **COMERCIO Y CONTENIDO TECNOLÓGICO**

En las últimas décadas, la estructura del comercio internacional ha cambiado significativamente, tanto geográficamente como en lo que respecta al valor agregado y al contenido tecnológico de los bienes comercializados.

En referencia al tipo de bienes, han sido mucho más dinámicas las exportaciones de manufacturas, y, en especial, las de mayor contenido tecnológico, que aquéllas basadas en recursos naturales, acentuando tendencias anteriores. Adicionalmente, la participación de los Países en Desarrollo (PED) en el total de las ventas manufactureras mundiales se ha triplicado, llegando a casi un 30% (2000).

Esta “industrialización de las exportaciones” muestra significativas diferencias entre las distintas regiones, siendo particularmente fuerte en los países de Asia. Los países de la región, si bien muestran un importante incremento de las manufacturas en su pauta exportadora, mantienen todavía una contribución relativamente pequeña en el total del comercio internacional de las mismas (poco más del 4% en 2000).

### **Comercio, desarrollo y tecnología**

Hay una alta concentración entre los PED en este proceso de “industrialización” de las exportaciones. Sólo 5 países, entre los que predominan los del sudeste asiático, dan cuenta del 90% de las ventas de manufacturas de alto contenido tecnológico de los PED. El nivel de desarrollo del país aparece fuertemente relacionado con la complejidad técnica de las exportaciones. Desde una perspectiva del desarrollo económico, es importante considerar que los productos de más alto contenido tecnológico son los que suelen experimentar mayores ganancias de productividad, que enfrentan una demanda más dinámica y que pueden tener un comportamiento de precios más favorable.

La base tecnológica alcanzada por los países y el contenido tecnológico (CT) de sus exportaciones, son entonces fundamentales para su desarrollo y las posibilidades de un crecimiento “liderado por las exportaciones”, aunque en esta etapa, a diferencia de lo sucedido con los países desarrollados (PD), enfrentarán una intensa competencia, así como condiciones internacionales más restrictivas a nivel multilateral.

### **Las tendencias mundiales y regionales en los últimos 30 años**

Este Estudio se inscribe dentro de la continua preocupación de la Secretaría por destacar la relevancia del comercio de manufacturas como un componente para avanzar en el proceso de profundización de la integración regional. Como es conocido, el comercio intrarregional es mucho más intensivo en manufacturas que el comercio extrarregional.

Esa es una base fundamental para avanzar en una aproximación sobre el contenido tecnológico de tales exportaciones y, por ende, en su contribución al proceso de transformación productiva y al desarrollo que ello supone.

A nivel mundial la participación de las categorías de CT Alto y Medio (AT y MT) en el comercio ha crecido ostensiblemente, pasando del 37% en los setenta al 55% en el último quinquenio. Esta evolución es particularmente destacada en los países de la ALADI y del Sudeste Asiático. De hecho, es posible constatar que la brecha tecnológica de la ALADI se habría reducido tanto en relación al promedio mundial como a la frontera vigente, dada por el país de mayor contenido tecnológico en cada año. De todas maneras, se mantiene aún una brecha significativa respecto a los PD.

También al considerar solamente el subconjunto de sectores de AT se observa una evolución creciente y generalizada, siendo en este caso, asimismo, positiva la evolución de la ALADI, pero mucho menos pronunciada de la que muestran los países asiáticos.

### **Las tendencias en los países de la ALADI**

El cambio en la estructura de las exportaciones de la ALADI, básicamente a partir de la década del ochenta, refleja no sólo una mayor participación de las manufacturas sino también del contenido tecnológico de las mismas. Sin embargo, la situación entre los países de la región dista mucho de ser homogénea.

En general, se han consolidado dos patrones claramente diferenciados de especialización productiva y de inserción en los mercados mundiales. Por un lado, la mayor parte de los países de la ALADI, especialmente Argentina, Brasil, Chile y Uruguay, con un mejor desempeño en ramas procesadoras de recursos naturales que producen *commodities* industriales de uso difundido. Se trata de bienes industriales altamente estandarizados, con uso intensivo de capital y tecnologías cercanas a las internacionales, que se colocan en mercados mundiales muy competitivos y en los que se actúa como tomador de precios. Por otro lado, México aparece como el prototipo del segundo patrón de especialización, caracterizado por la instalación de plantas de montaje modernas y con una compleja logística en su gestión para abastecer a tiempo y minimizando los costos a su principal mercado, el estadounidense. También es importante en este patrón el uso intensivo de mano de obra y la presencia de empresas transnacionales que integran estos procesos como parte de sus estrategias globales de negocios.

En contraste, en ambos casos han ido perdiendo peso las industrias manufactureras intensivas en mano de obra (vestuario, calzado, etc.), producto de la apertura a la competencia de países con menores salarios. Por otra parte, tampoco se ha logrado competir en las industrias que hacen uso intensivo del conocimiento tecnológico y la ingeniería de diseño (bienes de capital, insumos farmoquímicos, instrumental científico).

Es importante recalcar que este proceso de cambio comenzó a tomar forma a partir de la crisis de la deuda de comienzo de los ochenta y tomó mayor fuerza en los noventa con la consolidación de los procesos de reforma orientados hacia una mayor apertura. Esta evolución implicó un cambio en las fuentes del progreso tecnológico. Mientras el modelo anterior, de sustitución de importaciones, al menos en el caso de los países de industrialización temprana, permitía el uso de tecnologías y servicios de ingeniería de origen interno así como importantes procesos de adopción y adaptación tecnológica, la apertura abarataba la importación de bienes de capital, facilitaba la obtención de licencias y asistencia técnica del exterior e impulsaba las corrientes de inversión extranjera directa. Estas condiciones están encontrando crecientes restricciones, y están en el centro de las actuales dificultades de las negociaciones multilaterales y el fracaso reciente de la Reunión Ministerial de Cancún.

## **Contenido tecnológico de las exportaciones de los países de la ALADI**

Entre 1993 y 2002, desde el punto de vista del contenido tecnológico, el comercio intrarregional no ha mostrado grandes cambios en su estructura; en particular, las categorías de productos de Alta Tecnología (AT) y de Tecnología Alta-Media (MAT), que son las que están más estrechamente asociadas con una mejor inserción internacional, se mantuvieron en torno al 40% del total.

En las exportaciones al Resto del Mundo, en cambio, este tipo de bienes incrementó su participación en el total, básicamente en función de la evolución de México, especialmente en las categorías de MAT.

El resto de los países mostró un alto dinamismo en el comercio intrarregional en la categoría AT, aunque se mantuvo en proporciones poco significativas del total. Además, interesa mencionar que para todos los países miembros se constata que el contenido de bienes de AT y MAT exportados a los países de la región, es mayor al correspondiente a las exportaciones al Resto del Mundo en todo el período considerado.

### a) Exportaciones de AT y MAT por país

Las ventas intrarregionales de bienes de mayor contenido tecnológico experimentaron un gran incremento entre 1993 y 1997/1998, período en el cual prácticamente se duplicaron, pasando de 9.609 millones a más de 18 mil millones de dólares, con una tasa anual de crecimiento del 18%. En el resto del período se verifica una notoria reducción de tal dinámica. El comportamiento individual de los países, con la excepción de Bolivia, siguió el mismo patrón.

A lo largo de todo el período de análisis, los principales exportadores de este tipo de bienes en la región fueron, en orden de importancia, Brasil, Argentina y México, que concentran el 82,2% del total en 1993 y el 78,5% en 2002. No obstante ello, se constata un cambio en las proporciones relativas en que contribuyen Argentina (que la aumenta) y Brasil (que la disminuye aunque continúa siendo el principal abastecedor en 2002).

Por otra parte, es interesante anotar que dos de los países de tamaño intermedio de la ALADI (Chile y Colombia) aumentaron su participación en las exportaciones intrarregionales de las categorías de mayor contenido tecnológico. Asimismo, la mayoría de los demás países muestran tasas de crecimiento de las exportaciones de este tipo de bienes relativamente altas (las excepciones son Venezuela, Brasil y Uruguay).

El comportamiento de las ventas de productos de AT y MAT al Resto del Mundo muestra una evolución marcadamente diferente. En primer lugar, el crecimiento es mucho mayor, con una tendencia continua en el tiempo, llegando a 121,1 mil millones de dólares en 2002 y con una tasa de crecimiento anual del 14,6%.

México ha sido el principal exportador de este tipo de bienes al Resto del Mundo durante todo el período, incrementando sus ventas de 28 mil millones a más de 106 mil millones de dólares entre 1993 y 2000, para disminuir luego a 104 mil millones en 2002; esto implica una tasa de crecimiento anual del 15,6%. En cambio, las exportaciones correspondientes al resto de los países miembros, crecieron durante todo el período, aunque en menor medida (10,1%). No obstante, dicha dinámica es más del doble que la correspondiente a las ventas de este tipo de bienes a la ALADI (4,4%).

Resulta evidente entonces que la crisis económica del último lustro afectó las ventas intrarregionales de productos de mayor contenido tecnológico de manera más aguda que a las exportaciones al Resto del Mundo.

Otro rasgo a destacar de las ventas de este tipo de bienes fuera de la región es su altísima concentración en dos países: Brasil, y principalmente México. Entre ambos han sido responsables, a lo largo de todo el período, de más del 95% de las ventas de los bienes de mayor contenido tecnológico al Resto del Mundo.

b) Exportaciones de productos seleccionados de alta tecnología

Complementariamente, buscando una visión más ajustada del fenómeno estudiado, se ha seleccionado un conjunto específico de productos que tienen incorporada una mayor intensidad tecnológica. Para ello, se han considerado aquellos que incorporan el mayor gasto relativo en Investigación y Desarrollo. Este conjunto presenta diferencias con el comportamiento de las categorías anteriores.

En primer lugar, éstos muestran una evolución creciente, pero que se mantiene hasta el año 2000, tanto para el destino intrarregional como el extrarregional. Además, para ambos destinos se verifica que las tasas de crecimiento promedio son más altas en el comercio entre los países miembros, especialmente en Máquinas de oficina y computadores, Electrónica y Telecomunicaciones y Farmacéuticos. En las ventas al Resto del Mundo en cambio, los más destacados son la Industria aeroespacial, Máquinas de oficina y computadores, y Farmacéuticos, a los que se debe agregar Maquinaria eléctrica hasta el año 1997.

La proporción de estos bienes de más alta tecnología en el total del comercio aumentó significativamente en el período, aunque como proporción del total intrarregional su ponderación sigue siendo reducida. Con todo, en el año 2000 alcanza el 12,2% de las exportaciones al Resto del Mundo. En cuanto a la participación de cada uno de estos sectores en su conjunto, hay una amplia coincidencia tanto en el comercio intrarregional como en el extrarregional, en Máquinas de oficina y Equipos de computación, y en Electrónica y Telecomunicaciones.

Cabe destacar que existen grandes diferencias entre México y los restantes países miembros de la ALADI, dado tanto por el peso de sus ventas externas (casi 90% de las ventas al Resto del Mundo de este tipo de bienes en el período), como por la dinámica de sus tasas de crecimiento, que resultan superiores.

En dicho caso, los productos más dinámicos en las ventas al Resto del Mundo son los bienes de los sectores de Máquinas de oficina y computación, Electrónica y Telecomunicaciones e Instrumentos científicos, en tanto que para los demás países de la ALADI (con una presencia predominante de Brasil) son los de la Industria aeroespacial, Electrónica y Telecomunicaciones, y también Maquinaria no eléctrica.

### **Contenido Tecnológico del Comercio Negociado y No Negociado**

Tal como se ha mencionado anteriormente, el dinamismo del comercio negociado entre los países miembros de la Asociación ha sido muy superior al del no negociado. La misma tendencia es posible constatar en cada una de las categorías de bienes según su contenido tecnológico, lo cual revela que, en términos generales, los cronogramas de liberación han favorecido indistintamente a los diferentes tipos de productos.

Para los flujos no negociados de estos bienes se tiene que el máximo valor se alcanzó en los años 1995-1996, con algo más de 15 mil millones de dólares. Al interior de este comercio, la única excepción a esta evolución correspondió a los bienes de AT, cuyo crecimiento fue persistente, llegando a sus mayores valores en los últimos años del período. Entre las restantes categorías dentro de este comercio, solamente las materias primas (MP) tuvieron un crecimiento superior al promedio.

El máximo valor del comercio negociado correspondió al año 2000, con un significativo crecimiento de los bienes de AT, lo que distingue a esta categoría de los restantes niveles tecnológicos.

En la evolución del conjunto de las categorías tecnológicas es posible destacar la relativa estabilidad en la importancia de las diferentes agrupaciones de bienes a lo largo del período de análisis, especialmente si consideramos los grupos de bienes de AT y MAT: tanto en el comercio negociado como en el no negociado constituyen alrededor del 40% del total.

a) Exportaciones de AT y MAT por país

Es posible apreciar grandes diferencias en el comportamiento del comercio negociado entre países, las cuales seguramente están vinculadas a la aplicación de los cronogramas de liberación de los distintos ALC, lo cual se ha traducido en su mayor crecimiento.

En los países del MERCOSUR, Bolivia y Chile dicho comercio ha crecido a tasas bastante elevadas, con la excepción de Paraguay y Uruguay, especialmente en los primeros años del período bajo análisis. Lo mismo sucede en Venezuela, a diferencia de sus restantes socios de la CAN (excepto Bolivia), en los que crecen más rápidamente las exportaciones no negociadas. México y Cuba, finalmente, muestran también altas tasas de crecimiento en los bienes de AT y MAT en ambos tipos de comercio al interior de la región.

En general, se aprecia también una tendencia a la recuperación de las exportaciones negociadas con posterioridad a la caída de 1999. Seis países (Bolivia, Colombia, Cuba, Chile, Perú y Venezuela) alcanzan sus valores máximos de exportaciones negociadas de bienes de AT y MAT en los años finales del período.

Es ilustrativo que los cinco países con tasas relativamente altas de crecimiento del comercio no negociado en este tipo de productos tenían aún pendientes procesos de liberalización de su comercio regional. Cuba, de reciente incorporación a la Asociación, no ha suscrito aún Acuerdos de Libre Comercio con los demás países miembros. México tiene acuerdos de este tipo con Bolivia, Chile, Colombia, Uruguay y Venezuela. Por su parte, los tres de la CAN culminaron recientemente sus negociaciones con el MERCOSUR.

En el comercio negociado de bienes de AT y MAT, en cambio, son ocho los países miembros que tienen tasas de crecimiento altas, incluyendo a Cuba. Tres de las cuatro excepciones (Ecuador, Paraguay y Uruguay) tienen acuerdos muy amplios y de larga data con sus principales socios comerciales de la Asociación.

Estas categorías de alto CT muestran un significativo nivel de concentración en ambos tipos de comercio: en el no negociado, en el año 2001, cinco países (Argentina, Brasil, Colombia, México y Venezuela) representaban más del 91% del total. El grado de concentración resultaba algo mayor aún en el comercio negociado de estas

categorías de productos: a tres países (Argentina, Brasil y México) correspondió, en 2001, al 87,4% del total.

A modo de síntesis, cabe destacar: la pérdida de importancia relativa de Brasil en ambos tipos de comercio, aunque se mantiene como el principal abastecedor; en segundo lugar, la disminución de la participación relativa de Argentina y Chile en el comercio no negociado, al mismo tiempo que su incremento en el negociado; en tercer término, que Colombia revela un significativo incremento en su participación en el comercio no negociado; y, finalmente, cabe consignar que México aumenta su importancia relativa en ambos comercios.

b) Bienes seleccionados de AT: comercio negociado y no negociado

Para este conjunto de bienes, el comercio total pasó de 665 a 2.265 millones de dólares entre 1993 y 2001, lo cual representa una tasa anual de crecimiento del 16,6%, que es muy superior tanto a la observada para el comercio intrarregional total (9,1%), como por la alcanzada por los bienes de las categorías de AT y MAT. Por otra parte, en esta selección de bienes, el comercio negociado crece a una tasa que duplica la del comercio no negociado (22,1% y 10,9% respectivamente).

En el comercio negociado, el rasgo más destacado es su dinamismo generalizado, con excepción de los armamentos, destacándose Electrónica y Telecomunicaciones y Farmacia. Las Máquinas de oficina y computadores, Instrumentos científicos y Química tienen también un significativo incremento en sus valores de comercio, aunque disminuyen su participación en el total.

c) Comercio de sectores de AT y MAT según países

La dinámica del comercio negociado correspondiente a los sectores seleccionados es muy diferente por países; en tres de los miembros del MERCOSUR (Argentina, Brasil y Paraguay) crece a tasas semejantes o superiores al promedio de este conjunto de sectores; lo mismo sucede con Bolivia, Chile, Cuba, México y Venezuela. En el caso de México, la dinámica del comercio negociado y no negociado es muy semejante, aunque en términos absolutos, el primero es bastante más relevante. Tres países de la CAN (Colombia, Ecuador y Perú), al igual que Uruguay, tuvieron crecimientos menores al promedio del comercio negociado en estos sectores.

En este conjunto de bienes, sean negociados como no negociados, se constata también una alta concentración del comercio en términos de países, mayor aun que la ocurrida en los bienes de AT y MAT: a Argentina, Brasil y México les corresponde casi un 90% del total de las ventas en el año 2001, manteniéndose durante todo el período Brasil como el principal abastecedor, seguido de Argentina, que incrementa su importancia relativa de manera significativa. México da cuenta, con algunas oscilaciones, de aproximadamente un quinto del total entre 1993 y 2001.

d) Comercio de productos seleccionados según países

En los sectores de la más alta intensidad tecnológica seleccionados, destacan, dentro del comercio no negociado, las Máquinas de oficina y computadores, los Electrónicos y de Telecomunicaciones, y la Química. En tanto, dentro del comercio negociado en un contexto generalizado de tasas de crecimiento muy superiores, los sectores más dinámicos son la Aeronáutica, la Electrónica y Telecomunicaciones, y los Farmacéuticos.

En todos estos sectores se observa la hegemonía de Brasil y México, en cuanto a su contribución tanto al dinamismo como al valor del comercio. Aparecen también en diversos sectores otros países como Venezuela, Colombia y Argentina.

Finalmente, es interesante resaltar un rasgo importante del conjunto del comercio negociado de los restantes sectores de mayor intensidad tecnológica: todos, con la sola excepción de los armamentos, tuvieron en el período tasas de crecimiento superiores al 17% anual, claramente mayores a la del conjunto del comercio negociado total.

---

## I EVOLUCIÓN DEL COMERCIO NEGOCIADO

El propósito de este capítulo es actualizar algunos de los principales resultados obtenidos en un estudio anterior de la Secretaría General<sup>1</sup>, respecto a la evolución del comercio negociado en el ámbito de la ALADI. En ese sentido, el estudio incorpora la información correspondiente al año 2001 y en forma parcial, información del año 2002.

El análisis del comercio negociado implica una “entrada” al tema a través de las importaciones, pues es el país importador el que registra el mecanismo utilizado en cada transacción. En ese sentido, la información proporcionada por los países no siempre es completa, por lo cual este dato es asignado, total o parcialmente, por la Secretaría. Este procedimiento se realiza desde 1993, no disponiéndose, por tanto, de información comparable (completa) para los años anteriores<sup>2</sup>.

El comercio negociado “stricto sensu” es el comercio efectivamente realizado al amparo de las preferencias pactadas en los acuerdos suscritos en el marco del Tratado de Montevideo 1980 (TM80). Sin embargo, la información disponible, por lo comentado anteriormente, no corresponde estrictamente al comercio negociado, sino al comercio de productos negociados; en otras palabras a los flujos de comercio en productos que poseen preferencias en algún acuerdo<sup>3</sup>.

### I.1 Las negociaciones en los dos últimos años

El Estudio anterior sobre comercio negociado abarcaba el período 1993-2000; en este capítulo se incluye información respecto a la evolución del mismo en 2001 y, en la medida de su disponibilidad, de datos referentes al año 2002<sup>4</sup>. De esta forma se logra abarcar una década de evolución del comercio negociado intrarregional. Adicionalmente, si bien el punto de partida obedece a razones de disponibilidad de información (el dato de comercio negociado anterior a 1993 no era sujeto a controles exhaustivos), permite abarcar la suscripción de prácticamente la totalidad de acuerdos de libre comercio, con la única excepción del ACE N°18, MERCOSUR, suscrito en 1991.

Durante 2002 se firmaron tres nuevos Acuerdos de Complementación Económica en los que participan México y los países del MERCOSUR (ACE N°3, N°4 y N°5). El primero de ellos establece un nuevo marco preferencial para el comercio entre Brasil y México<sup>5</sup>, incluyendo un Régimen de Solución de Controversias

---

<sup>1</sup> “Evolución del comercio negociado entre los países miembros de la ALADI”, Estudio 152, octubre de 2002.

<sup>2</sup> Considerando los datos proporcionados por los países, la información de comercio negociado para el período 1990-1992 parece relativamente consistente para varios de los países (Argentina, Brasil, Ecuador, Paraguay, Perú y Uruguay).

<sup>3</sup> En el Estudio mencionado anteriormente se comentan con más detalle las limitaciones de la información y las diferencias entre ambos conceptos.

<sup>4</sup> La información de este último año ha sido incorporada a medida que ha llegado la misma a la Secretaría, y al momento de este informe las principales limitaciones referían a la ausencia de información para Bolivia y Cuba, así como algunas limitaciones en la información de Venezuela en lo referente a la exportación de Combustibles. Para obtener cifras comparables, se utilizaron estimaciones de los datos faltantes.

<sup>5</sup> Hasta este acuerdo, el comercio entre ambos países se regía principalmente por la PAR, y para algunos productos del sector automotor, por el Acuerdo de Renegociación del Patrimonio Histórico N°9. Este acuerdo no estuvo vigente entre 1998 y 1999, y volvió a entrar en vigencia con un nuevo protocolo en 2000.

(Primer Protocolo). El siguiente es el Acuerdo-Marco entre los Estados Partes del MERCOSUR y México, el cual tiene como objetivo final crear un área de libre comercio. El último de ellos es el Acuerdo Automotor entre el MERCOSUR y México, cuyo objetivo es sentar las bases para el establecimiento del libre comercio en el sector automotor a partir del año 2011.

Asimismo se han suscrito en estos años algunos protocolos adicionales que modifican la cobertura de los acuerdos y los cronogramas de liberación. Entre ellos se destacan:

- ampliación y profundización de las preferencias otorgadas en el ACE N°39 (entre Brasil y Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela)<sup>6</sup>;
- la aceleración del programa de desgravación del ACE N°33 (Grupo de los Tres)<sup>7</sup>, y la posterior ampliación en lo que refiere a la relación entre México y Colombia, con la aplicación de arancel “cero” a diversos productos de los sectores químico, eléctrico y electrónico, así como productos de aluminio y neumáticos<sup>8</sup>;
- las incorporaciones de acuerdos bilaterales al ACE N°35, MERCOSUR-Chile, entre ellos los entendimientos bilaterales entre Brasil y Chile, y Argentina y Chile, para productos del sector automotor, así como la aceleración de la desgravación arancelaria entre estos mismos países para productos de diversos sectores (entre ellos productos de los sectores químico y petroquímico)<sup>9</sup>;
- ampliación y profundización del ACE N°43, Brasil-Cuba<sup>10</sup>; con el nuevo protocolo se sustituyen las preferencias negociadas en el ACE N°43 alcanzando a 756 ítem NALADISA 96 que se benefician de un tratamiento arancelario preferencial promedio del 99% por parte de Brasil, y del 97% por parte de Cuba para 1.076 ítem;
- la ampliación del Acuerdo de Renegociación del Patrimonio Histórico N°29, Ecuador-México, con la incorporación de nuevas preferencias para productos químicos y caucho por parte de Ecuador, y para neumáticos por parte de México;<sup>11</sup>
- ampliación del ACE N°49, Colombia-Cuba<sup>12</sup>; Cuba incorpora preferencias arancelarias para productos que se clasifican en 13 ítem NALADISA 96 con una preferencia promedio del 71,5% y por su parte Colombia incorpora preferencias arancelarias para productos que se clasifican en 23 ítem NALADISA 96 con una preferencia promedio del 72,2%;
- ampliación y profundización del ACE N°40, Cuba-Venezuela<sup>13</sup>; Cuba incorpora preferencias para productos que se clasifican en 131 ítem

---

<sup>6</sup> Segundo y Cuarto Protocolos al ACE N°39, abril y septiembre de 2001, respectivamente.

<sup>7</sup> Primer y Segundo Protocolos al ACE N°33, agosto de 2001.

<sup>8</sup> Cuarto y Quinto Protocolos al ACE N°33, octubre de 2002.

<sup>9</sup> Trigésimo al Trigesimotercer Protocolos al ACE N°35, agosto y setiembre de 2002.

<sup>10</sup> Primer Protocolo al ACE N°43, enero de 2001.

<sup>11</sup> Décimo Protocolo del AAP.R N°29, agosto de 2002.

<sup>12</sup> Primer Protocolo al ACE N°49, octubre de 2002.

<sup>13</sup> Segundo Protocolo al ACE N°40, diciembre de 2002.

NALADISA 96 con una preferencia promedio del 71% y profundiza preferencias en 107 ítem, elevándose al 76% el promedio de preferencia en esos ítem, y a su vez Venezuela incorpora preferencias para productos que se clasifican en 121 ítem NALADISA 96 con una preferencia promedio del 59% y profundiza 41 ítem que alcanzan una preferencia promedio del 80%.

Los efectos de muchos de estos nuevos acuerdos o protocolos difícilmente sean captados en la presente actualización, debido a que su suscripción en el año 2002 implica que la vigencia de los mismos sea a lo sumo en el correr de ese año, pero generalmente en el año siguiente.

Por el contrario, en el actual trabajo pueden aparecer los probables efectos de acuerdos firmados durante el año 2000, por ejemplo: la ampliación del ACE N°8, México-Perú<sup>14</sup>, que consistió en la incorporación de preferencias del 100% para 22 ítem NALADISA por parte de México y de 12 ítem NALADISA por parte del Perú; el ACE N°51 entre México y Cuba<sup>15</sup>; el ACE N°48 entre Argentina y la CAN, por el cual los países miembros de la Comunidad Andina otorgan preferencias a productos clasificados en 1.559 ítem, mientras que Argentina otorga preferencia a productos clasificados en 2.094 ítem<sup>16</sup>; el ACE N°49, Colombia y Cuba<sup>17</sup>, por el cual Colombia otorga preferencias en 535 ítem, mientras que Cuba otorga 980 ítem, el ACE N°50 entre Cuba y Perú<sup>18</sup>, por el cual Cuba otorga preferencias en 513 ítem, mientras que Perú otorga en 192 ítem; el ACE N°51, entre Cuba y México<sup>19</sup>, por el cual Cuba otorga preferencias a productos que se clasifican en 150 ítem y México lo hace para productos que se clasifican en 322 ítem; y la ampliación y profundización del ACE N°44, Cuba-Uruguay<sup>20</sup>, alcanzando a 364 ítem NALADISA que se benefician de un tratamiento arancelario preferencial promedio del 96% por parte de Cuba, y del 97% por parte de Uruguay para 324 ítem.

## **I.2 Evolución de las importaciones totales e intrarregionales**

La década de los noventa ha sido un período de fuerte dinamismo de las importaciones totales de la región. En ese período las compras externas se multiplicaron por más de tres veces. A favor de este dinamismo importador convergen varios factores, entre los que destacan: una política comercial de apertura tanto general (no discriminatoria) como en el marco de acuerdos bi o plurilaterales; y una recuperación económica, que duraría sólo hasta poco más de la mitad de la década, luego de un período de diez años de desaceleración (la década pérdida).

Considerando el período 1993-2002, las importaciones totales se han duplicado, pasando de algo más de 150 mil millones de dólares en 1993 a unos 310 mil millones en el último trienio (2000-2002). Considerando la tasa de crecimiento punta a punta, el incremento de las importaciones se produjo a una tasa del 7,4%

---

<sup>14</sup> A través del Cuarto Protocolo Adicional al ACE N°8, diciembre de 2000.

<sup>15</sup> Este acuerdo fue suscrito en octubre de 2000, en sustitución del Acuerdo N°12 al amparo del Artículo 25. Ver Cuadros Anexo Estadístico A.6 y A.8.

<sup>16</sup> Acuerdo suscrito en junio de 2000, que sustituye los ACE N°11 (Argentina-Colombia), ACE N°21 (Argentina-Ecuador), ACE N°9 (Argentina-Perú) y ACE N°20 (Argentina-Venezuela) en lo que refiere a preferencias arancelarias negociadas y los aspectos normativos vinculados a ellas. Ver Cuadros Anexo Estadístico A.1, A.5, A.7, A.10 y A.12.

<sup>17</sup> Este Acuerdo fue suscrito en setiembre de 2000. Ver Cuadro Anexo Estadístico A.5.

<sup>18</sup> El Acuerdo fue suscrito en octubre de 2000. Ver Cuadros Anexo Estadístico A.6 y A.10.

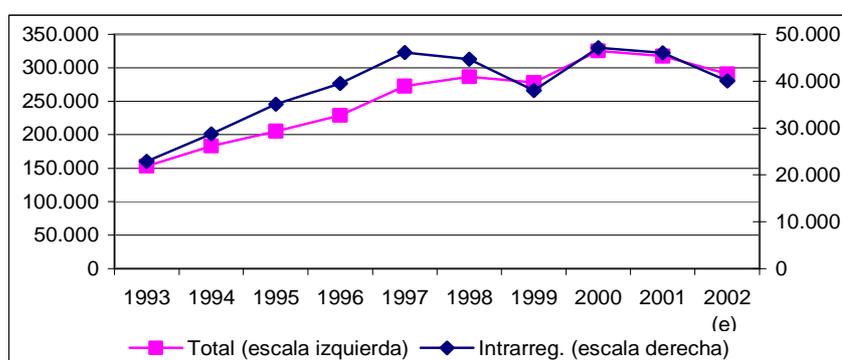
<sup>19</sup> El Acuerdo fue suscrito en octubre de 2000. Ver Cuadros Anexo Estadístico A.6 y A.8.

<sup>20</sup> Primer Protocolo, de diciembre de 2000.

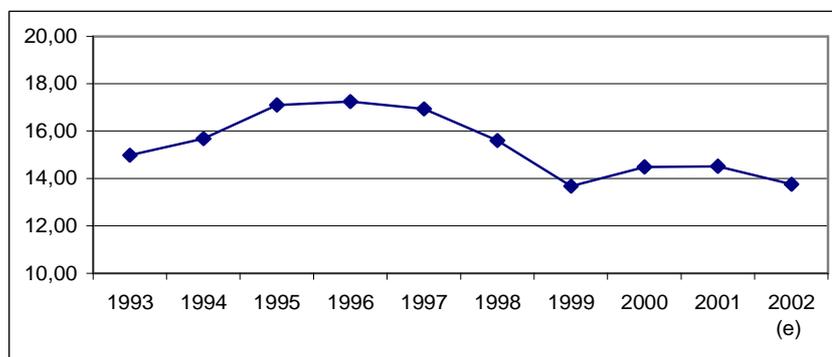
acumulativo anual (a.a.). Como referencia para evaluar el gran dinamismo de la apertura importadora de estos países, considérese que el PBI a precios constantes de la región creció entre 1993 y 2002 a una tasa acumulativa promedio del 2,3% (lo que representó una tasa de crecimiento per cápita del 0,7%). Este incremento de las importaciones totales fue fuerte y sostenido en los primeros cinco años del período (1993-1998), alcanzando una tasa de crecimiento acumulativo del 13,4%. Sin embargo, a partir de ese año las sucesivas crisis repercutieron en la economía regional, e implicaron reducciones en el año 1999 y en el bienio 2001-2002 (del 3% y del 10,5%, respectivamente). Estos retrocesos fueron compensados por la importante recuperación del año 2000, lo que permitió que, a pesar de los mismos, en el año 2002 las compras globales se ubicaran aun por encima de los valores pre-crisis<sup>21</sup>.

**GRÁFICO I.1**  
**ALADI**  
**IMPORTACIONES INTRARREGIONALES Y GLOBALES**

a) En millones de dólares



b) Porcentaje en el total



Fuente: elaboración propia en base a la información proporcionada por los países miembros

(e) Los datos de Bolivia y Cuba para este año son estimados

Nota: las importaciones de Cuba están incorporadas a partir de 1999.

En ese contexto las importaciones originadas en la región han mostrado, como se observa en el Gráfico I.1, un comportamiento similar al de las globales, con la única excepción del año 1998 en que la variación de las importaciones intrarregionales muestra un signo distinto al de las compras totales<sup>22</sup>. Para el conjunto del período las

<sup>21</sup> Como se aprecia en el Cuadro 1, las importaciones globales en 1998 se ubicaban en algo menos de 290 mil millones, mientras que las estimaciones para 2002 ubican este flujo levemente por encima de ese valor.

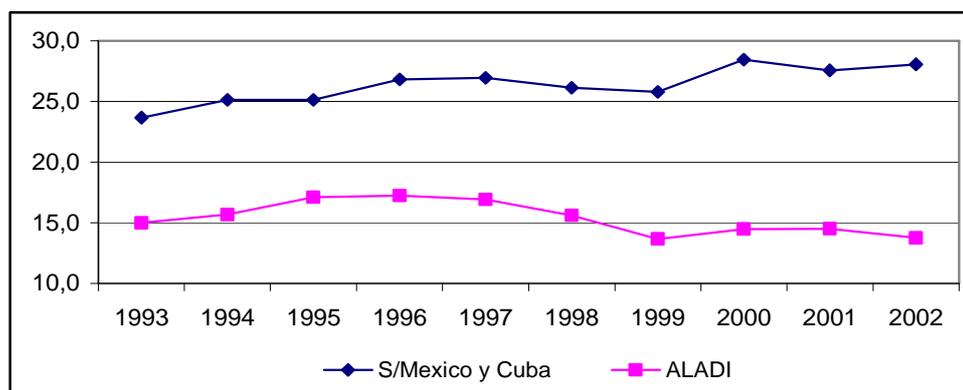
<sup>22</sup> En ese año, mientras que las primeras caen un 0,3%, estas últimas crecen un 0,5%.

compras en la región muestran una tasa de crecimiento levemente inferior a la global (6,4% a.a.)<sup>23</sup>, aunque con una variabilidad significativamente mayor<sup>24</sup>.

Como se observa en el Gráfico mencionado, las importaciones desde la propia región mostraron un incremento más acelerado que las globales en los primeros años, para presentar luego un par de años con crecimientos similares. Esto permitió que la participación de las compras regionales en el total pasara del 15% a un 17%, estabilizándose en ese valor en el trienio 1995-1997. La crisis posterior repercutió fuertemente en el comercio regional, el que se redujo un 20% en sólo dos años (principalmente en 1999). De esta forma la participación del comercio regional cayó al 14%, nuevo nivel en el que se ha estabilizado dicho indicador, a pesar de la recuperación de 2000<sup>25</sup> y la nueva crisis del bienio siguiente.

Cabe destacar que la evolución comentada de las importaciones globales e intrarregionales se ve afectada por el comportamiento de México. Su incidencia obedece a dos elementos que interactúan: i) la significativa diferencia en la ponderación de sus importaciones en las totales de la ALADI cuando se discriminan las realizadas desde fuera de la región (en promedio para el período analizado explican más de la mitad de las compras extrarregionales<sup>26</sup>), de las importaciones intrarregionales (representan menos de un 8%); y ii) su actividad económica, y en particular su comercio exterior, que aparece muy ligada a la economía de los Estados Unidos.

**GRÁFICO I.2**  
**PARTICIPACIÓN DE LAS IMPORTACIONES INTRARREGIONALES EN LAS TOTALES**



Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Si se excluyen las importaciones de México, las compras globales e intrarregionales de los restantes países de la ALADI muestran un comportamiento relativamente similar en los períodos de crisis. En el bienio 1998-1999 las

<sup>23</sup> De todas formas, si tomáramos el período desde 1990 el crecimiento acumulado punta a punta fue algo mayor para las importaciones desde la región que para las globales, con una tasa del 12,5% contra una del 11,8%, respectivamente.

<sup>24</sup> El coeficiente de variación (varianza sobre la media) de las tasas de crecimiento de las importaciones intrarregionales más que duplica al de las globales en el período en cuestión.

<sup>25</sup> Si bien el año 2000 parece registrar el máximo histórico del comercio intrarregional, debe tenerse en cuenta que esa serie incluye a Cuba a partir de 1999. Considerando la serie sin las importaciones de Cuba, se puede apreciar que el máximo histórico del comercio intrarregional se produce en 1997.

<sup>26</sup> Esta ponderación es además creciente: mientras en 1993 era de un 48,6%, en 2002 alcanzaba un 65%.

importaciones intrarregionales caen un 23% contra un 19% de caída en las globales, mientras que en el bienio 2001-2002 esas reducciones son del 22% y del 19%, respectivamente. La exclusión de México como importador incide también en el comportamiento del coeficiente de participación de las compras intrarregionales en el total. Como se observa en el Gráfico I.2, dicho coeficiente no sólo alcanza valores mayores sino que muestra una evolución creciente, pasando de valores en torno al 25% al inicio del período, a ubicarse en torno al 28% en los últimos años.

### I.3 Las importaciones negociadas y el intercambio intrarregional

Entre 1993-2001 las importaciones registradas como negociadas entre los países miembros de la ALADI se incrementaron a un ritmo mayor que el registrado en el ámbito intrarregional (9,1%) y global (9,6%) en ese mismo período, con una tasa acumulativa anual del 13,5%. Si bien la información sobre comercio negociado para el año 2002 es parcial, los datos disponibles indican una fuerte contracción de estas importaciones (19%), mayor aun que la del comercio intrarregional (13%)<sup>27</sup>.

A pesar de la mencionada contracción, el crecimiento del comercio negociado considerando la totalidad del período se ubicaría en 9,3% a.a., valor aun por encima de los comentados para las importaciones intrarregionales (6,4%) y globales (7,4%). El rápido crecimiento del comercio negociado va de la mano del dinamismo del comercio intrarregional, al que se suman los efectos de los nuevos acuerdos y la maduración de los cronogramas de los ya existentes, ampliando en ambos casos el universo de productos que se comercia con preferencia.

En ese marco, las importaciones realizadas al amparo de los Acuerdos de Alcance Parcial y Regional pasaron de 11.894 millones de dólares en 1993, (equivalentes al 51,9% de las compras intrarregionales) a 32.831 millones de dólares en 2001 (71,3% de las importaciones intrarregionales), con un máximo histórico en el año 2000 con 34.339 millones de dólares. En el año 2002 el comercio negociado se ubicaría en torno a los 26.500 millones de dólares.

**CUADRO I.1**  
**ALADI**  
**IMPORTACIONES INTRARREGIONALES Y TOTALES, 1993 - 2002**  
En millones de dólares y porcentajes

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002 (e)
No negociado	11.040	13.354	15.301	15.222	13.613	12.179	11.064	12.781	13.235	sd
Negociado	11.894	15.389	19.777	24.275	32.547	32.540	26.966	34.339	32.831	sd
Intrarregional	22.935	28.742	35.078	39.497	46.160	44.719	38.030	47.120	46.066	40.036
Total	153.075	183.391	205.095	229.099	272.587	286.699	278.102	325.308	317.494	291.105
Intrarregional s/Cuba (a)	22.935	28.742	35.078	39.497	46.160	44.719	36.923	45.534	44.382	38.537
% negociado/intrarreg	51,86	53,54	56,38	61,46	70,51	72,77	70,91	72,88	71,27	66,94
% negociado/total	7,77	8,39	9,64	10,60	11,94	11,35	9,70	10,56	10,34	9,21
% intrarreg/total	14,98	15,67	17,10	17,24	16,93	15,60	13,67	14,48	14,51	13,75

Fuente: elaboración propia en base a la información proporcionada por los países.

(a) La información de las importaciones de Cuba está disponible a partir de 1999.

(e) Valores estimados. Los indicadores de negociado sobre intrarregional y total se calcularon a partir de los datos de 10 países.

La evolución de las mismas muestra un crecimiento sostenido entre 1993 y 1997, un estancamiento en 1998, y dos caídas producto de las sucesivas crisis que

<sup>27</sup> Para el año 2002 no está aún disponible la información correspondiente a las importaciones negociadas de Bolivia y Cuba.

afectaron a la región (año 1999 y bienio 2001-2002), interrumpidas por un año de importante recuperación.

En particular, es de interés señalar que las repercusiones de las crisis parecen haberse manifestado de manera más aguda en el comercio negociado. En efecto, en la crisis de 1999, mientras que las importaciones entre los países de la Asociación disminuían un 15%, al interior de éstas, las compras negociadas registraban una caída del 19% y las no negociadas de un 14%<sup>28</sup>. Por su parte en la crisis de 2001-2002, las compras intrarregionales cayeron un 15%, mientras que al interior de éstas, las negociadas habrían caído un 23% y las no negociadas, por el contrario, habrían crecido un 5,7%.

Considerando el último trienio de información disponible, 2000-2002, las importaciones totales se ubicaron en promedio en 310 mil millones de dólares, de las cuales solamente el 14,3% provino de la región y el 10,1% se canalizó a través de los mecanismos preferenciales instituidos por el TM80. De esta forma, las importaciones negociadas se ubicaron en ese último trienio en un 70,5% de las compras totales originadas en la región, cifra significativamente superior al 52-53% de inicios del período.

No obstante la evolución de las importaciones efectuadas al amparo de los Acuerdos de Alcance Parcial y Regional, la compra de productos que no se encuentran negociados en ninguno de los mecanismos analizados constituye aún una proporción significativa del total intrarregional; casi el 30% en el trienio 2000-2002, e incluso mayoritaria en varias relaciones bilaterales<sup>29</sup>.

a) Comercio negociado por modalidad de acuerdo

En lo relativo a la estructura por modalidad de acuerdo, las importaciones negociadas ingresaron, de manera creciente, a través de los Acuerdos de Alcance Parcial, pasando del 79,4% en 1993 al 89,4% en 2001 (los valores para 2002 indicarían una participación similar, 88,8%). En ese sentido, se evidencia que durante el período considerado, los Acuerdos de Alcance Regional, tales como la PAR, han ido perdiendo efectividad, siendo progresivamente superados por los de tercera generación. (Ver Cuadro I.2).

Es importante destacar que la PAR, concebida como la “columna vertebral” del área de preferencias económicas, se constituyó, hasta principios de la década de los noventa, en el único mecanismo multilateral de amplia cobertura, a través del cual todos los países miembros otorgaban y recibían preferencias. Posteriormente, la dinámica de las negociaciones de los países miembros para la conformación de Zonas de Libre Comercio repercutió en su aplicabilidad. Las preferencias de la PAR fueron utilizadas en varios de los acuerdos de tercera generación como punto inicial de desgravación<sup>30</sup>, y cuando no lo fueron el mencionado mecanismo ha sido superado al

---

<sup>28</sup> Las variaciones del comercio intrarregional en el año 1999 respecto a 1998, y de su desagregación en negociado y no negociado, deben calcularse sin Cuba, para que las cifras de ambos años sean comparables.

<sup>29</sup> Es importante recordar que las importaciones realizadas al amparo de las preferencias de la Comunidad Andina no son consideradas en esta primera aproximación como negociadas, pues no es un acuerdo realizado al amparo del TM80, por tanto están consideradas dentro de este porcentaje de comercio no negociado.

<sup>30</sup> La PAR ha sido expresamente incorporada en los programas de liberación del ACE N°33 (Colombia-México-Venezuela); del ACE N°31 (Bolivia- México); y en los Acuerdos suscritos por el MERCOSUR con Bolivia y Chile (ACE N°36 y N°35, respectivamente).

alcanzar los ACE etapas avanzadas de liberalización arancelaria. De esta forma, la aplicabilidad de la PAR se ha ido erosionando tanto con el avance de los cronogramas de desgravación de los Acuerdos de Libre Comercio, como con la profundización de los tratamientos preferenciales en aquéllos de Alcance Parcial de tipo selectivo<sup>31</sup>.

No obstante lo anterior, la PAR constituye la segunda modalidad de ingreso de las compras negociadas en el marco de la Asociación (en torno al 9% en los últimos años). De manera general, ese mecanismo conservaría su campo principal de acción entre los países que mantienen acuerdos de tipo selectivo con un número limitado de preferencias y/o de baja intensidad<sup>32</sup>. (Ver Cuadros por país del Anexo Estadístico A).

De los restantes acuerdos regionales, las Nóminas de Apertura de Mercado a favor de los PMDER representan un porcentaje reducido y decreciente del total negociado (de un 2,5% en el trienio 1993-1995, a un 1% en el trienio 1999-2001). De todas formas, es importante destacar que las importaciones por esta modalidad representaban aun en el trienio 1999-2001 un 12,5% de las compras totales de los países de la ALADI desde los PMDER (Ver Cuadro Anexo A.13). Por su parte las compras canalizadas a través del Acuerdo Cultural y de los Agropecuarios muestran una participación relativamente estable, pero marginal.

#### CUADRO I.2

##### ALADI

##### IMPORTACIONES NEGOCIADAS POR TIPO DE ACUERDO, 1993 - 2002

En millones de dólares y porcentajes

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002 (p)
<b><u>Acuerdos de Alcance Parcial</u></b>										
De Renegociación	1.314	1.262	1.312	1.049	508	202	104	92	832	572
Comerciales	195	187	100	108	132	--	--	--	--	--
Comp Económica	7.935	10.603	15.299	20.200	28.766	29.152	23.915	31.070	28.517	21.713
Art 25	2	4	4	16	46	18	68	40	13	--
<b><u>Acuerdos Regionales</u></b>										
PAR	2.128	2.794	2.267	2.359	2.855	2.858	2.505	2.668	2.953	2.322
NAM	279	382	573	431	149	193	254	322	376	348
Cultural (702-507)	42	43	64	65	77	99	85	111	100	126
Agropecuarios	--	1	18	15	13	19	35	38	40	24
Otros	--	113	139	32	--	--	--	--	--	--
Total Negociado	11.894	15.389	19.777	24.275	32.547	32.540	26.966	34.339	32.831	25.105
De Renegoc. / Total	11,0	8,2	6,6	4,3	1,6	0,6	0,4	0,3	2,5	2,3
ACE / Total	66,7	68,9	77,4	83,2	88,4	89,6	88,7	90,5	86,9	86,5
PAR / Total	17,9	18,2	11,5	9,7	8,8	8,8	9,3	7,8	9,0	9,2

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros.

(p): información parcial, para el año 2002 no se dispuso la información de Bolivia y Cuba.

Nota: 0 - indica menos de 1 millón de dólares de comercio; -- indica que no se registra comercio.

El incremento de las importaciones a través de los Acuerdos de Alcance Parcial se vincula tanto a la suscripción de nuevos Acuerdos de este tipo, en general bajo la modalidad de Acuerdos de Complementación Económica (ACE), como a la sustitución a su interior de los Acuerdos de Renegociación del Patrimonio Histórico también por acuerdos de este tipo (ACE), los cuales en general adquirieron la forma de acuerdos

<sup>31</sup> ALADI (2000): "Informe de la evolución del Acuerdo Regional relativo a la PAR y el comercio generado a través de este mecanismo"; ALADI/SEC/dt 425, 7 de diciembre, página 13.

<sup>32</sup> No obstante ello, corresponde señalar la especificidad de México. En efecto, si bien entre 1993-2002, el ingreso a través de los Acuerdos de Complementación Económica experimentó el mayor crecimiento, la PAR canaliza aún una proporción importante de las compras negociadas mexicanas, aunque decreciente (30% en 2001 y 25% en 2002).

de libre comercio que abarcaron el universo arancelario con cronogramas de liberación de distinta duración.

El comportamiento mencionado queda en evidencia considerando que en el año 2001 el 86,9% de dichas importaciones (equivalentes a 28.517 millones de dólares) ingresaron a través de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE), mientras que en 1993 dicho porcentaje se situaba en 66,7%. Para el año 2002 la caída de las importaciones ingresadas a través de los ACE es similar, según las estimaciones, a la caída total del comercio negociado, por lo que su participación se mantendría en niveles similares (86,5%).

Los restantes Acuerdos de Alcance Parcial muestran una participación claramente descendente, producto de su sustitución por los ACE<sup>33</sup>. En el caso de los Acuerdos de Renegociación, si bien en los últimos años muestran un cierto resurgimiento (dando cuenta de un 2,4% del comercio negociado total), asociado a la entrada en vigencia nuevamente del acuerdo entre Brasil y México<sup>34</sup>, es de esperar una nueva reducción de su significación en 2003 con la sustitución de este acuerdo por el correspondiente ACE entre ambos países<sup>35</sup>. Por su parte los Acuerdos Comerciales se han vuelto prácticamente irrelevantes desde el punto de vista del comercio canalizado por su intermedio<sup>36</sup>.

#### b) Comercio negociado por país importador

La estructura de las importaciones intrarregionales por país importador muestra la importancia que tienen Brasil (27,5%) y Argentina (19,7%) en la demanda regional, representando entre ambos algo más del 47% de las importaciones intrarregionales totales para el promedio del período. La evolución de las compras de ambos países muestra importantes divergencias: mientras Argentina reduce su participación en las compras totales (con una muy fuerte caída en el año 2002), Brasil presenta un incremento significativo, si bien su participación también se vio resentida por la crisis de los últimos años. El tercer país en importancia en las compras intrarregionales es Chile (11,7%), el cual presenta un incremento moderado pero sostenido de su participación. En una situación intermedia se encuentran Colombia (8,1%), México (7,3%), Venezuela (6,5%) y Perú (6,3%). Los restantes países presentan participaciones inferiores al 5%.

---

<sup>33</sup> De los 40 acuerdos de renegociación suscritos originalmente, permanecen en vigor al año 2003 solamente 8 de ellos, en virtud que los restantes han sido absorbidos por nuevos ACE suscritos posteriormente entre los países miembros.

<sup>34</sup> Especialmente por las importaciones realizadas por México desde Brasil a través del Acuerdo de Renegociación N°9. Ver Cuadros Anexo A.3 y A.8.

<sup>35</sup> El ACE N°55 entre Brasil y México entró en vigencia el 15 de enero de 2003, dejando sin efecto a partir de esa fecha al Acuerdo de Renegociación N°9.

<sup>36</sup> Actualmente (año 2003) sólo dos acuerdos comerciales están vigentes (N°5 y N°13), ambos entre Uruguay y Venezuela, de un total de 27 suscritos en la década del ochenta.

**CUADRO I.3**  
**ALADI**  
**IMPORTACIONES NEGOCIADAS POR PAÍS IMPORTADOR, 1993 - 2002**  
 En millones de dólares y porcentajes

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Participación	
											1993	2001
Argentina	4.140	5.066	4.756	6.315	8.079	8.514	6.829	7.694	6.228	2.705	34,8	19,0
(negoc/total)	(76,2)	(76,1)	(81,1)	(85,8)	(86,3)	(87,9)	(88,2)	(88,9)	(87,8)	(81,7)		
Bolivia	266	315	357	401	623	636	671	856	735	sd	2,2	2,2
(negoc/total)	(59,3)	(61,2)	(64,8)	(66,5)	(75,5)	(74,7)	(77,1)	(83,4)	(77,2)	--		
Brasil	3.192	4.413	8.116	9.340	11.513	11.403	8.958	10.787	8.620	6.772	26,8	26,3
(negoc/total)	(63,9)	(64,6)	(76,2)	(75,9)	(83,9)	(87,5)	(89,7)	(87,5)	(81,2)	(77,5)		
Chile	890	1.038	1.652	2.024	4.606	4.190	2.910	4.931	5.231	5.194	7,5	15,9
(negoc/total)	(36,7)	(36,0)	(40,9)	(43,5)	(88,8)	(89,1)	(65,3)	(83,3)	(86,5)	(86,6)		
Colombia	325	500	792	918	876	883	838	1.041	1.324	1.433	2,7	4,0
(negoc/total)	(14,0)	(18,6)	(23,9)	(28,4)	(22,8)	(25,3)	(31,1)	(33,5)	(42,4)	(42,6)		
Cuba	sd	sd	sd	sd	sd	sd	550	701	699	sd	--	2,1
(negoc/total)	--	--	--	--	--	--	(49,7)	(44,2)	(41,5)	--		
Ecuador	252	564	631	615	459	542	314	383	650	744	2,1	2,0
(negoc/total)	(57,9)	(55,8)	(50,2)	(52,6)	(30,3)	(31,8)	(30,9)	(26,8)	(33,3)	(29,1)		
México	1.561	1.864	1.487	1.671	1.874	1.926	2.357	3.128	4.235	4.026	13,1	12,9
(negoc/total)	(71,8)	(71,7)	(84,3)	(81,5)	(81,3)	(75,3)	(80,2)	(78,4)	(89,2)	(73,5)		
Paraguay	106	143	431	880	1.350	1.212	689	1.189	1.275	959	0,9	3,9
(negoc/total)	(15,0)	(13,0)	(31,8)	(50,5)	(72,6)	(79,9)	(69,9)	(99,4)	(99,7)	(99,7)		
Perú	342	456	120	446	577	496	399	639	681	747	2,9	2,1
(negoc/total)	(24,8)	(26,3)	(4,7)	(16,5)	(19,0)	(19,2)	(18,5)	(22,8)	(25,4)	(24,5)		
Uruguay	530	710	640	975	1.242	1.308	1.130	1.197	1.126	980	4,5	3,4
(negoc/total)	(46,4)	(48,2)	(43,4)	(58,5)	(67,2)	(70,9)	(66,5)	(67,0)	(68,3)	(92,0)		
Venezuela	291	321	796	690	1.349	1.431	1.321	1.792	2.027	1.545	2,4	6,2
(negoc/total)	(19,7)	(25,6)	(34,7)	(34,4)	(50,6)	(52,0)	(55,6)	(54,4)	(47,8)	(51,7)		
Total Negociado	11.894	15.389	19.777	24.275	32.547	32.540	26.966	34.339	32.831	25.105	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros.

En este contexto la estructura del comercio negociado por país importador no muestra grandes divergencias respecto a la del comercio intrarregional total. De todas formas, pueden destacarse algunas diferencias, siendo las más relevantes: una mayor participación de Brasil y Argentina en el comercio negociado (en conjunto un 58,6%), y la menor ponderación de los países andinos (excepto Bolivia).

Al comienzo del período los flujos de comercio negociado aparecen altamente concentrados en los países más grandes de la región. Entre Argentina (34,8%) y Brasil (26,8%) dan cuenta de más del 60% del comercio realizado al amparo de los Acuerdos de la ALADI. A eso se suma México, que en el tercer lugar representa un 13,1%, totalizando casi las tres cuartas partes del comercio negociado. Los tres países aparecen en ese año con un mayor peso en este comercio que en el total regional<sup>37</sup>.

Tomando en cuenta la evolución de las importaciones negociadas, los países que sobresalen por su mayor dinamismo en el período son Paraguay (36% a.a.), Venezuela (27,5%) y Chile (24,8%). En el primer caso, las importaciones negociadas pasan de representar un porcentaje menor de las compras totales (15%) a abarcar casi la totalidad de sus compras regionales; Venezuela también parte de valores relativamente bajos en 1993 (19%), ubicándose a partir de 1997 en valores que oscilan en torno al 50% de sus compras; finalmente, en el caso de Chile, parte de porcentajes más importantes de comercio negociado a inicios del período (37%), alcanzando desde 1997 porcentajes superiores al 85% (con la excepción del año 1999).

De esta forma, al finalizar el período, la distribución del comercio negociado por país aparece algo menos concentrada y más alineada con las participaciones en el comercio intrarregional. Es así que, considerando el año 2001 (último para el cual se dispone información completa) Argentina y Brasil representan en conjunto poco más del 45% de las importaciones negociadas, lo que implica una significativa reducción respecto a 1993, reflejando en parte la caída de la participación de Argentina en las importaciones intrarregionales, producto de la crisis. Además, según su ponderación en el total, en tercer lugar se ubica Chile (15,9%), algo por encima de México (12,9%).

La comparación de la evolución de la concentración de las compras intrarregionales, totales y negociadas, por país importador, muestra una tendencia relativamente sostenida de reducción en las compras negociadas, explicable por el aumento de acuerdos de libre comercio involucrando a más países de la región, pero también por la reducción de la participación de Argentina, mientras que el comercio intrarregional incrementa su concentración hacia mediados del período (1997) para reducirla después con la reducción del peso de Argentina y Brasil.

Finalmente, debe señalarse que la relativamente baja participación de los países de la Comunidad Andina y el bajo cociente de comercio negociado en el total intrarregional, se explica en parte por el hecho de que el intercambio entre los socios de dicho bloque subregional no se considera como comercio negociado en este documento. Por esa razón, el porcentaje de comercio negociado en el total que presentan en los últimos años Colombia (44%) y Venezuela (50%), resulta significativo, más si se toma en cuenta que con el resto de los países de la ALADI (no andinos) tienen acuerdos de libre comercio sólo con Chile y México<sup>38</sup>.

---

<sup>37</sup> El cociente entre las participaciones en el comercio negociado y en el comercio intrarregional toma valores de 1.47 para Argentina, 1.23 para Brasil y 1.38 para México.

<sup>38</sup> Los acuerdos con Cuba y los países del MERCOSUR son de tipo selectivo.

#### I.4 Las importaciones no negociadas

A pesar de los importantes progresos realizados en la década del noventa en materia de acuerdos de libre comercio entre los países de la región, el porcentaje de importaciones no negociadas sigue siendo relativamente significativo: en torno al 28% en el trienio 1999-2001 (casi 12.400 millones de dólares en promedio)<sup>39</sup>.

Este flujo de comercio intrarregional que no se ampara en preferencias responde a tres situaciones distintas:

- El comercio entre los países de la Comunidad Andina, que como ya se mencionara es en realidad un comercio que casi en su totalidad es negociado, pero al amparo de un acuerdo no inscrito en la ALADI, y por ese motivo no es considerado como tal en este capítulo. Este flujo subregional explica en el último trienio el 39% de las importaciones no negociadas (unos 4.800 millones de dólares promedio), por tanto si se considera que la totalidad del mismo se realiza aprovechando las preferencias de la zona de libre comercio andina, el comercio verdaderamente no negociado se reduce a 7.500 millones de dólares (promedio para el referido trienio), es decir, un 17,2% del total intrarregional.<sup>40</sup>
- Las importaciones entre aquellos países que ya han suscrito un acuerdo de libre comercio al amparo del TM80. En este caso el comercio no negociado debería responder principalmente a las importaciones de productos cuyo cronograma de desgravación a la fecha considerada aún no hubiera comenzado, en ese sentido es esperable que el valor de estas importaciones no negociadas se vaya reduciendo en la medida que los mismos avancen, especialmente en aquellos acuerdos más recientes. En ese sentido, el comercio en estos circuitos ha pasado de representar casi el 50% del comercio no negociado en el trienio 1993-1995, a ser poco más del 25% del mismo en el trienio 1999-2001 (por un valor promedio de 3.200 millones de dólares aproximadamente). De todas formas, en algunos casos existen listados de excepciones con ítem que no tienen preferencia.

---

<sup>39</sup> Considerando las estimaciones del 2002, el porcentaje de comercio no negociado en el último trienio se eleva a casi 30% (aproximadamente 13.100 millones de dólares).

<sup>40</sup> Si adicionalmente suponemos que al comienzo del período el comercio entre estos países excluido Perú (cuya incorporación a la zona de libre comercio es de 1997) también era en su totalidad negociado, la evolución del comercio no negociado presenta una tasa de crecimiento negativa de -2,1% a.a. (en lugar del 2,3% que se obtiene en el Cuadro II.1).

**CUADRO I.4**  
**IMPORTACIONES INTRARREGIONALES NO NEGOCIADAS**  
 En millones de dólares y porcentajes

Circuito	Participación				No Negoc. / Total	
	en el No Negoc.		en el Total		1993-95	1999-01
	1993-95	1999-01	1993-95	1999-01		
<b>Al amparo del acuerdo de libre comercio de la CAN</b>						
CAN (sin Perú)	16,2	25,9	7,4	7,3	85,6	90,5
CAN - Perú	7,8	13,0	3,6	3,7	94,0	99,8
<b>Entre países sin acuerdo de libre comercio</b>						
Mercosur - CAN (4)	17,3	14,8	7,9	4,2	66,7	38,7
Mercosur (3) - México	6,2	10,4	2,8	2,9	39,3	39,8
México - Ecuador y Perú	2,2	3,0	1,0	0,8	56,7	58,2
Bolivia - Chile	0,3	0,2	0,1	0,1	31,1	16,9
Comercio con Cuba	0,6	6,9	0,3	2,0	96,5	55,6
<b>Entre países con acuerdos de libre comercio</b>						
Mercosur	22,7	9,8	10,4	2,8	24,9	7,3
Mercosur - Chile	16,9	8,4	7,7	2,4	59,9	18,6
Mercosur - Bolivia	1,0	1,1	0,5	0,3	30,3	18,0
Grupo de los Tres	2,9	1,7	1,3	0,5	39,9	11,6
Chile - México	1,4	0,6	0,7	0,2	29,8	4,9
Restantes Ac. Chile	4,0	3,7	1,8	1,1	49,2	24,6
Uruguay - México	0,3	0,2	0,1	0,1	42,5	23,1
México - Bolivia	0,0	0,0	0,0	0,0	5,3	1,2
Total No Negociado	100,0	100,0	45,8	28,3	45,8	28,3

Fuente: elaboración propia en base a la información proporcionada por los países.

- El comercio entre países que aún no tienen acuerdo de libre comercio y por tanto sus preferencias recíprocas son de más limitado alcance, ya sea por vía de acuerdos de alcance parcial selectivos (es decir, que no abarcan el universo arancelario), como a través de los acuerdos regionales (PAR, NAM, etc.). El comercio entre estos países ha pasado de representar un 26,6% del total no negociado en el trienio 1993-1995, a ser algo más de la tercera parte (35,4%) en el trienio 1999-2001. Dentro de este grupo, los circuitos más relevantes por su magnitud son el MERCOSUR-CAN (excepto Bolivia) y el MERCOSUR-México (excepto Uruguay), con casi un 15% y un 10% en el último trienio (un 4,2% y un 2,9% respecto al total intrarregional), respectivamente. En ese sentido, el reciente avance de las negociaciones entre los dos bloques subregionales estaría generando expectativas ciertas de un incremento significativo en el comercio negociado.

## II. COMERCIO Y CONTENIDO TECNOLÓGICO

En las últimas décadas, junto con la creciente integración de la economía mundial, consecuencia del crecimiento siempre mayor del comercio internacional que de la producción mundial, la estructura de ese comercio ha ido cambiando significativamente, en función del distinto dinamismo que han mostrado las exportaciones tanto desde el punto de vista de su origen geográfico, como en lo que respecta al tipo de bienes, en cuanto a su valor agregado y contenido tecnológico.

En referencia al tipo de bienes, numerosos estudios muestran que la tasa de crecimiento de las exportaciones mundiales de manufacturas, más que duplicó la de los productos primarios entre 1985 y 1998 y, paralelamente, constatan que al interior de las manufacturas, aquéllas de alto contenido tecnológico han crecido en el período a una tasa tres veces mayor que las de manufacturas basadas en bienes naturales, y el doble que las de baja tecnología<sup>41</sup>.

Utilizando una base de datos de más largo plazo y una clasificación algo distinta de los sectores<sup>42</sup>, se obtienen, de todas formas, resultados similares en cuanto a las tendencias descritas. Tomando un período de casi 30 años (1970-1997), se aprecia que el crecimiento de las manufacturas ha sido a una tasa acumulativa anual significativamente mayor que el de las materias primas (11,2% contra 8,8%). A su vez, al interior de los productos manufacturados, la tasa es creciente con el nivel tecnológico de los productos: 10,6% en los de baja tecnología, 11,8% en los de tecnología media y 14,6% en los de alta tecnología.

Si bien en los últimos años de este período (1995-1997), así como en los años más recientes, las diferencias se atenuaron en función de la pérdida de dinamismo de la economía mundial, de todas formas es mucho mayor actualmente el peso de las manufacturas en el total de los bienes que se intercambian, que 30 años atrás, y, al interior de las manufacturas, se ha más que duplicado la proporción de bienes de alta tecnología, los cuales han llegado a representar casi la cuarta parte del total. (Ver Cuadro II.1).

**CUADRO II.1**  
**PATRONES DE COMERCIO MUNDIAL**  
En porcentajes

	Comercio			Comercio Manufacturas de:		
	Total	Materias Primas	Manufact.	Baja Tecnología	Tecnología Media	Alta Tecnología
<b><u>Tasa de crecimiento</u></b>						
1970 - 1997	11,15	8,79	11,16	10,59	11,75	14,58
1985 - 1997	9,22	6,47	8,91	8,03	9,80	13,09
<b><u>Participaciones</u></b>						
1970	100,0	30,9	69,1	31,9	26,6	10,6
1985	100,0	23,5	76,5	31,8	28,9	15,8
1997	100,0	17,3	82,7	27,9	30,8	24,0

Fuente: elaboración propia en base a Feenstra (2000) y Carrera y Casado (1997)

<sup>41</sup> "The technological structure and performance of developing country manufactured exports, 1985 -1998", Sanjaya Lall, junio 2000.

<sup>42</sup> Para tener más detalles de las distintas clasificaciones ver el Anexo Metodológico.

Adicionalmente, la evidencia empírica destaca el hecho de que ha habido un progresivo aumento del porcentaje de las exportaciones de manufacturas en el total de las ventas externas de los países en desarrollo, pasando en 20 años de representar un 20% (1980) a constituir el 70% de las mismas (2000). De esta forma, la participación de los países en desarrollo en el total de las ventas manufactureras mundiales se ha incrementado de poco más del 10% (1980) a casi un 30% (2000). (Ver Cuadro II.2).

**CUADRO II.2**  
**EXPORTACIONES DE MANUFACTURAS, 1980 – 2000**  
En porcentajes

<b>Países</b>	<b>1980</b>	<b>1985</b>	<b>1990</b>	<b>1995</b>	<b>2000</b>
<b><i>Porcentaje de las manufacturas en el total de las exportaciones</i></b>					
Desarrollados	70,9	73,5	78,0	78,8	80,0
En Desarrollo	19,5	35,0	53,6	67,1	69,2
América	14,7	23,5	31,4	48,2	56,4
Asia (otros)	50,4	59,7	76,5	81,9	85,0
<b><i>Participación de cada región en las exportaciones de manufacturas</i></b>					
Desarrollados	82,3	78,3	78,8	72,2	67,7
En Desarrollo	10,6	14,6	18,8	25,2	29,5
América	1,5	2,2	1,8	2,9	4,3
Asia (otros)	7,5	10,5	14,3	20,6	23,2

Fuente: elaboración propia en base a Carrera y Casado (1997) y UNCTAD (2003)

El comportamiento señalado, denominado por algunos autores de “industrialización de las exportaciones”, muestra significativas diferencias entre las distintas regiones, siendo claramente un fenómeno más fuertemente vinculado a los países en desarrollo de Asia. Los países de América, si bien muestran un importante incremento de las manufacturas en su pauta exportadora (del 15% al 56% en ese período), mantienen todavía una contribución relativamente pequeña al total de manufacturas comerciadas internacionalmente (poco más del 4% en 2000).

De todas formas, para algunos analistas esta creciente semejanza entre la estructura de los países en desarrollo y la de los países industrializados es en gran parte una ilusión. Según esta explicación, algunos países en desarrollo que están estrechamente vinculados a redes internacionales de producción logran exportaciones de manufacturas que son dinámicas e intensivas en tecnología, pero no así su valor agregado; esta diferencia se explica por el alto contenido de importaciones intensivas en capital de las exportaciones, mientras que el valor agregado refleja la realización interna solamente de actividades intensivas en trabajo no calificado.<sup>43</sup> En ese sentido, algunos estudios encuentran que las exportaciones de los países en desarrollo (PED) tienden a concentrarse crecientemente en computadores y equipo de oficina, equipo de comunicaciones y semiconductores, y en vestimenta; todos estos sectores involucran procesos de producción intensivos en trabajo<sup>44</sup>.

## **II.1 Comercio, desarrollo y tecnología**

La importancia de los intercambios comerciales para el desarrollo de los países ha sido un tema de extenso debate, analizándose desde múltiples perspectivas. En

<sup>43</sup> Ver por ejemplo UNCTAD, 2003, o Cimoli y Katz; “Cambios estructurales y productividad en la industria latinoamericana, 1970-1996”, 2000.

<sup>44</sup> J. Mayer, A. Butkevicius y A. Kadri, “Dynamic products in world exports”, UNCTAD, Mayo 2002.

particular, también es extensa y tiene varios años de existencia la literatura sobre las consecuencias de la composición del comercio sobre el desarrollo de los países. Los trabajos sobre el tema han acompañado los cambios en la composición del comercio señalados en los párrafos anteriores.

Los estudios de Prebisch y de Singer son pioneros en este sentido, al llamar la atención sobre las consecuencias de una pauta exportadora especializada en productos primarios, como era la que caracterizaba a los países en desarrollo en esos tiempos. Estos autores plantean la tesis del deterioro de la relación de los términos de intercambio de los países en desarrollo, producto de dos factores distintos pero complementarios: su concentración en productos primarios de baja elasticidad ingreso de la demanda y de las asimetrías en el funcionamiento de los mercados laborales.

Un estudio reciente de la evolución de los términos de intercambio de los productos básicos en el Siglo XX encuentra que hubo un deterioro pronunciado de los términos de intercambio a lo largo del Siglo (cerca del 1% anual, lo que equivale a una caída del 60% para el conjunto del período); sin embargo, dicho deterioro no fue continuo ni homogéneo entre productos<sup>45</sup>. La evidencia encontrada por estos autores muestra un deterioro escalonado, con sus principales cambios estructurales alrededor de 1920 (con un ajuste de magnitud significativa de una sola vez) y alrededor de 1980 (con un quiebre adverso en la tendencia de los precios).

Adicionalmente, a pesar de la ya comentada mayor presencia de las manufacturas en la composición de las exportaciones de los países en desarrollo, sigue existiendo una estrecha relación entre el nivel de desarrollo de un país y la importancia de las materias primas en sus exportaciones<sup>46</sup>.

El desplazamiento de la pauta exportadora de los países en desarrollo hacia las manufacturas desplazó también el centro del debate de los términos de intercambio desde la relación entre precios de manufacturas y materias primas, hacia la evolución relativa de los precios de los productos exportados por los países menos desarrollados respecto a los exportados por los países desarrollados. De esta forma, el énfasis de las hipótesis pasó de las características de los bienes a la de los países (mercados laborales, capacidad tecnológica, etc.). Si bien ahora la relación es entre manufacturas, se destaca la diferencia entre los bienes industriales vendidos por unos y otros. En esa caracterización de los patrones exportadores de cada grupo se ha otorgado un papel especialmente destacado al contenido tecnológico (CT) de las manufacturas.

Algunos trabajos recientes muestran incluso una participación creciente de los productos con alto contenido tecnológico en las exportaciones de manufacturas de los países en desarrollo, los que alcanzan a representar algo más de la cuarta parte de las mismas. Más aún, las exportaciones de estos productos han crecido más rápidamente en los últimos años (1988-1998) en los PED que en los países desarrollados, pasando de explicar un 8% a dar cuenta de un 22% de las ventas mundiales de estos productos<sup>47</sup>.

---

<sup>45</sup> J. A. Ocampo y M. A. Parra, "Los términos de intercambio de los productos básicos en el Siglo XX", Revista de la CEPAL, Abril 2003.

<sup>46</sup> Una verificación empírica de esta relación puede encontrarse en Carrera y Casado (1997), quienes encuentran que todos los coeficientes de correlación entre los distintos indicadores de desarrollo de un país y el peso de las materias primas en la pauta exportadora son estadísticamente significativos.

<sup>47</sup> S. Mani, "Exports of High Technology products from Developing Countries: Is it real or a statistical artifact", INTECH, Mayo 2000.

Sin embargo, este proceso de “industrialización” de las exportaciones muestra una alta variabilidad entre los países en desarrollo. Las exportaciones de manufacturas de estos países aparecen fuertemente concentradas: sólo 10 países contribuyen con el 90% de las mismas, la mayoría de ellos países del sudeste asiático<sup>48</sup>. Más aun, sólo 5 países dan cuenta del 90% de las ventas de manufacturas de alto contenido tecnológico de los países en desarrollo.<sup>49</sup>

En ese sentido, el nivel de desarrollo del país aparece significativamente relacionado con la complejidad técnica del producto vendido<sup>50</sup>. Agrupando los países por su nivel de ingreso se puede apreciar que las exportaciones de los países de menor renta están fuertemente concentradas en materias primas (63%) y manufacturas de bajo CT (32%), mientras que los de mayores ingresos lo hacen en manufacturas de medio (33%) y alto CT (20%)<sup>51</sup>. Esta diferencia es importante considerando que los productos de más alto contenido tecnológico son los que suelen experimentar mayores ganancias de productividad, los que enfrentan una demanda más dinámica y los que pueden tener un comportamiento de precios más favorable.

La evidencia del análisis de los términos de intercambio de las manufacturas sugiere diferentes situaciones entre los distintos grupos de PED: los países con mayores proporciones de productos intensivos en trabajo en sus exportaciones de manufacturas enfrentan un deterioro en la relación de términos de intercambio de sus manufacturas. Por tanto, la sola estrategia de diversificar las exportaciones desde productos primarios a manufacturas puede no alcanzar para solucionar el problema de los términos de intercambio de estos países.<sup>52</sup>

En síntesis, los países en desarrollo, especialmente los más pobres, siguen presentando una pauta exportadora fuertemente dependiente de las materias primas. Adicionalmente, a pesar de haber aumentado el contenido de manufacturas de las mismas, éstas se caracterizan por un contenido tecnológico bajo.

Las propuestas de desarrollo “liderado por las exportaciones” en un mundo en el que las exportaciones se han globalizado implican para estos países una competencia intensa: con las industrias ya establecidas en los países industriales y con cada uno de los otros países en desarrollo que intentan esta vía. Esto contrasta con la historia de la expansión de la capacidad de producción manufacturera en los países industrializados avanzados, en la cual estuvieron fuertemente vinculados el desarrollo de la producción en masa con el establecimiento de un mercado doméstico de consumo masivo.<sup>53</sup>

La literatura anteriormente comentada, vinculada principalmente a la CEPAL, enfatiza los aspectos relacionados con la demanda, siendo su principal preocupación los problemas crónicos de balanza de pagos. Otros autores se preocupan más por los denominados efectos transmisión de las exportaciones. Estos efectos se relacionan con los conceptos de encadenamientos hacia delante y hacia atrás desarrollados por

---

<sup>48</sup> En el período 1992-1997 estos países son: China, Corea, Singapur, **México**, Malasia, Tailandia, **Brasil**, India, Indonesia y Filipinas (S. Mani, 2000, op. cit.).

<sup>49</sup> Estos países son Singapur, Corea, Malasia, China y **México** (S. Mani, 2000, op. cit.).

<sup>50</sup> Carrera y Casado (1997) presentan evidencia de la relación entre el contenido tecnológico de las exportaciones de manufacturas y el nivel de desarrollo del país.

<sup>51</sup> Carrera y Casado (1997), op.cit.

<sup>52</sup> J. Mayer, “The fallacy of composition: a review of the literature”, UNCTAD, Febrero 2003.

<sup>53</sup> J. Heintz, 2003.

Hirschman, quien introduce la noción de industrias “líderes”, referidas a aquellas que influyen las decisiones de inversión en otros sectores a través de sus encadenamientos interindustriales. En ese sentido, Hirschman caracteriza al sector agrícola de los países en desarrollo como con escasos “efectos de encadenamiento”.

Las teorías del crecimiento de origen neoclásico y keynesiano conciben el desarrollo económico como un proceso de acumulación de capital, estrechamente ligado al progreso tecnológico, mediante el cual se logra elevar gradualmente la densidad de capital y aumentar la productividad del trabajo, y por tanto el nivel medio de ingresos y de vida.

Por su parte, las teorías centro-periferia cepalinas tienen implícita una idea de desarrollo desigual, resultado de la forma en que el progreso técnico se propaga en la economía mundial: mientras que en los centros el progreso técnico se difunde en un lapso relativamente breve a la totalidad del aparato productivo, en la periferia las nuevas técnicas sólo se implantan en los sectores exportadores (en general de productos primarios), los que coexisten con sectores que permanecen rezagados. De esta forma la periferia muestra una estructura productiva especializada y heterogénea, mientras que el centro se caracteriza por una estructura diversificada y homogénea<sup>54</sup>.

## II.2 Las tendencias mundiales y regionales en los últimos 30 años

Mas allá de la “industrialización” de las exportaciones de los países en desarrollo, como ya se señalara, se mantiene aún una brecha significativa respecto a los países desarrollados. Adicionalmente, la composición de las ventas externas en términos de tecnología es diferente, aunque también esta estructura ha ido cambiando en el tiempo.

En este apartado, para tener una aproximación a la evolución de largo plazo del contenido tecnológico de las exportaciones por región, se utilizó una base de datos de comercio internacional elaborada por Feenstra a la que se clasificó en base a las categorías tecnológicas definidas por OCDE<sup>55</sup>.

Esta metodología tiene algunas limitaciones, siendo las más relevantes las referidas: a que la clasificación refleja el contenido tecnológico en un período reciente; y a que el criterio de la OCDE está basado en estudios de la industria en los países desarrollados, lo que no contempla que esos mismos sectores puedan tener una intensidad tecnológica menor en los países en desarrollo. Esto último implica que las mediciones del contenido tecnológico de estos países pueda tener un sesgo al alza, por lo que la diferencia respecto a los países desarrollados pueda ser aun mayor a la que aquí se refleja<sup>56</sup>.

### a) Índices de participación sectorial en las exportaciones

Una primera idea del comportamiento de este patrón exportador se obtiene con un indicador de participación de los sectores de contenido tecnológico alto y medio en el total. Como se observa en el Gráfico II.1, a nivel mundial las participaciones de estos sectores han pasado de un 37% en los setenta, a un 55% en los últimos cinco

---

<sup>54</sup> Ver Octavio Rodríguez (1980).

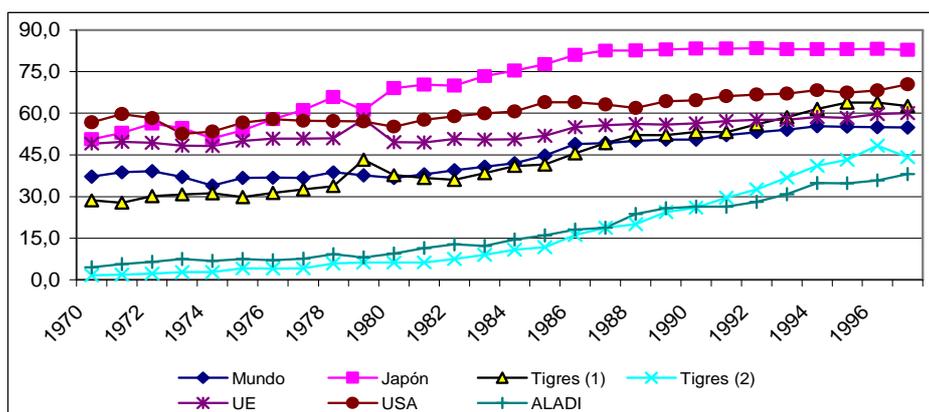
<sup>55</sup> La base de datos de Feenstra, que abarca el período 1970-1997, tiene el comercio mundial con una apertura basada en la CUCI Rev. 2; por tanto se utilizó la clasificación tecnológica de los sectores industriales propuesta por OCDE en 1994 (en base CIIU) y su adaptación a la CUCI Rev. 2 realizada por Carrera y Casado (1997), op. cit.

<sup>56</sup> Carrera y Casado (1997), op. cit.

años. Esa evolución positiva es generalizada a todos los países/regiones presentados en el Gráfico, pero es especialmente destacada para los países de la ALADI y el grupo de Tigres (2)<sup>57</sup>.

De esta forma la “brecha” tecnológica de la ALADI respecto al promedio mundial se habría reducido de un 88% a un 30%<sup>58</sup>, mientras que respecto a la “frontera” (dada por el país de mayor contenido tecnológico en cada año), que es Japón en la mayor parte del período, la brecha se reduce de un 90% a un 55% en el período en cuestión.

**GRÁFICO II.1**  
**COMERCIO MUNDIAL**  
**PARTICIPACIÓN DE LOS SECTORES DE TECNOLOGÍA MEDIA Y ALTA**  
 En porcentajes



Fuente: elaboración propia en base a datos de Feenstra (2000) y Carrera y Casado (1997).

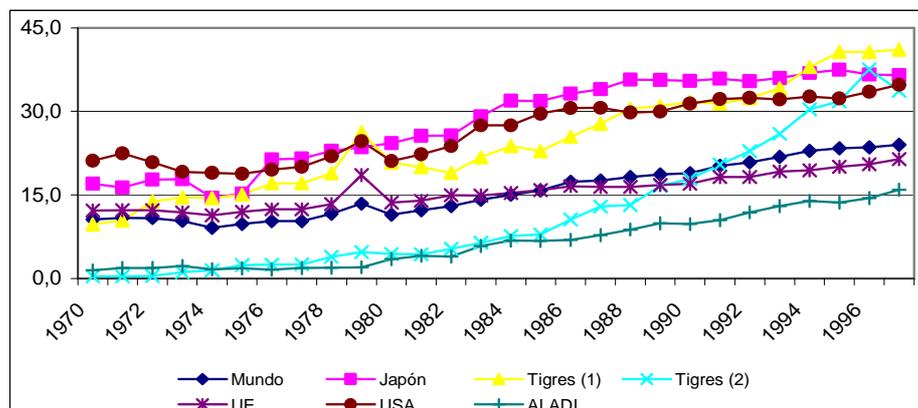
En el siguiente Gráfico se puede apreciar el índice de participación pero en este caso referido sólo a las exportaciones de los sectores de alto contenido tecnológico<sup>59</sup>. También para este subconjunto de sectores se observa una evolución creciente y generalizada. A nivel mundial, estos productos han pasado de representar algo más del 10% en la década de los setenta, a ser prácticamente la cuarta parte de las exportaciones mundiales en los últimos años de los noventa. Considerando los sectores de mayor tecnología, la evolución de la ALADI es positiva a partir de los ochenta, pero en este caso mucho menos destacada que la que muestran los países del grupo de Tigres (2).

<sup>57</sup> Indonesia, Malasia, Tailandia y Filipinas.

<sup>58</sup> El indicador de dicha brecha se define como la diferencia entre el índice de participación mundial y el correspondiente a la ALADI sobre el índice mundial.

<sup>59</sup> Ver Anexo Metodológico.

**GRÁFICO II.2**  
**COMERCIO MUNDIAL**  
**PARTICIPACIÓN DE LOS SECTORES DE TECNOLOGÍA ALTA**  
 En porcentajes



Fuente: elaboración propia en base a datos de Feenstra (2000) y Carrera y Casado (1997).

b) Índice de Contenido Tecnológico de las exportaciones

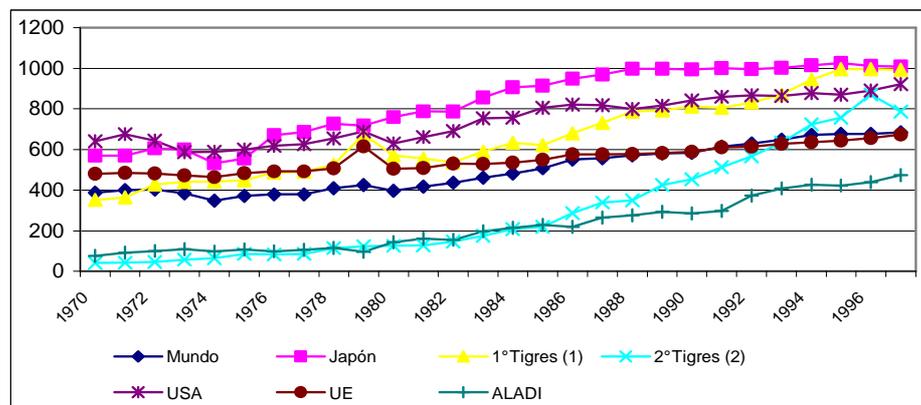
Otra aproximación alternativa a la medición del fenómeno en estudio es la construcción de un Índice de Contenido Tecnológico de las Exportaciones (ICTE), tal como proponen Carrera y Casado (1997). Este índice multiplica la participación de cada una de las categorías de sectores en el total exportado, utilizando como “multiplicadores” la intensidad innovadora de cada categoría, medida por el porcentaje de Investigación y Desarrollo sobre ventas<sup>60</sup>. (Ver Gráfico II.3).

El ICTE promedio mundial se ubicaba en torno a los 390 puntos en la década de los setenta, alcanzando los 680 puntos en 1997<sup>61</sup>. El valor de dicho índice para los países de la ALADI era de 100 puntos en la década del setenta, alcanzando un máximo de 470 puntos a fines de los noventa. También en este caso los países de la ALADI han reducido la brecha tanto respecto al promedio mundial (de un 80% a un 30%) como respecto a la frontera (de un 88% a un 53%).

<sup>60</sup> El multiplicador es el ratio entre la media aritmética del cociente de I&D sobre ventas para los 13 países analizados de cada grupo sobre dicha media para el grupo de baja tecnología. De esta forma los multiplicadores son: 20,8 para los de alta tecnología (es decir sectores que en promedio gastan 20,8 veces más que los de baja tecnología); 5,07 para los de tecnología media; 1 para los de baja tecnología (pues son el grupo referencia); y 0 para las materias primas. Este es un supuesto restrictivo adoptado, pues el estudio de la OCDE se realizó únicamente para las manufacturas y en el entendido de que las materias primas de todas formas tienen menor contenido tecnológico en su producción que las manufacturas más simples (Carrera y Casado, 1997, op. cit.).

<sup>61</sup> Este índice varía entre 0, cuando el 100% de las exportaciones corresponde a materias primas, y 2.080, si el 100% de las ventas externas son de sectores de alta tecnología.

**GRÁFICO II.3**  
**COMERCIO MUNDIAL**  
**ÍNDICE DE CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES (ICTE)**  
 En porcentajes



Fuente: elaboración propia en base a datos de Feenstra (2000) y Carrera y Casado (1997).

### II.3 Las tendencias en los países de la ALADI

Los Gráficos comentados en el apartado anterior muestran claramente un cambio en la estructura de las exportaciones de la ALADI, que se produce básicamente a partir de la década del ochenta, y que refleja no sólo una mayor participación de las manufacturas sino también del contenido tecnológico de las mismas. Sin embargo, la situación entre los países de la región dista mucho de ser homogénea.

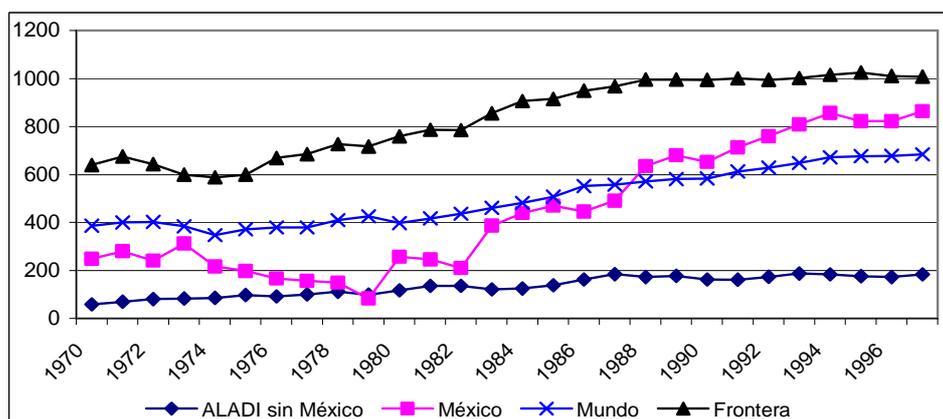
Diversos trabajos han destacado los grandes cambios experimentados por la estructura industrial de los países latinoamericanos en las décadas de los ochenta y de los noventa, proceso que se aceleró en esta última. En general, los trabajos concluyen que se han consolidado dos patrones claramente diferenciados de especialización productiva y de inserción en los mercados mundiales. Por un lado, la mayor parte de los países de la ALADI, especialmente Argentina, Brasil, Chile y Uruguay, con mejor desempeño en ramas procesadoras de recursos naturales que producen commodities industriales de uso difundido. Son bienes industriales altamente estandarizados, con uso intensivo de capital y tecnologías cercanas a las internacionales, que se colocan en mercados mundiales muy competitivos y en los que se actúa como tomador de precios. Por otro lado, México, en que el patrón de especialización productiva se ha inclinado hacia las maquiladoras, que hacen uso intensivo de mano de obra y que reflejan las estrategias globales de empresas transnacionales con plantas de montaje modernas y con una compleja logística para abastecer “justo a tiempo” el mercado estadounidense<sup>62</sup>.

En contraste, en ambos casos han ido perdiendo peso las industrias manufactureras intensivas en mano de obra (vestuario, calzado, etc.), producto de la apertura a la competencia de países con menores salarios. Asimismo, no han logrado competir en las industrias que hacen uso intensivo de conocimiento tecnológico e ingeniería de diseño (bienes de capital, insumos farmoquímicos, instrumental científico).

<sup>62</sup> Ver por ejemplo ATS, “Reformas estructurales, productividad y conducta tecnológica”, CEPAL, 2000, y Cimoli y Katz (2000), op. cit.

Este patrón diferencial de inserción se refleja también en los indicadores de contenido tecnológico analizados. El cálculo del ICTE en forma desagregada para México y para el Resto de la ALADI muestra que la evolución regional anteriormente comentada obedece casi en su totalidad al comportamiento de las exportaciones mexicanas. (Ver Gráfico II.4).

**GRÁFICO II.4**  
**ALADI EN EL COMERCIO MUNDIAL**  
**ÍNDICE DE CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES (ICTE)**  
 En porcentajes



Fuente: elaboración propia en base a datos de Feenstra (2000) y Carrera y Casado (1997).

Este proceso de cambio comenzó a tomar forma a partir de la crisis de la deuda de comienzo de los ochenta y la resultante desaceleración del crecimiento basado en el mercado interno, y tomó mayor fuerza en los noventa con la consolidación de los procesos de reforma orientados hacia la mayor apertura. Esta evolución implicó un cambio en las fuentes del cambio tecnológico. Mientras el modelo anterior, de sustitución de importaciones, inducía al uso de tecnologías y servicios de ingeniería de origen interno, la apertura abarataba la importación de bienes de capital, facilitaba la obtención de licencias y asistencia técnica del exterior e impulsaba las corrientes de inversión extranjera directa<sup>63</sup>. Estas condiciones están encontrando crecientes restricciones en el mundo de hoy, y están en el centro de las actuales dificultades de las negociaciones multilaterales y el fracaso reciente de la Reunión Ministerial de Cancún.

## II.4 Contenido tecnológico de las exportaciones de los países de la ALADI

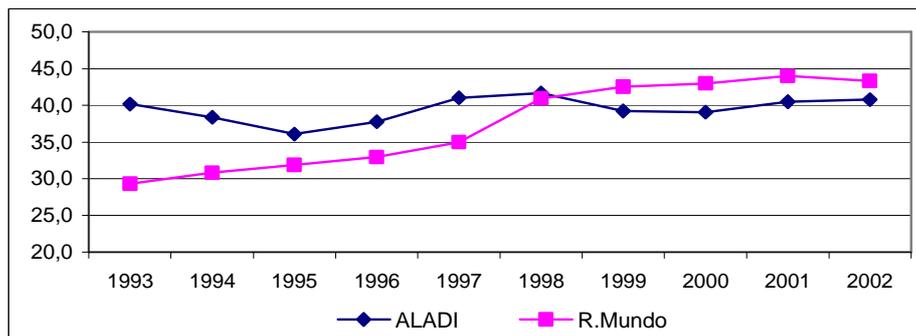
El comercio intrarregional de los países de la ALADI, que se incrementó a una tasa del 4,4% acumulativa anual entre 1993 y 2002<sup>64</sup>, no ha mostrado grandes cambios en su estructura en el período, excepto un aumento de la proporción que en él representan los bienes de baja tecnología (BT), equiparable a la disminución en el comercio de materias primas (MP). Los productos de alta tecnología (AT) y de tecnología alta-media (MAT) se mantuvieron en todo el período en una proporción cercana al 41% del total. (Ver Cuadros II.3 a II.6).

<sup>63</sup> Katz (2000), op. cit.

<sup>64</sup> La información analizada no incluye las exportaciones de Bolivia para el año 2002. Si se toma en cuenta una estimación inicial de las mismas la tasa de crecimiento de las exportaciones intrarregionales se ubicaría en un 4,7% a.a., de todas formas algo por debajo de lo que se obtiene al analizar la información referida a las importaciones intrarregionales (6,4%).

Es diferente el panorama que se pone en evidencia en las exportaciones de los países miembros al Resto del Mundo, las cuales ascienden a una tasa mayor (9,8%); hay en este caso un claro incremento de la participación de los bienes de AT y MAT que pasaron en el mismo período de representar el 29,3% del total, al 43,3%, en desmedro de todas las restantes categorías, sobrepasando a partir de 1999 la proporción que los bienes de mayor contenido tecnológico<sup>65</sup> representaban en el comercio intrarregional total. (Ver Gráfico II.5).

**GRÁFICO II.5**  
**EXPORTACIONES DE LA ALADI**  
**PARTICIPACIÓN DE LOS SECTORES DE TECNOLOGÍA ALTA Y MEDIA ALTA**  
 En porcentajes de las exportaciones

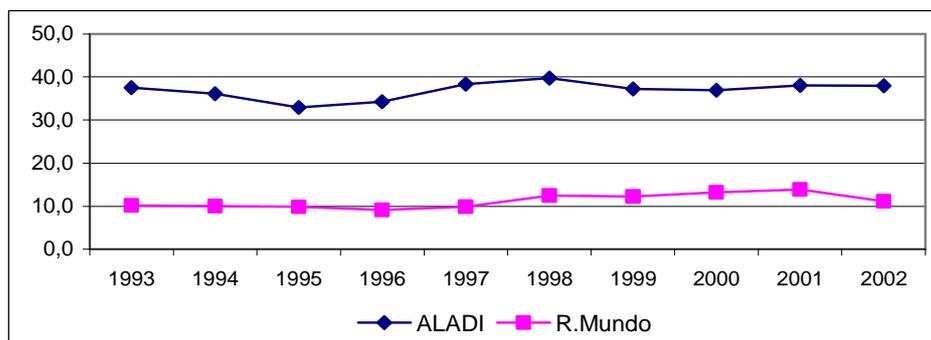


Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Corresponde señalar que gran parte de esta diferencia, en lo que respecta al comercio con el Resto del Mundo, la hace México. En efecto, en el comercio intrarregional entre los restantes países miembros, excluyendo a México, tanto la dinámica general (4,3% tasa anual de crecimiento), como la estructura según el CT de los bienes, se mantienen prácticamente iguales; lo mismo sucede con el incremento en los bienes de BT y la disminución de la de MP. Ello no es de extrañar dada la baja proporción que representa para México su comercio con la región. La única diferencia es un incremento levemente mayor de la proporción que representan los bienes de AT, pero los mismos se mantienen todo el período como una proporción poco significativa del total. Con todo, su tasa de crecimiento entre 1993 y 2002, que es la más alta (5,9% anual para la ALADI en su conjunto y 10,0% anual si no se incluye a México), es significativamente mayor que la del comercio intrarregional correspondiente. El crecimiento más significativo de las exportaciones de México a la región se dio, en cambio, en bienes de MAT, mientras las de AT evidenciaron un estancamiento. (Ver Cuadro Anexo B.8).

<sup>65</sup> Los productos de AT y MTA.

**GRÁFICO II.6**  
**EXPORTACIONES DE LA ALADI SIN MÉXICO**  
**PARTICIPACIÓN DE LOS SECTORES DE TECNOLOGÍA ALTA Y MEDIA ALTA**  
 En porcentajes de las exportaciones



Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

En el comercio con el Resto del Mundo, en cambio, las diferencias son notorias. En primer término, las exportaciones totales de los restantes países miembros al Resto del Mundo mostraron una tasa de crecimiento menor (6,2%) a la del conjunto incluyendo a México (9,8%), aunque también levemente mayor a la de sus exportaciones intrarregionales.

Adicionalmente, corresponde destacar que si bien la proporción de exportaciones al Resto del Mundo de bienes de mayor contenido tecnológico (AT y MAT) de este conjunto de once países se incrementó fuertemente en el período, pasando de algo más de 7 mil millones de dólares en 1993 a 17 mil millones en 2002 (y de ellos, con un crecimiento particularmente fuerte en los de AT), estuvo lejos de acompañar en este sentido, el desempeño de México, que en el año 2002 estaba exportando algo más de 100 mil millones de dólares en AT y MAT (Ver Cuadro Anexo B.8). Sí es de destacar que la tasa de crecimiento de las exportaciones al Resto del Mundo del conjunto de países excluyendo a México, en bienes de AT, es significativamente mayor que la de todas las otras categorías, triplicando la tasa de crecimiento del conjunto de exportaciones totales (18,2% contra 6,2%).

**CUADRO II.3**  
**ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE LA ALADI SEGÚN EL CONTENIDO TECNOLÓGICO**

**Total ALADI**

En miles de dólares

Destino	Clasificación	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002 (p)	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	651.179	654.791	864.451	1.095.652	1.353.364	1.292.656	1.198.836	1.675.999	1.241.201	1.091.877	5,9	20,1
	MAT	8.958.357	10.508.809	12.093.839	13.399.289	17.257.881	16.966.914	12.485.214	15.183.087	15.710.200	13.238.179	4,4	17,8
	MBT	5.080.302	5.785.526	7.737.270	7.105.589	8.812.330	8.001.247	6.553.286	8.297.876	7.640.733	6.841.622	3,4	14,8
	BT	5.507.059	6.650.637	8.533.517	9.031.619	10.092.116	10.450.857	8.506.818	9.389.453	9.370.817	9.247.269	5,9	16,3
	MP	3.675.620	5.446.881	6.589.990	7.648.807	7.743.906	7.026.258	6.057.451	8.543.049	7.791.562	4.646.112	2,6	20,5
	Otros	42.669	56.236	93.363	118.513	89.153	74.631	73.642	86.115	98.038	111.768	11,3	20,2
Subtotal		23.915.185	29.102.880	35.912.430	38.399.469	45.348.750	43.812.562	34.875.247	43.175.578	41.852.552	35.176.827	4,4	17,3
R. Mundo	AT	8.546.755	11.834.277	14.547.959	17.208.578	21.905.578	26.827.802	32.350.082	42.283.422	42.089.641	39.399.886	18,5	26,5
	MAT	26.887.359	31.295.142	39.739.386	46.516.550	52.508.667	58.606.790	68.198.006	80.322.424	78.511.567	81.668.075	13,1	18,2
	MBT	25.220.538	27.731.443	33.441.326	34.989.383	36.181.817	33.430.947	36.607.861	44.506.926	41.285.969	43.486.219	6,2	9,4
	BT	24.733.763	28.618.395	35.379.189	38.477.574	42.163.043	40.887.873	44.393.003	47.598.667	48.114.149	50.326.536	8,2	14,3
	MP	35.010.282	39.880.558	46.245.110	54.859.698	58.520.161	47.593.801	53.201.411	68.529.039	62.131.649	62.831.059	6,7	13,7
	Otros	475.447	652.607	862.449	1.471.729	1.437.279	1.441.838	1.656.852	1.901.187	2.014.665	1.847.447	16,3	31,9
Subtotal		120.874.145	140.012.422	170.215.418	193.523.511	212.716.543	208.789.050	236.407.215	285.141.666	274.147.639	279.559.223	9,8	15,2
Total		144.789.330	169.115.302	206.127.848	231.922.980	258.065.294	252.601.613	271.282.462	328.317.244	316.000.191	314.736.049	9,0	15,5
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		40,2	38,4	36,1	37,7	41,0	41,7	39,2	39,0	40,5	40,7		
R. Mundo		29,3	30,8	31,9	32,9	35,0	40,9	42,5	43,0	44,0	43,3		
AT y MAT	ALADI	9.609.536	11.163.601	12.958.290	14.494.941	18.611.245	18.259.570	13.684.051	16.859.086	16.951.402	14.330.056	4,5	18,0
	R. Mundo	35.434.115	43.129.419	54.287.344	63.725.127	74.414.244	85.434.592	100.548.087	122.605.846	120.601.208	121.067.962	14,6	20,4
	Total	45.043.650	54.293.019	67.245.635	78.220.068	93.025.489	103.694.162	114.232.138	139.464.932	137.552.610	135.398.018	13,0	19,9

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

(p) Las exportaciones del año 2002 no incluyen la información correspondiente a Bolivia y Cuba

**CUADRO II.4**  
**ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE LA ALADI SEGÚN EL CONTENIDO TECNOLÓGICO**

**Total ALADI**

En porcentajes

Destino	Clasificación	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
ALADI	AT	2,7	2,2	2,4	2,9	3,0	3,0	3,4	3,9	3,0	3,2
	MAT	37,5	36,1	33,7	34,9	38,1	38,7	35,8	35,2	37,5	38,5
	MBT	21,2	19,9	21,5	18,5	19,4	18,3	18,8	19,2	18,3	19,9
	BT	23,0	22,9	23,8	23,5	22,3	23,9	24,4	21,7	22,4	26,9
	MP	15,4	18,7	18,4	19,9	17,1	16,0	17,4	19,8	18,6	13,5
	Otros	0,2	0,2	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3
Subtotal		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
R. Mundo	AT	7,1	8,5	8,5	8,9	10,3	12,8	13,7	14,8	15,4	14,1
	MAT	22,2	22,4	23,3	24,0	24,7	28,1	28,8	28,2	28,6	29,2
	MBT	20,9	19,8	19,6	18,1	17,0	16,0	15,5	15,6	15,1	15,6
	BT	20,5	20,4	20,8	19,9	19,8	19,6	18,8	16,7	17,6	18,0
	MP	29,0	28,5	27,2	28,3	27,5	22,8	22,5	24,0	22,7	22,5
	Otros	0,4	0,5	0,5	0,8	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7
Subtotal		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.5**  
**ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE LA ALADI (sin México)**

En miles de dólares

Destino	Clasificación	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	323.143	441.780	527.673	700.079	961.673	958.800	985.808	1.418.931	973.138	761.529	10,0	31,3
	MAT	8.063.087	9.325.406	10.354.698	11.270.386	14.986.675	15.258.878	11.170.779	13.455.673	13.803.346	11.579.883	4,1	16,8
	MBT	4.896.006	5.447.697	7.374.957	6.641.136	8.246.889	7.509.347	6.295.303	7.891.798	7.287.862	6.580.716	3,3	13,9
	BT	5.388.893	6.482.675	8.215.986	8.648.338	9.653.383	10.065.837	8.193.879	8.992.146	8.942.022	8.960.001	5,8	15,7
	MP	3.604.243	5.267.375	6.498.876	7.590.930	7.682.775	6.962.345	5.987.514	8.444.572	7.723.927	4.586.021	2,7	20,8
	Otros	41.890	50.730	87.041	106.697	80.054	65.224	64.425	76.730	87.047	98.977	10,0	17,6
Subtotal		22.317.263	27.015.664	33.059.230	34.957.566	41.611.449	40.820.430	32.697.708	40.279.850	38.817.342	32.567.127	4,3	16,9
R. Mundo	AT	1.131.664	1.210.176	1.156.228	1.485.634	1.694.404	2.408.801	3.153.055	5.544.886	5.937.187	5.098.554	18,2	10,6
	MAT	6.044.887	6.963.968	8.032.384	7.766.803	8.783.801	9.313.531	9.379.672	10.491.388	10.513.740	11.999.851	7,9	9,8
	MBT	18.156.586	20.230.626	22.834.896	23.472.047	22.797.213	19.632.773	22.333.694	28.246.967	25.650.387	26.508.819	4,3	5,9
	BT	19.591.568	22.597.030	27.177.519	27.877.093	28.201.267	25.389.510	26.588.644	27.161.557	29.128.608	31.008.868	5,2	9,5
	MP	25.294.352	29.862.282	33.565.150	39.482.634	43.261.522	36.481.042	39.410.722	48.362.967	45.627.604	45.138.211	6,6	14,4
	Otros	367.038	604.780	761.786	881.467	1.284.253	1.095.970	1.327.868	1.774.811	1.882.458	1.732.603	18,8	36,8
Subtotal		70.586.095	81.468.863	93.527.963	100.965.678	106.022.462	94.321.626	102.193.655	121.582.575	118.739.985	121.486.907	6,2	10,7
Total		92.903.358	108.484.528	126.587.193	135.923.244	147.633.911	135.142.056	134.891.364	161.862.426	157.557.327	154.054.033	5,8	12,3
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Tot:</b>													
ALADI		37,6	36,2	32,9	34,2	38,3	39,7	37,2	36,9	38,1	37,9		
R. Mundo		10,2	10,0	9,8	9,2	9,9	12,4	12,3	13,2	13,9	14,1		
AT y MAT	ALADI	8.386.230	9.767.186	10.882.371	11.970.465	15.948.348	16.217.677	12.156.588	14.874.604	14.776.484	12.341.412	4,4	17,4
	R. Mundo	7.176.552	8.174.145	9.188.612	9.252.437	10.478.206	11.722.331	12.532.727	16.036.273	16.450.927	17.098.406	10,1	9,9
	Total	15.562.782	17.941.331	20.070.983	21.222.902	26.426.554	27.940.009	24.689.315	30.910.878	31.227.411	29.439.818	7,3	14,2

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.6**  
**ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES DE LA ALADI (sin México)**

En porcentajes

Destino	Clasificación	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
ALADI	AT	1,4	1,6	1,6	2,0	2,3	2,3	3,0	3,5	2,5	2,3
	MAT	36,1	34,5	31,3	32,2	36,0	37,4	34,2	33,4	35,6	35,6
	MBT	21,9	20,2	22,3	19,0	19,8	18,4	19,3	19,6	18,8	20,2
	BT	24,1	24,0	24,9	24,7	23,2	24,7	25,1	22,3	23,0	27,5
	MP	16,2	19,5	19,7	21,7	18,5	17,1	18,3	21,0	19,9	14,1
	Otros	0,2	0,2	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Subtotal		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
R. Mundo	AT	1,6	1,5	1,2	1,5	1,6	2,6	3,1	4,6	5,0	4,2
	MAT	8,6	8,5	8,6	7,7	8,3	9,9	9,2	8,6	8,9	9,9
	MBT	25,7	24,8	24,4	23,2	21,5	20,8	21,9	23,2	21,6	21,8
	BT	27,8	27,7	29,1	27,6	26,6	26,9	26,0	22,3	24,5	25,5
	MP	35,8	36,7	35,9	39,1	40,8	38,7	38,6	39,8	38,4	37,2
	Otros	0,5	0,7	0,8	0,9	1,2	1,2	1,3	1,5	1,6	1,4
Subtotal		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Interesa mencionar que en el caso de todos los países miembros se constata que el contenido de bienes de AT y MAT exportados a los países de la región es mayor al correspondiente a las exportaciones al Resto del Mundo<sup>66</sup> en todo el período considerado, verificándose una proporción significativamente mayor en el caso de México. (Ver Cuadro II.7).

**CUADRO II.7**  
**EXPORTACIONES DE LA ALADI**  
**CONTENIDO TECNOLÓGICO POR PAÍS MIEMBRO Y SEGÚN DESTINO**  
 En porcentajes de las exportaciones a cada destino (AT+MAT/Total)

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
<u>Argentina</u>										
ALADI	29,49	27,98	28,63	28,35	35,99	38,29	34,08	32,22	34,66	32,85
R.Mundo	8,08	8,91	8,89	6,42	6,00	7,56	8,50	9,64	8,93	8,18
<u>Bolivia</u>										
ALADI	5,75	6,02	5,34	4,95	2,57	18,24	20,98	7,96	9,00	sd
R.Mundo	1,51	1,53	4,02	11,93	2,21	14,57	29,74	21,20	9,46	sd
<u>Brasil</u>										
ALADI	55,57	55,54	53,68	55,77	58,64	57,52	57,08	59,24	57,09	58,47
R.Mundo	19,12	18,57	18,85	18,86	19,93	22,90	24,37	28,67	27,16	26,45
<u>Chile</u>										
ALADI	18,37	18,70	15,45	17,13	19,16	17,95	19,30	19,59	20,42	21,39
R.Mundo	3,60	3,94	2,62	2,88	4,05	5,21	4,76	5,12	5,86	5,51
<u>Colombia</u>										
ALADI	29,71	35,07	34,68	36,97	40,87	39,12	36,22	38,66	42,71	43,40
R.Mundo	3,17	2,88	3,42	3,99	4,82	5,93	7,19	7,37	8,24	7,85
<u>Cuba</u>										
ALADI	15,23	79,16	61,15	46,15	45,39	51,43	24,09	27,93	47,11	sd
R.Mundo	sd	sd	sd	sd	sd	sd	2,49	1,56	2,45	sd
<u>Ecuador</u>										
ALADI	16,82	15,95	16,04	14,23	15,18	17,38	13,40	13,95	17,90	15,63
R.Mundo	0,55	0,51	0,49	0,56	0,49	0,64	0,78	0,71	0,80	0,95
<u>México</u>										
ALADI	76,56	66,90	72,76	73,35	71,25	68,24	70,15	68,53	71,66	76,20
R.Mundo	56,19	59,71	58,81	58,85	59,92	64,40	65,58	65,16	67,02	65,77
<u>Paraguay</u>										
ALADI	3,39	3,56	3,20	2,07	3,48	3,29	3,93	2,42	3,37	3,56
R.Mundo	1,87	3,30	4,24	3,81	2,34	2,68	2,55	4,35	2,78	3,09
<u>Perú</u>										
ALADI	16,27	14,08	13,81	14,75	14,15	19,33	16,20	14,49	15,45	14,15
R.Mundo	1,53	1,60	1,60	1,79	1,99	3,37	1,88	1,80	2,60	2,08
<u>Uruguay</u>										
ALADI	25,25	30,29	20,30	16,88	18,42	21,75	23,51	25,24	23,52	20,19
R.Mundo	1,70	1,76	1,75	1,83	1,94	2,15	2,31	2,64	2,52	3,01
<u>Venezuela</u>										
ALADI	27,12	25,65	21,20	24,22	20,66	28,60	20,33	18,22	25,29	26,88
R.Mundo	2,93	3,14	3,71	3,04	3,66	4,98	3,32	2,70	3,57	3,49

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

<sup>66</sup> Se constatan unas pocas excepciones a esta situación: Bolivia en 1996, 1999, 2000 y 2001; y Paraguay, en 1995, 1996 y 2000. Para el caso de Bolivia es de destacar las importantes variaciones de este indicador, reflejando la alta variabilidad de las exportaciones de AT para ambos destinos, lo que parece relacionarse con flujos de reexportación de productos aeroespaciales (Ver Cuadros Anexo B.2 y B.14).

Finalmente, parece clara la influencia de las crisis internacionales en el comercio intrarregional del tipo de bienes que estamos considerando; como se aprecia en las Gráficas II.5 y II.6, tanto en el año 1995 como en 1999 y siguientes, la participación de bienes de AT y MAT en el total exportado a la región tiene un retroceso, y esto se da tanto para la totalidad de los países miembros como para el caso de excluir a México. Por otra parte, es importante resaltar que no sucede lo mismo con la proporción que estos bienes de mayor contenido tecnológico representa en las exportaciones al Resto del Mundo, que se incrementa de manera ininterrumpida desde 1995-1996, para el conjunto de los países de la ALADI.

a) Exportaciones de AT y MAT por país

Las ventas intrarregionales de bienes de mayor contenido tecnológico tuvieron un gran incremento entre 1993 y 1997/1998, coincidiendo con el del conjunto del comercio intrarregional. En efecto, entre esos años prácticamente se duplicaron, pasando de 9.609 millones a más de 18 mil millones de dólares, con una tasa anual de crecimiento del 18,0%; con posterioridad, muestran un fuerte retroceso en 1999 y una recuperación posterior que no llegó a alcanzar los máximos de 1997 y 1998, lo que hace que la tasa de crecimiento final de tal período fuera del 4,5%, apenas superior a la global del comercio intrarregional. (Ver Cuadro II.8).

El comportamiento individual de los países siguió el mismo patrón, con tasas de crecimiento en todos los casos (excepto Bolivia), significativamente mayores en la primera mitad del período que para el conjunto del mismo. En general, el período de máximas exportaciones fue en 1997/1998, con las excepciones de Colombia y Chile<sup>67</sup>, cuyas exportaciones de este tipo de bienes continuaron aumentando hasta 2001, luego de la caída de 1998/1999.

Es de destacar que no se apreciaron diferencias en las tasas de crecimiento del comercio intrarregional de este tipo de bienes correspondientes al conjunto de los países, ocho incluyendo o no a México.

A lo largo de todo el período de análisis, los principales exportadores de este tipo de bienes en la región fueron, en orden de importancia, Brasil, Argentina y México, a los cuales en conjunto correspondió el 82,2% del total en 1993 y el 78,5% en 2002, aunque se constata un cambio en las proporciones relativas en que contribuyen Argentina y Brasil. En efecto, mientras Argentina proporcionaba alrededor del 16% del total de productos de mayor contenido tecnológico en 1993, su participación llegó a casi la cuarta parte del total en 2002, mientras la tendencia inversa se verifica en el caso de Brasil, el cual, aunque continúa siendo el principal abastecedor, disminuye su participación del 53% al inicio del período, al 40% en 2002.

---

<sup>67</sup> También Bolivia muestra una evolución diferente (con un máximo en 1999) pero, como se mencionara anteriormente, el flujo de este tipo de bienes en este país muestra una alta variabilidad y valores relativamente reducidos de las exportaciones, por lo que modestas variaciones pueden alterar proporcionalmente mucho las exportaciones.

**CUADRO II.8**  
**EXPORTACIONES DE TECNOLOGÍA ALTA Y MEDIA DE LOS PAÍSES DE LA ALADI, SEGÚN DESTINO**

En miles de dólares

Destino	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec. 1993-02 1993-97	
<b>ALADI</b>												
Argentina	1.580.520	1.960.033	2.774.697	3.181.756	4.752.876	4.996.353	3.498.673	4.008.226	4.161.614	3.484.204	9,2	31,7
Bolivia	17.363	26.280	22.542	25.243	14.026	106.611	110.504	51.926	70.965	sd	19,2	-5,2
Brasil	5.093.296	5.426.424	5.377.450	6.118.059	8.001.724	7.698.185	6.028.352	7.643.034	6.978.889	5.768.843	1,4	12,0
Chile	331.176	439.792	463.957	504.770	647.122	609.361	625.881	743.762	771.680	701.838	8,7	18,2
Colombia	433.075	535.287	835.762	858.030	1.094.821	1.038.609	819.243	1.155.997	1.464.539	1.265.746	12,7	26,1
Cuba (a)	4.075	112.599	57.067	45.864	44.482	20.955	15.261	28.601	36.751	sd	31,6	81,8
Ecuador	87.672	115.222	123.197	127.079	156.980	153.857	111.501	151.391	192.805	147.189	5,9	15,7
México	1.223.306	1.396.414	2.075.919	2.524.476	2.662.897	2.041.893	1.527.463	1.984.482	2.174.917	1.988.644	5,5	21,5
Paraguay	11.608	16.703	19.064	14.958	22.422	19.683	13.809	15.688	21.646	24.016	8,4	17,9
Perú	94.943	110.214	122.789	135.777	151.886	186.489	145.950	161.745	182.204	154.122	5,5	12,5
Uruguay	205.514	311.623	226.672	217.366	279.328	376.000	274.507	307.149	241.417	155.956	-3,0	8,0
Venezuela	526.988	713.008	859.173	741.564	782.683	1.011.573	512.907	607.084	653.974	639.374	2,2	10,4
Total ALADI	9.609.536	11.163.601	12.958.290	14.494.941	18.611.245	18.259.570	13.684.051	16.859.086	16.951.402	14.329.932	4,5	18,0
sin México	8.386.230	9.767.186	10.882.371	11.970.465	15.948.348	16.217.677	12.156.588	14.874.604	14.776.484	12.341.288	4,4	17,4
<b>R. Mundo</b>												
Argentina	627.184	786.962	1.002.412	808.218	793.969	1.012.117	1.108.564	1.340.529	1.298.352	1.234.520	7,8	6,1
Bolivia	7.679	10.494	30.487	68.826	16.020	107.833	260.293	174.313	53.224	sd	27,4	20,2
Brasil	5.625.953	6.273.491	6.879.014	6.935.973	7.838.783	8.642.738	9.127.017	12.093.891	12.495.115	13.356.745	10,1	8,6
Chile	271.034	355.187	338.173	358.914	538.812	596.723	588.771	738.856	811.127	778.674	12,4	18,7
Colombia	179.735	201.836	266.686	332.076	427.870	486.801	672.723	749.218	731.162	699.767	16,3	24,2
Cuba (a)	sd	sd	sd	sd	sd	sd	35.612	24.519	38.820	sd	--	--
Ecuador	13.818	15.988	17.566	22.266	20.595	21.231	28.349	27.317	28.652	38.773	12,1	10,5
México	28.257.563	34.955.274	45.098.733	54.472.690	63.936.038	73.712.260	88.015.360	106.569.573	104.150.281	103.969.556	15,6	22,6
Paraguay	7.146	11.488	13.699	12.179	11.618	11.138	9.917	9.707	9.662	10.592	4,5	12,9
Perú	42.370	57.798	72.616	87.811	113.052	158.490	94.401	103.437	147.061	133.341	13,6	27,8
Uruguay	13.460	15.587	17.324	20.279	23.433	22.331	24.654	28.559	25.979	32.789	10,4	14,9
Venezuela	388.174	445.314	550.634	605.896	694.055	662.928	582.427	745.929	811.771	813.153	8,6	15,6
Total R. Mundo	35.434.115	43.129.419	54.287.344	63.725.127	74.414.244	85.434.592	100.548.087	122.605.846	120.601.208	121.067.910	14,6	20,4
sin Cuba y México	7.176.552	8.174.145	9.188.612	9.252.437	10.478.206	11.722.331	12.497.115	16.011.754	16.412.107	17.098.354	10,1	9,9

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

(a) la información de exportaciones de Cuba para el período 1993 - 1998 no está disponible, por lo que las exportaciones a la región se estimaron a partir de los datos proporcionados por los socios

**CUADRO II.9**  
**EXPORTACIONES DE TECNOLOGÍA ALTA Y MEDIA DE LOS PAÍSES DE LA ALADI, SEGÚN DESTINO**

En porcentajes

Destino	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
<b>ALADI</b>										
Argentina	16,4	17,6	21,4	22,0	25,5	27,4	25,6	23,8	24,6	24,3
Bolivia	0,2	0,2	0,2	0,2	0,1	0,6	0,8	0,3	0,4	0,0
Brasil	53,0	48,6	41,5	42,2	43,0	42,2	44,1	45,3	41,2	40,3
Chile	3,4	3,9	3,6	3,5	3,5	3,3	4,6	4,4	4,6	4,9
Colombia	4,5	4,8	6,4	5,9	5,9	5,7	6,0	6,9	8,6	8,8
Cuba	0,0	1,0	0,4	0,3	0,2	0,1	0,1	0,2	0,2	0,0
Ecuador	0,9	1,0	1,0	0,9	0,8	0,8	0,8	0,9	1,1	1,0
México	12,7	12,5	16,0	17,4	14,3	11,2	11,2	11,8	12,8	13,9
Paraguay	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2
Perú	1,0	1,0	0,9	0,9	0,8	1,0	1,1	1,0	1,1	1,1
Uruguay	2,1	2,8	1,7	1,5	1,5	2,1	2,0	1,8	1,4	1,1
Venezuela	5,5	6,4	6,6	5,1	4,2	5,5	3,7	3,6	3,9	4,5
Total ALADI	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>R. Mundo</b>										
Argentina	1,8	1,8	1,8	1,3	1,1	1,2	1,1	1,1	1,1	1,0
Bolivia	0,0	0,0	0,1	0,1	0,0	0,1	0,3	0,1	0,0	--
Brasil	15,9	14,5	12,7	10,9	10,5	10,1	9,1	9,9	10,4	11,0
Chile	0,8	0,8	0,6	0,6	0,7	0,7	0,6	0,6	0,7	0,6
Colombia	0,5	0,5	0,5	0,5	0,6	0,6	0,7	0,6	0,6	0,6
Cuba	--	--	--	--	--	--	0,0	0,0	0,0	--
Ecuador	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
México	79,7	81,0	83,1	85,5	85,9	86,3	87,5	86,9	86,4	85,9
Paraguay	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Perú	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1
Uruguay	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Venezuela	1,1	1,0	1,0	1,0	0,9	0,8	0,6	0,6	0,7	0,7
Total R. Mundo	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Por otra parte, es interesante anotar que tres de los países de tamaño intermedio de la ALADI aumentaron sus exportaciones de productos de mayor contenido tecnológico a la región, elevando su participación conjunta en el total, del 13,4% al 18,2% en el período analizado, siendo especialmente destacable el incremento de Colombia y Chile como se mencionó anteriormente. Venezuela, aunque no muestra incremento, mantiene una participación entre el 4% y más del 6%, con excepción de los años 1999 y 2000 (Ver Cuadro II.9). De todas formas, la mayoría de los países muestra tasas de crecimiento de las exportaciones de este tipo de bienes a la región relativamente altas. Aun dejando de considerar los casos de Bolivia y Cuba, que parten de niveles muy bajos, las tasas de crecimiento anual van desde el 12,8% anual para Colombia, a valores entre el 9 y el 5% para casi todos los demás países. Las excepciones son Venezuela (2,2%) y Brasil (1,4%); este último, por su importancia relativa, tiene una fuerte incidencia en el resultado del conjunto. Finalmente se aprecia en el caso de Uruguay, una tendencia negativa.

El comportamiento de las ventas de productos de AT y MAT al Resto del Mundo muestra una evolución marcadamente diferente. En primer lugar, el crecimiento es mucho mayor y más prolongado, ya que pasa de 35,4 mil millones de dólares en 1993 a 122,6 mil millones en 2000, para terminar en 121,1 mil millones en 2002 y con una tasa de crecimiento anual del 14,6%.

Sin embargo, se constata también en este caso una tasa de incremento de las exportaciones de este tipo de bienes significativamente mayor entre los años 1993-1997 (20,4%) que para el conjunto del período hasta 2002 (14,6%), aunque la diferencia es mucho menor. La evolución de las tasas de las exportaciones del conjunto de los países miembros excluyendo Cuba y México al Resto del Mundo, en cambio, es prácticamente la misma en ambos casos, lo cual hace evidente que la diferencia en la evolución de las tasas comprende al comportamiento de las exportaciones de México, dado su peso en el total, aunque varios países muestran también menores tasas de crecimiento para el conjunto del período que para la primera mitad, con las excepciones de Argentina, Bolivia, Brasil y Ecuador.

México ha sido el principal exportador de este tipo de bienes al Resto del Mundo durante todo el período, incrementando sus ventas de 28 mil millones a más de 106 mil millones de dólares entre 1993 y 2000, para disminuir luego a 104 mil millones en 2002; esto implica una tasa de crecimiento anual del 15,6%. El conjunto de los países miembros excluyendo a México<sup>68</sup> creció en el mismo período, pero a diferencia del caso de México, lo hizo de forma ininterrumpida, aunque a una tasa menor (10,1%), la cual, con todo, es más del doble que la correspondiente a la venta de este tipo de bienes a la ALADI. Resulta evidente de esta manera que la crisis económica por la que han pasado los países miembros en el último lustro afectó las ventas intrarregionales de productos de mayor contenido tecnológico de forma mucho más aguda que las exportaciones al Resto del Mundo. (Ver Cuadro II.9).

Otro rasgo a destacar de las ventas de este tipo de bienes fuera de la región es su altísima concentración en dos países: Brasil y, principalmente México. Entre ambos países han sido responsables, a lo largo de todo el período, de más del 95% de las ventas de los bienes de mayor contenido tecnológico al Resto del Mundo, siendo Argentina, de los demás países, el único que ha superado el 1%, porcentaje que alcanzó también Venezuela pero sólo en los primeros cuatro años del período. De los dos principales exportadores, México disminuye levemente sus ventas en los dos últimos años, mientras Brasil ha mostrado un permanente aumento. Por otro lado,

---

<sup>68</sup> También excluye a Cuba, por disponerse de información sólo para tres de los años del período.

ambos han incrementado significativamente más sus ventas al Resto del Mundo en los bienes de AT, con tasas anuales superiores al 18%. (Ver Cuadros Anexo B.3 y B.8).

Finalmente corresponde destacar que además de Brasil, varios países miembros muestran un incremento en sus ventas al Resto del Mundo hasta el año 2002 (Ecuador, Uruguay y Venezuela).

b) Exportaciones de productos seleccionados de alta tecnología

De forma complementaria al análisis de la sección anterior, se estudió un conjunto específico de productos de alta tecnología, seleccionados en función de ser los que presentaban mayor gasto relativo en Investigación y Desarrollo<sup>69</sup>. La evolución de las exportaciones de este grupo de bienes, para el conjunto de los países de la ALADI, tanto a la región como al Resto del Mundo, presenta algunas diferencias significativas con la de los bienes de AT y MAT analizadas anteriormente. En primer lugar, tienen una evolución creciente tanto a nivel intrarregional como hacia fuera, que se mantiene hasta el año 2000, y no se interrumpe en 1997. En segundo término, las tasas de crecimiento anuales se revelan mucho más altas en la primera mitad del período, también para ambos destinos de las ventas, especialmente en Máquinas de oficina y computadores, Electrónica y Telecomunicaciones y Farmacéuticos, en el comercio de los países miembros. En las ventas al Resto del Mundo, los más destacados por su dinamismo son los bienes de la Industria aeroespacial, Máquinas de oficina y computadores, y Farmacéuticos, a los que se debe agregar Maquinaria eléctrica hasta el año 1997 (Ver Cuadro II.10).

La proporción de estos bienes de más alta tecnología en el total del comercio aumentó significativamente en el período, aunque se mantiene baja como proporción del intrarregional, alcanzando, con todo, en el año 2000, el 12,2% de las exportaciones al Resto del Mundo (Ver Cuadro II.10). En cuanto a la participación de cada uno de estos sectores en su conjunto, hay coincidencia, en una alta proporción, tanto en el comercio intrarregional como hacia fuera de la región, en Máquinas de oficina y Equipos de computación, y en Electrónica y Telecomunicaciones. En las exportaciones al interior de la ALADI destacan, además, los Farmacéuticos y los de Química. En el caso del Resto del Mundo importan también los productos de la Industria aeroespacial y la Maquinaria eléctrica, aunque en este caso se aprecia una pérdida de participación en los últimos años. (Ver Cuadro II.11).

---

<sup>69</sup> Se trata de una lista de productos correspondiente a la CUCI Rev. 3 a nivel de 3 dígitos en base a la más alta relación I&D sobre ventas totales en seis países (Estados Unidos, Japón, Alemania, Italia, Suecia y Holanda). T. Hatzichronoglou, "Revision of the High-Technology Sector and Product Classification, OCDE, 1997. Los productos incluidos corresponden a: Productos aeroespaciales; Equipos de computación y oficina; Electrónica y Telecomunicaciones; Equipo eléctrico; Equipo no-eléctrico; Instrumental científico; Productos químicos; Productos farmacéuticos y Armamentos (Ver Anexo Metodológico).

**CUADRO II.10**  
**EXPORTACIONES DE LA ALADI DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA**

**Total ALADI**

En miles de dólares y porcentajes

DESTINO	Clasificación (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crecim.		
												1993-02	1993-97	1993-00
ALADI	1. Aeroespacial	56.153	62.918	64.703	39.777	83.061	106.099	99.609	45.237	24.475	28.366	-7,3	10,3	-3,0
	2. Maq oficina - computadores	143.949	158.413	344.865	414.368	463.055	404.589	414.113	450.801	346.237	250.790	6,4	33,9	17,7
	3. Electrónica - telecomunicac.	71.268	78.512	91.188	152.665	262.865	300.923	388.917	730.474	465.311	318.797	18,1	38,6	39,4
	4. Farmacia	97.811	228.446	245.532	299.979	326.151	333.409	331.842	317.788	364.081	300.745	13,3	35,1	18,3
	5. Instrumentos científicos	53.787	62.725	72.395	64.749	72.459	97.222	96.645	123.601	137.794	99.385	7,1	7,7	12,6
	6. Maq eléctrica	9.267	7.476	9.533	11.799	16.857	13.382	11.944	14.713	15.359	10.789	1,7	16,1	6,8
	7. Química	242.335	316.907	435.141	486.487	645.314	669.560	599.843	644.540	681.607	594.363	10,5	27,7	15,0
	8. Maq no eléctrica	9.186	9.609	19.167	21.582	14.716	14.380	9.772	11.723	11.756	16.915	7,0	12,5	3,5
	9. Armamento	14.134	18.196	17.519	16.821	20.519	17.743	10.593	13.427	11.968	12.051	-1,8	9,8	-0,7
Subtotal		697.891	942.943	1.300.041	1.507.350	1.904.384	1.955.463	1.956.787	2.331.924	2.052.554	1.626.144	9,9	28,5	18,8
R. Mundo	1. Aeroespacial	455.151	719.837	787.011	985.086	1.185.469	2.603.687	2.849.328	4.606.436	4.524.563	3.643.092	26,0	27,0	39,2
	2. Maq oficina - computadores	1.195.184	1.966.248	2.547.364	3.735.586	5.498.559	6.971.827	9.273.104	10.643.652	11.306.829	10.884.439	27,8	46,5	36,7
	3. Electrónica - telecomunicac.	1.831.414	2.606.523	3.886.491	4.748.258	5.414.449	6.840.915	8.956.195	14.465.799	14.034.711	13.443.373	24,8	31,1	34,3
	4. Farmacia	196.377	203.775	231.324	279.122	336.928	327.761	333.712	353.967	393.008	391.985	8,0	14,4	8,8
	5. Instrumentos científicos	506.461	527.959	479.509	752.714	1.022.622	1.523.382	1.762.486	2.183.386	2.417.787	2.704.665	20,5	19,2	23,2
	6. Maq eléctrica	636.626	835.484	1.439.891	1.566.486	2.498.691	2.048.723	2.915.494	3.144.300	1.550.481	1.724.137	11,7	40,8	25,6
	7. Química	312.523	359.906	535.515	620.823	706.911	715.359	668.729	651.002	608.071	661.425	8,7	22,6	11,1
	8. Maq no eléctrica	127.264	124.621	155.714	193.586	251.412	240.916	219.831	384.564	446.551	401.604	13,6	18,6	17,1
	9. Armamento	94.459	93.386	72.447	73.912	57.524	56.435	64.448	75.465	82.835	222.195	11,4	-11,7	-3,2
Subtotal		5.354.494	7.436.844	10.131.834	12.953.305	16.968.186	21.320.509	27.035.158	36.479.901	35.336.505	34.065.555	22,8	33,4	31,5
<b>Contenido Tecnológico (Prod Alta Teconología/Total):</b>														
ALADI		2,9	3,2	3,6	3,9	4,2	4,5	5,6	5,4	4,9	4,6			
R. Mundo		4,4	5,3	6,0	6,7	8,0	10,2	11,4	12,8	12,9	12,2			

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CIADRO II.11**  
**EXPORTACIONES DE LA ALADI DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA**

**Total ALADI**

En porcentajes

DESTINO	Clasificación (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
ALADI	1. Aeroespacial	8,0	6,7	5,0	2,6	4,4	5,4	5,1	1,9	1,2	1,7
	2. Maq oficina - computadores	20,6	16,8	26,5	27,5	24,3	20,7	21,2	19,3	16,9	15,4
	3. Electrónica - telecomunicac.	10,2	8,3	7,0	10,1	13,8	15,4	19,9	31,3	22,7	19,6
	4. Farmacia	14,0	24,2	18,9	19,9	17,1	17,1	17,0	13,6	17,7	18,5
	5. Instrumentos científicos	7,7	6,7	5,6	4,3	3,8	5,0	4,9	5,3	6,7	6,1
	6. Maq eléctrica	1,3	0,8	0,7	0,8	0,9	0,7	0,6	0,6	0,7	0,7
	7. Química	34,7	33,6	33,5	32,3	33,9	34,2	30,7	27,6	33,2	36,6
	8. Maq no eléctrica	1,3	1,0	1,5	1,4	0,8	0,7	0,5	0,5	0,6	1,0
	9. Armamento	2,0	1,9	1,3	1,1	1,1	0,9	0,5	0,6	0,6	0,7
Subtotal		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
R. Mundo	1. Aeroespacial	8,5	9,7	7,8	7,6	7,0	12,2	10,5	12,6	12,8	10,7
	2. Maq oficina - computadores	22,3	26,4	25,1	28,8	32,4	32,7	34,3	29,2	32,0	32,0
	3. Electrónica - telecomunicac.	34,2	35,0	38,4	36,7	31,9	32,1	33,1	39,7	39,7	39,5
	4. Farmacia	3,7	2,7	2,3	2,2	2,0	1,5	1,2	1,0	1,1	1,2
	5. Instrumentos científicos	9,5	7,1	4,7	5,8	6,0	7,1	6,5	6,0	6,8	7,9
	6. Maq eléctrica	11,9	11,2	14,2	12,1	14,7	9,6	10,8	8,6	4,4	5,1
	7. Química	5,8	4,8	5,3	4,8	4,2	3,4	2,5	1,8	1,7	1,9
	8. Maq no eléctrica	2,4	1,7	1,5	1,5	1,5	1,1	0,8	1,1	1,3	1,2
	9. Armamento	1,8	1,3	0,7	0,6	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2	0,7
Subtotal		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.12**  
**EXPORTACIONES DE LA ALADI DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA**

**ALADI sin México**

En miles de dólares

DESTINO	Clasificación (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crecim.		
												1993-02	1993-97	1993-00
ALADI	1. Aeroespacial	24.780	49.011	43.168	26.035	60.016	74.027	96.301	40.682	20.993	23.401	-0,6	24,7	7,3
	2. Maq oficina - computadores	48.550	37.552	89.944	165.947	209.392	200.989	281.076	302.318	188.278	101.056	8,5	44,1	29,9
	3. Electrónica - telecomunicac.	66.096	66.969	68.606	122.898	239.514	262.084	345.242	679.670	413.205	263.030	16,6	38,0	39,5
	4. Farmacia	68.633	187.434	175.748	221.128	265.622	260.388	249.409	245.057	268.615	213.274	13,4	40,3	19,9
	5. Instrumentos científicos	46.400	46.302	55.818	50.885	55.357	79.127	82.208	105.579	120.709	88.896	7,5	4,5	12,5
	6. Maq eléctrica	8.684	5.551	7.705	8.471	13.986	10.546	9.338	12.320	13.361	9.045	0,5	12,7	5,1
	7. Química	225.562	291.144	410.438	443.882	574.347	579.502	514.658	569.108	589.307	540.180	10,2	26,3	14,1
	8. Maq no eléctrica	8.677	9.451	18.581	20.383	13.868	13.772	9.217	10.907	11.128	15.989	7,0	12,4	3,3
	9. Armamento	13.647	17.600	16.672	15.623	19.344	16.434	9.985	12.627	10.770	11.361	-2,0	9,1	-1,1
Subtotal		511.031	710.757	886.680	1.074.373	1.450.832	1.495.027	1.590.943	1.957.888	1.630.332	1.260.176	10,5	29,8	21,2
R. Mundo	1. Aeroespacial	243.040	372.077	319.274	599.202	771.383	1.417.752	2.153.586	4.004.545	3.796.046	2.858.456	31,5	33,5	49,2
	2. Maq oficina - computadores	181.777	149.275	136.659	150.453	85.750	89.244	101.126	115.929	144.249	118.930	-4,6	-17,1	-6,2
	3. Electrónica - telecomunicac.	74.412	67.293	77.848	85.359	141.684	135.671	218.998	675.591	1.198.095	1.359.532	38,1	17,5	37,0
	4. Farmacia	84.250	92.366	93.629	105.439	133.061	103.597	136.564	119.026	145.885	141.193	5,9	12,1	5,1
	5. Instrumentos científicos	82.197	82.240	55.426	65.977	74.206	115.309	141.477	169.566	180.723	169.322	8,4	-2,5	10,9
	6. Maq eléctrica	12.633	12.011	16.090	20.341	16.790	22.958	22.039	39.474	43.113	55.901	18,0	7,4	17,7
	7. Química	251.728	255.234	375.602	421.264	438.977	495.007	451.277	437.892	389.574	444.592	6,5	14,9	8,2
	8. Maq no eléctrica	29.769	25.503	48.645	55.624	79.742	50.442	51.169	64.609	67.533	40.576	3,5	27,9	11,7
	9. Armamento	91.806	88.727	66.755	65.384	47.628	47.159	54.605	65.226	61.797	205.142	11,0	-15,1	-4,8
Subtotal		1.050.645	1.143.831	1.186.495	1.566.776	1.784.844	2.468.640	3.322.672	5.663.186	5.998.686	5.382.284	19,9	14,2	27,2
<b>Contenido Tecnológico (Prod Alta Tecnología/Total):</b>														
ALADI		2,1	2,4	2,5	2,8	3,2	3,4	4,6	4,5	3,9	3,6			
R. Mundo		0,9	0,8	0,7	0,8	0,8	1,2	1,4	2,0	2,2	1,9			

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.13**  
**EXPORTACIONES DE LA ALADI DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA**  
**ALADI sin México**  
 En porcentajes

DESTINO	Clasificación (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
ALADI	1. Aeroespacial	4,8	6,9	4,9	2,4	4,1	5,0	6,1	2,1	1,3	1,9
	2. Maq oficina - computadores	9,5	5,3	10,1	15,4	14,4	13,4	17,7	15,4	11,5	8,0
	3. Electrónica - telecomunicac.	12,9	9,4	7,7	11,4	16,5	17,5	21,7	34,7	25,3	20,9
	4. Farmacia	13,4	26,4	19,8	20,6	18,3	17,4	15,7	12,5	16,5	16,9
	5. Instrumentos científicos	9,1	6,5	6,3	4,7	3,8	5,3	5,2	5,4	7,4	7,1
	6. Maq eléctrica	1,7	0,8	0,9	0,8	1,0	0,7	0,6	0,6	0,8	0,7
	7. Química	44,1	41,0	46,3	41,3	39,6	38,8	32,3	29,1	36,1	42,9
	8. Maq no eléctrica	1,7	1,3	2,1	1,9	1,0	0,9	0,6	0,6	0,7	1,3
	9. Armamento	2,7	2,5	1,9	1,5	1,3	1,1	0,6	0,6	0,7	0,9
Subtotal		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
R. Mundo	1. Aeroespacial	23,1	32,5	26,9	38,2	43,2	57,4	64,8	70,7	63,3	53,1
	2. Maq oficina - computadores	17,3	13,1	11,5	9,6	4,8	3,6	3,0	2,0	2,4	2,2
	3. Electrónica - telecomunicac.	7,1	5,9	6,6	5,4	7,9	5,5	6,6	11,9	20,0	25,3
	4. Farmacia	8,0	8,1	7,9	6,7	7,5	4,2	4,1	2,1	2,4	2,6
	5. Instrumentos científicos	7,8	7,2	4,7	4,2	4,2	4,7	4,3	3,0	3,0	3,1
	6. Maq eléctrica	1,2	1,1	1,4	1,3	0,9	0,9	0,7	0,7	0,7	1,0
	7. Química	24,0	22,3	31,7	26,9	24,6	20,1	13,6	7,7	6,5	8,3
	8. Maq no eléctrica	2,8	2,2	4,1	3,6	4,5	2,0	1,5	1,1	1,1	0,8
	9. Armamento	8,7	7,8	5,6	4,2	2,7	1,9	1,6	1,2	1,0	3,8
Subtotal		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

No se perciben cambios significativos en la estructura del comercio entre los distintos sectores en el comercio intrarregional hasta el año 2000, excepto un fuerte incremento en la importancia relativa de Electrónica y Telecomunicaciones, así como una disminución en bienes del sector aeroespacial. El resto de los sectores, si bien muestra amplias oscilaciones anuales, mantiene cierta estabilidad en sus rangos de importancia relativa. En el comercio con el Resto del Mundo es claro un incremento en la participación de los tres primeros sectores del Cuadro II.11, mientras el resto en general la disminuye.

La evolución del comercio intrarregional de estos productos no muestra mayores diferencias según se considere la ALADI en su totalidad o se excluya a México (Ver Cuadros II.10 a II.13). Existen en cambio grandes diferencias en el comercio con el Resto del Mundo en uno y otro caso, dado el peso de las ventas externas de México (entre 89 y 90% de las ventas al Resto del Mundo de este tipo de bienes en el período). En efecto, las tasas de crecimiento de las exportaciones de México resultan en todos los casos superiores a las del conjunto de los restantes países de la ALADI, aunque la diferencia se aminora significativamente al considerar el período en su conjunto (1993-2002). (Ver Cuadros II.14 y II.15).

En lo que respecta al tipo de productos más dinámicos en las ventas al Resto del Mundo en el lapso de tiempo considerado, mientras en el caso de México resultan los bienes de los sectores de Máquinas de oficina y computación, Electrónica y Telecomunicaciones e Instrumentos científicos (Ver Cuadro Anexo B.16), para los demás países de la ALADI se trata de los sectores de la Industria aeroespacial, Electrónica y Telecomunicaciones y, en uno de los períodos, Maquinaria no eléctrica (Ver Cuadro II.12).

Corresponde destacar que México revela un retroceso en sus ventas del sector aeroespacial a la región en todos los subperíodos (ver Cuadro Anexo B.16); los restantes países de la ALADI registran un fenómeno similar en el caso de las ventas al Resto del Mundo del sector de Máquinas de oficina y computación (Ver Cuadro II.12).

**CUADRO II.14**

**EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA DE LOS PAÍSES DE LA ALADI: POR PAÍS**

En miles de dólares

Destino	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crecim.		
											1993-02	1993-97	1993-00
<b>ALADI</b>													
Argentina	120.052	125.223	169.487	208.228	274.062	301.061	350.025	375.557	432.688	370.984	13,4	22,9	17,7
Bolivia	2.791	5.287	1.416	5.226	3.083	76.698	70.965	11.128	6.578	sd	11,3	2,5	21,8
Brasil	228.318	303.291	407.293	529.108	795.797	741.092	843.821	1.221.039	801.168	546.431	10,2	36,6	27,1
Chile	16.193	18.979	24.411	29.818	37.406	34.475	35.119	34.364	42.601	47.935	12,8	23,3	11,3
Colombia	82.037	94.386	147.100	162.572	195.701	208.558	178.994	191.288	211.794	198.521	10,3	24,3	12,9
Cuba	2.898	94.402	33.810	33.514	36.179	15.252	12.784	20.861	22.791	sd	29,4	88,0	32,6
Ecuador	4.338	6.986	15.294	13.914	14.800	14.753	15.830	17.846	19.147	23.731	20,8	35,9	22,4
México	186.860	232.186	413.361	432.977	453.551	460.436	365.845	374.037	422.222	365.968	7,8	24,8	10,4
Paraguay	863	1.719	1.762	1.722	3.252	3.592	2.034	3.219	4.531	5.819	23,6	39,3	20,7
Perú	4.923	6.129	10.049	24.071	20.987	26.887	23.672	17.168	12.151	10.655	9,0	43,7	19,5
Uruguay	14.542	11.321	14.214	15.899	15.256	14.509	12.584	13.241	11.406	10.359	-3,7	1,2	-1,3
Venezuela	34.074	43.035	61.843	50.301	54.309	58.152	45.115	52.176	65.477	45.741	3,3	12,4	6,3
Total ALADI	697.891	942.943	1.300.041	1.507.350	1.904.384	1.955.463	1.956.787	2.331.924	2.052.554	1.626.144	9,9	28,5	18,8
sin México	511.031	710.757	886.680	1.074.373	1.450.832	1.495.027	1.590.943	1.957.888	1.630.332	1.260.176	10,5	29,8	21,2
<b>R. Mundo</b>													
Argentina	155.726	129.977	121.379	198.146	190.991	247.610	255.435	427.041	376.979	236.200	4,7	5,2	15,5
Bolivia	2.579	5.625	26.010	61.258	11.767	92.170	225.027	147.789	30.880	sd	36,4	46,2	78,3
Brasil	771.295	889.284	876.682	1.117.367	1.386.547	1.926.069	2.609.202	4.834.855	5.308.829	4.871.508	22,7	15,8	30,0
Chile	19.556	22.255	45.942	52.391	47.384	58.451	48.890	66.401	62.743	64.933	14,3	24,8	19,1
Colombia	71.954	66.483	82.493	79.878	83.604	86.758	95.539	90.306	103.098	106.576	4,5	3,8	3,3
Cuba	sd	sd	sd	sd	sd	sd	21.941	12.854	26.859	sd	--	--	--
Ecuador	3.291	3.501	4.658	4.420	5.635	4.954	9.195	10.206	6.234	10.873	14,2	14,4	17,6
México	4.303.849	6.293.013	8.945.339	11.386.529	15.183.342	18.851.868	23.712.487	30.816.714	29.337.820	28.683.271	23,5	37,0	32,5
Paraguay	172	150	1.948	527	858	1.819	1.192	1.806	2.143	1.814	29,9	49,5	39,9
Perú	3.938	9.690	8.780	26.088	25.915	19.482	22.432	34.346	43.584	23.828	22,1	60,2	36,3
Uruguay	3.844	4.423	7.182	7.058	6.672	7.901	8.030	7.944	7.405	10.642	12,0	14,8	10,9
Venezuela	18.289	12.443	11.421	19.643	25.471	23.425	25.788	29.639	29.932	55.910	13,2	8,6	7,1
Total R. Mundo	5.354.494	7.436.844	10.131.834	12.953.305	16.968.186	21.320.509	27.035.158	36.479.901	35.336.505	34.065.555	22,8	33,4	31,5
sin Cuba y México	1.050.645	1.143.831	1.186.495	1.566.776	1.784.844	2.468.640	3.300.731	5.650.333	5.971.827	5.382.284	19,9	14,2	27,2

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.15**  
**EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA DE LOS PAÍSES DE LA ALADI**

En porcentajes

Destino	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
<b>ALADI</b>										
Argentina	17,2	13,3	13,0	13,8	14,4	15,4	17,9	16,1	21,1	22,8
Bolivia	0,4	0,6	0,1	0,3	0,2	3,9	3,6	0,5	0,3	0,0
Brasil	32,7	32,2	31,3	35,1	41,8	37,9	43,1	52,4	39,0	33,6
Chile	2,3	2,0	1,9	2,0	2,0	1,8	1,8	1,5	2,1	2,9
Colombia	11,8	10,0	11,3	10,8	10,3	10,7	9,1	8,2	10,3	12,2
Cuba	0,4	10,0	2,6	2,2	1,9	0,8	0,7	0,9	1,1	0,0
Ecuador	0,6	0,7	1,2	0,9	0,8	0,8	0,8	0,8	0,9	1,5
México	26,8	24,6	31,8	28,7	23,8	23,5	18,7	16,0	20,6	22,5
Paraguay	0,1	0,2	0,1	0,1	0,2	0,2	0,1	0,1	0,2	0,4
Perú	0,7	0,6	0,8	1,6	1,1	1,4	1,2	0,7	0,6	0,7
Uruguay	2,1	1,2	1,1	1,1	0,8	0,7	0,6	0,6	0,6	0,6
Venezuela	4,9	4,6	4,8	3,3	2,9	3,0	2,3	2,2	3,2	2,8
Total ALADI	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>R. Mundo</b>										
Argentina	2,9	1,7	1,2	1,5	1,1	1,2	0,9	1,2	1,1	0,7
Bolivia	0,0	0,1	0,3	0,5	0,1	0,4	0,8	0,4	0,1	0,0
Brasil	14,4	12,0	8,7	8,6	8,2	9,0	9,7	13,3	15,0	14,3
Chile	0,4	0,3	0,5	0,4	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2	0,2
Colombia	1,3	0,9	0,8	0,6	0,5	0,4	0,4	0,2	0,3	0,3
Cuba	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	0,1	0,0
Ecuador	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
México	80,4	84,6	88,3	87,9	89,5	88,4	87,7	84,5	83,0	84,2
Paraguay	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Perú	0,1	0,1	0,1	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Uruguay	0,1	0,1	0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Venezuela	0,3	0,2	0,1	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2
Total R. Mundo	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

## II.5 Contenido Tecnológico del Comercio Negociado y No Negociado<sup>70</sup>

A lo largo de la década 1991-2000, como ha sido destacado en anteriores trabajos de la Secretaría General<sup>71</sup>, el dinamismo del comercio negociado entre los países miembros de la Asociación ha sido muy superior al del no negociado. En particular, en el período 1993-2001, la tasa de crecimiento anual del primero fue casi seis veces mayor que la del segundo, provocando un significativo incremento de la participación del comercio negociado en el total intrarregional, que pasó del 51,9% en 1993 al 71,3% en 2001 (Ver Cuadro I.1 y II.17). Este incremento se dio sobre todo hasta 1997, año a partir del cual se ha mantenido entre el 70 y el 73% del comercio entre los países miembros de la Asociación. La principal causa de esta evolución radica en la maduración de los cronogramas de liberación de los acuerdos de libre comercio vigentes. Se debe hacer hincapié en el hecho de que esto se constata no sólo para la relación del comercio negociado y no negociado en su conjunto, sino para cada una de las categorías de bienes según su contenido tecnológico, lo cual revela que, en términos generales, los cronogramas de liberación afectaron con una orientación semejante (aunque con diferencias de grado) a todas las categorías.

En el caso de los flujos no negociados, el máximo valor se alcanzó en los años 1995-1996, con algo más de 15 mil millones de dólares, para descender con posterioridad, manteniéndose a partir de 1997 entre los 11 y 13.6 mil millones de dólares. Al interior de este comercio, la única excepción a esta evolución correspondió a los bienes de AT, cuyo crecimiento fue permanente, llegando a sus mayores valores en los últimos años del período, y presentó una tasa anual de crecimiento alta. De las restantes categorías dentro de este comercio, solamente las MP tuvieron un crecimiento superior al promedio (Ver Cuadro II.16).

El máximo valor del comercio negociado comprendió al año 2000, en el cual se recuperó de un fuerte retroceso en 1999, culminando finalmente en 2001 en algo menos de 33 mil millones de dólares. Al interior de este comercio, el máximo crecimiento lo revelan los bienes de AT (al igual que en el no negociado). Corresponde destacar la significativa diferencia de la tasa de crecimiento de esta categoría con las de los restantes niveles tecnológicos de manufacturas; solamente con las MP la diferencia es algo menor.

Los moderados cambios en la estructura al interior de cada uno de los dos comercios deriva directamente de las tasas de crecimiento, pero se deben destacar dos rasgos de la evolución: en primer lugar, una relativa estabilidad en la importancia de las diferentes agrupaciones de bienes a lo largo del período de análisis, especialmente si consideramos los grupos de bienes de AT y MAT en conjunto, que constituyen tanto en el comercio negociado como en el no negociado alrededor del 40% del total, corroborando lo que se vio anteriormente. En segundo lugar, una significativa semejanza entre las estructuras de ambos tipos de comercio (negociado y no negociado), en la participación relativa de los distintos grupos de bienes según su contenido tecnológico. Como rasgos diferenciales se puede destacar que el incremento en la participación relativa de AT en el comercio no negociado es mayor que el correspondiente en el negociado, y ambos relativamente compensados con disminuciones en MAT (Ver Cuadros II.16 y II.17).

---

<sup>70</sup> Los valores de comercio en este apartado no coinciden con los vistos anteriormente debido a que en este caso, se trata de la transposición de la matriz de importaciones intrarregionales, para transformarlas en exportaciones de cada país miembro a los demás.

<sup>71</sup> Ver ALADI/SEC/Estudio 152, de 22 de octubre de 2002.

Por otra parte, la pérdida de importancia relativa de los productos de MAT en el comercio no negociado se ve compensada, aunque con fuertes variaciones anuales, por el incremento del porcentaje que representan las MP. En el comercio negociado, en cambio, el incremento de importancia relativa de MP se corresponde con el descenso de bienes de baja tecnología (BT).

a) Exportaciones de AT y MAT por país: comercio negociado y no negociado

En el caso de este grupo particular, correspondiente a los de mayor contenido tecnológico de la clasificación, al visualizar el comportamiento de su comercio negociado y no negociado a lo largo del período, se aprecian algunas semejanzas con la evolución analizada anteriormente. El comportamiento del conjunto de estas categorías es semejante al del global intrarregional, tanto en su crecimiento global, como en el negociado y no negociado, con tasas semejantes (13,2% y 2,6%, respectivamente). Pero se aprecian grandes diferencias entre países, vinculadas seguramente a la dinámica de avance de los cronogramas de liberación de los distintos ALC, aun cuando en la gran mayoría de los casos, el crecimiento del comercio negociado es significativamente superior al del no negociado (Ver Cuadro II.18).

Los países del MERCOSUR, Bolivia y Chile presentan tasas de crecimiento negativas en el comercio no negociado de bienes de las categorías AT y MAT en el período, con máximos de ventas en la región en los primeros años del mismo, y tasas de crecimiento muy superiores para el comercio negociado de estos bienes, y, en general, altas, con excepción de Paraguay y Uruguay, cuyas tasas anuales de crecimiento en el comercio negociado fueron del entorno del 5%, pero revelan tasas decrecientes de las exportaciones no negociadas de alrededor del -20%.

Entre los restantes países de la CAN (excepto Bolivia) se pueden distinguir dos comportamientos: por un lado, Colombia, Ecuador y Perú, cuyas tasas de crecimiento de ventas no negociadas de este tipo de bienes son altas, y superiores a las de exportaciones negociadas, y Venezuela, con una baja tasa anual de crecimiento de las ventas no negociadas (3,1%), y una alta en el caso de las exportaciones negociadas. En los casos de Ecuador y Colombia, los mayores valores de exportaciones no negociadas se dan en los años finales. México y Cuba, finalmente, tuvieron también un desempeño de altas tasas de crecimiento en los bienes de AT y MAT, en ambos tipos de comercio al interior de la región, en los dos casos con mayor dinamismo en el comercio negociado. En el caso de Cuba, con todo, se debe relativizar el excepcional dinamismo del comercio negociado, influido tanto por su reciente ingreso a la ALADI y por la suscripción de nuevos acuerdos, así como por el bajo nivel de ventas de los años iniciales del período.

En general se aprecia una tendencia a la recuperación de las exportaciones negociadas con posterioridad a la caída de 1999, aunque no se llega en 2001 al máximo valor alcanzado en 1998. De todas formas, hay seis países (Bolivia, Colombia, Cuba, Chile, Perú y Venezuela) cuyos valores máximos de exportaciones negociadas de bienes de AT y MAT se dan en los años finales del período. Con todo, el hecho de que los restantes (entre los cuales se encuentran los tres mayores países miembros de la Asociación), alcanzaron sus máximos en los años 1997 y 1998, hace que éstos sean los de mayor intercambio negociado al interior de la ALADI, de estos bienes de mayor contenido tecnológico.

**CUADRO II.16****ALADI: CONTENIDO TECNOLÓGICO DEL COMERCIO INTRARREGIONAL, NEGOCIADO Y NO NEGOCIADO**

En miles de dólares

Negociado	Clasificación	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual de crecim.	
											1993-2001	1993-1997
NO	AT	233.468	334.410	397.162	361.661	457.511	503.883	606.534	794.085	772.985	16,1	18,3
	MAT	4.125.359	4.864.531	5.137.333	5.162.837	4.622.226	4.318.300	3.401.842	4.262.953	4.580.770	1,3	2,9
	MBT	2.972.093	3.037.612	3.452.148	3.251.720	3.239.786	2.734.664	2.545.536	2.930.208	2.849.640	-0,5	2,2
	BT	2.118.597	2.618.161	3.344.694	3.054.686	2.708.016	2.625.542	2.586.737	2.452.595	2.612.484	2,7	6,3
	MP	1.502.150	2.202.811	2.864.783	3.204.253	2.248.095	1.821.870	1.881.123	2.294.218	2.352.855	5,8	10,6
	Otros	81.106	293.585	104.970	186.837	337.454	174.641	41.763	46.881	66.337	-2,5	42,8
Subtotal No Negociado		11.032.773	13.351.110	15.301.089	15.221.995	13.613.087	12.178.899	11.063.534	12.780.940	13.235.071	2,3	5,4
SI	AT	205.532	264.852	388.737	690.442	1.034.495	971.720	878.679	1.371.394	953.905	21,2	49,8
	MAT	4.449.064	5.909.107	7.061.325	8.318.503	12.318.514	12.615.812	9.660.397	11.249.280	11.615.556	12,7	29,0
	MBT	2.083.974	2.700.865	3.546.999	4.147.400	5.693.165	5.392.002	5.048.645	6.740.099	6.251.776	14,7	28,6
	BT	2.924.606	3.925.674	5.297.891	5.887.282	6.839.652	7.254.603	5.979.114	6.938.409	6.911.090	11,3	23,7
	MP	1.902.159	2.584.529	3.467.796	4.999.703	6.380.784	6.055.404	5.397.140	8.036.419	7.079.225	17,9	35,3
	Otros	336.447	6.227	14.156	231.952	280.514	250.892	2.387	3.318	19.781	-29,8	-4,4
Subtotal Negociado		11.901.783	15.391.255	19.776.904	24.275.282	32.547.124	32.540.434	26.966.362	34.338.918	32.831.334	13,5	28,6
ALADI Total		22.934.556	28.742.365	35.077.994	39.497.277	46.160.211	44.719.333	38.029.896	47.119.859	46.066.405	9,1	19,1

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.17****ALADI: ESTRUCTURA DEL CONTENIDO TECNOLÓGICO DEL COMERCIO INTRARREGIONAL NEGOCIADO Y NO NEGOCIADO**

En porcentajes

Negociado	Clasificación	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
NO	AT	2,1	2,5	2,6	2,4	3,4	4,1	5,5	6,2	5,8
	MAT	37,4	36,4	33,6	33,9	34,0	35,5	30,7	33,4	34,6
	MBT	26,9	22,8	22,6	21,4	23,8	22,5	23,0	22,9	21,5
	BT	19,2	19,6	21,9	20,1	19,9	21,6	23,4	19,2	19,7
	MP	13,6	16,5	18,7	21,1	16,5	15,0	17,0	18,0	17,8
	Otros	0,7	2,2	0,7	1,2	2,5	1,4	0,4	0,4	0,5
	Subtotal No Negociado		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SI	AT	1,7	1,7	2,0	2,8	3,2	3,0	3,3	4,0	2,9
	MAT	37,4	38,4	35,7	34,3	37,8	38,8	35,8	32,8	35,4
	MBT	17,5	17,5	17,9	17,1	17,5	16,6	18,7	19,6	19,0
	BT	24,6	25,5	26,8	24,3	21,0	22,3	22,2	20,2	21,1
	MP	16,0	16,8	17,5	20,6	19,6	18,6	20,0	23,4	21,6
	Otros	2,8	0,0	0,1	1,0	0,9	0,8	0,0	0,0	0,1
	Subtotal Negociado		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>(% negociado/total)</b>		51,9	53,5	56,4	61,5	70,5	72,8	70,9	72,9	71,3

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.18****EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS DE AT Y MAT DE LOS PAÍSES DE LA ALADI**

En miles de dolares

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual 1993-2001
<b>No Negociado</b>										
Argentina	514.779	490.679	637.441	1.050.578	478.026	403.415	387.225	370.030	440.926	-1,9
Bolivia	8.461	19.213	7.626	8.705	5.529	5.324	4.451	6.774	6.665	-2,9
Brasil	1.760.386	1.606.903	1.681.937	1.410.097	1.104.735	1.123.948	1.071.268	1.622.777	1.450.995	-2,4
Chile	324.772	492.220	288.990	262.767	184.339	210.062	136.987	120.056	145.676	-9,5
Colombia	296.951	339.326	570.267	582.505	852.977	788.479	635.757	888.873	1.205.542	19,1
Cuba	3.437	110.727	54.780	40.707	26.598	12.241	63.803	12.827	9.010	12,8
Ecuador	30.383	24.547	30.579	37.394	141.519	143.691	92.968	146.277	127.160	19,6
México	599.219	795.042	1.241.329	1.246.073	1.208.274	1.129.924	1.002.971	1.197.283	1.225.750	9,4
Paraguay	21.087	26.852	5.797	2.334	2.930	2.713	1.815	2.477	4.174	-18,3
Perú	56.478	76.722	72.484	78.247	122.809	164.520	115.670	112.174	123.792	10,3
Uruguay	310.762	494.452	167.452	52.651	48.415	47.612	35.266	42.454	50.583	-20,3
Venezuela	453.823	735.798	817.518	779.488	920.809	804.698	477.791	548.219	579.996	3,1
Subtotal	4.380.537	5.212.482	5.576.200	5.551.546	5.096.960	4.836.627	4.025.972	5.070.221	5.370.269	2,6
<b>Negociado</b>										
Argentina	960.193	1.376.221	2.070.585	2.125.468	4.088.315	4.552.546	3.050.243	3.460.916	3.666.944	18,2
Bolivia	2.195	1.208	2.910	3.668	3.421	2.156	1.871	3.004	4.272	8,7
Brasil	2.627.297	3.461.911	3.198.016	4.260.431	6.396.830	6.361.379	4.881.268	5.994.747	5.678.714	10,1
Chile	125.589	168.111	476.171	473.854	453.904	404.501	432.647	645.255	640.425	22,6
Colombia	112.855	201.373	252.300	256.835	205.632	172.940	180.568	247.298	268.710	11,5
Cuba	638	1.947	2.878	10.426	36.898	15.700	11.678	23.423	45.148	70,3
Ecuador	62.530	89.404	88.763	80.897	13.994	13.291	11.808	11.303	57.572	-1,0
México	471.264	521.132	928.277	1.383.328	1.711.644	1.526.364	1.477.200	1.688.471	1.667.315	17,1
Paraguay	11.461	4.835	9.737	11.255	20.298	13.125	11.654	12.119	17.044	5,1
Perú	41.875	52.487	54.036	54.595	28.947	23.622	32.866	47.119	58.592	4,3
Uruguay	176.545	241.150	181.671	199.693	261.046	370.980	304.326	326.114	258.148	4,9
Venezuela	62.155	54.257	185.308	153.763	151.093	137.913	151.722	178.713	231.044	17,8
Subtotal	4.654.597	6.174.033	7.450.653	9.014.214	13.372.023	13.594.518	10.547.850	12.638.480	12.593.927	13,2
Total AT y MAT	9.035.133	11.386.515	13.026.853	14.565.759	18.468.983	18.431.145	14.573.822	17.708.701	17.964.196	9,0
Total Intrarreg	22.934.556	28.742.365	35.077.994	39.497.277	46.160.211	44.719.333	38.029.896	47.119.859	46.066.405	9,1
(%)	39,4	39,6	37,1	36,9	40,0	41,2	38,3	37,6	39,0	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.19****EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS DE AT Y MAT DE LOS PAÍSES DE LA ALADI**

En porcentajes

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
<b>No Negociado</b>									
Argentina	11,8	9,4	11,4	18,9	9,4	8,3	9,6	7,3	8,2
Bolivia	0,2	0,4	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Brasil	40,2	30,8	30,2	25,4	21,7	23,2	26,6	32,0	27,0
Chile	7,4	9,4	5,2	4,7	3,6	4,3	3,4	2,4	2,7
Colombia	6,8	6,5	10,2	10,5	16,7	16,3	15,8	17,5	22,4
Cuba	0,1	2,1	1,0	0,7	0,5	0,3	1,6	0,3	0,2
Ecuador	0,7	0,5	0,5	0,7	2,8	3,0	2,3	2,9	2,4
México	13,7	15,3	22,3	22,4	23,7	23,4	24,9	23,6	22,8
Paraguay	0,5	0,5	0,1	0,0	0,1	0,1	0,0	0,0	0,1
Perú	1,3	1,5	1,3	1,4	2,4	3,4	2,9	2,2	2,3
Uruguay	7,1	9,5	3,0	0,9	0,9	1,0	0,9	0,8	0,9
Venezuela	10,4	14,1	14,7	14,0	18,1	16,6	11,9	10,8	10,8
Subtotal	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>Negociado</b>									
Argentina	20,6	22,3	27,8	23,6	30,6	33,5	28,9	27,4	29,1
Bolivia	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Brasil	56,4	56,1	42,9	47,3	47,8	46,8	46,3	47,4	45,1
Chile	2,7	2,7	6,4	5,3	3,4	3,0	4,1	5,1	5,1
Colombia	2,4	3,3	3,4	2,8	1,5	1,3	1,7	2,0	2,1
Cuba	0,0	0,0	0,0	0,1	0,3	0,1	0,1	0,2	0,4
Ecuador	1,3	1,4	1,2	0,9	0,1	0,1	0,1	0,1	0,5
México	10,1	8,4	12,5	15,3	12,8	11,2	14,0	13,4	13,2
Paraguay	0,2	0,1	0,1	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1
Perú	0,9	0,9	0,7	0,6	0,2	0,2	0,3	0,4	0,5
Uruguay	3,8	3,9	2,4	2,2	2,0	2,7	2,9	2,6	2,0
Venezuela	1,3	0,9	2,5	1,7	1,1	1,0	1,4	1,4	1,8
Subtotal	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

En suma, durante el período de análisis, hubo cinco países que presentaron altas tasas de crecimiento en sus exportaciones no negociadas a la región en bienes de AT y MAT, de los cuales tres son miembros de la CAN (Colombia, Ecuador y Perú), y los dos restantes son Cuba y México. Entre ellos destacan por su importancia relativa Colombia y México, y el primero de ellos, además, por ser el único que presenta una tasa de crecimiento en estos bienes, mayor que la del comercio negociado correspondiente. Los restantes, con la excepción de Venezuela, tuvieron tasas decrecientes.

Es ilustrativo que los cinco países con tasas relativamente altas de crecimiento del comercio no negociado en este tipo de productos tenían aún pendientes procesos de liberalización de su comercio regional. Cuba, de reciente incorporación a la Asociación, no ha suscrito aún Acuerdos de Libre Comercio con los demás países miembros. México tiene acuerdos de este tipo con Bolivia, Chile, Colombia, Uruguay y Venezuela. Por su parte, los tres restantes (Colombia, Ecuador y Perú) culminaron recientemente sus negociaciones con el MERCOSUR. Estos tres países andinos incrementaron más sus exportaciones de esta categoría de bienes en el comercio no negociado. En el comercio negociado de bienes de AT y MAT, en cambio, son ocho los países miembros que tienen tasas de crecimiento altas, incluyendo a Cuba. Las excepciones son Ecuador, Perú, Paraguay y Uruguay: los dos primeros miembros de la CAN, y Uruguay con acuerdos muy amplios de comercio con sus dos principales socios comerciales de la Asociación, previos al período de análisis.

Por otra parte, se debe señalar que tres de los países mostraron un alto dinamismo en ambos tipos de comercio en esta categoría de productos de mayor contenido tecnológico (Colombia, Cuba y México).

Estas categorías de alto CT muestran un significativo nivel de concentración en ambos tipos de comercio: en el no negociado, en el año 2001, cinco países (Argentina, Brasil, Colombia, México y Venezuela) representaban más del 91% del total, verificándose a lo largo del período una caída en la participación relativa de Argentina y sobre todo Brasil, al tiempo que aumentó la de México y Colombia, de forma significativa en este último caso (Ver Cuadro II.19).

El grado de concentración resultaba algo mayor aun en el comercio negociado de estas categorías de productos: a tres países (Argentina, Brasil y México, cada uno con más del 13%) correspondió, en 2001, al 87,4% del total y con la inclusión de Chile, que muestra un significativo incremento en su importancia relativa, alcanzan el 92,5% del total.

Los rasgos más destacados en cuanto a la importancia relativa de los países miembros en el período en el comercio de estos bienes son, por un lado, la pérdida de importancia relativa de Brasil como exportador en ambos tipos de comercio, aunque se mantiene como el principal abastecedor. En segundo lugar, una disminución de la participación relativa de Argentina y Chile en el comercio no negociado, al mismo tiempo que la incrementan en el negociado. En tercer término, Colombia revela un significativo incremento en su participación en el comercio no negociado y, finalmente, México aumenta su importancia relativa en ambos comercios.

**CUADRO II.20****EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS DE AT Y MAT DE LOS PAÍSES DE LA CAN**

En miles de dolares

CAN	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual 1993-2001
Bolivia	10.656	20.421	10.536	12.373	8.950	7.480	6.322	9.777	10.936	0,3
Colombia	409.806	540.698	822.566	839.340	1.058.609	961.419	816.325	1.136.171	1.474.252	17,4
Ecuador	92.913	113.951	119.343	118.291	155.513	156.982	104.776	157.580	184.731	9,0
Perú	98.353	129.209	126.521	132.842	151.756	188.141	148.536	159.293	182.385	8,0
Venezuela	515.978	790.055	1.002.826	933.252	1.071.902	942.611	629.513	726.931	811.039	5,8
Total	1.127.704	1.594.335	2.081.792	2.036.098	2.446.730	2.256.634	1.705.472	2.189.753	2.663.343	11,3

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.21**

**ALADI: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA**

En miles de dólares

Negociado	Clasificación (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	4.689	32.822	7.821	917	5.224	4.960	3.554	925	7.727	6,4
	2 - Maq oficina - computadores	80.005	114.028	177.440	102.062	171.077	210.020	272.648	361.523	260.872	15,9
	3 - Electrónica - telecomunicac.	33.846	49.444	57.703	77.178	96.405	113.703	179.010	241.441	205.094	25,3
	4 - Farmacia	78.784	191.166	143.459	187.414	188.614	198.150	142.776	138.371	139.400	7,4
	5 - Instrumentos científicos	29.364	38.840	32.664	28.823	31.592	30.810	24.838	23.828	37.385	3,1
	6 - Maq eléctrica	2.634	3.831	8.530	21.818	22.607	12.704	20.063	41.107	31.902	36,6
	7 - Química	94.372	134.644	152.632	152.154	197.592	216.626	190.194	186.932	198.035	9,7
	8 - Maq no eléctrica	4.334	3.311	3.539	4.300	13.757	2.843	2.343	1.720	2.998	-4,5
	9 - Armamento	58.678	6.542	9.000	5.652	3.135	1.629	2.019	1.418	2.066	-34,2
Subtotal No Negociado		386.706	574.629	592.788	580.317	730.002	791.445	837.447	997.264	885.480	10,9
SI	1 - Aeroespacial	367	7.734	8.739	8.467	6.159	6.241	2.198	4.903	3.029	30,2
	2 - Maq oficina - computadores	43.115	55.528	110.088	200.587	279.045	248.808	270.725	222.044	179.681	19,5
	3 - Electrónica - telecomunicac.	32.001	28.092	38.723	76.759	198.217	233.153	299.245	721.510	321.840	33,4
	4 - Farmacia	34.916	51.831	107.783	151.296	203.715	202.908	219.976	217.081	232.598	26,8
	5 - Instrumentos científicos	26.027	25.370	32.928	45.387	50.089	56.393	76.535	92.394	106.792	19,3
	6 - Maq eléctrica	5.148	3.762	6.946	7.290	10.946	11.690	16.743	16.346	21.992	19,9
	7 - Química	125.704	161.985	274.724	317.325	465.357	465.482	452.258	479.811	483.272	18,3
	8 - Maq no eléctrica	6.142	5.693	8.861	12.582	14.309	13.589	8.956	9.380	21.720	17,1
	9 - Armamento	5.021	4.969	4.809	8.632	18.079	10.590	6.768	9.568	9.029	7,6
Subtotal Negociado		278.440	344.964	593.603	828.324	1.245.916	1.248.854	1.353.406	1.773.037	1.379.953	22,1
Total ALADI		665.146	919.594	1.186.390	1.408.641	1.975.918	2.040.299	2.190.852	2.770.301	2.265.433	16,6
<b>(% Negociado/Total)</b>		41,9	37,5	50,0	58,8	63,1	61,2	61,8	64,0	60,9	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.22****ALADI: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA**

En porcentajes

Negociado	Clasificación (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
NO	1 - Aeroespacial	1,2	5,7	1,3	0,2	0,7	0,6	0,4	0,1	0,9
	2 - Maq oficina - computadores	20,7	19,8	29,9	17,6	23,4	26,5	32,6	36,3	29,5
	3 - Electrónica - telecomunicac.	8,8	8,6	9,7	13,3	13,2	14,4	21,4	24,2	23,2
	4 - Farmacia	20,4	33,3	24,2	32,3	25,8	25,0	17,0	13,9	15,7
	5 - Instrumentos científicos	7,6	6,8	5,5	5,0	4,3	3,9	3,0	2,4	4,2
	6 - Maq eléctrica	0,7	0,7	1,4	3,8	3,1	1,6	2,4	4,1	3,6
	7 - Química	24,4	23,4	25,7	26,2	27,1	27,4	22,7	18,7	22,4
	8 - Maq no eléctrica	1,1	0,6	0,6	0,7	1,9	0,4	0,3	0,2	0,3
	9 - Armamento	15,2	1,1	1,5	1,0	0,4	0,2	0,2	0,1	0,2
Subtotal No Negociado		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SI	1 - Aeroespacial	0,1	2,2	1,5	1,0	0,5	0,5	0,2	0,3	0,2
	2 - Maq oficina - computadores	15,5	16,1	18,5	24,2	22,4	19,9	20,0	12,5	13,0
	3 - Electrónica - telecomunicac.	11,5	8,1	6,5	9,3	15,9	18,7	22,1	40,7	23,3
	4 - Farmacia	12,5	15,0	18,2	18,3	16,4	16,2	16,3	12,2	16,9
	5 - Instrumentos científicos	9,3	7,4	5,5	5,5	4,0	4,5	5,7	5,2	7,7
	6 - Maq eléctrica	1,8	1,1	1,2	0,9	0,9	0,9	1,2	0,9	1,6
	7 - Química	45,1	47,0	46,3	38,3	37,4	37,3	33,4	27,1	35,0
	8 - Maq no eléctrica	2,2	1,7	1,5	1,5	1,1	1,1	0,7	0,5	1,6
	9 - Armamento	1,8	1,4	0,8	1,0	1,5	0,8	0,5	0,5	0,7
Subtotal Negociado		100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Con respecto a la Comunidad Andina de Naciones, corresponde recordar que el hecho de que el comercio intra CAN se considere no negociado limita el análisis. Tomando las exportaciones totales de los países de la CAN a la región de bienes de AT y MAT, se aprecia que todos, con excepción de Bolivia, presentan tasas relativamente altas de crecimiento de este tipo de bienes en el período, destacándose Colombia, con un incremento anual del 17,4%. En conjunto, por otra parte, su tasa de crecimiento en este conjunto de productos (11,3%), es mayor que la del conjunto de los doce países (9%) (Ver Cuadro II.20).

b) Bienes seleccionados de AT: comercio negociado y no negociado

Para este conjunto de bienes el comercio total pasó de 665 a 2.265 millones de dólares entre 1993 y 2001, lo cual representa una tasa anual de crecimiento del 16,6%, mucho mayor a la del comercio intrarregional total (9,1%), así como a la de los bienes de las categorías de AT y MAT (Ver Cuadro II.21). Por otra parte, el comercio negociado de esta selección de bienes crece a una tasa (22,1%) que duplica la del comercio no negociado (10,9%), lo cual implica un aumento de la participación del negociado en el total, que pasa del 42% al 61% en el período, explicado seguramente por las mismas causas que en el caso del comercio intrarregional total, así como de las categorías de AT y MAT, que se mencionaron anteriormente (en especial, la evolución de los cronogramas de liberación de los ALC), además de un dinamismo superior al promedio del comercio intrarregional, para el caso de este tipo de bienes.

Lo característico en este caso es que las tasas de incremento del comercio intrarregional de este tipo de bienes son, tanto para el conjunto del comercio negociado como para el no negociado, significativamente mayores, así como el hecho de que el incremento en los tres casos (total, negociado y no negociado), es permanente, apreciándose una disminución solamente en el último año.

La alta tasa de crecimiento (10,9%) del comercio no negociado se explica sobre todo por Máquinas de oficina y computadores y Electrónica y Telecomunicaciones, ya que la de Maquinaria eléctrica, si bien se incrementa mucho en el período, es un valor poco significativo en el total. Los productos químicos muestran un crecimiento semejante al promedio del no negociado. Estos cuatro productos constituyen al fin del período casi el 79% del subtotal del comercio no negociado. A su incremento conjunto corresponde una disminución relativa del resto, especialmente Farmacia e Instrumentos científicos (Ver Cuadro II.22).

En el comercio negociado, el rasgo más destacado es el alto dinamismo de todos los productos, con excepción de los armamentos. Si bien se destacan en particular Electrónica y Telecomunicaciones y Farmacia, con tasas por encima del conjunto del comercio negociado de este grupo seleccionado de bienes, se debe resaltar, sin embargo, que aunque bajan su participación relativa en el conjunto, las Máquinas de oficina y computadores, Instrumentos científicos y Química tienen también un significativo incremento en sus valores de comercio.

c) Comercio negociado y no negociado de sectores de AT y MAT según países

Cuando se analiza el comercio de los países en los sectores más intensivos en tecnología, destacan las altas tasas de crecimiento de Bolivia, Colombia, Cuba, Ecuador y México, en la porción no negociada de los flujos comerciales intrarregionales. Argentina, Brasil y Venezuela, en cambio, tuvieron un reducido crecimiento, muy inferior al del conjunto (10,9%). Chile, Paraguay y Uruguay, finalmente, mostraron una caída en su comercio no negociado en este tipo de bienes con la región (Ver Cuadro II.23).

**CUADRO II.23****COMERCIO NEGOCIADO Y NO NEGOCIADO DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR PAÍS DE LA ALADI**

En miles de dólares

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual 1993-2001
<b>No Negociado</b>										
Argentina	47.001	48.081	63.532	66.012	55.345	48.335	61.872	55.756	62.513	3,6
Bolivia	412	1.060	292	500	269	478	1.172	1.069	983	11,5
Brasil	120.870	102.601	91.695	112.238	77.855	101.859	158.798	219.203	166.056	4,0
Chile	21.669	21.551	14.166	16.822	27.858	11.721	11.289	8.884	13.244	-6,0
Colombia	55.891	49.456	82.058	80.779	136.867	150.409	128.415	132.036	143.581	12,5
Cuba	2.262	92.781	31.930	29.155	19.718	8.717	7.679	10.346	5.754	12,4
Ecuador	3.123	4.310	6.096	6.871	14.864	19.255	14.414	18.382	11.306	17,4
México	85.492	150.986	221.940	208.604	320.861	362.760	392.543	491.745	428.788	22,3
Paraguay	1.452	16.048	1.577	640	359	252	502	553	653	-9,5
Perú	3.586	19.199	9.761	11.617	16.623	25.481	18.030	11.856	6.927	8,6
Uruguay	20.120	25.853	25.207	4.162	6.986	5.737	4.784	4.722	7.770	-11,2
Venezuela	24.828	42.703	44.536	42.917	52.398	56.441	37.950	42.712	37.906	5,4
Subtotal	386.706	574.629	592.788	580.317	730.002	791.445	837.447	997.264	885.480	10,9
<b>Negociado</b>										
Argentina	48.223	59.387	85.289	113.515	196.942	231.279	256.291	293.212	361.388	28,6
Bolivia	95	78	23	133	79	52	351	1.143	1.664	43,0
Brasil	120.967	160.189	232.404	373.464	650.433	631.453	669.667	1.024.801	571.901	21,4
Chile	5.122	7.040	15.145	14.897	21.452	13.200	12.384	23.017	26.518	22,8
Colombia	24.522	45.581	63.140	64.530	55.003	44.379	51.247	58.310	59.681	11,8
Cuba	636	1.620	1.881	4.359	16.460	6.535	2.134	3.912	4.797	28,7
Ecuador	1.752	3.842	9.068	7.440	864	138	454	399	6.954	18,8
México	54.382	52.987	131.843	204.229	259.404	265.666	311.416	321.130	292.418	23,4
Paraguay	114	43	215	565	1.176	669	979	1.639	4.298	57,4
Perú	988	1.704	3.213	4.656	2.885	2.146	2.175	2.090	2.815	14,0
Uruguay	16.530	9.996	17.403	23.008	26.817	26.434	20.220	20.085	21.775	3,5
Venezuela	5.109	2.497	33.980	17.528	14.402	26.902	26.087	23.298	25.745	22,4
Subtotal	278.440	344.964	593.603	828.324	1.245.916	1.248.854	1.353.406	1.773.037	1.379.953	22,1
TOTAL	665.146	919.594	1.186.390	1.408.641	1.975.918	2.040.299	2.190.852	2.770.301	2.265.433	16,6

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO II.24****COMERCIO NEGOCIADO Y NO NEGOCIADO DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR PAÍS DE LA ALADI**

En porcentajes

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
<b>No Negociado</b>									
Argentina	12,2	8,4	10,7	11,4	7,6	6,1	7,4	5,6	7,1
Bolivia	0,1	0,2	0,0	0,1	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1
Brasil	31,3	17,9	15,5	19,3	10,7	12,9	19,0	22,0	18,8
Chile	5,6	3,8	2,4	2,9	3,8	1,5	1,3	0,9	1,5
Colombia	14,5	8,6	13,8	13,9	18,7	19,0	15,3	13,2	16,2
Cuba	0,6	16,1	5,4	5,0	2,7	1,1	0,9	1,0	0,6
Ecuador	0,8	0,8	1,0	1,2	2,0	2,4	1,7	1,8	1,3
México	22,1	26,3	37,4	35,9	44,0	45,8	46,9	49,3	48,4
Paraguay	0,4	2,8	0,3	0,1	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1
Perú	0,9	3,3	1,6	2,0	2,3	3,2	2,2	1,2	0,8
Uruguay	5,2	4,5	4,3	0,7	1,0	0,7	0,6	0,5	0,9
Venezuela	6,4	7,4	7,5	7,4	7,2	7,1	4,5	4,3	4,3
Subtotal	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>Negociado</b>									
Argentina	17,3	17,2	14,4	13,7	15,8	18,5	18,9	16,5	26,2
Bolivia	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1
Brasil	43,4	46,4	39,2	45,1	52,2	50,6	49,5	57,8	41,4
Chile	1,8	2,0	2,6	1,8	1,7	1,1	0,9	1,3	1,9
Colombia	8,8	13,2	10,6	7,8	4,4	3,6	3,8	3,3	4,3
Cuba	0,2	0,5	0,3	0,5	1,3	0,5	0,2	0,2	0,3
Ecuador	0,6	1,1	1,5	0,9	0,1	0,0	0,0	0,0	0,5
México	19,5	15,4	22,2	24,7	20,8	21,3	23,0	18,1	21,2
Paraguay	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,3
Perú	0,4	0,5	0,5	0,6	0,2	0,2	0,2	0,1	0,2
Uruguay	5,9	2,9	2,9	2,8	2,2	2,1	1,5	1,1	1,6
Venezuela	1,8	0,7	5,7	2,1	1,2	2,2	1,9	1,3	1,9
Subtotal	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

En el comercio negociado el panorama es diferente; tres de los países miembros del MERCOSUR (Argentina, Brasil y Paraguay) crecen a tasas que son semejantes o superiores al promedio de este conjunto de sectores, así como también Bolivia, Chile, Cuba, México y Venezuela. En el caso de México, la fuerte dinámica del crecimiento del comercio negociado y no negociado se muestra muy semejante, aunque en términos de valor, el comercio no negociado es bastante más relevante. Para el caso de los tres países de la CAN que tuvieron crecimientos menores al promedio del comercio negociado en estos sectores (Colombia, Ecuador y Perú), así como para Uruguay, caben las relativizaciones realizadas con anterioridad.

También en este conjunto de sectores se constata una alta concentración del comercio en términos de países, mayor aun que la mencionada en los bienes de AT y MAT, tanto en los flujos negociados como en los no negociados. En efecto, en el comercio no negociado, en cuatro países (Argentina, Brasil, Colombia y México), se concentraba más del 90% de las ventas de los sectores de mayor intensidad tecnológica en 2001 (Ver Cuadro II.24).

Importa destacar en este caso el fuerte aumento, principalmente en el comercio no negociado, de la importancia relativa de México, principal abastecedor de estos sectores en el período de análisis, el cual se corresponde con la pérdida de participación de varios países miembros, entre los cuales destacan Argentina y sobre todo Brasil, aunque en este caso la caída en su participación se concentra entre los años 1993 y 1994, conservando, de ahí en adelante, con variaciones, una cierta estabilidad, con disminuciones en los años 1997 y 1998.

También en el comercio negociado las ventas se concentran en Argentina, Brasil y México, casi en un 90% en el año 2001, manteniéndose durante todo el período Brasil como el principal abastecedor (entre el 40 y el 50% del total), seguido de Argentina, que incrementa su importancia relativa de manera significativa. A México le corresponde, con algunas oscilaciones, aproximadamente un quinto del total entre 1993 y 2001. Es de resaltar la disminución que presentan Colombia y Uruguay en el mismo lapso.

d) Comercio negociado y no negociado de bienes seleccionados según países

Al considerar individualmente la dinámica al interior de este grupo de productos de la más alta intensidad tecnológica, destacan dentro del comercio no negociado, como se mencionó, las Máquinas de oficina y computadores, los Electrónicos y de Telecomunicaciones, y la Química, con tasas de crecimiento semejantes o superiores al promedio, y una significativa importancia relativa dentro del valor del conjunto. La Maquinaria eléctrica, si bien revela la más alta tasa de crecimiento, no llegaba a representar en 2001, el 5% del comercio no negociado. En este caso, Perú revela un extraordinario dinamismo. (Ver Cuadro II.25).

En Máquinas de oficina y computadores, corresponde a Brasil y México una contribución relevante, tanto al dinamismo como al valor del comercio, mientras Venezuela, si bien presenta también un incremento significativo, contribuye en bastante menor medida en términos de valor. Asimismo, en el caso de Electrónica y Telecomunicaciones, Brasil y México se presentan como los más destacados, así como Colombia, aunque algo menos en términos del valor de sus ventas. En el sector de Química, finalmente, cuya tasa de crecimiento es levemente menor que la del conjunto no negociado, Colombia y México resultan los de mayor importancia en su evolución. (Ver Cuadro II.25 y Cuadros del Anexo Estadístico de cada país).

En lo que hace al comercio negociado, el panorama es bastante semejante, si bien en un contexto generalizado de tasas de crecimiento muy superiores, como se vio anteriormente. Los sectores con un crecimiento significativamente mayor al promedio son la Aeronáutica, la Electrónica y Telecomunicaciones, y los Farmacéuticos. En el primer caso, la casi totalidad de la evolución está determinada por Brasil, aunque en este país, en particular, corresponde destacar dos características relevantes: por un lado, el sector es muy poco importante en el total de comercio negociado de este conjunto de bienes, y, por otro, su valor, todavía en 2001, si bien en algunos años es mayor al del equivalente no negociado (que se revela muy variable), resultó en 2001 mucho menor. En Electrónica y Telecomunicaciones el conjunto de las exportaciones negociadas a la región correspondió casi exclusivamente a Argentina, Brasil y México, los tres con altas tasas de crecimiento en el período, si bien en términos de valor resultó significativamente más importante Brasil. El sector de Farmacia presenta una evolución algo diferente. El comercio del mismo creció en el período a una tasa anual del 26,8%, pero de los tres principales abastecedores, Argentina, Brasil y México, solamente el primero lo hizo a una tasa superior a la mencionada, si bien los otros dos también revelaron un alto dinamismo, al igual que Uruguay, el cual, con todo, no llegó a representar en 2001, más que el 6,4% del total. Venezuela, por su parte, con una tasa de crecimiento anual del 42,1%, alcanzó 10 millones de dólares de ventas en 2001, lo cual correspondió al 4,3% del sector Farmacéutico (ver Cuadro II.25 y el Anexo Estadístico). Colombia y Chile mostraron también un importante crecimiento en el período, pero sus valores de ventas negociadas fueron de menor significación.

Finalmente, interesa resaltar un rasgo importante del conjunto del comercio negociado de los restantes sectores de mayor intensidad tecnológica: todos, con la sola excepción de los armamentos, tuvieron en el período tasas de crecimiento superiores al 17% anual, claramente mayores a las del conjunto del comercio negociado total (13,5%) analizado anteriormente. En particular, los sectores de Máquinas de oficina y computadores y de Química, con importantes valores de comercio en 2001, aumentaron en el período a tasas anuales del 19,5% y 18,3%, respectivamente. En el primero, que, con casi 180 millones de dólares de comercio negociado en 2001 constituyó el 13% de este conjunto seleccionado destaca la importancia relativa de Brasil y México, y, en el caso del primer país, con un crecimiento muy fuerte en el período de estudio. (Ver Cuadros II.25 y los Cuadros del Anexo Estadístico). En el sector de Química, cuyo comercio llegó a 483 millones de dólares en 2001 (más de un tercio del conjunto de estos bienes), tienen una importancia relativa destacada, así como un alto dinamismo, Argentina y Brasil. Colombia y México, con valores de comercio menores, tuvieron evoluciones diferentes: mientras México revela un crecimiento anual del 23%, Colombia lo hizo al 10%.

**CUADRO II.25**

**TASAS DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, POR PAÍS**

En porcentajes

Negociado	Clasificación (productos)	Argentina	Bolivia	Brasil	Colombia	Cuba	Chile	Ecuador	México	Paraguay	Perú	Uruguay	Venezuela	ALADI
NO	1 - Aeroespacial	25,7	-15,7	6,9	6,2		-39,9		-27,9	-100,0	-29,7	-29,2	-100,0	6,4
	2 - Maq oficina - computadores	-15,2	-14,9	22,9	22,0	19,0	9,2	-23,6	16,0	-38,6	10,3	7,6	18,7	15,9
	3 - Electrónica - telecomunicac.	11,0	-14,5	23,0	28,4	-15,3	-13,3	19,0	54,7	-20,7	19,8	-13,6	-0,6	25,3
	4 - Farmacia	5,3	228,2	2,2	13,9	7,0	-3,8	24,9	12,5	-10,1	7,2	-23,9	5,6	7,4
	5 - Instrumentos científicos	-6,2	-13,9	2,7	6,0	-17,1	-25,5	-21,6	15,5	-50,7	15,7	-11,9	-2,0	3,1
	6 - Maq eléctrica	-3,9	-17,0	1,5	23,5	-100,0	-9,8	18,3	61,3	-9,8	105,5	7,0	19,2	36,6
	7 - Química	5,6	32,5	0,1	11,3	** 60,6	2,1	9,2	22,6	69,6	12,6	-11,0	6,6	9,7
	8 - Maq no eléctrica	-3,4	-100,0	1,6	-21,1		-24,1		24,7		9,7	15,2	-100,0	-4,5
	9 - Armamento	-16,4		-45,5	-33,2		91,9		-27,1	-100,0	-42,1	-100,0	-100,0	-34,2
SI	1 - Aeroespacial	-38,2		53,2	3,7		30,4							30,2
	2 - Maq oficina - computadores	-2,0		28,1	10,5		22,9		15,0	6,7	4,0	13,1		19,5
	3 - Electrónica - telecomunicac.	49,7	18,3	30,6	33,1	** 179,1	22,6	-22,0	60,2	** 148,6	46,5	-15,2	10,3	33,4
	4 - Farmacia	35,6		19,5	42,5	18,8	55,4	18,0	22,4	60,5	-4,0	23,1	* 42,1	26,8
	5 - Instrumentos científicos	29,1	-100,0	12,7	2,7	*** 74,3	12,8	21,6	33,3	-24,1	-23,6	16,0		19,3
	6 - Maq eléctrica	27,3		8,9	8,3		33,9	285,3	51,1		24,3	24,6		19,9
	7 - Química	26,5	43,3	17,6	10,0		12,2	-1,0	23,4	48,1	16,3	-10,6	14,6	18,3
	8 - Maq no eléctrica	31,6		-2,4	14,1		28,4		50,2					17,1
	9 - Armamento	-1,6		4,5			80,6		29,7					7,6
ALADI Total		20,5	22,9	15,0	12,3	17,5	5,1	17,9	22,8	15,5	9,9	-2,7	9,9	16,6
ALADI No Negociado		3,6	11,5	4,0	12,5	12,4	-6,0	17,4	22,3	-9,5	8,6	-11,2	5,4	10,9
ALADI Negociado		28,6	43,0	21,4	11,8	28,7	22,8	18,8	23,4	57,4	14,0	3,5	22,4	22,1

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Notas: \* 1995 - 2001; \*\* 1994 - 2001; \*\*\* 1995 - 2001;

## ANEXO METODOLÓGICO

### Comercio Negociado

El primer capítulo del presente Estudio se centra en el análisis de la evolución global de las compras negociadas, registradas entre 1993-2002. Con base en ese propósito sólo se analizan los flujos de comercio realizados utilizando las preferencias arancelarias otorgadas en Acuerdos suscritos al amparo del Tratado de Montevideo 1980 (TM80).

En ese sentido, lo primero que corresponde destacar es que los flujos comerciales intra CAN se benefician de preferencias otorgadas al amparo del Acuerdo de Cartagena, no inscrito en el marco de la ALADI, y por lo tanto no son considerados en el presente Estudio como comercio negociado<sup>72</sup>.

El comercio negociado “stricto sensu” se define como el realizado al amparo de las preferencias pactadas en los Acuerdos suscritos en el marco del TM80. Sin embargo, la posibilidad de medir el comercio negociado así definido enfrenta algunas limitaciones, que por su relevancia deben ser tenidas en cuenta al momento de evaluar los resultados del Estudio.

La principal limitación asociada al estudio de las compras negociadas entre los países miembros de la ALADI refiere a las carencias de la información disponible: la mayoría de los países no proporcionan en forma completa los datos necesarios para obtener la medición del comercio negociado (si el comercio fue negociado y el tipo y número del acuerdo). En consecuencia, para la mayoría de los países, la Secretaría realiza por lo menos una asignación parcial de esta información, de forma que los datos obtenidos y analizados no corresponden estrictamente al comercio negociado sino al comercio de productos negociados. La principal diferencia entre ambas situaciones consiste en que la asignación efectuada por la Secretaría implica considerar que toda importación de un producto que recibe preferencias a través de un acuerdo (producto negociado) es comercio negociado, ignorando la posible existencia de otros factores que podrían afectar el uso de las preferencias<sup>73</sup>. En ese sentido, cabe señalar que, de manera general, el porcentaje referido a las importaciones negociadas asignadas por la Secretaría tendería a situarse en un nivel superior en comparación al que efectivamente hubiese reportado el país<sup>74</sup>. Adicionalmente, habría diferencia también respecto al acuerdo por el cual se canalizan las importaciones, dado que ante la no información por parte del país, la Secretaría asigna el acuerdo en base al criterio de máxima ventaja<sup>75</sup>.

Un segundo problema, vinculado al anterior, refiere a la asimetría de la información disponible. La ausencia de homogeneidad temporal y espacial en la información utilizada introduce diferencias tanto entre países como en la serie histórica

---

<sup>72</sup> Este mismo criterio fue el adoptado en el Estudio previo sobre este tema “Evolución del Comercio Negociado entre los países miembros de la ALADI” (Estudio 152, 2002).

<sup>73</sup> Estos factores pueden ir desde problemas de cupos y requisitos de origen, hasta el desconocimiento del Acuerdo por parte del importador.

<sup>74</sup> Se obtendría una sobrevaluación del negociado asignado por la Secretaría con respecto a aquel que efectivamente hubiese reportado el país.

<sup>75</sup> Máxima ventaja: se supone el ingreso por la vía que comporta la mayor preferencia. En el caso en que no haya diferencias en cuanto a la preferencia, se atribuye el ingreso a través del Acuerdo más reciente.

de cada país, las cuales deben ser consideradas al momento de comparar el comercio negociado entre países, así como al analizar la evolución de las importaciones negociadas de cada país.

**DISPONIBILIDAD DE LA INFORMACIÓN REFERIDA A COMERCIO NEGOCIADO  
1993 - 2002**

	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Argentina	AS	AJ	AJ	AJ						
Bolivia	AT	SD								
Brasil	AS									
Chile	IT	AS	AS	AS	AS	AS	IT	IT	AP	AP
Colombia	IT									
Cuba	--	--	--	--	--	--	AT	AT	AT	SD
Ecuador	AT									
México	AT									
Paraguay	AS	AT	AT	AT						
Perú	AS	AJ	AJ	AJ						
Uruguay	AS	IT	AS	AS	AS	AS	AS	AP	AP	AP
Venezuela	AT									

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

IT - el país proporcionó toda la información correspondiente al comercio negociado.

AJ - se realizan pequeños ajustes en los acuerdos informados

AP - se adjudican parcialmente los acuerdos

AS - se adjudican significativamente los acuerdos

AT - se adjudican totalmente los datos de acuerdos

SD - no se dispone la información

Nota: la casificación anterior no toma en cuenta la adjudicación o no de la NALADISA

En ese marco, en aquellos casos, tales como los de Chile, Paraguay, Uruguay, en los cuales hay cambios en la forma en que se procesa la información, la serie correspondiente a la evolución de sus compras negociadas podría revelarse más errática, cuanto mayor sea la diferencia entre los datos asignados por la Secretaría y aquellos que efectivamente debería informar el país.

### Clasificaciones de Contenido Tecnológico

Dado el interés por analizar el impacto de la tecnología en el desempeño industrial, es importante poder identificar aquellas industrias y productos que son más intensivos en tecnología. En ese sentido, la OCDE ha sido uno de los principales centros de preocupación por establecer un criterio que permitiera la construcción de clasificaciones internacionales armonizadas.

Precisamente la OCDE desarrolló en 1984 una clasificación usando una muestra de once países y basándose en la intensidad directa de I&D (gasto en Investigación y Desarrollo en relación al producto), obteniendo una lista de industrias que se clasifican en tres categorías: tecnología alta, media y baja<sup>76</sup>. Esta clasificación ha sido ampliamente usada y extendida para otros países (no sólo de la OCDE), más allá de las limitaciones que implica extrapolar la estructura de estos países a otros, en general de menor desarrollo. Otro problema relacionado con el uso de esta clasificación para el análisis del comercio internacional radica en que la misma se basa en la Clasificación Industrial Internacional Uniforme (CIIU), mientras que en general, los datos de comercio están disponibles por la Clasificación Uniforme del Comercio Internacional (CUCI); esto hace necesario el uso de correlaciones entre ambas clasificaciones.

<sup>76</sup> Los primeros trabajos de la OCDE se basaron en una clasificación elaborada para Estados Unidos, pero que permitió clasificar por rangos y comparar por primera vez los países en el campo de la tecnología.

Por ejemplo, Pérez y Alcorta (CEPAL, 1996) utilizan esta clasificación basada en los coeficientes de intensidad de I&D en países de la OCDE y la adaptan para clasificar las 239 partidas de la CUCI Rev. 2 en: i) productos de alto contenido tecnológico (CT), agrupando las manufacturas que la OCDE considera con contenido tecnológico alto y mediano; y ii) productos de bajo CT, a las manufacturas con contenido tecnológico bajo según OCDE y los bienes primarios<sup>77</sup>. En ese trabajo, los autores proponen la elaboración de un Índice de Especialización Tecnológica, que muestra cómo cambia la participación de mercado (MS) de un país en los sectores de alto CT respecto a su participación en los sectores de bajo CT =  $MS^{ACT} / MS^{BCT}$  (las MS se calculan como las exportaciones de productos de ese grupo sobre las exportaciones mundiales).

También Carrera y Casado (IAIF, 1997) se basan en la clasificación que realiza la OCDE según el esfuerzo en I&D que realiza cada sector, agregando un cuarto grupo (Materias primas) a los tres identificados por la OCDE. Es de interés en este caso la propuesta que realizan estos autores de elaboración de un Índice de Contenido Tecnológico (ICE) calculado como la participación de cada grupo en las exportaciones del país ponderada por un coeficiente que refleja el contenido tecnológico (gasto en I&D):  $ICE = 0*MP + 1*CTB + 5,07*CTM + 20,8*CTA$ . Los ponderadores son obtenidos a partir de la media aritmética de los porcentajes de I&D sobre ventas de cada país de la OCDE del que se tiene información. Estos porcentajes para cada grupo son: 0,40% para el grupo de CT bajo, 2,03% para el grupo de CT medio y 8,32% en el grupo de CT alto. De esta forma, considerando el porcentaje de las manufacturas de bajo CT como referencia (ponderador 1), los ponderadores para los grupos medio y alto son, respectivamente, 5,07 y 20,8, mientras que el ponderador para las materias primas se supone 0 (este supuesto si bien restrictivo, refleja el menor contenido que estos productos tienen respecto al de las manufacturas más simples).

Más recientemente la propia OCDE, considerando que si bien la clasificación anterior tenía la ventaja de proveer una herramienta simple y consistente para las comparaciones internacionales, tenía también importantes limitaciones, principalmente debido a la falta de datos suficientemente desagregados a nivel sectorial, emprendió la tarea de realizar una nueva clasificación mejorada, tanto para reflejar mejor los últimos desarrollos tecnológicos usando datos más recientes, como incluyendo nuevos aspectos relativos a la difusión tecnológica (intensidad indirecta). En ese sentido la OCDE preparó dos nuevas listas: una a nivel de industrias manufactureras (aproximación sectorial) y la otra para manufacturas (aproximación por producto).

La aproximación sectorial se basa en datos a nivel de CIIU Rev. 2, abarcando solamente la industria manufacturera<sup>78</sup>. Para atender a la cuestión sobre el concepto de fondo: ¿una industria de alta tecnología es una industria que produce tecnología o es aquella que la usa intensivamente?, la OCDE utilizó en esta ocasión dos tipos de indicadores: la intensidad directa de I&D (gasto en I&D sobre la producción o el valor agregado) y la intensidad total en I&D, que incluye la directa y la indirecta (la I&D incorporada en insumos y bienes de capital<sup>79</sup>). En esta nueva clasificación se

---

<sup>77</sup> En realidad estos autores adaptan una clasificación anterior de la CEPAL (1993) basada en los trabajos de la OCDE.

<sup>78</sup> Como la OCDE reconoce, la aproximación sectorial debería incluir además el sector de servicios, desde que éstos se están moviendo de ser intensivos en el uso de tecnología a ser crecientes productores de tecnología.

<sup>79</sup> En ese sentido se usaron los coeficientes técnicos obtenidos de las matrices de insumo-producto multiplicados por el correspondiente indicador de intensidad directa de I&D.

identificaron cuatro grupos de industrias: i) de alta tecnología (AT); ii) de tecnología media alta (MAT); iii) de tecnología media baja (MBT) y iv) de baja tecnología. Al tomar en cuenta los indicadores de intensidad indirecta no afecta la clasificación de ninguna de las industrias en cada grupo, modificando solamente su ordenamiento dentro de cada grupo. Este resultado resalta el hecho de que las industrias que destinan una mayor parte de su producto a la I&D, son también las mismas que hacen uso de los equipos e insumos más avanzados.

**CLASIFICACIÓN DE LAS INDUSTRIAS MANUFACTURERAS  
DE ACUERDO A SU INTENSIDAD TECNOLÓGICA GLOBAL**

Grupo	CIU Revisión 2	Grupo	CIU Revisión 2
<b>Alta Tecnología</b>		<b>Tecnología media-baja</b>	
1. Aeroespacial	3845	11. Productos de caucho y plástico	355 + 356
2. Computadores, máquinas de oficina	3825	12. Construcción naval	3841
3. Electrónica. comunicaciones	3832	13. Otras manufacturas	39
4. Farmacéutica	3522	14. Metales no ferrosos	372
		15. Productos minerales no metálicos	36
		16. Productos metálicos elaborados	381
		17. Refinería de petróleo	351 + 354
		18. Metales ferrosos	371
<b>Tecnología media-alta</b>		<b>Baja tecnología</b>	
5. Instrumentos científicos	385	19. Papel e impresos	34
6. Vehículos a motor	3843	20. Textiles y vestimenta	32
7. Maquinaria eléctrica	383. 3832	21. Alimentos, bebidas y tabaco	31
8. Químicos	351 + 352	22. Madera y muebles	33
9. Otro equipo de transporte	3842 + 3844 + 3849		
10. Maquinaria no-eléctrica	382. 3825		

Fuente: Hatzichronoglou (OCDE, 1997)

Por su parte la aproximación por producto complementa la aproximación sectorial, permitiendo un análisis con más detalle del comercio de alta tecnología. En ese sentido, se proporciona solamente el listado de productos considerados de alta tecnología (definidos a nivel de CUCI Rev. 3). De esta forma, la combinación de este listado con el de sectores permite obtener que porcentaje del comercio de un sector es verdaderamente en productos de alta tecnología, al excluir aquellos que no lo son a pesar de que sean elaborados por sectores clasificados como de alta tecnología. Asimismo, se incluyen productos que son de alta tecnología aunque los mismos pertenezcan a sectores considerados de tecnología media.

**LISTADO DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA (1988-95)**

Clasificación	CUCI Revisión 3
1. Aeroespacial	[7921+7922+7923+7924+7925+79293 +(714-71489-71499)+87411]
2. Computadores y máq de oficina	[75113+75131+75132+75134+(752-7529)+75997]
3. Electrónica-telecomunicaciones	[76381+76383+(764-76493-76499) +7722+77261+77318+77625+7763+7764+7768+89879]
4. Farmacia	[5413+5415+5416+5421+5422]
5. Instrumentos científicos	[774+8711+8713+8714+8719+87211+(874-87411-8742)+88111+88121 +88411+88419+89961+89963+89967]
6. Maquinaria eléctrica	[77862+77863+77864+77865+7787+77844]
7. Química	[52222+52223+52229+52269+525+57433+591]
8. Maquinaria no eléctrica	[71489+71499+71871+71877+72847+7311+73131+73135+73144 +73151+73153+73161+73165+73312+73314+73316+73733+73735]
9. Armamento	[891--]

Fuente: Hatzichronoglou (OCDE, 1997)

Una ventaja del listado de productos respecto al sectorial es que mientras un sector puede variar su intensidad tecnológica entre distintos países, a nivel de productos no es esperable que el mismo bien se clasifique en distintas categorías según el país; de ser así estaría reflejando que la desagregación no es suficiente y se están considerando bienes distintos. En este caso los cálculos de la intensidad en I&D a nivel de productos se realizaron en base a la información de seis países de la OCDE (esta menor cobertura que en el caso sectorial no debería ser importante dado que las consideraciones nacionales deberían incidir menos en el listado de productos).

## Descripción de las clasificaciones CIU y CUCI

### DESCRIPCIÓN DE CÓDIGOS CIU SEGÚN CLASIFICACIÓN TECNOLÓGICA

CIU Rev. 2	DESCRIPCIÓN
3	Industrias manufactureras
	BAJA TECNOLOGÍA
31	Productos alimenticios, bebidas y tabaco
32	Textiles, prendas de vestir e industria del cuero
33	Industria de la madera y productos de la madera, incluidos muebles
34	Fabricación de papel y productos de papel; imprentas y editoriales
	TECNOLOGÍA MEDIA-BAJA
354	Fabricación de productos diversos derivados del petróleo y del carbón
355	Fabricación de productos de caucho
356	Fabricación de productos plásticos, n.e.p.
36	Fabricación de productos minerales no metálicos, exceptuando los derivados del petróleo y del carbón
371	Industrias básicas de hierro y acero
372	Industrias básicas de metales no ferrosos
381	Fabricación de productos metálicos, exceptuando maquinaria y equipo
3841	Construcciones navales y reparación de barcos
39	Otras industrias manufactureras
	TECNOLOGÍA MEDIA-ALTA
351	Fabricación de sustancias químicas industriales
352	Fabricación de otros productos químicos
382	Construcción de maquinaria, exceptuando la eléctrica
- 3825	Construcción de máquinas de oficina, cálculo y contabilidad
383	Construcción de maquinaria, aparatos, accesorios y suministros eléctricos
- 3832	Construcción de equipos y aparatos de radio, de televisión y de comunicaciones
3842	Construcción de equipo ferroviario
3843	Fabricación de vehículos automóviles
3844	Fabricación de motocicletas y bicicletas
3849	Construcción de material de transporte, n.e.p.
385	Fabricación de equipo profesional y científico, instrumentos de medida y de control n.e.p., y aparatos fotográficos e instrumentos de óptica
	ALTA TECNOLOGÍA
3522	Fabricación de productos farmacéuticos y medicamentos
3825	Construcción de máquinas de oficina, cálculo y contabilidad
3832	Construcción de equipos y aparatos de radio, de televisión y de comunicaciones
3845	Fabricación de aeronaves

**DESCRIPCIÓN DE CÓDIGOS CUCI CORRESPONDIENTES A PRODUCTOS DE ALTA TECNOLOGÍA**

CUCI, Rev.3	DESCRIPCIÓN
1.	<b>AEROESPACIAL</b>
7921	Helicópteros
7922	Aviones y otras aeronaves, de propulsión mecánica, de hasta 2.000 kg de peso propio
7923	Aviones y otras aeronaves, de propulsión mecánica, de más de 2.000 kg pero no más de 15.000 kg de peso propio
7924	Aviones y otras aeronaves, de propulsión mecánica, de más de 15.000 kg de peso propio
7925	Naves espaciales (incluso satélites) y vehículos de lanzamiento de naves espaciales
79293	Trenes de aterrizaje y sus partes y piezas
714	Máquinas y motores no eléctricos (excepto de los grupos 712, 713 y 718); y sus partes y piezas n.o.p.
-71489	Otras turbinas de gas, n.o.p.
-71499	Partes y piezas de las turbinas de gas del rubro 714.89
87411	Brújulas; otros instrumentos y aparatos de navegación
2.	<b>COMPUTADORES Y MÁQUINAS DE OFICINA</b>
75113	Máquinas de escribir automáticas; máquinas de procesamiento de textos
75131	Máquinas fotocopiadoras electrostáticas que reproducen la imagen original directamente en la copia
75132	Máquinas fotocopiadoras electrostáticas que reproducen la imagen original a través de un elemento intermedio
75134	Otras máquinas fotocopiadoras del tipo de copia por contacto
752	Máquinas de procesamiento automático de datos y sus unidades; lectores magnéticos u ópticos; máquinas para transcripción de datos sobre materiales de grabación en forma codificada y máquinas para el procesamiento de tales datos, n.o.p.
-7529	Equipo de procesamiento de datos, n.o.p.
75997	Partes y piezas y accesorios adecuados para usar con máquinas del grupo 752.2
3.	<b>ELECTRÓNICA - TELECOMUNICACIONES</b>
76381	Aparatos grabadores o reproductores de señales de televisión
76383	Otros aparatos reproductores del sonido
764	Equipos de telecomunicaciones, n.o.p., y sus partes y piezas n.o.p., y accesorios de los aparatos correspondientes al capítulo 76
-76493	... con los aparatos y equipos de los rubros 761, 762, 764.3 y 764.8
-76499	... con los aparatos del grupo 763
7722	Circuitos impresos
77261	... para voltajes no superiores a 1.000 V
77318	Cables de fibras ópticas
77625	Tubos de microondas (excepto tubos con grillas o rejillas de control)
7763	Diodos, transistores y dispositivos semiconductores análogos; dispositivos semiconductores fotosensibles; diodos emisores de luz
7764	Circuitos electrónicos integrados y microconjuntos electrónicos
7768	Cristales piezoeléctricos, montados, y partes y piezas, n.o.p., de los componentes electrónicos del grupo 776
89879	Otros materiales grabados
4.	<b>FARMACIA</b>
5413	Antibióticos no presentados como medicamentos del rubro 542
5415	Hormonas naturales o reproducidas por síntesis; sus derivados utilizados principalmente como hormonas; otros esteroides utilizados principalmente como hormonas, no presentados como medicamentos del rubro 542
5416	Glucósidos; glándulas u otros órganos y sus extractos; antisueros, vacunas y productos análogos
5421	Medicamentos que contengan antibióticos o sus derivados
5422	Medicamentos que contengan hormonas u otros productos del rubro
5.	<b>INSTRUMENTOS CIENTÍFICOS</b>
774	Aparatos eléctricos de diagnóstico para usos médicos, quirúrgicos, dentales o veterinarios, y aparatos radiológicos
8711	Gemelos, monóculos, otros telescopios ópticos y sus monturas; otros instrumentos de astronomía y sus monturas y armazones (con exclusión de aparatos de radioastronomía)
8713	Microscopios (excepto microscopios ópticos); difractógrafos; sus partes, piezas y accesorios, n.e.p.
8714	Microscopios ópticos compuestos (incluso microscopios para microfotografía, microcinematografía y microproyección)
8719	Dispositivos de cristal líquido, n.e.p.; aparatos de rayos láser (excepto diodos de rayos láser); otros aparatos e instrumentos de ópticas, n.e.p.
87211	Tornos de dentista, combinados o no en una sola base con otros equipos de odontología
874	Instrumentos y aparatos de medición, verificación, análisis y control, n.e.p.
-87411	Brújulas; otros instrumentos y aparatos de navegación
-8742	Instrumentos de dibujo, trazado y cálculo; instrumentos manuales para medir longitudes n.e.p.; instrumentos, aparatos y máquinas de medición o verificación, n.e.p.; proyectores de perfiles; sus partes, piezas y accesorios
88111	Cámaras fotográficas (excepto cinematográficas)
88121	Cámaras cinematográficas
88411	Lentes de contacto
88419	Fibras ópticas y haces y cables de fibras ópticas; hojas y placas de material polarizador; artículos de óptica sin montar, n.e.p.
89961	Audífonos (excepto sus partes, piezas y accesorios)
89963	Aparatos y artículos ortopédicos o para fracturas
89967	Marcapasos para estimular el músculo cardíaco (excepto sus partes, piezas y accesorios)

CUCI, Rev.3	DESCRIPCIÓN
6.	MAQUINARIA ELÉCTRICA
77862	Condensadores fijos de tantalio
77863	Condensadores fijos electrolíticos de aluminio
77864	Condensadores fijos con dieléctrico de material cerámico, de una sola capa
77865	Condensadores fijos con dieléctrico de material cerámico, de capas múltiples
7787	Máquinas y aparatos eléctricos con funciones especiales, n.o.p.; sus partes y piezas
7784	Herramientas electromecánicas de uso manual, con motor eléctrico incorporado, y sus partes y piezas
7.	QUÍMICA
52222	Selenio, telurio, fósforo, arsénico y boro
52223	Silicio
52229	Calcio, estroncio y bario; metales del grupo de las tierras raras, escandio e itrio, y sus mezclas y aleaciones
52269	Otras bases inorgánicas; otros óxidos, hidróxidos y peróxidos metálicos
525	Materiales radiactivos y conexos
57433	Tereftalato de polietileno
591	Insecticidas, raticidas, fungicidas, herbicidas, productos antigerminantes y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos análogos, presentados para la venta al por menor o como preparados o artículos
8.	MAQUINARIA NO ELÉCTRICA
71489	Otras turbinas de gas, n.o.p.
71499	Partes y piezas de las turbinas de gas del rubro 714.89
71871	Reactores nucleares
71877	Elementos combustibles (cartuchos), no irradiados
72847	Máquinas y aparatos para la separación de isótopos, y sus partes y piezas, n.o.p.
7311	Máquinas herramientas para el trabajo de materiales por remoción de material, mediante rayos láser u otros haces de luz o fotones, ultrasonido, electrodescargas, ataque electroquímico, haz electrónico, haz iónico o chorro de plasma
73131	Tornos horizontales, con control numérico
73135	Otros tornos, con control numérico
73144	Otras máquinas taladradoras-fresadoras, con control numérico
73151	Máquinas fresadoras del tipo de rótula, con control numérico
73153	Otras máquinas fresadoras, con control numérico
73161	Máquinas rectificadoras de superficies planas en que la posición en cualquiera de los ejes puede ajustarse con una exactitud de por lo menos 0,01 mm, con control numérico
73165	Máquinas de afilar (rectificadoras de útiles o herramientas de corte), con control numérico
73312	Máquinas para doblar, plegar, enderezar, o aplanar (incluso prensas), con control numérico
73314	Máquinas de cortar (incluso prensas) con control numérico,
73316	Máquinas de punzonar o muescar (incluso prensas), incluso las máquinas combinadas de punzonar y cortar, con control numérico
73733	Máquinas y aparatos para la soldadura por resistencia de metales, total o parcialmente automatizados
73735	Máquinas y aparatos para la soldadura de metales con arco, total o parcialmente automatizados
9.	ARMAMENTO
891	Armas y municiones

## ANEXOS ESTADÍSTICOS

### A – COMERCIO NEGOCIADO

En los cuadros incluidos en este Anexo los Acuerdos están identificados por un número de tres cifras, el primero de ellos es el código con el que se clasifica el tipo de acuerdo, mientras que los dos restantes refieren al número de identificación del acuerdo.

Los códigos de tipo de Acuerdo son los siguientes:

1. Acuerdos de alcance parcial de Renegociación del patrimonio histórico
2. Acuerdos de alcance parcial de naturaleza Comercial
3. Acuerdos de alcance parcial de Complementación Económica
4. Acuerdos de alcance parcial suscritos al amparo del artículo 25 del TM80
5. Acuerdos de alcance Regional
6. Acuerdos de alcance parcial Agropecuarios
7. Acuerdos de alcance parcial suscritos al amparo del artículo 14 del TM80
8. Acuerdos de alcance parcial suscritos al amparo del artículo 13 del TM80

De esta forma, por ejemplo los acuerdos regionales de apertura de mercado (NAM) son identificados por los números 501 (a favor de Bolivia), 502 (Ecuador) y 503 (Paraguay), mientras que la Preferencia Arancelaria Regional (PAR) se identifica con el número 504. Respecto a los acuerdos de alcance parcial suscritos al amparo del artículo 25, se incluyen sólo aquéllos suscritos con Cuba cuando éste aún no era miembro de la ALADI.

**CUADRO ANEXO A.1**

**ARGENTINA: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	5	22	8	91	94	78	19	4	7	11
319	6	16	15	1						
334				26	4					
336					35	37	21	16	14	5
501	16	18	16	17	3					
504	82	5	2	1	0			0		
803		46								
806		37	93							
<b>Total Bolivia</b>	<b>108</b>	<b>145</b>	<b>135</b>	<b>136</b>	<b>136</b>	<b>115</b>	<b>40</b>	<b>20</b>	<b>21</b>	<b>16</b>
No negoc	432	435	442	233	465	249	167	333	298	343
210	0	0								
216	0	8								
217		0								
218	0	0								
219	1	0								
221		4								
222	0									
226	0	0								
314	1.626	2.051	0							
318	1.500	1.704	3.734	5.094	6.451	6.812	5.432	6.146	4.980	2.175
504	10	83		0						
<b>Total Brasil</b>	<b>3.570</b>	<b>4.286</b>	<b>4.176</b>	<b>5.327</b>	<b>6.916</b>	<b>7.061</b>	<b>5.599</b>	<b>6.478</b>	<b>5.278</b>	<b>2.518</b>
No negoc	362	391	188	200	122	150	142	144	125	64
205			0							
316	186	329	172	123						
335				118	565	557	496	464	380	112
504	158	111	154	118	0	0	0			0
<b>Total Chile</b>	<b>706</b>	<b>831</b>	<b>514</b>	<b>559</b>	<b>688</b>	<b>708</b>	<b>639</b>	<b>608</b>	<b>506</b>	<b>177</b>
No negoc	26	40	22	15	47	76	27	29	31	10
311	6	13	18	24	30	25	16	10		
348								7	14	4
504	10	7	10	9	11	15	12	9	5	1
702	0	0	0							
<b>Total Colombia</b>	<b>42</b>	<b>60</b>	<b>51</b>	<b>49</b>	<b>89</b>	<b>115</b>	<b>55</b>	<b>55</b>	<b>50</b>	<b>16</b>
No negoc	2	47	7	8	3	5	2	1	2	1
345								1	1	0
404	0	0	0	0	1	1	1			
504								2	1	0
<b>Total Cuba</b>	<b>2</b>	<b>48</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>4</b>	<b>7</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>3</b>	<b>1</b>
No negoc	5	11	8	9	2	4	2	12	1	2
321	54	74	88	89	101	87	90	54		
348								44	97	16
502	1	3	5	7	7	11	14	20	19	4
504	3	4	0	3	1	1	1	1	1	1
<b>Total Ecuador</b>	<b>63</b>	<b>92</b>	<b>101</b>	<b>109</b>	<b>111</b>	<b>103</b>	<b>107</b>	<b>132</b>	<b>117</b>	<b>23</b>
No negoc	78	102	231	338	353	394	267	342	272	90
205	0									
215	1	0								
216	11	2								
218	14	7								
219	0									
221	20	4								
222	0	0								
224	0	0								
226	0	0								
306	34	71	75	109	111	70	90	148	90	38
504	79	75	70	95	146	140	134	93	75	30
<b>Total México</b>	<b>237</b>	<b>261</b>	<b>376</b>	<b>541</b>	<b>610</b>	<b>603</b>	<b>491</b>	<b>583</b>	<b>437</b>	<b>158</b>

**Continuación A.1**

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	15	18	67	1	74	109	162	45	97	50
126	5	1								
313	1	5								
318	52	46	73	181	245	238	142	249	206	205
503	0	1								
504	0	0								
<b>Total Paraguay</b>	<b>73</b>	<b>72</b>	<b>140</b>	<b>182</b>	<b>320</b>	<b>348</b>	<b>304</b>	<b>295</b>	<b>303</b>	<b>255</b>
No negoc	14	11	18	25	38	23	21	19	7	9
309	10	12	16	12	12	9	8	4		
348								6	14	5
504	0	0	0		0	0	0	0		
602								0	0	
<b>Total Perú</b>	<b>24</b>	<b>24</b>	<b>34</b>	<b>37</b>	<b>50</b>	<b>32</b>	<b>29</b>	<b>29</b>	<b>21</b>	<b>14</b>
No negoc	318	470	77	22	39	31	35	13	12	19
126	3	20								
207	0	0								
218	0									
301	143	130	2			0	1			5
318	89	156	209	278	338	499	360	413	317	99
504	17	10		0	0	0				
601		1								
702		0								
<b>Total Uruguay</b>	<b>571</b>	<b>789</b>	<b>287</b>	<b>300</b>	<b>377</b>	<b>531</b>	<b>396</b>	<b>426</b>	<b>329</b>	<b>122</b>
No negoc	38	40	45	103	45	47	69	21	10	5
205	0	0								
320	1	6	2	4	1	0	0	0		
348								2	12	1
504		0		4	16	11	11	6	4	1
702	0									
<b>Total Venezuela</b>	<b>40</b>	<b>46</b>	<b>46</b>	<b>112</b>	<b>62</b>	<b>58</b>	<b>79</b>	<b>29</b>	<b>25</b>	<b>7</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.2**

**BOLIVIA: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2001**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
No negoc	46	46	35	41	0				5
319	14	14	17						
334				31					
336					258	223	247	288	281
504	54	28	27	30				25	
702 / 507	0	0	1	2	1	1	0	1	1
602			1	0	0	10	1	3	3
806		29	46	32					
<b>Total Argentina</b>	<b>115</b>	<b>117</b>	<b>127</b>	<b>137</b>	<b>259</b>	<b>234</b>	<b>248</b>	<b>317</b>	<b>289</b>
No negoc	61	66	58	40	0				0
108	5								
326		13	16						
334				73					
336					227	251	272	283	276
504	83	100	100	66				0	
702 / 507	0	0	0	2	0	1	0	0	0
602			0	1	1	1	2	1	1
<b>Total Brasil</b>	<b>150</b>	<b>179</b>	<b>175</b>	<b>182</b>	<b>228</b>	<b>253</b>	<b>274</b>	<b>284</b>	<b>277</b>
No negoc	33	33	40	39	37	46	45		36
322	22	39	44	50	65	61	52	86	76
504	32	22	22	19	19	32	35	83	29
702 / 507	1	0	1	2	2	3	0	1	0
602			0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Chile</b>	<b>89</b>	<b>94</b>	<b>107</b>	<b>111</b>	<b>123</b>	<b>142</b>	<b>132</b>	<b>170</b>	<b>143</b>
No negoc	6	11	13	20	39	45	39	46	45
504	9	11	9	12					
702 / 507	1	1	1	2	1	1	1	2	2
602			0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Colombia</b>	<b>16</b>	<b>23</b>	<b>23</b>	<b>34</b>	<b>40</b>	<b>46</b>	<b>40</b>	<b>48</b>	<b>47</b>
No negoc	0	0	0	2	2	1	1		1
347									0
434					1	0	0		
504						0	0	1	0
702 / 507	0				0		0	0	0
<b>Total Cuba</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>
No negoc	1	1	3	3	5	6	6	7	5
502	0	0	0	1	2	2	1	2	1
504	0	1	1	1					
702 / 507	0	0	0	0	0	0	0	0	0
602					0	0	0	0	0
<b>Total Ecuador</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>8</b>	<b>9</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>6</b>
No negoc	1	2	0	0	0	0	0	0	1
131	2	5							
331			19	24	37	37	45	47	35
504	9	10	0	0		0	0	0	0
702 / 507	0	0	1	2	1	1	0	1	0
<b>Total México</b>	<b>13</b>	<b>17</b>	<b>20</b>	<b>26</b>	<b>37</b>	<b>38</b>	<b>45</b>	<b>48</b>	<b>37</b>
No negoc	1	0	1	0					0
117	0								
329		0	0						
334				0					
336					3	2	5	27	23
503	0	0	0	0					
504	2	1	0	0					
702 / 507	0	0	0	0	0	0	0	0	0
602				0					
<b>Total Paraguay</b>	<b>3</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>3</b>	<b>2</b>	<b>5</b>	<b>27</b>	<b>23</b>

**Continuación A.2**

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
No negoc	27	26	29	40	96	93	88	101	106
504	27	38	47	48				0	
702 / 507	0	0	0	1	1	1	1	1	1
602			0	0	1	1	0	0	0
<b>Total Perú</b>	<b>54</b>	<b>65</b>	<b>77</b>	<b>89</b>	<b>97</b>	<b>95</b>	<b>89</b>	<b>102</b>	<b>107</b>
No negoc	1	1	4	3					0
315	1	1	0						
334				1					
336					3	7	7	4	4
504	0	1	1	0					
702 / 507	0	0	0	1	2	0	0	0	0
<b>Total Uruguay</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>5</b>	<b>5</b>	<b>7</b>	<b>7</b>	<b>4</b>	<b>4</b>
No negoc	6	13	12	13	23	24	21	15	19
504			0	0				0	
702 / 507	0	0	0	0	0	0	0	0	0
602			0						
<b>Total Venezuela</b>	<b>6</b>	<b>13</b>	<b>12</b>	<b>13</b>	<b>23</b>	<b>24</b>	<b>21</b>	<b>15</b>	<b>19</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.3**

**BRASIL: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	476	570	495	635	600	343	172	218	520	327
101		0								
205		0								
210	0	0	0		0					
215		0								
216	0	0	0							
217	0	0	0							
218		0	0		0					
219	0	0	0							
220										
221	0									
222	0	0								
226	0	0	0		0					
314	2.335	3.101	2.231	3	12	5	1	0	0	0
318	3	157	3.020	6.490	7.674	8.071	5.937	6.979	6.013	4.693
504	1	0	4	3	1	1	0	0	0	0
507									0	
602							0			
<b>Total Argentina</b>	<b>2.816</b>	<b>3.828</b>	<b>5.750</b>	<b>7.131</b>	<b>8.287</b>	<b>8.421</b>	<b>6.110</b>	<b>7.198</b>	<b>6.533</b>	<b>5.020</b>
No negoc	15	13	13	39	4	1	17	148	225	406
108	1	1								
326		0	1	0						
334				5	5					
336					15	22	11	30	81	58
501	2	5	8	19	3	0				0
504	1	1	3	2	2	0	0	0		
<b>Total Bolivia</b>	<b>19</b>	<b>21</b>	<b>25</b>	<b>65</b>	<b>28</b>	<b>24</b>	<b>28</b>	<b>178</b>	<b>305</b>	<b>464</b>
No negoc	42	36	48	57	49	58	45	41	72	44
110	18	28	42	32	38	31	30		1	
339							104	381	104	64
504	4	3	21	29	46	26	19	18	27	8
<b>Total Colombia</b>	<b>64</b>	<b>67</b>	<b>112</b>	<b>118</b>	<b>134</b>	<b>115</b>	<b>199</b>	<b>440</b>	<b>205</b>	<b>116</b>
No negoc	10	57	39	32	21	6	6	14	5	11
343								8	6	4
421		0	1	1	0	1	0			
504							0			
<b>Total Cuba</b>	<b>10</b>	<b>57</b>	<b>40</b>	<b>33</b>	<b>21</b>	<b>7</b>	<b>6</b>	<b>22</b>	<b>11</b>	<b>15</b>
No negoc	268	404	495	512	219	140	111	162	143	101
103	182	214	629	429						
335				33	832	741	664	881	776	600
504	21	17	59	26	1	0	0	0	0	0
602					0					
<b>Total Chile</b>	<b>471</b>	<b>635</b>	<b>1.183</b>	<b>1.000</b>	<b>1.051</b>	<b>881</b>	<b>775</b>	<b>1.043</b>	<b>919</b>	<b>701</b>
No negoc	22	3	30	25	5	12	4	1	0	5
111	5	4	9	16	13	12	7			
339							1	11	16	9
502	2	2	3	3	4	9	6	7	2	1
504	0	0	10	11	10	3	2	2	1	1
<b>Total Ecuador</b>	<b>30</b>	<b>9</b>	<b>52</b>	<b>56</b>	<b>31</b>	<b>37</b>	<b>21</b>	<b>21</b>	<b>19</b>	<b>16</b>

**Continuación A.3**

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	208	271	526	744	883	740	405	578	497	495
109	40	61	94	118	133			16	92	14
205	0	0	0		0					
209					2					
210	2	0	3	4	2					
212	0		0	1	0					
215	4	0	1	0	1					
216	1	0	5	4	3					
218	7	7	22	9	14					
219	0									
220	1	0	1	1	1					
221	3		9	10	12					
222	0		0	0	0					
226	1	0	3	3	3					
504	60	21	177	141	204	318	260	215	148	102
<b>Total México</b>	<b>330</b>	<b>360</b>	<b>841</b>	<b>1.034</b>	<b>1.258</b>	<b>1.058</b>	<b>665</b>	<b>809</b>	<b>737</b>	<b>611</b>
No negoc	219	273	88	69	65	19	6	6	4	8
134	2	2	3	0						
318	0	12	250	497	471	342	261	354	302	383
503	61	87	189	2	0	0		0		0
504	0	0	0	1		0				
<b>Total Paraguay</b>	<b>282</b>	<b>375</b>	<b>531</b>	<b>568</b>	<b>536</b>	<b>361</b>	<b>267</b>	<b>360</b>	<b>306</b>	<b>390</b>
No negoc	74	156	68	119	112	60	38	28	49	54
112	58	1								
325		36	139	135	162	166	113	16	8	
339							49	178	190	174
504	0	4	11	20	6	4	3	1	1	1
602							0	0		0
<b>Total Perú</b>	<b>133</b>	<b>196</b>	<b>218</b>	<b>273</b>	<b>280</b>	<b>230</b>	<b>203</b>	<b>224</b>	<b>248</b>	<b>230</b>
No negoc	95	211	202	79	89	81	60	64	79	65
135	4	13	8							
218		0								
302	320	405	310	1						
314		0								
318	20	67	480	890	831	890	581	519	413	432
504	0	0	0	1	78	101	27	41	27	1
507									0	
<b>Total Uruguay</b>	<b>440</b>	<b>697</b>	<b>1.000</b>	<b>971</b>	<b>998</b>	<b>1.072</b>	<b>667</b>	<b>624</b>	<b>520</b>	<b>498</b>
No negoc	375	421	525	658	160	174	167	281	401	448
113	26									
216	1									
327		1	242	269	334	288	245	6	1	
339						1	417	1.102	391	211
504		159	127	131	600	371	219	20	17	16
<b>Total Venezuela</b>	<b>402</b>	<b>581</b>	<b>895</b>	<b>1.059</b>	<b>1.094</b>	<b>833</b>	<b>1.049</b>	<b>1.409</b>	<b>811</b>	<b>675</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.4**

**CHILE: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	289	628	938	1.272	50	69	614	214	146	155
316	181	224	272	193						
335					1.764	1.818	1.401	2.652	2.928	2.881
504	111	103	175	170	23	14	0		0	
<b>Total Argentina</b>	<b>580</b>	<b>955</b>	<b>1.385</b>	<b>1.634</b>	<b>1.837</b>	<b>1.900</b>	<b>2.015</b>	<b>2.866</b>	<b>3.074</b>	<b>3.036</b>
No negoc	2	1	1	2	2	2	2	3	2	8
127	4									
322	6	24	23	32	57	34	17	21	18	11
501	1	0	0	0						
504	1	0	1	2	4	2	3	6	4	3
602							0	0	0	0
<b>Total Bolivia</b>	<b>13</b>	<b>25</b>	<b>25</b>	<b>36</b>	<b>63</b>	<b>38</b>	<b>22</b>	<b>30</b>	<b>25</b>	<b>22</b>
No negoc	792	712	806	814	44	45	418	299	378	354
103	154	153	212	127						
205	2	4	6	2						
335					1.173	1.047	547	1.031	1.113	1.257
504	112	131	171	122	26	0				
<b>Total Brasil</b>	<b>1.060</b>	<b>1.000</b>	<b>1.195</b>	<b>1.066</b>	<b>1.243</b>	<b>1.092</b>	<b>966</b>	<b>1.330</b>	<b>1.491</b>	<b>1.612</b>
No negoc	38	17	8	58	27	47	44	18	14	26
114	54	0								
324		95	133	160	171	128	122	187	175	178
504	6	6	9	5	3		0	0	0	1
<b>Total Colombia</b>	<b>98</b>	<b>119</b>	<b>150</b>	<b>222</b>	<b>201</b>	<b>176</b>	<b>166</b>	<b>205</b>	<b>189</b>	<b>206</b>
No negoc	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1
<b>Total Cuba</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1</b>							
No negoc	79	136	136	136	165	59	165	160	39	17
115	49	50								
332			72	88	92	91	61	93	84	75
502	0	0	0	0	0		0	0	0	
504	1	1	0	1	1		1	1	0	0
602							0	0		
<b>Total Ecuador</b>	<b>129</b>	<b>187</b>	<b>209</b>	<b>225</b>	<b>259</b>	<b>150</b>	<b>227</b>	<b>254</b>	<b>123</b>	<b>92</b>
No negoc	134	155	271	54	76	70	62	61	73	84
317	50	108	330	873	1.000	780	517			
341								554	459	391
504	26	0	0	0	0				0	
<b>Total México</b>	<b>210</b>	<b>264</b>	<b>601</b>	<b>927</b>	<b>1.076</b>	<b>850</b>	<b>578</b>	<b>615</b>	<b>532</b>	<b>475</b>
No negoc	20	11	10	31	0	0	30	35	43	29
126	27	19	23	9						
335					50	62	21	32	47	49
503	8	4	9	8	4					
504	13	21	16	22	0	0				
<b>Total Paraguay</b>	<b>68</b>	<b>56</b>	<b>58</b>	<b>69</b>	<b>55</b>	<b>62</b>	<b>51</b>	<b>67</b>	<b>90</b>	<b>78</b>
No negoc	37	52	59	53	54	90	64	42	42	30
128	30	35	81	49	52	20				
338							95	207	234	217
504	5	7	7	15	13	11	9	5	9	4
602							0	1	0	0
<b>Total Perú</b>	<b>72</b>	<b>94</b>	<b>147</b>	<b>118</b>	<b>118</b>	<b>121</b>	<b>168</b>	<b>255</b>	<b>285</b>	<b>252</b>
No negoc	33	28	21	28	0	2	31	16	12	27
126	4		0							
205			0							
304	11	13	15	12						
335					58	73	20	43	43	37
504	5	4	4	4	0	0				
<b>Total Uruguay</b>	<b>52</b>	<b>44</b>	<b>40</b>	<b>45</b>	<b>58</b>	<b>75</b>	<b>51</b>	<b>59</b>	<b>56</b>	<b>64</b>
No negoc	112	104	135	184	160	127	116	138	69	70
116	13	2								
323	17	33	92	129	110	108	94	78	101	88
504				1	3	1	0	21	15	0
<b>Total Venezuela</b>	<b>142</b>	<b>140</b>	<b>227</b>	<b>313</b>	<b>273</b>	<b>236</b>	<b>210</b>	<b>237</b>	<b>185</b>	<b>158</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.5**

**COLOMBIA: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	214	187	184	173	179	186	96	100	105	79
311	15	15	23	18	15	16	10	11		
348								12	79	104
504	3	2	33	18	14	20	17	25	19	28
507						0			0	
<b>Total Argentina</b>	<b>232</b>	<b>205</b>	<b>241</b>	<b>209</b>	<b>208</b>	<b>222</b>	<b>123</b>	<b>148</b>	<b>202</b>	<b>211</b>
No negoc	20	12	29	30	61	95	112	114	36	61
501	29	38	35	44	22	33	97	92	69	79
504									26	
507							0		0	
602									0	
<b>Total Bolivia</b>	<b>48</b>	<b>50</b>	<b>65</b>	<b>73</b>	<b>83</b>	<b>128</b>	<b>209</b>	<b>206</b>	<b>131</b>	<b>140</b>
No negoc	441	371	390	326	344	325	256	282	339	315
110	15	31	28	32	28	38	11			
339							49	167	155	216
504	1	26	35	73	142	108	106	61	88	112
<b>Total Brasil</b>	<b>456</b>	<b>428</b>	<b>453</b>	<b>431</b>	<b>514</b>	<b>470</b>	<b>422</b>	<b>510</b>	<b>582</b>	<b>643</b>
No negoc	2	11	20	7	5	5	3	8	5	1
349									8	3
433	1	3	3	14	23	15	2	10		
504					0			0		
<b>Total Cuba</b>	<b>3</b>	<b>13</b>	<b>23</b>	<b>21</b>	<b>28</b>	<b>20</b>	<b>5</b>	<b>18</b>	<b>13</b>	<b>4</b>
No negoc	31	34	43	39	43	21	23	25	39	23
324	43	95	158	171	207	199	195	226	220	256
504				2	3	4	7	5	4	2
<b>Total Chile</b>	<b>74</b>	<b>129</b>	<b>201</b>	<b>211</b>	<b>253</b>	<b>224</b>	<b>224</b>	<b>256</b>	<b>262</b>	<b>281</b>
No negoc	57	77	60	80	345	244	221	259	84	296
502	129	183	214	244	40	65	32	58	56	71
504									178	
507									0	
602									0	
<b>Total Ecuador</b>	<b>186</b>	<b>259</b>	<b>273</b>	<b>324</b>	<b>385</b>	<b>308</b>	<b>253</b>	<b>317</b>	<b>318</b>	<b>367</b>
No negoc	184	246	258	223	223	260	158	183	230	194
333	81	96	248	286	360	369	304	365	365	482
504			0	8	10	2	4	1	1	2
507		0				0			0	
<b>Total México</b>	<b>264</b>	<b>342</b>	<b>505</b>	<b>516</b>	<b>593</b>	<b>631</b>	<b>466</b>	<b>549</b>	<b>596</b>	<b>678</b>
No negoc	1	0	8	1	1	2	0	0	2	4
118	1	1	1	0		1				0
503					0			0	0	
504				0		4	1	2	43	67
<b>Total Paraguay</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>8</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>7</b>	<b>1</b>	<b>3</b>	<b>45</b>	<b>71</b>
No negoc	91	102	126	124	159	149	109	145	159	160
<b>Total Perú</b>	<b>91</b>	<b>102</b>	<b>126</b>	<b>124</b>	<b>159</b>	<b>149</b>	<b>109</b>	<b>145</b>	<b>159</b>	<b>160</b>
No negoc	8	5	10	7	7	7	7	6	9	12
110		0								
123	8	10	13	9	11	9	3	6	1	5
333		0								
504	0	0	0	0	0	1	0	0	13	5
<b>Total Uruguay</b>	<b>17</b>	<b>16</b>	<b>23</b>	<b>16</b>	<b>18</b>	<b>17</b>	<b>10</b>	<b>12</b>	<b>22</b>	<b>23</b>
No negoc	942	1.148	1.387	1.312	1.593	1.312	869	944	793	788
702		2								
<b>Total Venezuela</b>	<b>942</b>	<b>1.150</b>	<b>1.387</b>	<b>1.312</b>	<b>1.593</b>	<b>1.312</b>	<b>869</b>	<b>944</b>	<b>793</b>	<b>788</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.6**

**CUBA: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1999 - 2001**

En millones de dólares

Acuerdo	1999	2000	2001
No negoc	48,4	52,1	66,6
345		1,0	0,0
404	1,9		
504	67,5	20,3	22,0
507	0,0	0,0	0,0
602	12,7	0,3	0,3
<b>Total Argentina</b>	<b>130,5</b>	<b>73,7</b>	<b>88,9</b>
No negoc	0,0		0,0
347			0,0
504			0,0
<b>Total Bolivia</b>	<b>0,0</b>	<b>--</b>	<b>0,0</b>
No negoc	35,2	75,9	41,2
343	0,4	15,9	99,7
421	8,5		
504	26,4	35,3	17,2
507	0,2	0,1	0,0
602	5,2	3,0	16,3
<b>Total Brasil</b>	<b>75,9</b>	<b>130,3</b>	<b>174,4</b>
No negoc	12,6	66,4	6,0
433	15,2	10,8	13,1
504	8,5	7,4	6,4
507	0,7	0,8	1,1
<b>Total Colombia</b>	<b>37,0</b>	<b>85,4</b>	<b>26,6</b>
No negoc	20,8	6,4	12,1
504	11,4	37,1	34,2
507	0,0	0,0	0,0
602	0,1	0,0	0,0
<b>Total Chile</b>	<b>32,3</b>	<b>43,6</b>	<b>46,3</b>
No negoc	1,2	0,9	1,2
346		3,0	3,3
432	2,3		
502	2,2	2,7	2,7
504	2,5	2,6	4,2
507	0,0	0,0	0,0
602	7,9	2,0	0,8
<b>Total Ecuador</b>	<b>16,3</b>	<b>11,3</b>	<b>12,1</b>
No negoc	174,1	139,4	134,2
351			15,1
412	22,3	18,4	
504	158,3	174,4	167,3
507	0,7	1,1	9,7
<b>Total México</b>	<b>355,4</b>	<b>333,3</b>	<b>326,3</b>
No negoc	0,0		
503			0,0
504		0,0	
507		0,0	
<b>Total Paraguay</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
No negoc	1,1	1,4	0,9
350		1,5	2,8
430	0,9	0,0	
504	0,6	0,3	0,6
507	0,0	0,0	0,0
<b>Total Perú</b>	<b>2,6</b>	<b>3,1</b>	<b>4,3</b>
No negoc	2,2	2,7	0,0
344		2,5	1,8
417	2,9		
504	0,3	0,8	0,2
507		0,0	
<b>Total Uruguay</b>	<b>5,4</b>	<b>6,0</b>	<b>2,0</b>
No negoc	261,2	538,9	723,2
340	178,8	349,2	246,7
504	11,9	10,8	34,0
507	0,0	0,0	0,0
<b>Total Venezuela</b>	<b>451,9</b>	<b>899,0</b>	<b>1.003,9</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.7**

**ECUADOR: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	8	6	23	15	24	49	19	14	16	81
321	7	4	6	6	17	14	13			
348								42	42	75
504	25	38	45	59	57	72	38	3	36	11
702 / 507		2	1	1	1	1	1	1	1	1
602			0			0	0	0	0	0
<b>Total Argentina</b>	<b>41</b>	<b>50</b>	<b>76</b>	<b>81</b>	<b>99</b>	<b>136</b>	<b>71</b>	<b>60</b>	<b>95</b>	<b>168</b>
No negoc	0	0	0	0	1	7	6	29	5	30
501	0	0	3	5	2	9			16	
504	0	0	0	0						
702 / 507		0	0	0	0	0	0	0	0	0
602			0	0	0	1	0	0	0	
<b>Total Bolivia</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>3</b>	<b>6</b>	<b>3</b>	<b>16</b>	<b>6</b>	<b>29</b>	<b>21</b>	<b>30</b>
No negoc	22	57	57	59	68	94	38	57	55	235
111	6	7	8	5	7	10				
339							47	66	102	135
504	71	163	122	78	71	92	11	18	43	66
702 / 507		0	0	0	0	0	0	0	0	0
602			0	0	0	0	0	0	1	1
<b>Total Brasil</b>	<b>99</b>	<b>227</b>	<b>188</b>	<b>143</b>	<b>146</b>	<b>197</b>	<b>96</b>	<b>141</b>	<b>200</b>	<b>436</b>
No negoc	64	163	222	235	499	579	353	511	752	868
504	36	123	169	133	0	1			0	0
702 / 507		11	8	11	11	10	10	6	11	12
602			0	0	1	1	1	1	1	1
<b>Total Colombia</b>	<b>100</b>	<b>298</b>	<b>400</b>	<b>378</b>	<b>511</b>	<b>592</b>	<b>363</b>	<b>518</b>	<b>763</b>	<b>882</b>
No negoc	0	1	9	6	1	2	0	0	0	0
346								0	1	0
432					0	0	0			
504							0	0	0	0
507					0	0	0		0	
602					0			0	0	
<b>Total Cuba</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>9</b>	<b>6</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>1</b>
No negoc	13	17	1	4	2	2	0	0	2	2
115	28	36								
332			108	127	159	196	121	171	256	271
504	8	13	2	3	2	2			0	1
702 / 507		2	1	1	1	1	0	0	0	0
602			0	0	0	1	1	0	0	2
<b>Total Chile</b>	<b>48</b>	<b>67</b>	<b>112</b>	<b>135</b>	<b>165</b>	<b>201</b>	<b>123</b>	<b>172</b>	<b>259</b>	<b>277</b>
No negoc	13	25	39	51	59	58	46	66	76	97
129	7	7	17	24	30	29	20	30	40	29
504	39	116	100	119	75	66	25	29	82	115
702 / 507		3	4	3	4	3	5	2	3	3
<b>Total México</b>	<b>59</b>	<b>151</b>	<b>159</b>	<b>198</b>	<b>168</b>	<b>156</b>	<b>96</b>	<b>127</b>	<b>201</b>	<b>245</b>
No negoc	0	0	0	0	0	0		0	0	2
330		0	3	2	3	2	2	2	3	2
503		0						0		0
504	0		0							1
702 / 507		0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Paraguay</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>3</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>6</b>
No negoc	15	16	13	13	65	98	48	71	91	135
504	20	36	27	27						
702 / 507		0	0	1	0	0	0	1	1	1
602			0	0	0	0	0	0	0	1
<b>Total Perú</b>	<b>35</b>	<b>52</b>	<b>40</b>	<b>40</b>	<b>66</b>	<b>98</b>	<b>48</b>	<b>72</b>	<b>92</b>	<b>137</b>
No negoc	1	2	0	0	1	3	1	0	0	0
124	0									
328		3	7	8	18	28	17	11	13	13
504	4	0		0	0	0	0	0	0	0
702 / 507		0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Uruguay</b>	<b>6</b>	<b>5</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>18</b>	<b>31</b>	<b>18</b>	<b>11</b>	<b>13</b>	<b>13</b>
No negoc	47	160	262	170	338	268	192	299	306	363
702 / 507		0	1	1	1	1	1	0	0	0
602				0		0	0			
<b>Total Venezuela</b>	<b>47</b>	<b>160</b>	<b>263</b>	<b>171</b>	<b>338</b>	<b>269</b>	<b>193</b>	<b>300</b>	<b>306</b>	<b>363</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.8**

**MÉXICO: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	116	114	102	152	78	96	37	76	116	319
210		5								
213	0	0								
215	0	6			0					
216	0	3								
218		1								
219	1	0								
221	0	2								
222		0								
224	0	0								
226	0	0								
306	61	55	54	68	70	102	91	85	187	78
504	74	146	30	74	79	57	76	76	126	281
702 / 507	0	0	5	5	8	8	7	10	12	9
<b>Total Argentina</b>	<b>252</b>	<b>333</b>	<b>191</b>	<b>300</b>	<b>236</b>	<b>264</b>	<b>212</b>	<b>247</b>	<b>441</b>	<b>687</b>
No negoc	0	1	0	0	0	1	0	0	0	0
131	4	18								
331			5	8	10	6	8	13	14	23
501	0	0		0						
504	12	0	0	0	0					
702 / 507	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Bolivia</b>	<b>16</b>	<b>19</b>	<b>5</b>	<b>8</b>	<b>10</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>13</b>	<b>14</b>	<b>24</b>
No negoc	300	291	61	101	220	286	302	665	295	1.047
109	155	130	102	115	132				661	480
205	0	0	0	3	2					
209	16	17	1	7	3					
210	8	4	1	4	5					
212	5	5	3	4	8					
213	0	0	0	0	0					
215	4	5	5	5	3					
216	7	15	3	11	17					
218	33	52	24	29	39					
219	1	0	1	1	1					
220	0	1	1	1	1					
221	5	6	6	3	5					
222	1	0	0	0	0					
226	3	12	5	6	10					
227	0	0	0	0	0					
504	660	686	352	400	423	749	826	1.136	1.144	1.035
702 / 507	2	0	0	0	1	1	1	2	1	3
<b>Total Brasil</b>	<b>1.201</b>	<b>1.226</b>	<b>565</b>	<b>690</b>	<b>869</b>	<b>1.036</b>	<b>1.128</b>	<b>1.803</b>	<b>2.101</b>	<b>2.565</b>
No negoc	3	8	0	0	0	19	2	3	3	3
140	30	55								
333			80	82	104	108	199	236	341	307
504	38	57	0	5	4	0	0	0		
702 / 507	14	1	17	10	16	24	20	34	0	43
<b>Total Colombia</b>	<b>84</b>	<b>121</b>	<b>97</b>	<b>97</b>	<b>124</b>	<b>151</b>	<b>220</b>	<b>273</b>	<b>344</b>	<b>352</b>
No negoc	7	12	6	23	14		97		1	0
351									18	8
412					20		9			
504									10	16
702 / 507	0	0			0				0	0
<b>Total Cuba</b>	<b>7</b>	<b>12</b>	<b>6</b>	<b>23</b>	<b>34</b>	<b>--</b>	<b>106</b>	<b>--</b>	<b>29</b>	<b>24</b>
No negoc	5	9	1	5		56	8	1	4	2
317	92	134	490	459	370	494	674			
341								890	971	1.006
504	33	88	2	1	1					
702 / 507	0	0	3	1	1	2	1	2	0	2
<b>Total Chile</b>	<b>130</b>	<b>230</b>	<b>497</b>	<b>466</b>	<b>372</b>	<b>552</b>	<b>683</b>	<b>894</b>	<b>975</b>	<b>1.010</b>

**Continuación A.8**

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	1	2	10	2	8	34	10	7	4	2
129	2	5	1	2	3	4	7	5	4	2
502	3	8	12	10	10	8	14	16	16	15
504	31	73	46	47	30	24	29	47	87	14
702 / 507	0		0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Ecuador</b>	<b>38</b>	<b>89</b>	<b>69</b>	<b>62</b>	<b>51</b>	<b>70</b>	<b>60</b>	<b>75</b>	<b>110</b>	<b>33</b>
No negoc	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0
138	5	4	3	1	2	1	0	1	0	1
503	0	0	0	17	0	0	1	0	0	1
504	0	0	0	0	9	0	1	0	1	0
702 / 507		0			0	0	0	0	0	0
<b>Total Paraguay</b>	<b>5</b>	<b>5</b>	<b>3</b>	<b>18</b>	<b>11</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>2</b>
No negoc	109	174	91	81	104	72	109	93	77	71
308	61	37	7	36	35	68	69	83	64	79
702 / 507	0	0	1	0	3	3	2	1	1	2
<b>Total Perú</b>	<b>170</b>	<b>211</b>	<b>99</b>	<b>117</b>	<b>142</b>	<b>143</b>	<b>181</b>	<b>177</b>	<b>141</b>	<b>152</b>
No negoc	4	3	4	15	7	4	1	1	1	0
213		0								
218	0	1								
305	31	24	11	19	26	26	40	81	83	88
504	8	28	3	1	2	1	1	1	0	
702 / 507	0		0	0	0	0	0	0	1	3
<b>Total Uruguay</b>	<b>43</b>	<b>56</b>	<b>17</b>	<b>36</b>	<b>35</b>	<b>31</b>	<b>42</b>	<b>83</b>	<b>85</b>	<b>92</b>
No negoc	67	121	2		0	64	16	15	10	2
130	144	176								
205	0	0								
213		0								
216	15	1								
218	0	0								
333			211	233	419	238	280	407	493	529
504				0	2			0		
702 / 507	1	0	1	0	1	1	1	0	0	0
<b>Total Venezuela</b>	<b>227</b>	<b>297</b>	<b>214</b>	<b>234</b>	<b>421</b>	<b>303</b>	<b>297</b>	<b>422</b>	<b>503</b>	<b>532</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.9**

**PARAGUAY: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	220	317	360	341	269	169	187			
126	0	11	1							
313	2	4								
318	20	18	156	247	407	348	152	506	522	343
504	0	0	0							
702 / 507	0	0	0					3	2	1
602			0					3	2	1
<b>Total Argentina</b>	<b>242</b>	<b>349</b>	<b>519</b>	<b>587</b>	<b>676</b>	<b>516</b>	<b>340</b>	<b>512</b>	<b>526</b>	<b>345</b>
No negoc	2	2	2	1	1	1	0			
329		0	0							
336					0	0	0	1	3	4
501	0									
504			0							
507								0	0	0
<b>Total Bolivia</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>3</b>	<b>4</b>
No negoc	289	493	431	381	119	75	68			
134	15	22	0							
318	66	84	249	601	889	791	478	527	596	500
504	0	0	0							
702 / 507		0	0					0	1	0
602			2					10	6	11
<b>Total Brasil</b>	<b>370</b>	<b>599</b>	<b>681</b>	<b>982</b>	<b>1.009</b>	<b>866</b>	<b>545</b>	<b>538</b>	<b>603</b>	<b>511</b>
No negoc	1	2	5	4	4	3	4	2	1	1
118								0	0	0
504					1	0	0	1	1	0
507					0	0	0	0	0	0
<b>Total Colombia</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>5</b>	<b>4</b>	<b>4</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>2</b>
No negoc	0	0	0	0	0	1	1	0	0	0
352									0	0
504								0		0
<b>Total Cuba</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
No negoc	47	82	76	71	65	23	5			
126	1	2	9							
335				1	2	0	0	35	46	21
504	0	0	0							
507								1	0	0
602								0	0	0
<b>Total Chile</b>	<b>48</b>	<b>85</b>	<b>85</b>	<b>72</b>	<b>67</b>	<b>23</b>	<b>6</b>	<b>36</b>	<b>47</b>	<b>21</b>
No negoc	1	1	1	2	1	2	1	0		0
119	0									
330		0					0	0	1	
502		0						0		0
504										0
507									0	0
<b>Total Ecuador</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>0</b>
No negoc	15	14	20	20	26	16	12	3	2	2
138				0	0	0	0	5	3	2
504			0	0	0	0	0	11	14	8
507								0	0	0
<b>Total México</b>	<b>15</b>	<b>14</b>	<b>20</b>	<b>20</b>	<b>26</b>	<b>16</b>	<b>12</b>	<b>20</b>	<b>19</b>	<b>12</b>
No negoc	2	1	1	2	1	1	1	0	0	0
120		0			0			0	0	0
504	0				0			0	1	0
507								0	0	0
<b>Total Perú</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>0</b>
No negoc	19	30	24	32	17	12	13		0	
126		0	0							
318	2	1	12	32	51	73	59	82	72	61
504	0	0								
507								0	0	0
602								0		0
702			0							
<b>Total Uruguay</b>	<b>21</b>	<b>32</b>	<b>37</b>	<b>63</b>	<b>67</b>	<b>85</b>	<b>72</b>	<b>82</b>	<b>73</b>	<b>61</b>
No negoc	5	9	1	9	7	3	5	1	0	0
121						0		0	0	0
504								2	2	5
507								0	0	0
<b>Total Venezuela</b>	<b>5</b>	<b>9</b>	<b>1</b>	<b>9</b>	<b>7</b>	<b>3</b>	<b>5</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>5</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.10**

**PERÚ: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	107	74	334	98	146	143	123	200	286	388
309	114	119	5	94	88	92	36	18		
348								43	165	206
504	53	106	8	87	126	137	79	72	0	
602					0	0	0	0	0	1
<b>Total Argentina</b>	<b>275</b>	<b>299</b>	<b>347</b>	<b>279</b>	<b>361</b>	<b>372</b>	<b>237</b>	<b>333</b>	<b>451</b>	<b>594</b>
No negoc	46	75	123	124	151	129	60	46	50	60
<b>Total Bolivia</b>	<b>46</b>	<b>75</b>	<b>123</b>	<b>124</b>	<b>151</b>	<b>129</b>	<b>60</b>	<b>46</b>	<b>50</b>	<b>60</b>
No negoc	215	295	366	264	247	274	240	226	179	298
112	19	0								
325		40	42	58	79	66	26			
339								91	96	56
504	22	38	19	41	49	41	35	61	51	135
602				0	0	0	0	0	0	1
<b>Total Brasil</b>	<b>256</b>	<b>373</b>	<b>427</b>	<b>363</b>	<b>375</b>	<b>382</b>	<b>302</b>	<b>378</b>	<b>327</b>	<b>489</b>
No negoc	231	255	612	677	613	441	423	400	378	456
504	0									
<b>Total Colombia</b>	<b>231</b>	<b>255</b>	<b>612</b>	<b>677</b>	<b>613</b>	<b>441</b>	<b>423</b>	<b>400</b>	<b>378</b>	<b>456</b>
No negoc	0	1	1	1	0	0	1	0	0	0
350									0	0
418	0									
430				1	0	0	0	0		
<b>Total Cuba</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
No negoc	98	127	271	189	192	202	133	117	139	137
128	29	45		42	42	25				
338							137	259	272	265
504	28	44	14	53	77	58	31	20	20	17
602				0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Chile</b>	<b>155</b>	<b>216</b>	<b>284</b>	<b>285</b>	<b>311</b>	<b>286</b>	<b>301</b>	<b>395</b>	<b>431</b>	<b>419</b>
No negoc	127	160	70	44	240	206	197	330	354	436
<b>Total Ecuador</b>	<b>127</b>	<b>160</b>	<b>70</b>	<b>44</b>	<b>240</b>	<b>206</b>	<b>197</b>	<b>330</b>	<b>354</b>	<b>436</b>
No negoc	87	123	210	237	263	246	204	197	211	259
308	19	25	19	26	27	28	25	32	36	16
504	5	15	12	9	60	25	10	8		
<b>Total México</b>	<b>111</b>	<b>163</b>	<b>242</b>	<b>272</b>	<b>350</b>	<b>299</b>	<b>239</b>	<b>238</b>	<b>247</b>	<b>275</b>
No negoc	0	0	16	0	1	1	1	2	4	2
120	1	1		0	2	0	0	0	2	1
503	18	15		18	22	20	19	34	37	50
504						0	0	0		
<b>Total Paraguay</b>	<b>20</b>	<b>16</b>	<b>16</b>	<b>18</b>	<b>25</b>	<b>21</b>	<b>21</b>	<b>36</b>	<b>44</b>	<b>53</b>
No negoc	5	17	23	23	36	39	22	20	22	17
133	31	7		16	3	1	1	1	1	2
504	0	0	0	0	0	0	0	0		
<b>Total Uruguay</b>	<b>36</b>	<b>25</b>	<b>24</b>	<b>39</b>	<b>39</b>	<b>40</b>	<b>23</b>	<b>20</b>	<b>23</b>	<b>19</b>
No negoc	118	154	385	591	567	406	352	622	374	246
<b>Total Venezuela</b>	<b>118</b>	<b>154</b>	<b>385</b>	<b>591</b>	<b>567</b>	<b>406</b>	<b>352</b>	<b>622</b>	<b>374</b>	<b>246</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.11**

**URUGUAY: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	224	311	363	305	260	243	260	271	201	
126	1	0	0							
207	1	0	0	0						
301	61	67	23	13	31	51				6
318	144	231	222	373	500	545	536	565	504	534
504	0	0								
702	0									
<b>Total Argentina</b>	<b>432</b>	<b>609</b>	<b>609</b>	<b>691</b>	<b>791</b>	<b>839</b>	<b>795</b>	<b>836</b>	<b>706</b>	<b>541</b>
No negoc	4	0	0	0	2	0	0	0	1	0
315	0	0	1							
334				2	0					
336					1	1	0	1	0	0
501	0	0	0							
<b>Total Bolivia</b>	<b>4</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>
No negoc	318	369	348	225	186	163	131	114	89	
135	0	0	0							
218	0	0								
302	133	156	84	77	80	89				11
318	157	222	266	444	536	541	521	553	537	379
504	0	0	0	0						
702	0									
<b>Total Brasil</b>	<b>608</b>	<b>746</b>	<b>698</b>	<b>745</b>	<b>802</b>	<b>793</b>	<b>652</b>	<b>667</b>	<b>626</b>	<b>390</b>
No negoc	2	3	9	5	5	11	6	5	5	3
123	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
504				0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Colombia</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>9</b>	<b>5</b>	<b>6</b>	<b>12</b>	<b>6</b>	<b>5</b>	<b>5</b>	<b>3</b>
No negoc	0	5	5	1	0	1	1	0	0	5
344									0	0
417	0	0		0	0	0	0			
<b>Total Cuba</b>	<b>0</b>	<b>5</b>	<b>5</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>5</b>
No negoc	24	33	41	44	25	21	20	19	22	17
126	1									
304	5	6	4	3						
335				3	38	38	35	40	46	23
504	6	7	4	5						
<b>Total Chile</b>	<b>36</b>	<b>45</b>	<b>49</b>	<b>55</b>	<b>63</b>	<b>59</b>	<b>55</b>	<b>59</b>	<b>67</b>	<b>40</b>
No negoc	1	2	11	9	0	28	0	0	0	0
124	0	0								
328			7	14	14	11	9	11	10	2
502	0	0	0				0			
504		0	0	0	0	0	0	0		0
<b>Total Ecuador</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>18</b>	<b>24</b>	<b>14</b>	<b>40</b>	<b>10</b>	<b>11</b>	<b>10</b>	<b>2</b>
No negoc	34	26	32	37	38	29	26	25	21	15
305	11	12	8	12	14	14	13	13	16	9
504	2	1	1	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total México</b>	<b>46</b>	<b>39</b>	<b>42</b>	<b>49</b>	<b>52</b>	<b>43</b>	<b>39</b>	<b>38</b>	<b>37</b>	<b>24</b>
No negoc	3	3	3	2	1	2	1	4	10	
126	0	0								
318	3	5	11	24	23	15	13	11	9	14
503	0	0	0							
504	0									
<b>Total Paraguay</b>	<b>6</b>	<b>9</b>	<b>14</b>	<b>25</b>	<b>24</b>	<b>16</b>	<b>14</b>	<b>15</b>	<b>18</b>	<b>14</b>
No negoc	1	1	1	1	1	2	1	1	1	2
133	2	2	3	4	3	2	3	2	3	1
<b>Total Perú</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>5</b>	<b>5</b>	<b>4</b>	<b>4</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>3</b>
No negoc	2	10	21	63	88	38	124	150	174	44
125	2	1	4	0	1	0		0	0	0
504						0	0	0	0	0
<b>Total Venezuela</b>	<b>4</b>	<b>11</b>	<b>25</b>	<b>64</b>	<b>88</b>	<b>38</b>	<b>124</b>	<b>150</b>	<b>175</b>	<b>44</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.12**

**VENEZUELA: COMERCIO INTRARREGIONAL POR COPARTÍCIPE Y ACUERDO, 1993 - 2002**

En millones de dólares

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	131	105	158	198	102	110	43	17	45	26
205	0	0								
213	0									
320	80	92	122	82	109	136	120			
348								117	76	56
504					86	75	55	86	100	65
702 / 507	2	2	3	2	2	2	3	5	4	3
602			10	10	7	0	0	2	1	2
<b>Total Argentina</b>	<b>213</b>	<b>199</b>	<b>293</b>	<b>292</b>	<b>306</b>	<b>325</b>	<b>220</b>	<b>227</b>	<b>227</b>	<b>151</b>
No negoc	0	3	10	0	1	11	11	22	55	55
501	1	0	2	0	0	4	26	52	123	109
702 / 507	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
602										0
<b>Total Bolivia</b>	<b>1</b>	<b>4</b>	<b>13</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>15</b>	<b>37</b>	<b>74</b>	<b>178</b>	<b>163</b>
No negoc	325	198	318	277	190	256	119	170	412	258
113	66	0								
205	0									
213	0									
216	1	0								
218	5	0								
227	0	3								
327		55	97	85	129	103				
339							221	404	367	348
504					308	257	115	150	192	146
702 / 507	0	0	0	0	0	1	0	0	0	1
602			0	0	2	3	2	4	4	2
<b>Total Brasil</b>	<b>398</b>	<b>257</b>	<b>416</b>	<b>362</b>	<b>628</b>	<b>620</b>	<b>457</b>	<b>727</b>	<b>975</b>	<b>755</b>
No negoc	456	408	805	671	851	775	719	1.061	1.403	942
504					0				0	
702 / 507	13	12	13	11	11	18	18	22	29	21
602			1		0	1	0	1	0	1
<b>Total Colombia</b>	<b>470</b>	<b>421</b>	<b>819</b>	<b>682</b>	<b>863</b>	<b>794</b>	<b>737</b>	<b>1.084</b>	<b>1.432</b>	<b>964</b>
No negoc	3	5	2	2	4	1	0	0	0	0
340							2	4	12	3
435					1	1				
504							2	1	2	2
507					0	0	0	0	0	0
602									0	
<b>Total Cuba</b>	<b>3</b>	<b>5</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>5</b>	<b>2</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>14</b>	<b>5</b>
No negoc	32	21	3	10	1	6				
116	6									
323	37	46	115	105	123	166	191	239	280	188
504					0	0				
702 / 507	0	0	0	0	1	1	1	0	1	1
602			1	1	0	0		3	1	1
<b>Total Chile</b>	<b>75</b>	<b>67</b>	<b>120</b>	<b>117</b>	<b>124</b>	<b>173</b>	<b>192</b>	<b>243</b>	<b>282</b>	<b>190</b>
No negoc	4	5	18	29	35	38	41	88	130	42
502	4	3	11	4	8	16	17	24	28	17
702 / 507	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
602			0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total Ecuador</b>	<b>8</b>	<b>8</b>	<b>30</b>	<b>33</b>	<b>43</b>	<b>53</b>	<b>58</b>	<b>112</b>	<b>158</b>	<b>59</b>
No negoc	151	105	20	17	5	8	5		18	14
130	48	70		0						
205	2	1								
213	0	0								
216	12	7								
218	1	1								
333			331	334	516	592	482	616	743	511
504								0		
702 / 507	6	5	0	6	8	11	9	11	13	11
<b>Total México</b>	<b>220</b>	<b>189</b>	<b>352</b>	<b>357</b>	<b>529</b>	<b>611</b>	<b>496</b>	<b>627</b>	<b>774</b>	<b>537</b>

**Continuación A.12**

Acuerdo	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
No negoc	0	1	1	1	0	0	0	0	0	0
121	0	9	18	12	3	5	11	16	12	35
503	3	12	65	32	21	16	25	15	7	1
504					1	2	0	0	0	0
702 / 507	0	0	0	0						0
<b>Total Paraguay</b>	<b>3</b>	<b>22</b>	<b>83</b>	<b>46</b>	<b>26</b>	<b>23</b>	<b>36</b>	<b>31</b>	<b>19</b>	<b>36</b>
No negoc	83	77	154	98	120	101	87	119	129	90
702 / 507	0	0	0	0	0	0	1	1	0	1
602			1	0	1	0	0	2	1	0
<b>Total Perú</b>	<b>83</b>	<b>77</b>	<b>155</b>	<b>99</b>	<b>120</b>	<b>102</b>	<b>88</b>	<b>121</b>	<b>130</b>	<b>91</b>
No negoc	3	5	7	14	10	13	31	26	24	17
125	2	1	5	5	6	12	11	8	11	0
218	0	0	0	0						
504					7	7	10	9	20	17
702 / 507	0	0	0	0	0	0	0	0	1	4
<b>Total Uruguay</b>	<b>5</b>	<b>6</b>	<b>12</b>	<b>19</b>	<b>23</b>	<b>32</b>	<b>51</b>	<b>44</b>	<b>56</b>	<b>38</b>

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.13**

**ALADI: IMPORTACIONES DESDE LOS PMDER, TOTALES Y NEGOCIADAS A TRAVÉS DE LA NAM  
POR PAÍS IMPORTADOR**

En millones de dólares

País Import.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
<b>Argentina</b>										
NAM	16	23	21	24	11	11	14	20	19	4
PMDER	244	309	376	427	567	566	451	446	440	295
<b>Bolivia</b>										
NAM	0	0	0	1	2	2	1	2	1	sd
PMDER	4	4	5	6	11	11	12	36	29	sd
<b>Brasil</b>										
NAM	66	94	200	23	7	10	6	7	2	1
PMDER	331	405	608	689	595	422	316	559	631	870
<b>Chile</b>										
NAM	10	5	9	8	5	--	0	0	0	--
PMDER	211	268	292	330	376	250	301	351	238	193
<b>Colombia</b>										
NAM	157	221	249	288	62	97	129	150	125	150
PMDER	236	310	346	398	468	444	462	525	494	578
<b>Cuba</b>										
NAM	sd	sd	sd	sd	sd	sd	2	3	3	sd
PMDER	sd	sd	sd	sd	sd	sd	16	11	12	sd
<b>Ecuador</b>										
NAM	0	0	3	5	2	9	--	0	16	0
PMDER	0	1	5	8	5	19	8	31	24	36
<b>México</b>										
NAM	3	9	12	27	10	8	15	16	16	16
PMDER	59	113	77	88	72	79	71	90	126	58
<b>Paraguay</b>										
NAM	0	0	--	--	--	--	--	0	--	0
PMDER	3	3	4	3	2	2	2	2	4	4
<b>Perú</b>										
NAM	18	15	--	18	22	20	19	34	37	50
PMDER	193	251	210	187	417	356	278	411	448	549
<b>Uruguay</b>										
NAM	0	0	0	--	--	--	0	--	--	--
PMDER	12	11	34	51	41	57	25	27	30	16
<b>Venezuela</b>										
NAM	8	16	78	36	29	36	69	91	158	127
PMDER	12	34	125	79	69	92	132	217	355	259
<b>Total</b>										
NAM	279	382	573	431	149	193	269	330	386	348
PMDER	1.306	1.709	2.081	2.266	2.623	2.297	2.074	2.706	2.832	2.858
%	21,4	22,3	27,5	19,0	5,7	8,4	12,9	12,2	13,6	12,2

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO A.14**  
**ALADI: IMPORTACIONES TOTALES Y NEGOCIADAS A TRAVÉS DE LA PAR**  
**POR PAÍS IMPORTADOR**  
 En millones de dólares

País Import.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
<b>Argentina</b>										
PAR	359	296	237	231	175	167	157	111	85	34
% s/Total	6,6	4,4	4,0	3,1	1,9	1,7	2,0	1,3	1,2	1,0
<b>Bolivia</b>										
PAR	217	211	209	177	19	32	35	109	30	sd
% s/Total	48,4	40,9	37,8	29,4	2,2	3,8	4,1	10,7	3,1	--
<b>Brasil</b>										
PAR	89	207	412	365	946	823	531	298	222	129
% s/Total	1,8	3,0	3,9	3,0	6,9	6,3	5,3	2,4	2,1	1,5
<b>Chile</b>										
PAR	280	273	383	342	74	27	14	33	29	9
% s/Total	11,6	9,5	9,5	7,3	1,4	0,6	0,3	0,6	0,5	0,1
<b>Colombia</b>										
PAR	4	28	69	101	170	139	135	95	372	216
% s/Total	0,2	1,0	2,1	3,1	4,4	4,0	5,0	3,1	11,9	6,4
<b>Cuba</b>										
PAR	sd	sd	sd	sd	sd	sd	287	289	286	sd
% s/Total	--	--	--	--	--	--	25,9	18,2	17,0	--
<b>Ecuador</b>										
PAR	204	489	464	418	205	233	74	50	160	194
% s/Total	46,8	48,4	37,0	35,8	13,5	13,7	7,3	3,5	8,2	7,6
<b>México</b>										
PAR	857	1.079	433	529	550	831	933	1.261	1.368	1.346
% s/Total	39,4	41,5	24,6	25,8	23,8	32,5	31,8	31,6	28,8	24,6
<b>Paraguay</b>										
PAR	1	1	1	0	1	0	0	14	17	13
% s/Total	0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	1,2	1,4	1,4
<b>Perú</b>										
PAR	109	203	53	191	312	262	155	161	71	151
% s/Total	8,0	11,7	2,1	7,1	10,3	10,1	7,2	5,8	2,7	5,0
<b>Uruguay</b>										
PAR	8	8	5	6	0	1	1	1	0	0
% s/Total	0,7	0,5	0,4	0,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Venezuela</b>										
PAR	0	0	0	0	403	342	181	246	313	229
% s/Total	0,0	0,0	0,0	0,0	15,1	12,4	7,6	7,5	7,4	7,7
<b>Total</b>										
PAR	2.128	2.794	2.267	2.359	2.855	2.857	2.505	2.668	2.953	2.322
% s/Total	9,3	9,7	6,5	6,0	6,2	6,4	6,6	5,7	6,4	6,2
% (sin Cuba)							6,0	5,2	6,0	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

## B – CONTENIDO TECNOLÓGICO

### CUADRO ANEXO B.1

#### ARGENTINA: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual crecim.	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	48.653	75.065	138.775	103.962	110.841	85.699	78.165	67.951	52.012	90.155	7,1	22,9
	MAT	1.531.867	1.884.968	2.635.922	3.077.793	4.642.034	4.910.653	3.420.507	3.940.275	4.109.603	3.394.049	9,2	31,9
	MBT	763.441	720.921	1.064.742	1.245.876	1.598.459	1.397.877	1.200.909	1.482.527	1.582.176	1.628.826	8,8	20,3
	BT	1.268.201	1.761.005	2.625.992	2.680.102	3.016.724	3.101.856	2.476.848	2.369.427	2.003.419	3.685.065	12,6	24,2
	MP	1.745.562	2.561.896	3.222.281	4.110.716	3.832.781	3.546.812	3.082.258	4.568.675	4.247.763	1.800.129	0,3	21,7
	Otros	1.130	1.522	2.939	5.153	5.712	5.328	8.197	10.725	11.538	8.855	25,7	49,9
Subtotal		5.358.853	7.005.377	9.690.651	11.223.603	13.206.552	13.048.227	10.266.884	12.439.582	12.006.510	10.607.079	7,9	25,3
R. Mundo	AT	88.114	78.451	61.068	127.181	81.690	85.924	113.679	320.252	255.635	128.102	4,2	-1,9
	MAT	539.070	708.511	941.345	681.037	712.279	926.193	994.885	1.020.277	1.042.717	1.106.418	8,3	7,2
	MBT	903.150	1.056.003	1.185.492	1.030.889	1.064.613	1.047.503	1.382.060	1.783.234	1.814.410	1.996.011	9,2	4,2
	BT	3.853.817	4.352.595	5.495.458	6.277.780	6.605.000	6.113.610	6.034.760	5.955.316	5.858.698	6.653.733	6,3	14,4
	MP	2.374.018	2.637.684	3.587.767	4.468.330	4.509.808	4.961.619	4.246.041	4.475.501	5.241.140	4.959.780	8,5	17,4
	Otros	735	592	1.328	1.897	250.912	250.622	270.327	346.867	323.616	258.092	91,8	329,8
Subtotal		7.758.904	8.833.837	11.272.457	12.587.114	13.224.303	13.385.471	13.041.751	13.901.447	14.536.216	15.102.136	7,7	14,3
Total		13.117.758	15.839.213	20.963.108	23.810.717	26.430.855	26.433.698	23.308.635	26.341.029	26.542.727	25.709.215	7,8	19,1
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		29,5	28,0	28,6	28,3	36,0	38,3	34,1	32,2	34,7	32,8		
R. Mundo		8,1	8,9	8,9	6,4	6,0	7,6	8,5	9,6	8,9	8,2		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.2****BOLIVIA: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2001**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual de crec.	
											1993-01	1993-97
ALADI	AT	879	5.244	2.195	4.958	2.598	68.777	67.977	5.796	3.484	18,8	31,1
	MAT	16.484	21.036	20.347	20.285	11.428	37.835	42.527	46.130	67.481	19,3	-8,8
	MBT	13.742	12.785	20.661	14.003	11.953	18.899	18.275	21.759	24.502	7,5	-3,4
	BT	129.949	194.956	176.202	240.192	301.574	300.443	273.709	348.603	372.577	14,1	23,4
	MP	140.409	201.857	202.002	229.858	218.207	157.845	122.594	229.477	319.460	10,8	11,7
	Otros	334	648	726	771	700	671	1.616	917	1.297	18,5	20,3
Subtotal		301.797	436.526	422.132	510.066	546.460	584.469	526.699	652.682	788.801	12,8	16,0
R. Mundo	AT	3.789	5.238	19.048	55.873	4.356	83.452	224.161	142.329	14.954	18,7	3,5
	MAT	3.890	5.256	11.439	12.953	11.664	24.381	36.132	31.984	38.271	33,1	31,6
	MBT	255.931	416.671	346.462	127.523	289.883	251.265	222.285	224.055	201.365	-3,0	3,2
	BT	40.804	71.207	74.706	85.798	85.563	85.395	99.159	116.679	92.288	10,7	20,3
	MP	202.059	188.071	305.388	293.782	333.004	294.478	291.943	305.573	213.415	0,7	13,3
	Otros	668	1.263	2.039	950	1.170	1.295	1.507	1.682	2.142	15,7	15,0
Subtotal		507.142	687.706	759.082	576.879	725.639	740.265	875.187	822.302	562.434	1,3	9,4
Total		808.939	1.124.232	1.181.213	1.086.945	1.272.099	1.324.735	1.401.885	1.474.984	1.351.235	6,6	12,0
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>												
ALADI		5,8	6,0	5,3	4,9	2,6	18,2	21,0	8,0	9,0		
R. Mundo		1,5	1,5	4,0	11,9	2,2	14,6	29,7	21,2	9,5		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.3**

**BRASIL: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	256.187	341.694	365.072	564.567	816.932	762.467	781.708	1.265.268	841.425	605.325	10,0	33,6
	MAT	4.837.109	5.084.730	5.012.378	5.553.493	7.184.792	6.935.717	5.246.644	6.377.766	6.137.464	5.163.518	0,7	10,4
	MBT	2.066.584	2.215.830	2.208.453	2.217.883	2.651.003	2.476.116	1.945.989	2.247.611	2.133.540	1.890.222	-1,0	6,4
	BT	1.623.069	1.741.167	1.916.684	2.078.060	2.388.397	2.559.990	2.112.357	2.442.486	2.455.449	1.644.437	0,1	10,1
	MP	360.741	363.380	464.105	540.143	587.425	628.906	458.159	549.926	634.831	547.788	4,8	13,0
	Otros	21.079	23.720	51.082	16.753	17.515	21.217	15.579	18.622	21.878	14.949	-3,7	-4,5
Subtotal		9.164.769	9.770.520	10.017.774	10.970.899	13.646.064	13.384.413	10.560.436	12.901.679	12.224.587	9.866.239	0,8	10,5
R. Mundo	AT	1.018.974	1.106.712	1.049.505	1.267.128	1.573.785	2.179.435	2.745.739	4.978.432	5.556.670	4.853.727	18,9	11,5
	MAT	4.606.979	5.166.780	5.829.509	5.668.845	6.264.999	6.463.303	6.381.277	7.115.458	6.938.445	8.503.018	7,0	8,0
	MBT	6.708.638	7.176.836	7.366.811	7.347.348	6.745.140	6.140.562	6.147.232	7.356.953	7.210.934	8.127.165	2,2	0,1
	BT	11.067.813	12.535.078	14.723.035	14.581.433	14.166.590	13.061.379	13.118.082	13.012.805	15.156.994	16.634.248	4,6	6,4
	MP	5.832.172	7.367.203	6.948.453	7.288.691	9.798.683	9.283.189	8.249.844	8.663.682	9.968.615	11.345.718	7,7	13,9
	Otros	197.301	435.190	571.196	622.384	790.584	607.620	808.833	1.056.586	1.166.397	1.031.694	20,2	41,5
Subtotal		29.431.876	33.787.798	36.488.508	36.775.830	39.339.781	37.735.488	37.451.008	42.183.917	45.998.055	50.495.570	6,2	7,5
Total		38.596.646	43.558.318	46.506.282	47.746.728	52.985.845	51.119.901	48.011.444	55.085.595	58.222.642	60.361.809	5,1	8,2
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		55,6	55,5	53,7	55,8	58,6	57,5	57,1	59,2	57,1	58,5		
R. Mundo		19,1	18,6	18,9	18,9	19,9	22,9	24,4	28,7	27,2	26,5		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.4**

**CHILE: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	6.773	6.775	7.009	11.093	15.348	23.721	37.461	39.799	43.069	37.139	20,8	22,7
	MAT	324.402	433.017	456.947	493.677	631.774	585.640	588.420	703.963	728.611	664.699	8,3	18,1
	MBT	379.965	508.813	714.960	675.017	848.552	943.168	866.165	1.138.436	1.031.717	798.215	8,6	22,2
	BT	681.356	822.680	1.070.875	1.046.039	1.122.419	1.103.772	1.088.246	1.161.452	1.216.018	1.113.643	5,6	13,3
	MP	393.923	560.957	722.549	642.131	704.883	701.563	624.573	707.516	708.124	593.024	4,7	15,7
	Otros	16.469	20.137	29.901	78.576	54.969	36.676	38.545	44.736	51.172	74.445	18,2	35,2
Subtotal		1.802.889	2.352.380	3.002.242	2.946.532	3.377.945	3.394.541	3.243.410	3.795.902	3.778.711	3.281.165	6,9	17,0
R. Mundo	AT	7.793	6.957	9.375	17.070	14.395	27.443	27.426	27.346	27.324	28.303	15,4	16,6
	MAT	263.241	348.230	328.799	341.844	524.417	569.280	561.345	711.509	783.804	750.371	12,3	18,8
	MBT	2.889.026	3.451.032	5.013.023	4.817.614	5.318.084	4.262.654	4.382.086	5.063.848	4.821.911	4.965.239	6,2	16,5
	BT	1.623.105	2.056.781	3.068.659	2.797.320	2.760.147	2.503.078	2.745.658	3.002.525	2.904.513	3.148.038	7,6	14,2
	MP	2.581.302	2.988.598	4.296.857	4.291.159	4.442.776	3.851.012	4.415.027	5.248.244	4.914.767	4.810.235	7,2	14,5
	Otros	158.168	164.710	182.312	195.296	240.444	233.624	244.343	365.735	387.211	439.739	12,0	11,0
Subtotal		7.522.635	9.016.308	12.899.025	12.460.303	13.300.263	11.447.092	12.375.885	14.419.208	13.839.530	14.141.925	7,3	15,3
Total		9.325.524	11.368.688	15.901.268	15.406.835	16.678.207	14.841.632	15.619.295	18.215.110	17.618.241	17.423.090	7,2	15,6
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		18,4	18,7	15,5	17,1	19,2	18,0	19,3	19,6	20,4	21,4		
R. Mundo		3,6	3,9	2,6	2,9	4,1	5,2	4,8	5,1	5,9	5,5		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.5**

**COLOMBIA: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	5.293	5.500	8.165	6.583	6.908	7.330	11.551	27.713	14.728	16.789	13,7	6,9
	MAT	427.782	529.787	827.598	851.447	1.087.913	1.031.280	807.692	1.128.284	1.449.812	1.248.957	12,6	26,3
	MBT	230.175	259.341	374.221	413.321	468.290	416.824	398.766	570.590	563.712	515.381	9,4	19,4
	BT	661.953	649.745	834.396	699.507	780.684	890.658	755.154	957.093	1.241.932	1.005.506	4,8	4,2
	MP	132.114	81.739	365.659	350.071	334.687	308.222	288.192	305.394	158.124	168.604	2,7	26,2
	Otros	119	18	137	135	373	710	317	1.075	492	651	20,8	33,1
Subtotal		1.457.436	1.526.130	2.410.176	2.321.063	2.678.854	2.655.022	2.261.672	2.990.149	3.428.799	2.955.888	8,2	16,4
R. Mundo	AT	4.565	5.271	8.271	10.060	9.176	17.749	16.666	41.434	45.345	40.240	27,4	19,1
	MAT	175.170	196.565	258.415	322.016	418.694	469.053	656.056	707.784	685.817	659.527	15,9	24,3
	MBT	906.855	1.065.295	1.242.835	1.140.075	912.194	732.340	1.076.379	1.316.939	1.392.605	1.582.026	6,4	0,1
	BT	894.456	1.045.568	1.100.450	1.041.934	1.063.101	1.030.801	990.910	1.091.739	1.069.739	1.103.286	2,4	4,4
	MP	3.682.504	4.697.457	5.180.218	5.811.355	6.466.830	5.958.965	6.614.999	7.009.745	5.678.424	5.525.198	4,6	15,1
	Otros	2.461	1.242	700	1.061	180	1.695	357	610	761	1.398	-6,1	-48,0
Subtotal		5.666.011	7.011.398	7.790.889	8.326.501	8.870.175	8.210.603	9.355.369	10.168.252	8.872.691	8.911.675	5,2	11,9
Total		7.123.447	8.537.528	10.201.064	10.647.564	11.549.029	10.865.625	11.617.041	13.158.401	12.301.490	11.867.563	5,8	12,8
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		29,7	35,1	34,7	37,0	40,9	39,1	36,2	38,7	42,7	42,8		
R.Mundo		3,2	2,9	3,4	4,0	4,8	5,9	7,2	7,4	8,2	7,9		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.6**

**CUBA: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2001**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993 (e)	1994 (e)	1995 (e)	1996 (e)	1997 (e)	1998 (e)	1999	2000	2001	Tasa anual	
											1993-01	1993-97
ALADI	AT	199	183	394	1.100	1.499	2.300	2.373	2.461	7.522	57,5	65,7
	MAT	3.876	112.416	56.673	44.764	42.983	18.655	12.889	26.140	29.229	28,7	82,5
	MBT	8.255	14.605	23.266	28.330	35.390	12.988	21.250	50.038	28.146	16,6	43,9
	BT	11.260	10.256	9.588	17.370	14.077	4.819	12.036	11.537	9.855	-1,7	5,7
	MP	3.006	4.517	3.192	3.207	3.628	1.798	14.649	11.939	3.148	0,6	4,8
	Otros	154	260	210	4.603	426	184	150	290	116	-3,5	29,0
Subtotal		26.750	142.236	93.324	99.374	98.003	40.744	63.346	102.405	78.016	14,3	38,3
R. Mundo	AT	--	--	--	--	--	--	1.753	2.086	5.360	--	--
	MAT	--	--	--	--	--	--	33.859	22.433	33.461	--	--
	MBT	--	--	--	--	--	--	500.183	699.146	557.130	--	--
	BT	--	--	--	--	--	--	719.536	693.751	857.804	--	--
	MP	--	--	--	--	--	--	175.725	155.121	132.293	--	--
	Otros	--	--	--	--	--	--	1.485	1.183	806	--	--
Subtotal		--	--	--	--	--	--	1.432.541	1.573.721	1.586.854	--	--
Total		--	--	--	--	--	--	1.495.887	1.676.126	1.664.870	--	--
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>												
ALADI		15,2	79,2	61,1	46,2	45,4	51,4	24,1	27,9	47,1	--	--
R. Mundo		--	--	--	--	--	--	2,5	1,6	2,4	--	--

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

(e) la información correspondiente a estos años fue calculada a partir de los datos de importación desde Cuba proporcionados por los restantes países de ALADI

**CUADRO ANEXO B.7**

**ECUADOR: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual	
												1993-01	1993-97
ALADI	AT	489	253	752	579	333	1.556	732	713	1.028	3.060	22,6	-9,1
	MAT	87.184	114.969	122.445	126.499	156.647	152.301	110.769	150.678	191.777	144.128	5,7	15,8
	MBT	68.115	118.042	111.070	155.986	127.437	107.852	96.465	111.494	119.048	101.709	4,6	17,0
	BT	110.746	160.755	227.686	264.862	267.379	275.514	262.495	284.297	335.844	274.969	10,6	24,7
	MP	254.688	328.288	306.159	345.342	482.244	347.840	361.337	538.162	429.418	417.887	5,7	17,3
	Otros	6	3	3	3	0	9	1	13			31	20,8
Subtotal		521.222	722.307	768.112	893.269	1.034.039	885.063	831.798	1.085.344	1.077.115	941.754	6,8	18,7
R. Mundo	AT	640	627	1.242	697	568	816	5.352	1.500	1.191	3.377	20,3	-2,9
	MAT	13.178	15.360	16.324	21.569	20.026	20.415	22.997	25.817	27.461	35.395	11,6	11,0
	MBT	133.300	142.164	212.199	332.100	209.279	158.749	199.890	326.067	218.465	295.229	9,2	11,9
	BT	186.404	230.292	249.243	365.211	358.198	336.535	409.981	350.137	396.206	494.124	11,4	17,7
	MP	2.161.623	2.732.596	3.114.125	3.276.982	3.642.249	2.801.411	2.981.048	3.137.740	2.957.994	3.259.837	4,7	13,9
	Otros	3.630	3	252	3	2	50	17	8	4	4	-53,5	-84,3
Subtotal		2.498.775	3.121.043	3.593.385	3.996.562	4.230.323	3.317.976	3.619.286	3.841.270	3.601.321	4.087.966	5,6	14,1
Total		3.020.002	3.843.353	4.361.500	4.889.834	5.264.363	4.203.049	4.451.084	4.926.626	4.678.436	5.029.751	5,8	14,9
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		16,8	16,0	16,0	14,2	15,2	17,4	13,4	13,9	17,9	15,6		
R. Mundo		0,6	0,5	0,5	0,6	0,5	0,6	0,8	0,7	0,8	0,9		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.8**

**MÉXICO: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	328.036	213.011	336.778	395.573	391.691	333.856	213.028	257.068	268.063	330.348	0,1	4,5
	MAT	895.270	1.183.403	1.739.141	2.128.903	2.271.205	1.708.036	1.314.435	1.727.413	1.906.854	1.658.296	7,1	26,2
	MBT	184.296	337.829	362.312	464.453	565.441	491.900	257.983	406.078	352.871	260.906	3,9	32,3
	BT	118.166	167.962	317.531	383.281	438.734	385.020	312.940	397.307	428.795	287.268	10,4	38,8
	MP	71.376	179.506	91.114	57.877	61.131	63.913	69.936	98.477	67.635	60.091	-1,9	-3,8
	Otros	779	5.505	6.322	11.816	9.099	9.407	9.217	9.385	10.991	12.791	36,5	84,9
Subtotal		1.597.922	2.087.216	2.853.200	3.441.902	3.737.302	2.992.133	2.177.539	2.895.728	3.035.210	2.609.700	5,6	23,7
R. Mundo	AT	7.415.091	10.624.101	13.391.730	15.722.944	20.211.173	24.419.001	29.197.026	36.738.536	36.152.454	34.301.332	18,6	28,5
	MAT	20.842.472	24.331.173	31.707.002	38.749.747	43.724.865	49.293.259	58.818.334	69.831.036	67.997.827	69.668.224	14,3	20,3
	MBT	7.063.952	7.500.818	10.606.430	11.517.336	13.384.603	13.798.175	14.274.167	16.259.959	15.635.581	16.977.400	10,2	17,3
	BT	5.142.195	6.021.365	8.201.670	10.600.481	13.961.775	15.498.363	17.804.359	20.437.111	18.985.541	19.317.668	15,8	28,4
	MP	9.715.930	10.018.276	12.679.959	15.377.064	15.258.638	11.112.758	13.790.689	20.166.072	16.504.045	17.692.848	6,9	11,9
	Otros	108.409	47.827	100.664	590.262	153.026	345.868	328.984	126.376	132.207	114.844	0,6	9,0
Subtotal		50.288.049	58.543.559	76.687.455	92.557.834	106.694.081	114.467.424	134.213.559	163.559.091	155.407.654	158.072.316	13,6	20,7
Total		51.885.972	60.630.775	79.540.655	95.999.736	110.431.383	117.459.557	136.391.099	166.454.818	158.442.864	160.682.016	13,4	20,8
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		76,6	66,9	72,8	73,3	71,3	68,2	70,1	68,5	71,7	76,2		
R. Mundo		56,2	59,7	58,8	58,9	59,9	64,4	65,6	65,2	67,0	65,8		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.9**

**PARAGUAY: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	157	490	1.423	826	1.374	638	994	643	283	400	11,0	72,0
	MAT	11.451	16.213	17.641	14.131	21.048	19.045	12.815	15.046	21.363	23.615	8,4	16,4
	MBT	14.124	27.434	20.918	36.624	22.544	14.846	7.674	19.547	19.742	16.263	1,6	12,4
	BT	143.364	172.845	225.102	300.638	296.581	292.455	146.085	284.357	212.193	310.390	9,0	19,9
	MP	173.744	251.629	331.229	371.082	303.354	270.891	183.958	327.958	389.528	323.607	7,2	15,0
	Otros												
Subtotal		342.840	468.611	596.312	723.302	644.900	597.875	351.526	647.550	643.109	674.276	7,8	17,1
R. Mundo	AT	92	49	414	753	621	2.104	1.213	1.099	389	1.338	34,6	61,0
	MAT	7.054	11.439	13.285	11.425	10.997	9.034	8.704	8.608	9.273	9.254	3,1	11,7
	MBT	1.037	29	193	736	2.634	2.679	2.431	1.906	1.890	5.224	19,7	26,2
	BT	146.661	158.731	143.187	114.300	131.652	92.507	154.800	120.639	136.765	194.191	3,2	-2,7
	MP	227.534	177.974	165.940	192.469	350.199	309.884	222.096	91.140	198.779	133.327	-5,8	11,4
	Otros				8		21			0	0		
Subtotal		382.378	348.222	323.019	319.693	496.102	416.229	389.244	223.391	347.096	343.333	-1,2	6,7
Total		725.218	816.833	919.331	1.042.994	1.141.003	1.014.103	740.769	870.941	990.205	1.017.609	3,8	12,0
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		3,4	3,6	3,2	2,1	3,5	3,3	3,9	2,4	3,4	3,6		
R. Mundo		1,9	3,3	4,2	3,8	2,3	2,7	2,5	4,3	2,8	3,1		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.10**

**PERÚ: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	1.570	296	513	1.062	893	2.231	1.655	1.254	4.053	2.519	5,4	-13,2
	MAT	93.373	109.918	122.276	134.715	150.993	184.258	144.295	160.491	178.150	151.603	5,5	12,8
	MBT	252.047	354.312	361.372	393.018	452.406	392.633	360.350	436.408	460.149	415.857	5,7	15,7
	BT	114.565	159.847	172.239	185.049	240.910	214.655	221.079	265.258	318.111	297.112	11,2	20,4
	MP	121.857	158.574	232.969	206.722	228.182	170.867	173.710	252.842	218.126	222.050	6,9	17,0
	Otros	41	73	25	46	53	63	13	173	513	10	-14,6	6,5
Subtotal		583.454	783.020	889.395	920.613	1.073.437	964.707	901.103	1.116.426	1.179.104	1.089.151	7,2	16,5
R. Mundo	AT	1.607	2.421	2.573	2.984	3.491	6.020	9.148	23.406	9.899	10.832	23,6	21,4
	MAT	40.763	55.377	70.043	84.827	109.560	152.470	85.254	80.031	137.162	122.509	13,0	28,0
	MBT	1.182.388	1.351.928	1.812.287	1.942.766	2.066.618	2.221.634	2.352.693	2.658.822	2.461.626	2.848.981	10,3	15,0
	BT	953.600	1.255.038	1.305.417	1.492.555	1.809.265	1.061.798	1.328.445	1.776.286	1.703.924	1.765.365	7,1	17,4
	MP	581.376	941.032	1.359.679	1.390.799	1.696.428	1.264.367	1.254.505	1.209.611	1.332.671	1.652.441	12,3	30,7
	Otros	1.218	84	313	473	590	815	932	1.464	1.242	1.147	-0,7	-16,6
Subtotal		2.760.952	3.605.881	4.550.312	4.914.403	5.685.952	4.707.105	5.030.977	5.749.620	5.646.523	6.401.275	9,8	19,8
Total		3.344.406	4.388.901	5.439.707	5.835.016	6.759.389	5.671.812	5.932.079	6.866.047	6.825.627	7.490.426	9,4	19,2
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		16,3	14,1	13,8	14,7	14,1	19,3	16,2	14,5	15,5	14,2		
R. Mundo		1,5	1,6	1,6	1,8	2,0	3,4	1,9	1,8	2,6	2,1		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.11**

**URUGUAY: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	362	455	337	654	881	1.575	1.286	1.520	1.396	733	8,1	24,9
	MAT	205.152	311.168	226.334	216.712	278.447	374.425	273.221	305.629	240.022	155.223	-3,1	7,9
	MBT	72.135	80.853	114.553	130.329	155.547	148.949	122.183	137.598	133.618	92.338	2,8	21,2
	BT	441.210	531.372	590.755	798.080	877.536	989.869	645.267	667.173	556.739	461.665	0,5	18,8
	MP	92.527	100.579	182.435	141.821	204.094	214.004	125.541	104.972	94.447	62.424	-4,3	21,9
	Otros	2.511	4.316	1.992	26	209	185	7	6	9		-100,0	-46,3
Subtotal		813.897	1.028.743	1.116.407	1.287.621	1.516.713	1.729.006	1.167.505	1.216.898	1.026.231	772.383	-0,6	16,8
R. Mundo	AT	119	400	1.205	776	1.480	1.524	2.418	3.209	5.058	4.124	48,3	88,0
	MAT	13.341	15.187	16.118	19.504	21.953	20.807	22.236	25.350	20.921	28.665	8,9	13,3
	MBT	17.692	14.833	21.365	25.400	30.150	35.878	37.898	41.723	41.629	47.737	11,7	14,3
	BT	607.962	679.913	758.523	880.236	915.147	780.573	778.344	829.645	760.962	778.296	2,8	10,8
	MP	150.841	173.759	188.953	183.689	240.094	201.661	228.599	182.562	202.751	229.714	4,8	12,3
	Otros	2.682	1.642	3.604	189	203	205	47	72	28	119	-29,3	-47,5
Subtotal		792.637	885.734	989.769	1.109.793	1.209.027	1.040.648	1.069.541	1.082.560	1.031.349	1.088.655	3,6	11,1
Total		1.606.533	1.914.477	2.106.176	2.397.414	2.725.741	2.769.653	2.237.046	2.299.458	2.057.580	1.861.038	1,6	14,1
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		25,3	30,3	20,3	16,9	18,4	21,7	23,5	25,2	23,5	20,2		
R. Mundo		1,7	1,8	1,8	1,8	1,9	2,1	2,3	2,6	2,5	3,0		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.12**

**VENEZUELA: EXPORTACIONES SEGÚN CONTENIDO TECNOLÓGICO Y DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares

Destino	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002 (p)	Tasa anual	
												1993-02	1993-97
ALADI	AT	2.580	5.824	3.037	4.694	4.067	2.505	1.906	5.812	4.139	5.332	8,4	12,0
	MAT	524.408	707.184	856.136	736.870	778.616	1.009.068	511.001	601.272	649.835	634.042	2,1	10,4
	MBT	1.027.422	1.134.763	2.360.740	1.330.748	1.875.307	1.579.196	1.257.276	1.675.788	1.191.511	1.121.881	1,0	16,2
	BT	203.221	278.048	366.466	338.439	347.102	331.807	200.602	200.464	219.885	167.202	-2,1	14,3
	MP	185.671	653.959	466.296	649.839	783.291	613.597	552.544	847.713	520.957	450.496	10,3	43,3
	Otros	49	33	27	633	97	180	0	172	33	20	-9,2	18,9
Subtotal		1.943.351	2.779.812	4.052.702	3.061.222	3.788.480	3.536.353	2.523.329	3.331.221	2.586.360	2.378.974	2,3	18,2
R. Mundo	AT	5.972	4.050	3.528	3.112	4.843	4.333	5.500	3.794	15.363	28.493	19,0	-5,1
	MAT	382.201	441.264	547.106	602.784	689.213	658.595	576.927	742.135	796.409	784.660	8,3	15,9
	MBT	5.158.568	5.555.834	5.634.230	6.707.596	6.158.618	4.779.509	6.030.558	8.774.274	6.928.423	6.641.210	2,8	4,5
	BT	216.948	211.826	258.840	240.524	306.606	323.834	208.969	212.033	190.715	237.577	1,0	9,0
	MP	7.500.922	7.957.907	8.417.770	12.285.379	11.781.450	7.554.455	10.730.893	17.884.048	14.786.755	13.221.961	6,5	11,9
	Otros	174	54	42	59.205	168	24	21	606	252	394	9,5	-0,8
Subtotal		13.264.785	14.170.936	14.861.516	19.898.600	18.940.898	13.320.750	17.552.868	27.616.888	22.717.916	20.914.295	5,2	9,3
Total		15.208.136	16.950.747	18.914.219	22.959.822	22.729.378	16.857.103	20.076.197	30.948.110	25.304.276	23.293.269	4,9	10,6
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>													
ALADI		27,1	25,6	21,2	24,2	20,7	28,6	20,3	18,2	25,3	26,9		
R. Mundo		2,9	3,1	3,7	3,0	3,7	5,0	3,3	2,7	3,6	3,9		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros  
 (p) la información referida a exportaciones de petróleo y sus derivados en 2002 es preliminar

**CUADRO ANEXO B.13**

**ARGENTINA: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	10.913	874	2.837	15.586	2.162	812	14.521	3.048	2.287	10.684	-0,2	-33,3
	2. Maq oficina - computadores	11.658	11.514	12.457	3.695	5.227	6.093	6.378	5.061	7.931	17.472	4,6	-18,2
	3. Electrónica - telecomunicac.	13.932	9.716	15.926	25.422	54.840	43.242	33.232	38.523	47.576	25.481	6,9	40,9
	4. Farmacia	18.809	31.072	37.423	54.760	71.144	81.174	99.355	95.365	99.812	75.832	16,8	39,5
	5. Instrumentos científicos	11.698	8.827	10.458	10.615	11.260	19.263	22.321	41.930	48.289	32.769	12,1	-0,9
	6. Maq eléctrica	2.679	720	1.968	3.047	3.475	2.962	2.193	5.098	5.765	2.896	0,9	6,7
	7. Química	46.670	59.499	80.144	87.283	119.643	142.863	168.403	180.876	215.751	202.192	17,7	26,5
	8. Maq no-eléctrica	2.448	1.938	6.502	6.307	4.694	3.192	2.867	4.604	4.564	3.178	2,9	17,7
	9. Armamento	1.246	1.063	1.771	1.513	1.618	1.461	755	1.051	713	479	-10,1	6,8
Subtotal		120.052	125.223	169.487	208.228	274.062	301.061	350.025	375.557	432.688	370.984	13,4	22,9
R. Mundo	1. Aeroespacial	11.475	1.324	17.417	81.999	42.876	39.943	73.014	263.044	190.396	72.031	22,6	39,0
	2. Maq oficina - computadores	57.330	51.848	25.308	22.937	15.817	23.831	16.914	28.398	20.885	15.158	-13,7	-27,5
	3. Electrónica - telecomunicac.	23.292	11.494	11.932	14.380	9.928	12.401	14.668	17.539	46.273	25.362	1,0	-19,2
	4. Farmacia	25.986	29.298	23.223	34.431	53.245	26.794	36.653	34.497	49.289	62.335	10,2	19,6
	5. Instrumentos científicos	7.815	7.316	6.195	9.137	12.593	15.414	15.756	18.969	18.782	10.609	3,5	12,7
	6. Maq eléctrica	3.128	488	1.950	731	810	2.882	1.781	5.693	6.856	4.495	4,1	-28,7
	7. Química	20.995	19.910	23.614	20.525	23.675	114.210	87.783	41.245	26.104	27.832	3,2	3,0
	8. Maq no-eléctrica	2.510	1.200	8.041	9.611	28.835	9.385	4.889	13.183	12.734	11.697	18,6	84,1
	9. Armamento	3.195	7.100	3.700	4.396	3.211	2.751	3.978	4.473	5.659	6.681	-0,8	0,1
Subtotal		155.726	129.977	121.379	198.146	190.991	247.610	255.435	427.041	376.979	236.200	4,7	5,2
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		2,2	1,8	1,7	1,9	2,1	2,3	3,4	3,0	3,6	3,5		
R. Mundo		1,2	0,8	0,6	0,8	0,7	0,9	1,1	1,6	1,4	0,9		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.14**

**BOLIVIA: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual de crec.	
											1993-01	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	183	4.494	68	3.953	1.852	66.394	66.452	4.374	752	19,3	78,3
	2. Maq oficina - computadores	34	58	278	234	19	1.221	299	208	1.489	60,6	-13,5
	3. Electrónica - telecomunicac.	80	17	102	118	395	186	270	749	201	12,2	49,0
	4. Farmacia	178	7	--	--	43	253	313	923	797	20,6	-29,9
	5. Instrumentos científicos	2.304	627	863	831	457	8.338	3.463	4.407	2.698	2,0	-33,3
	6. Maq eléctrica	--	45	--	3	--	63	87	5	18	--	--
	7. Química	--	14	12	79	311	230	42	432	510	67,8	--
	8. Maq no-eléctrica	12	25	91	8	6	14	39	30	114	32,5	-14,8
	9. Armamento	1	--	2	--	--	--	--	0	--	-100,0	-100,0
Subtotal		2.791	5.287	1.416	5.226	3.083	76.698	70.965	11.128	6.578	11,3	2,5
R. Mundo	1. Aeroespacial	1.815	4.696	18.466	54.203	2.134	81.937	214.861	140.120	5.138	13,9	4,1
	2. Maq oficina - computadores	127	147	101	371	160	653	301	180	1.060	30,4	6,0
	3. Electrónica - telecomunicac.	127	116	162	44	1.954	194	3.345	1.585	7.906	67,5	97,9
	4. Farmacia	--	6	--	--	--	--	2	0	1	--	--
	5. Instrumentos científicos	507	655	884	242	557	2.512	3.386	4.928	15.176	52,9	2,4
	6. Maq eléctrica	3	1	--	--	1	149	14	19	198	70,3	-30,6
	7. Química	--	--	6.263	6.393	6.952	5.159	3.092	900	1.174	-24,4	--
	8. Maq no-eléctrica	--	3	135	4	10	1.567	25	58	226	83,7	--
	9. Armamento	--	--	--	--	--	--	2	--	0	--	--
Subtotal		2.579	5.625	26.010	61.258	11.767	92.170	225.027	147.789	30.880	36,4	46,2
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>												
ALADI		0,9	1,2	0,3	1,0	0,6	13,1	13,5	1,7	0,8		
R. Mundo		0,3	0,5	2,2	5,6	0,9	7,0	16,1	10,0	2,3		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.15**

**BRASIL: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	10.413	42.391	40.094	3.692	55.216	4.910	5.378	12.590	11.521	3.331	-27,2	51,7
	2. Maq oficina - computadores	35.367	23.430	73.724	157.003	198.469	188.000	266.356	287.762	168.986	72.179	8,2	53,9
	3. Electrónica - telecomunicac.	37.035	42.932	36.704	77.004	154.407	191.764	279.234	612.872	330.320	202.020	20,7	42,9
	4. Farmacia	17.222	20.129	35.190	48.663	61.067	56.561	54.152	39.940	45.035	43.091	10,7	37,2
	5. Instrumentos científicos	29.087	32.440	38.738	29.485	35.590	42.866	48.569	51.583	56.722	44.970	5,0	5,2
	6. Maq eléctrica	5.659	4.360	4.895	3.675	9.068	6.503	5.726	6.307	5.675	4.606	-2,3	12,5
	7. Química	75.835	115.203	152.496	183.253	256.426	228.554	170.264	193.491	169.814	155.803	8,3	35,6
	8. Maq no-eléctrica	5.656	7.038	10.932	12.739	8.050	7.900	5.165	5.338	4.621	10.676	7,3	9,2
	9. Armamento	12.044	15.368	14.520	13.594	17.504	14.034	8.977	11.156	8.475	9.755	-2,3	9,8
Subtotal		228.318	303.291	407.293	529.108	795.797	741.092	843.821	1.221.039	801.168	546.431	10,2	36,6
R. Mundo	1. Aeroespacial	225.691	361.737	276.893	453.135	718.280	1.275.663	1.848.910	3.565.137	3.558.384	2.763.954	32,1	33,6
	2. Maq oficina - computadores	119.593	91.873	103.673	118.332	60.765	53.207	69.894	73.423	102.977	81.390	-4,2	-15,6
	3. Electrónica - telecomunicac.	42.726	47.025	54.780	59.060	111.998	106.704	170.778	607.814	1.109.809	1.277.174	45,9	27,2
	4. Farmacia	45.201	47.861	50.862	48.314	51.847	52.012	53.597	50.854	49.802	53.584	1,9	3,5
	5. Instrumentos científicos	69.630	68.561	45.243	48.127	56.018	91.679	117.337	129.727	135.123	135.661	7,7	-5,3
	6. Maq eléctrica	9.063	10.823	12.055	13.253	15.511	19.473	18.882	32.449	30.918	46.172	19,8	14,4
	7. Química	147.266	157.963	232.270	274.309	281.662	247.412	240.824	283.033	240.372	301.026	8,3	17,6
	8. Maq no-eléctrica	24.789	23.344	39.005	45.254	47.622	36.616	39.630	33.868	27.381	16.924	-4,2	17,7
	9. Armamento	87.336	80.097	61.901	57.582	42.844	43.303	49.349	58.552	54.063	195.624	11,8	-16,3
Subtotal		771.295	889.284	876.682	1.117.367	1.386.547	1.926.069	2.609.202	4.834.855	5.308.829	4.871.508	22,7	15,8
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		2,5	3,1	4,1	4,8	5,8	5,5	8,0	9,5	6,6	5,5		
R. Mundo		2,0	2,0	1,9	2,3	2,6	3,8	5,4	8,8	9,1	8,1		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.16**

**CHILE: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	3.197	908	5	1.832	124	42	3.418	202	70	3.229	0,1	-55,6
	2. Maq oficina - computadores	1.106	1.236	2.182	2.345	3.664	3.781	4.460	5.739	6.212	7.263	23,3	34,9
	3. Electrónica - telecomunicac.	3.584	7.009	8.955	9.532	13.823	10.425	10.905	7.175	12.448	12.425	14,8	40,1
	4. Farmacia	3.414	3.499	5.118	5.251	7.279	8.335	5.936	7.522	9.265	10.583	13,4	20,8
	5. Instrumentos científicos	784	1.012	1.724	1.258	1.359	1.526	1.697	2.993	2.310	1.872	10,2	14,8
	6. Maq eléctrica	30	41	108	825	258	176	653	157	299	284	28,5	71,6
	7. Química	3.996	4.243	5.597	8.100	10.456	9.172	7.827	10.074	10.393	9.701	10,4	27,2
	8. Maq no-eléctrica	68	160	391	230	279	868	152	177	192	1.682	42,9	42,4
	9. Armamento	15	871	332	445	166	149	69	324	1.414	896	57,7	82,7
Subtotal		16.193	18.979	24.411	29.818	37.406	34.475	35.119	34.364	42.601	47.935	12,8	23,3
R. Mundo	1. Aeroespacial	2.034	1.650	1.238	7.349	3.010	9.798	3.286	6.614	5.128	2.546	2,5	10,3
	2. Maq oficina - computadores	2.172	2.411	4.444	4.901	5.730	7.251	7.823	7.893	7.702	6.753	13,4	27,4
	3. Electrónica - telecomunicac.	3.259	2.970	3.883	4.092	8.034	4.801	12.072	12.002	12.057	18.398	21,2	25,3
	4. Farmacia	1.089	1.173	1.045	1.381	1.002	1.467	2.505	1.798	1.432	1.912	6,4	-2,1
	5. Instrumentos científicos	860	1.300	1.160	1.780	1.197	1.338	1.780	1.715	2.372	2.072	10,3	8,6
	6. Maq eléctrica	26	22	1.912	6.052	158	157	172	479	375	1.563	57,3	56,4
	7. Química	9.653	12.159	31.487	25.373	26.696	32.852	19.892	27.996	32.478	25.542	11,4	29,0
	8. Maq no-eléctrica	421	253	686	130	1.335	373	1.140	6.593	390	4.627	30,5	33,4
	9. Armamento	40	318	88	1.334	222	415	220	1.312	809	1.520	49,9	53,7
Subtotal		19.556	22.255	45.942	52.391	47.384	58.451	48.890	66.401	62.743	64.933	14,3	24,8
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		0,9	0,8	0,8	1,0	1,1	1,0	1,1	0,9	1,1	1,5		
R. Mundo		0,2	0,2	0,3	0,3	0,3	0,4	0,3	0,4	0,4	0,4		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.17**

**COLOMBIA: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	--	259	--	879	613	1.844	6.491	20.380	6.033	6.057	--	--
	2. Maq oficina - computadores	71	96	320	475	623	990	915	1.542	1.117	1.000	34,3	72,4
	3. Electrónica - telecomunicac.	8.839	3.405	4.156	7.073	12.980	13.799	16.572	14.024	17.707	17.456	7,9	10,1
	4. Farmacia	5.877	8.578	17.028	28.153	39.856	41.001	29.863	32.006	42.725	38.733	23,3	61,4
	5. Instrumentos científicos	789	1.327	2.062	808	1.111	1.244	922	1.552	2.577	1.734	9,1	8,9
	6. Maq eléctrica	170	224	130	390	713	420	251	305	496	478	12,2	43,1
	7. Química	66.233	80.447	123.138	125.573	140.274	149.786	129.896	141.591	147.032	139.099	8,6	20,6
	8. Maq no-eléctrica	28	58	243	93	126	1.318	574	268	140	21	-3,4	45,3
	9. Armamento	30	250	23	7	19	--	--	0	0	--	-100,0	-10,7
Subtotal		82.037	94.386	147.100	162.572	195.701	208.558	178.994	191.288	211.794	198.521	10,3	24,3
R. Mundo	1. Aeroespacial	966	895	3.432	2.268	4.377	8.499	8.169	28.671	28.330	11.359	31,5	45,9
	2. Maq oficina - computadores	362	407	847	1.960	326	1.061	848	1.006	5.933	5.594	35,5	-2,6
	3. Electrónica - telecomunicac.	2.048	3.635	2.799	3.364	5.239	5.045	8.232	11.202	11.507	15.104	24,9	26,5
	4. Farmacia	2.563	3.075	4.946	6.145	7.686	7.202	9.451	8.646	10.635	8.230	13,8	31,6
	5. Instrumentos científicos	1.269	1.076	824	724	1.103	1.464	771	1.814	2.092	1.936	4,8	-3,4
	6. Maq eléctrica	200	288	128	90	196	154	63	131	775	667	14,3	-0,6
	7. Química	65.352	57.866	72.893	67.339	68.812	71.511	74.234	67.371	71.470	73.930	1,4	1,3
	8. Maq no-eléctrica	159	46	56	87	131	316	1.894	56	568	1.045	23,2	-4,9
	9. Armamento	--	92	1	170	112	6	46	81	117	70	--	--
Subtotal		71.954	66.483	82.493	79.878	83.604	86.758	95.539	90.306	103.098	106.576	4,5	3,8
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		5,6	6,2	6,1	7,0	7,3	7,9	8,2	7,1	6,4	6,9		
R. Mundo		1,0	0,8	0,8	0,8	0,8	0,9	0,9	0,9	1,1	1,0		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.18**

**CUBA: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993 (e)	1994 (e)	1995 (e)	1996 (e)	1997 (e)	1998 (e)	1999	2000	2001	Tasa anual de crec.	
											1993-01	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	--	0	2	--	--	--	--	--	--	--	--
	2. Maq oficina - computadores	6	10	12	1	4	30	1.116	33	74	37,7	-7,6
	3. Electrónica - telecomunicac.	20	82	43	403	183	139	198	310	315	41,4	74,5
	4. Farmacia	2.694	93.297	33.073	31.750	33.061	12.283	9.719	18.849	16.249	25,2	87,2
	5. Instrumentos científicos	173	897	581	978	1.513	2.062	920	931	4.871	51,8	72,0
	6. Maq eléctrica	6	27	--	1	3	0	15	--	14	11,6	-15,1
	7. Química	--	77	33	381	1.415	738	681	598	1.245	--	--
	8. Maq no-eléctrica	--	12	65	--	--	--	136	140	24	--	--
	9. Armamento	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
Subtotal		2.898	94.402	33.810	33.514	36.179	15.252	12.784	20.861	22.791	29,4	88,0
R. Mundo	1. Aeroespacial	--	--	--	--	--	--	690	3	2.305	--	--
	2. Maq oficina - computadores	--	--	--	--	--	--	181	320	824	--	--
	3. Electrónica - telecomunicac.	--	--	--	--	--	--	615	1.115	1.918	--	--
	4. Farmacia	--	--	--	--	--	--	18.600	9.157	20.331	--	--
	5. Instrumentos científicos	--	--	--	--	--	--	403	495	367	--	--
	6. Maq eléctrica	--	--	--	--	--	--	7	2	101	--	--
	7. Química	--	--	--	--	--	--	1.224	640	319	--	--
	8. Maq no-eléctrica	--	--	--	--	--	--	221	1.121	694	--	--
	9. Armamento	--	--	--	--	--	--	--	0	--	--	--
Subtotal		--	--	--	--	--	--	21.941	12.854	26.859	--	--
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>												
ALADI		10,8	66,4	36,2	33,7	36,9	37,4	20,2	20,4	29,2		
R. Mundo		--	--	--	--	--	--	1,4	0,7	1,5		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

(e) la información correspondiente a estos años fue calculada a partir de los datos de importación desde Cuba proporcionados por los restantes países de ALADI

**CUADRO ANEXO B.19**

**ECUADOR: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	--	1	--	1	3	--	40	1	--	--	--	--
	2. Maq oficina - computadores	19	165	136	235	103	90	451	80	69	1.194	58,2	51,9
	3. Electrónica - telecomunicac.	36	23	81	110	188	171	150	440	137	555	35,6	51,5
	4. Farmacia	3.596	6.529	14.577	13.327	14.058	13.418	12.761	16.527	16.820	19.236	20,5	40,6
	5. Instrumentos científicos	24	124	70	33	57	119	404	80	74	309	32,9	24,3
	6. Maq eléctrica	2	--	--	11	0	0	12	8	675	347	75,6	-39,7
	7. Química	430	144	192	128	296	906	1.954	704	1.312	2.084	19,2	-8,9
	8. Maq no-eléctrica	231	--	237	68	95	48	57	8	60	7	-32,5	-19,9
	9. Armamento	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
Subtotal		4.338	6.986	15.294	13.914	14.800	14.753	15.830	17.846	19.147	23.731	20,8	35,9
R. Mundo	1. Aeroespacial	198	136	600	167	83	44	4.148	7	143	27	-20,0	-19,6
	2. Maq oficina - computadores	60	251	77	30	43	39	452	542	463	794	33,3	-7,8
	3. Electrónica - telecomunicac.	284	96	166	561	215	317	716	1.397	755	1.449	19,9	-6,7
	4. Farmacia	2.244	2.336	3.371	2.902	3.612	4.150	3.047	3.295	3.803	4.539	8,1	12,6
	5. Instrumentos científicos	243	78	166	207	68	48	102	76	93	155	-4,9	-27,2
	6. Maq eléctrica	1	3	17	--	0	44	18	11	30	4	16,3	-22,3
	7. Química	75	63	29	142	285	188	494	153	306	555	24,9	39,7
	8. Maq no-eléctrica	187	537	229	391	1.328	123	218	4.726	641	3.350	37,8	63,3
	9. Armamento	--	1	3	20	--	--	--	--	--	--	--	--
Subtotal		3.291	3.501	4.658	4.420	5.635	4.954	9.195	10.206	6.234	10.873	14,2	14,4
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		0,8	1,0	2,0	1,6	1,4	1,7	1,9	1,6	1,8	2,5		
R. Mundo		0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2	0,2	0,1	0,2		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.20**

**MÉXICO: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	31.373	13.907	21.535	13.742	23.045	32.071	3.308	4.555	3.481	4.965	-18,5	-7,4
	2. Maq oficina - computadores	95.398	120.860	254.921	248.421	253.663	203.600	133.037	148.482	157.959	149.733	5,1	27,7
	3. Electrónica - telecomunicac.	5.171	11.543	22.582	29.767	23.351	38.839	43.675	50.804	52.106	55.767	30,2	45,8
	4. Farmacia	29.178	41.012	69.784	78.851	60.529	73.021	82.433	72.731	95.466	87.471	13,0	20,0
	5. Instrumentos científicos	7.388	16.423	16.576	13.865	17.103	18.095	14.437	18.022	17.085	10.489	4,0	23,4
	6. Maq eléctrica	583	1.925	1.828	3.328	2.871	2.835	2.607	2.393	1.998	1.744	12,9	49,0
	7. Química	16.773	25.763	24.703	42.606	70.966	90.058	85.185	75.432	92.300	54.183	13,9	43,4
	8. Maq no-eléctrica	509	158	586	1.200	848	608	555	817	628	926	6,9	13,6
	9. Armamento	487	595	847	1.198	1.175	1.309	608	800	1.198	690	3,9	24,6
Subtotal		186.860	232.186	413.361	432.977	453.551	460.436	365.845	374.037	422.222	365.968	7,8	24,8
R. Mundo	1. Aeroespacial	212.111	347.760	467.737	385.884	414.085	1.185.935	695.742	601.891	728.517	784.636	15,6	18,2
	2. Maq oficina - computadores	1.013.407	1.816.973	2.410.705	3.585.133	5.412.809	6.882.584	9.171.978	10.527.723	11.162.580	10.765.509	30,0	52,0
	3. Electrónica - telecomunicac.	1.757.002	2.539.231	3.808.643	4.662.899	5.272.765	6.705.244	8.737.197	13.790.208	12.836.616	12.083.841	23,9	31,6
	4. Farmacia	112.127	111.409	137.695	173.683	203.867	224.164	197.148	234.941	247.123	250.792	9,4	16,1
	5. Instrumentos científicos	424.265	445.719	424.083	686.737	948.416	1.408.073	1.621.009	2.013.820	2.237.064	2.535.343	22,0	22,3
	6. Maq eléctrica	623.993	823.473	1.423.801	1.546.145	2.481.901	2.025.765	2.893.455	3.104.826	1.507.367	1.668.236	11,5	41,2
	7. Química	60.796	104.672	159.913	199.559	267.934	220.352	217.453	213.110	218.497	216.833	15,2	44,9
	8. Maq no-eléctrica	97.495	99.118	107.069	137.962	171.670	190.474	168.662	319.955	379.017	361.028	15,7	15,2
	9. Armamento	2.653	4.659	5.692	8.528	9.896	9.277	9.843	10.240	21.038	17.053	23,0	39,0
Subtotal		4.303.849	6.293.013	8.945.339	11.386.529	15.183.342	18.851.868	23.712.487	30.816.714	29.337.820	28.683.271	23,5	37,0
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		11,7	11,1	14,5	12,6	12,1	15,4	16,8	12,9	13,9	14,0		
R. Mundo		8,3	10,4	11,2	11,9	13,7	16,0	17,4	18,5	18,5	17,9		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.21**

**PARAGUAY: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
	2. Maq oficina - computadores	45	122	273	28	336	33	174	437	166	109	10,3	65,3
	3. Electrónica - telecomunicac.	9	104	71	43	163	268	416	257	937	119	33,8	108,5
	4. Farmacia	621	1.004	457	400	536	701	588	220	778	138	-15,4	-3,6
	5. Instrumentos científicos	20	5	54	4	22	6	104	44	7	24	1,9	2,2
	6. Maq eléctrica	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
	7. Química	168	483	907	1.248	2.192	2.059	751	2.227	2.643	5.427	47,1	90,0
	8. Maq no-eléctrica	--	--	--	--	3	--	1	34	--	3	--	--
	9. Armamento	--	--	--	--	--	525	--	--	--	--	--	--
Subtotal		863	1.719	1.762	1.722	3.252	3.592	2.034	3.219	4.531	5.819	23,6	39,3
R. Mundo	1. Aeroespacial	--	--	--	--	34	--	--	--	--	--	--	--
	2. Maq oficina - computadores	9	0	87	163	108	203	246	235	54	325	49,5	87,3
	3. Electrónica - telecomunicac.	78	0		13	129	1.428	440	550	215	522	23,4	13,3
	4. Farmacia	56	150	1.859	350	204	25	210	283	230	529	28,3	38,1
	5. Instrumentos científicos	--	--	2	--	144	50	145	127	5	2	--	--
	6. Maq eléctrica	--	--	--	--	--	--	--	118	32	5	--	--
	7. Química	20	--	--	0	239	113	134	493	1.607	431	40,7	86,0
	8. Maq no-eléctrica	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
	9. Armamento	9	--	--	--	--	--	16	--	--	--	-100,0	-100,0
Subtotal		172	150	1.948	527	858	1.819	1.192	1.806	2.143	1.814	29,9	49,5
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		0,3	0,4	0,3	0,2	0,5	0,6	0,6	0,5	0,7	0,9		
R. Mundo		0,0	0,0	0,2	0,1	0,1	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.22**

**PERÚ: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	39	1	108	--	46	26	--	12	1	100	11,0	3,9
	2. Maq oficina - computadores	79	34	42	587	341	468	396	639	775	673	26,9	44,2
	3. Electrónica - telecomunicac.	509	127	219	91	351	447	1.958	705	1.261	1.595	13,5	-8,9
	4. Farmacia	2.206	4.239	6.899	11.405	12.039	18.750	14.747	11.177	2.694	2.649	2,1	52,8
	5. Instrumentos científicos	587	273	125	4.545	2.567	2.212	1.788	214	1.086	263	-8,5	44,6
	6. Maq eléctrica	23	0	73	34	18	45	35	11	27	42	7,1	-5,0
	7. Química	1.312	1.415	2.553	7.303	5.349	4.600	4.547	4.235	6.138	5.005	16,0	42,1
	8. Maq no-eléctrica	25	24	29	99	259	123	17	90	14	96	16,0	78,8
	9. Armamento	144	15	--	6	17	216	183	87	155	231	5,4	-41,2
Subtotal		4.923	6.129	10.049	24.071	20.987	26.887	23.672	17.168	12.151	10.655	9,0	43,7
R. Mundo	1. Aeroespacial	657	1.528	1.205	43	557	1.195	291	221	190	125	-16,9	-4,0
	2. Maq oficina - computadores	215	375	757	1.141	1.677	2.100	2.992	2.343	2.592	4.729	41,0	67,1
	3. Electrónica - telecomunicac.	337	423	487	1.425	1.353	2.161	4.310	19.442	2.770	4.309	32,7	41,5
	4. Farmacia	283	3.498	2.490	2.977	3.074	2.527	1.658	997	323	292	0,3	81,5
	5. Instrumentos científicos	97	2.180	422	2.424	401	910	704	1.044	1.198	608	22,6	42,5
	6. Maq eléctrica	1	0	12	171	16	75	162	68	156	508	92,5	85,0
	7. Química	1.170	1.081	1.861	16.343	17.740	10.218	11.430	9.380	10.862	10.777	28,0	97,3
	8. Maq no-eléctrica	37	1	485	4	127	47	150	259	24.398	1.257	48,1	36,4
	9. Armamento	1.141	605	1.062	1.558	970	249	736	592	1.096	1.222	0,8	-4,0
Subtotal		3.938	9.690	8.780	26.088	25.915	19.482	22.432	34.346	43.584	23.828	22,1	60,2
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		0,8	0,8	1,1	2,6	2,0	2,8	2,6	1,5	1,0	1,0		
R. Mundo		0,1	0,2	0,2	0,4	0,4	0,3	0,4	0,5	0,6	0,3		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.23**

**URUGUAY: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	35	83	53	93	--	--	--	--	330	--	-100,0	-100,0
	2. Maq oficina - computadores	35	28	33	44	118	123	271	402	80	130	15,8	35,7
	3. Electrónica - telecomunicac.	427	783	409	627	419	951	1.341	1.276	918	1.214	12,3	-0,5
	4. Farmacia	4.674	4.089	8.272	8.542	7.401	5.727	4.655	5.700	4.587	3.958	-1,8	12,2
	5. Instrumentos científicos	87	97	335	286	302	319	348	509	179	387	18,0	36,5
	6. Maq eléctrica	97	103	217	365	408	354	334	332	282	194	8,0	43,2
	7. Química	9.187	6.108	4.896	5.902	6.604	7.034	5.635	5.018	4.658	4.456	-7,7	-7,9
	8. Maq no-eléctrica	0	--	1	29	4	--	--	5	366	21	57,0	78,5
	9. Armamento	--	31	--	12	--	--	--	--	7	--	--	--
Subtotal		14.542	11.321	14.214	15.899	15.256	14.509	12.584	13.241	11.406	10.359	-3,7	1,2
R. Mundo	1. Aeroespacial	--	--	21	0	--	6	213	629	998	2.300	--	--
	2. Maq oficina - computadores	58	232	222	345	359	824	987	813	597	649	30,8	57,8
	3. Electrónica - telecomunicac.	72	118	2.241	589	224	1.060	998	765	619	2.427	47,9	32,9
	4. Farmacia	3.605	3.616	4.558	5.592	5.835	5.560	4.946	4.432	4.210	4.087	1,4	12,8
	5. Instrumentos científicos	34	371	26	336	181	296	313	741	714	511	35,2	52,1
	6. Maq eléctrica	21	--	--	10	28	3	91	117	64	531	42,9	6,6
	7. Química	54	85	113	185	39	152	470	431	202	134	10,6	-8,0
	8. Maq no-eléctrica	1	1	--	--	6	--	11	16	0	4	22,1	79,9
	9. Armamento	--	--	2	0	--	1	--	--	--	--	--	--
Subtotal		3.844	4.423	7.182	7.058	6.672	7.901	8.030	7.944	7.405	10.642	12,0	14,8
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		1,8	1,1	1,3	1,2	1,0	0,8	1,1	1,1	1,1	1,3		
R. Mundo		0,2	0,2	0,3	0,3	0,2	0,3	0,4	0,3	0,4	0,6		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO B.24**

**VENEZUELA: EXPORTACIONES DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA POR DESTINO, 1993 - 2002**

Miles de dólares y porcentajes

Destino	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Tasa anual de crec.	
												1993-02	1993-97
ALADI	1. Aeroespacial	--	0	1	--	0	--	--	75	--	--	--	--
	2. Maq oficina - computadores	131	860	488	1.301	489	159	261	415	1.380	1.037	25,8	38,9
	3. Electrónica - telecomunicac.	1.626	2.771	1.939	2.474	1.765	692	967	3.338	1.386	2.165	3,2	2,1
	4. Farmacia	9.342	14.991	17.710	18.878	19.138	22.186	17.319	16.828	29.853	19.054	8,2	19,6
	5. Instrumentos científicos	848	672	809	2.043	1.119	1.173	1.671	1.337	1.897	6.569	25,5	7,2
	6. Maq eléctrica	18	30	314	119	43	24	30	98	111	197	30,3	24,0
	7. Química	21.731	23.512	40.468	24.632	31.382	33.560	24.657	29.863	29.810	16.413	-3,1	9,6
	8. Maq no-eléctrica	209	195	90	808	354	309	210	213	1.033	305	4,3	14,0
	9. Armamento	168	2	24	45	20	49	--	9	6	--	-100,0	-41,3
Subtotal		34.074	43.035	61.843	50.301	54.309	58.152	45.115	52.176	65.477	45.741	3,3	12,4
R. Mundo	1. Aeroespacial	203	111	3	38	34	667	3	100	5.033	6.114	45,9	-36,2
	2. Maq oficina - computadores	1.852	1.732	1.145	274	766	74	489	777	1.160	3.538	7,5	-19,8
	3. Electrónica - telecomunicac.	2.189	1.415	1.398	1.832	2.609	1.560	2.823	2.180	4.266	14.787	23,6	4,5
	4. Farmacia	3.223	1.354	1.276	3.345	6.556	3.861	5.893	5.068	5.831	5.685	6,5	19,4
	5. Instrumentos científicos	1.741	704	504	2.999	1.942	1.598	780	9.930	4.801	17.768	29,4	2,8
	6. Maq eléctrica	189	387	18	34	70	22	848	386	3.607	1.956	29,7	-22,0
	7. Química	7.142	6.107	7.071	10.655	12.877	13.193	11.701	6.250	4.681	4.365	-5,3	15,9
	8. Maq no-eléctrica	1.665	118	7	142	348	2.015	2.992	4.730	501	1.672	0,0	-32,4
	9. Armamento	85	515	--	324	269	434	259	217	52	25	-13	33,4
Subtotal		18.289	12.443	11.421	19.643	25.471	23.425	25.788	29.639	29.932	55.910	13,2	8,6
<b>Contenido Tecnológico (Prod AT)/Total:</b>													
ALADI		1,8	1,5	1,5	1,6	1,4	1,6	1,8	1,6	2,5	1,9		
R. Mundo		0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2		

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

## C – CONTENIDO TECNOLÓGICO DEL COMERCIO NEGOCIADO

### CUADRO ANEXO C.1

#### ARGENTINA: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	21.710	13.541	41.706	27.047	17.223	14.444	17.596	13.183	16.514	-3,4
	MAT	471.359	463.598	554.029	996.484	443.580	374.527	352.033	343.664	407.897	-1,8
	MBT	520.844	404.658	477.630	480.160	387.824	254.664	337.292	162.156	331.632	-5,5
	BT	447.672	621.637	837.136	654.439	438.720	393.196	506.106	386.008	300.120	-4,9
	MP	357.201	842.479	1.068.278	1.039.683	405.235	366.412	383.705	253.450	441.252	2,7
	Otros	4.246	9.822	12.447	30.548	14.688	5.011	2.324	4.430	9.561	10,7
Subtotal No Negociado		1.823.032	2.355.735	2.991.227	3.228.362	1.707.270	1.408.254	1.599.057	1.162.891	1.506.976	-2,4
SI	AT	14.954	47.223	96.425	58.505	90.369	79.067	50.501	37.486	33.021	10,4
	MAT	945.239	1.328.998	1.974.160	2.066.963	3.997.947	4.473.480	2.999.741	3.423.430	3.633.923	18,3
	MBT	306.609	397.280	662.453	835.204	1.245.230	1.156.635	890.286	1.415.520	1.387.424	20,8
	BT	1.070.086	1.438.140	2.255.916	2.242.822	2.346.140	2.509.890	1.906.434	2.048.513	1.784.373	6,6
	MP	1.037.573	1.376.587	1.555.361	2.816.421	3.550.578	3.489.743	3.053.769	4.729.658	4.287.193	19,4
	Otros	1.289	248	649	91.836	122.752	111.520	939	793	1.207	-0,8
Subtotal Negociado		3.375.750	4.588.476	6.544.964	8.111.752	11.353.015	11.820.334	8.901.670	11.655.401	11.127.141	16,1
Total		5.198.782	6.944.210	9.536.191	11.340.113	13.060.286	13.228.587	10.500.727	12.818.292	12.634.118	11,7
(% Negociado/Total)		64,9	66,1	68,6	71,5	86,9	89,4	84,8	90,9	88,1	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		28,0	26,7	28,0	27,8	34,8	37,4	32,6	29,8	32,4	
Negociado		28,4	30,0	31,6	26,2	36,0	38,5	34,3	29,7	33,0	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.2**

**BOLIVIA: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	352	880	644	189	97	84	62	178	154	-9,8
	MAT	8.109	18.333	6.982	8.516	5.432	5.240	4.389	6.596	6.511	-2,7
	MBT	4.010	5.056	6.906	5.105	5.362	7.308	7.102	6.416	5.618	4,3
	BT	56.800	66.405	101.366	119.619	160.932	167.643	110.450	142.944	121.077	9,9
	MP	25.416	39.034	71.807	154.657	145.000	144.853	104.999	209.521	247.724	32,9
	Otros	102	71	167	280	272	99	222	88	94	-0,9
Subtotal No Negociado		94.788	129.779	187.872	288.366	317.096	325.226	227.223	365.742	381.179	19,0
SI	AT	1	4	4	60	52		1	100	36	66,2
	MAT	2.194	1.204	2.906	3.608	3.368	2.156	1.870	2.903	4.236	8,6
	MBT	4.122	6.782	6.188	2.648	3.947	4.539	5.212	5.766	8.988	10,2
	BT	49.597	90.176	80.244	117.371	139.534	130.692	162.830	184.128	254.533	22,7
	MP	108.867	113.370	119.998	40.102	14.153	11.000	14.010	39.266	101.301	-0,9
	Otros	8	6	12	13	145	96	11	1	6	-5,1
Subtotal Negociado		164.790	211.542	209.353	163.801	161.200	148.484	183.934	232.164	369.099	10,6
Total		259.578	341.322	397.225	452.168	478.296	473.710	411.158	597.906	750.277	14,2
(% Negociado/Total)		63,5	62,0	52,7	36,2	33,7	31,3	44,7	38,8	49,2	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		4,1	6,0	2,7	2,7	1,9	1,6	1,5	1,6	1,5	
Negociado		1,3	0,6	1,4	2,2	2,1	1,5	1,0	1,3	1,2	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.3**

**BRASIL: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	56.547	82.040	97.873	120.711	108.391	126.455	174.672	260.554	231.719	19,3
	MAT	1.703.839	1.524.863	1.584.065	1.289.386	996.344	997.492	896.596	1.362.224	1.219.276	-4,1
	MBT	830.118	831.606	813.846	640.990	291.181	229.955	235.320	244.935	218.599	-15,4
	BT	501.552	556.395	633.843	564.555	330.379	332.808	391.366	269.979	347.664	-4,5
	MP	95.952	60.809	92.605	91.733	127.835	61.413	53.401	53.344	43.154	-9,5
	Otros	8.172	231.070	54.287	14.034	28.149	18.411	23.273	29.794	25.815	15,5
Subtotal No Negociado		3.196.179	3.286.783	3.276.519	2.721.409	1.882.279	1.766.535	1.774.628	2.220.829	2.086.228	-5,2
SI	AT	149.791	174.485	171.882	374.343	617.310	610.347	544.098	973.403	611.713	19,2
	MAT	2.477.506	3.287.426	3.026.134	3.886.088	5.779.520	5.751.032	4.337.169	5.021.344	5.067.001	9,4
	MBT	1.047.542	1.321.030	1.179.375	1.453.933	2.116.462	2.070.208	1.737.654	2.072.734	1.987.062	8,3
	BT	678.268	910.945	911.425	1.281.363	1.772.282	1.908.304	1.623.362	2.063.737	2.140.928	15,5
	MP	289.678	337.645	407.015	555.873	547.109	661.641	499.782	633.477	740.313	12,4
	Otros	329.311	814	1.943	17.485	14.509	2.091	124	210	770	-53,1
Subtotal Negociado		4.972.096	6.032.346	5.697.774	7.569.084	10.847.191	11.003.624	8.742.191	10.764.904	10.547.787	9,9
Total		8.168.275	9.319.128	8.974.292	10.290.494	12.729.471	12.770.159	10.516.819	12.985.734	12.634.014	5,6
(% Negociado/Total)		60,9	64,7	63,5	73,6	85,2	86,2	83,1	82,9	83,5	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		53,7	54,4	54,4	55,1	58,9	58,6	56,6	58,7	56,4	
Negociado		52,8	57,4	56,1	56,3	59,0	57,8	55,8	55,7	53,8	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.4**

**CHILE: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	40.989	34.361	11.500	7.334	11.869	17.676	27.595	34.872	35.777	-1,7
	MAT	283.782	457.859	277.489	255.433	172.470	192.385	109.392	85.184	109.899	-11,2
	MBT	159.298	169.321	185.263	218.080	147.422	119.987	106.363	123.222	120.778	-3,4
	BT	226.386	285.251	451.792	455.027	277.746	255.926	234.094	200.356	218.199	-0,5
	MP	193.490	201.136	232.323	171.587	90.584	77.070	28.924	29.113	32.709	-19,9
	Otros	8.366	3.526	773	5.869	6.026	4.853	2.053	1.310	4.055	-8,7
Subtotal No Negociado		912.311	1.151.453	1.159.141	1.113.330	706.117	667.898	508.420	474.057	521.417	-6,8
SI	AT	1.641	3.062	3.072	3.200	7.759	5.416	4.260	6.468	7.028	19,9
	MAT	123.948	165.049	473.099	470.653	446.145	399.085	428.387	638.787	633.397	22,6
	MBT	231.567	320.780	522.975	457.114	657.870	787.852	741.299	1.066.822	937.119	19,1
	BT	375.315	460.511	543.234	505.969	785.993	770.429	828.835	982.696	1.054.629	13,8
	MP	185.742	298.248	448.481	452.915	597.282	605.238	649.027	750.315	782.375	19,7
	Otros	1.594	387	2.444	8.573	16.343	12.629	108	157	358	-17,0
Subtotal Negociado		919.807	1.248.036	1.993.305	1.898.425	2.511.392	2.580.651	2.651.915	3.445.244	3.414.907	17,8
Total		1.832.117	2.399.490	3.152.446	3.011.755	3.217.509	3.248.548	3.160.336	3.919.301	3.936.324	10,0
(% Negociado/Total)		50,2	52,0	63,2	63,0	78,1	79,4	83,9	87,9	86,8	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		24,6	27,5	24,3	24,5	19,8	18,9	18,0	19,5	20,0	
Negociado		13,7	13,5	23,9	25,0	18,1	15,7	16,3	18,7	18,8	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.5**

**COLOMBIA: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	2.538	3.684	7.605	3.977	7.269	6.211	5.544	7.264	7.410	14,3
	MAT	294.413	335.642	562.662	578.528	845.708	782.268	630.212	881.609	1.198.132	19,2
	MBT	141.714	146.395	242.550	297.378	343.452	329.391	278.135	363.151	465.879	16,0
	BT	348.734	379.462	569.688	481.099	600.443	633.130	541.430	677.054	893.138	12,5
	MP	79.140	75.373	361.010	378.353	338.866	301.888	216.407	250.906	141.468	7,5
	Otros	1.930	2.962	140	1.159	359	2.179	1.574	1.943	2.556	3,6
Subtotal No Negociado		868.468	943.519	1.743.655	1.740.494	2.136.097	2.055.068	1.673.303	2.181.928	2.708.583	15,3
SI	AT	2.498	6.366	4.625	1.609	777	431	782	2.076	1.184	-8,9
	MAT	110.356	195.006	247.675	255.226	204.855	172.509	179.786	245.222	267.526	11,7
	MBT	39.837	62.578	89.623	94.115	87.034	64.941	126.843	187.116	194.157	21,9
	BT	74.471	144.182	166.850	150.217	120.572	125.879	149.868	198.448	233.141	15,3
	MP	9.623	16.572	23.869	24.035	33.844	26.212	119.038	300.613	35.488	17,7
	Otros	1.214	237	799	1.076	2.057	575	241	730	1.528	2,9
Subtotal Negociado		238.000	424.942	533.441	526.278	449.140	390.546	576.558	934.205	733.024	15,1
Total		1.106.468	1.368.461	2.277.096	2.266.772	2.585.237	2.445.614	2.249.860	3.116.133	3.441.607	15,2
(% Negociado/Total)		21,5	31,1	23,4	23,2	17,4	16,0	25,6	30,0	21,3	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		37,0	39,5	36,1	37,0	40,9	39,3	36,3	36,5	42,8	
Negociado		47,4	47,4	47,3	48,8	45,8	44,3	31,3	26,5	36,7	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.6**

**CUBA: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	199	183	394	1.048	1.350	2.264	1.295	43	151	-3,4
	MAT	3.238	110.544	54.386	39.659	25.248	9.977	62.507	12.784	8.859	13,4
	MBT	8.255	14.530	22.676	23.009	16.227	5.965	40.413	9.580	2.549	-13,7
	BT	11.023	9.893	9.064	16.709	6.619	3.018	3.803	1.717	2.346	-17,6
	MP	2.290	3.306	2.588	2.302	1.998	1.030	3.236	269	274	-23,3
	Otros	144	259	210	411	353	177	473	36	279	8,7
Subtotal No Negociado		25.148	138.715	89.318	83.138	51.795	22.431	111.728	24.429	14.458	-6,7
SI	AT	--	--	--	52	149	36	536	124	3.617	--
	MAT	638	1.872	2.288	5.105	17.735	8.678	2.369	5.493	17.065	50,8
	MBT	--	74	591	5.321	19.163	7.022	9.310	17.930	28.083	--
	BT	237	362	524	661	7.457	1.801	2.589	2.292	6.857	52,3
	MP	716	1.211	605	906	1.630	768	2.455	799	3.019	19,7
	Otros	10	1	--	4.192	73	8	10	19	108	34,8
Subtotal Negociado		1.602	3.521	4.007	16.236	46.208	18.313	17.268	26.656	58.749	56,9
Total		26.750	142.236	93.324	99.374	98.003	40.744	128.996	51.086	73.207	13,4
(% Negociado/Total)		6,0	2,5	4,3	16,3	47,1	44,9	13,4	52,2	80,3	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		15,2	79,2	61,1	46,2	45,4	51,4	51,7	36,1	40,6	
Negociado		39,9	53,2	57,1	31,8	38,7	47,6	16,8	21,1	35,2	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.7****ECUADOR: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	2.485	306	320	338	2.271	3.963	357	609	404	-20,3
	MAT	27.898	24.241	30.259	37.056	139.248	139.728	92.611	145.667	126.755	20,8
	MBT	15.549	26.745	35.049	61.733	97.404	93.254	86.736	89.964	69.717	20,6
	BT	39.547	73.813	68.961	53.968	164.937	121.464	153.082	133.648	92.419	11,2
	MP	212.712	271.523	211.905	184.772	400.018	273.897	315.051	494.772	327.585	5,5
	Otros	117	1.643	223	668	2.453	270	327	562	894	29,0
Subtotal No Negociado		298.308	398.271	346.717	338.535	806.331	632.576	648.165	865.223	617.775	9,5
SI	AT	268	52	213	265	39	343	742	71	739	13,5
	MAT	62.262	89.353	88.550	80.632	13.955	12.947	11.066	11.232	56.833	-1,1
	MBT	41.193	94.371	84.269	82.242	35.411	30.121	33.982	52.931	106.662	12,6
	BT	95.152	116.168	176.080	225.623	128.988	162.456	133.629	192.284	263.988	13,6
	MP	86.597	109.964	130.893	154.187	157.930	139.264	130.647	150.404	181.772	9,7
	Otros	598	3.549	1.277	824	88	5	6	3	1.333	10,5
Subtotal Negociado		286.070	413.456	481.282	543.774	336.410	345.137	310.072	406.926	611.328	10,0
Total		584.378	811.728	828.000	882.309	1.142.741	977.713	958.237	1.272.149	1.229.103	9,7
(% Negociado/Total)		49,0	50,9	58,1	61,6	29,4	35,3	32,4	32,0	49,7	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		15,9	14,0	14,4	13,4	13,6	16,1	10,9	12,4	15,0	
Negociado		21,9	21,6	18,4	14,9	4,2	3,9	3,8	2,8	9,4	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.8**

**MÉXICO: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	83.953	137.754	215.293	193.766	299.247	318.154	373.575	468.739	465.687	23,9
	MAT	515.266	657.288	1.026.036	1.052.307	909.027	811.770	629.395	728.544	760.063	5,0
	MBT	136.596	148.638	203.053	185.339	293.971	352.807	190.538	235.766	143.758	0,6
	BT	71.535	80.563	110.663	157.565	153.166	176.138	151.778	134.355	142.319	9,0
	MP	86.685	33.536	25.574	44.731	27.940	36.290	11.352	27.274	12.518	-21,5
	Otros	12.454	11.322	25.961	87.085	243.975	125.450	1.675	918	12.036	-0,4
Subtotal No Negociado		906.489	1.069.102	1.606.581	1.720.794	1.927.326	1.820.608	1.358.312	1.595.596	1.536.381	6,8
SI	AT	34.117	32.276	109.798	247.464	315.383	270.775	272.360	348.825	293.389	30,9
	MAT	437.148	488.856	818.480	1.135.864	1.396.260	1.255.589	1.204.840	1.339.646	1.373.926	15,4
	MBT	79.944	124.517	368.754	428.988	626.272	545.203	341.746	393.330	422.313	23,1
	BT	29.961	40.718	165.793	237.088	302.171	279.501	264.959	266.305	260.874	31,1
	MP	15.974	42.848	83.725	112.651	52.569	43.207	38.975	43.335	42.116	12,9
	Otros	1.872	541	3.217	57.367	80.942	91.182	849	1.310	14.371	29,0
Subtotal Negociado		599.016	729.756	1.549.766	2.219.422	2.773.598	2.485.458	2.123.730	2.392.751	2.406.989	19,0
Total		1.505.504	1.798.858	3.156.347	3.940.216	4.700.924	4.306.066	3.482.042	3.988.347	3.943.370	12,8
(% Negociado/Total)		39,8	40,6	49,1	56,3	59,0	57,7	61,0	60,0	61,0	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		71,1	73,2	68,7	66,7	62,1	61,7	71,2	72,4	73,4	
Negociado		78,7	71,4	59,9	62,3	61,7	61,4	69,6	70,6	69,3	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.9****PARAGUAY: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	867	16.272	1.989	73	327	446	220	67	38	-32,4
	MAT	20.221	10.580	3.808	2.261	2.603	2.268	1.595	2.410	4.137	-18,0
	MBT	7.478	15.493	6.522	867	1.209	558	1.135	419	166	-37,9
	BT	62.951	70.828	46.948	55.804	43.127	22.053	33.887	42.470	58.609	-0,9
	MP	166.509	193.327	133.726	46.472	94.238	108.433	164.409	47.646	98.186	-6,4
	Otros	111	149	178	36	477	99	44	93	8	-28,3
Subtotal No Negociado		258.136	306.650	193.171	105.513	141.981	133.856	201.289	93.106	161.143	-5,7
SI	AT	18	14	20	107	38	106	7	67	1.823	78,3
	MAT	11.444	4.821	9.717	11.147	20.260	13.019	11.647	12.052	15.221	3,6
	MBT	7.922	4.831	13.306	20.062	20.910	17.284	12.263	18.380	20.159	12,4
	BT	142.922	185.515	289.992	289.824	299.171	310.353	213.647	232.041	232.590	6,3
	MP	41.191	54.279	349.814	492.209	510.652	363.602	266.186	480.621	421.666	33,7
	Otros	0	--	15	12.961	9.157	7.254	4	0	0	0
Subtotal Negociado		203.496	249.461	662.864	826.311	860.188	711.618	503.754	743.161	691.459	16,5
Total		461.633	556.111	856.034	931.823	1.002.169	845.475	705.043	836.267	852.602	8,0
(% Negociado/Total)		44,1	44,9	77,4	88,7	85,8	84,2	71,5	88,9	81,1	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		7,1	5,7	1,8	1,5	2,3	1,9	1,9	1,7	2,5	
Negociado		5,6	1,9	1,5	1,4	2,4	1,8	2,3	1,6	2,5	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.10**

**PERÚ: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	640	15.312	623	309	3.352	4.877	582	1.656	1.818	13,9
	MAT	55.838	61.410	71.861	77.938	119.457	159.643	115.088	110.518	121.974	10,3
	MBT	254.915	296.066	266.642	220.602	331.668	302.319	231.083	262.583	287.129	1,5
	BT	69.870	106.149	122.921	110.873	139.530	136.993	143.726	177.606	183.027	12,8
	MP	70.730	137.702	95.378	145.064	155.071	85.516	77.221	68.854	65.968	-0,9
	Otros	453	607	1.642	1.234	1.145	634	259	911	2.037	20,7
Subtotal No Negociado		452.444	617.247	559.067	556.020	750.222	689.982	567.958	622.128	661.953	4,9
SI	AT	61	114	1.044	169				11	30	-8,4
	MAT	41.814	52.373	52.993	54.426	28.947	23.622	32.866	47.108	58.562	4,3
	MBT	110.267	93.994	130.787	143.380	104.661	99.434	119.320	186.190	159.965	4,8
	BT	26.366	32.871	42.932	44.695	45.769	40.585	76.636	104.386	125.666	21,6
	MP	35.303	29.599	112.855	102.723	107.522	121.896	126.044	172.147	187.198	23,2
	Otros	54	37	182	2.004	783	699	27	68	88	6,2
Subtotal Negociado		213.866	208.988	340.793	347.398	287.682	286.236	354.892	509.910	531.509	12,1
Total		666.310	826.235	899.860	903.418	1.037.903	976.218	922.851	1.132.039	1.193.462	7,6
(% Negociado/Total)		32,1	25,3	37,9	38,5	27,7	29,3	38,5	45,0	44,5	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		14,8	15,6	14,1	14,7	14,6	19,3	16,1	14,1	15,3	
Negociado		19,6	25,1	15,9	15,7	10,1	8,3	9,3	9,2	11,0	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.11****URUGUAY: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	20.270	26.557	14.661	2.693	2.860	6.616	3.312	3.460	9.294	-9,3
	MAT	290.492	467.896	152.791	49.959	45.555	40.996	31.954	38.995	41.289	-21,6
	MBT	27.366	42.814	54.098	32.075	25.056	30.400	32.136	12.348	21.304	-3,1
	BT	127.238	154.736	118.367	102.555	87.195	93.808	123.446	89.759	78.251	-5,9
	MP	20.320	80.916	31.900	31.109	40.085	11.120	10.422	3.655	7.939	-11,1
	Otros	1.326	963	1.036	4.067	5.039	9.313	337	391	741	-7,0
Subtotal No Negociado		487.012	773.881	372.854	222.456	205.789	192.253	201.606	148.607	158.818	-13,1
SI	AT	2.047	1.111	1.076	2.666	1.955	4.785	4.849	1.940	1.177	-6,7
	MAT	174.497	240.039	180.595	197.027	259.091	366.195	299.477	324.174	256.971	5,0
	MBT	60.328	83.030	114.557	128.785	143.404	148.638	135.900	148.573	137.841	10,9
	BT	378.567	503.626	643.353	747.632	840.666	975.986	585.783	634.500	529.769	4,3
	MP	90.441	70.579	139.712	176.465	170.607	215.991	115.312	114.353	96.156	0,8
	Otros	480	386	3	26.755	18.147	18.730	20	13	5	-43,9
Subtotal Negociado		706.360	898.771	1.079.297	1.279.330	1.433.870	1.730.324	1.141.340	1.223.554	1.021.919	4,7
Total		1.193.372	1.672.651	1.452.150	1.501.787	1.639.659	1.922.577	1.342.946	1.372.161	1.180.737	-0,1
(% Negociado/Total)		59,2	53,7	74,3	85,2	87,4	90,0	85,0	89,2	86,5	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		40,8	44,0	24,0	16,8	18,9	21,8	25,3	26,9	26,1	
Negociado		25,0	26,8	16,8	15,6	18,2	21,4	26,7	26,7	25,3	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.12**

**VENEZUELA: CONTENIDO TECNOLÓGICO DE LAS EXPORTACIONES A LA REGIÓN, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac.	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	AT	2.919	3.521	4.554	4.177	3.255	2.693	1.723	3.460	4.018	4,1
	MAT	450.904	732.278	812.964	775.312	917.554	802.005	476.068	544.759	575.978	3,1
	MBT	865.951	936.289	1.137.912	1.086.381	1.299.011	1.008.055	999.283	1.419.668	1.182.511	4,0
	BT	155.289	213.027	273.943	282.473	305.222	289.365	193.570	196.699	175.314	1,5
	MP	191.706	263.668	537.689	913.791	421.224	353.948	511.995	855.414	934.079	21,9
	Otros	43.689	31.192	7.907	41.445	34.518	8.145	9.204	6.404	8.261	-18,8
Subtotal No Negociado		1.710.458	2.179.975	2.774.968	3.103.578	2.980.784	2.464.211	2.191.844	3.026.403	2.880.161	6,7
SI	AT	137	145	578	2.000	664	414	543	822	148	1,0
	MAT	62.017	54.111	184.730	151.764	150.429	137.500	151.179	177.891	230.895	17,9
	MBT	154.642	191.597	374.123	495.607	632.803	460.124	894.830	1.174.807	862.004	24,0
	BT	3.663	2.460	21.547	44.017	50.910	38.727	30.542	29.078	23.740	26,3
	MP	454	133.627	95.467	71.216	636.907	376.842	381.896	621.432	200.628	114,1
	Otros	18	20	3.614	8.867	15.518	6.103	49	12	6	-11,8
Subtotal Negociado		220.931	381.960	680.059	773.470	1.487.230	1.019.710	1.459.037	2.004.041	1.317.423	25,0
Total		1.931.389	2.561.935	3.455.028	3.877.048	4.468.014	3.483.920	3.650.882	5.030.444	4.197.584	10,2
(% Negociado/Total)		11,4	14,9	19,7	19,9	33,3	29,3	40,0	39,8	31,4	
<b>Contenido Tecnológico (A+MAT)/Total:</b>											
Total		26,7	30,8	29,0	24,1	24,0	27,1	17,2	14,5	19,3	
Negociado		28,1	14,2	27,2	19,9	10,2	13,5	10,4	8,9	17,5	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.13**

**ARGENTINA: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	959	217	2.064	41	162	462	1	7	5.967	25,7
	2 - Maq oficina - computadores	7.909	2.252	6.050	2.396	2.441	3.585	5.619	1.593	2.119	-15,2
	3 - Electrónica - telecomunicac.	3.531	4.978	8.212	15.886	16.446	5.522	7.406	9.420	8.112	11,0
	4 - Farmacia	13.260	18.037	18.813	20.379	16.088	17.669	20.307	15.058	20.029	5,3
	5 - Instrumentos científicos	5.227	2.983	4.392	3.329	2.616	3.629	2.389	3.563	3.130	-6,2
	6 - Maq eléctrica	618	779	928	849	381	484	624	939	449	-3,9
	7 - Química	14.190	18.067	21.675	22.443	16.137	16.369	24.989	23.993	21.926	5,6
	8 - Maq no eléctrica	901	385	721	458	1.013	478	527	1.101	683	-3,4
	9 - Armamento	406	382	676	231	59	137	10	81	97	-16,4
Subtotal No Negociado		47.001	48.081	63.532	66.012	55.345	48.335	61.872	55.756	62.513	3,6
SI	1 - Aeroespacial	241	12	336	5	1.551	9	1	0	5	-38,2
	2 - Maq oficina - computadores	2.922	5.104	4.943	1.122	3.081	3.496	1.409	1.152	2.494	-2,0
	3 - Electrónica - telecomunicac.	1.216	2.676	5.176	10.436	33.231	33.264	25.240	15.929	30.684	49,7
	4 - Farmacia	6.708	17.180	19.978	35.506	53.274	65.622	81.075	80.136	76.800	35,6
	5 - Instrumentos científicos	5.859	4.555	5.898	7.786	7.243	11.574	21.417	35.973	45.126	29,1
	6 - Maq eléctrica	685	370	591	806	912	3.067	962	2.799	4.731	27,3
	7 - Química	27.913	27.049	41.670	50.977	90.037	105.916	121.593	153.139	183.266	26,5
	8 - Maq no eléctrica	1.965	1.686	5.746	5.590	6.153	7.089	3.877	3.222	17.653	31,6
	9 - Armamento	715	756	952	1.289	1.460	1.241	718	861	629	-1,6
Subtotal Negociado		48.223	59.387	85.289	113.515	196.942	231.279	256.291	293.212	361.388	28,6
Total		95.223	107.468	148.820	179.528	252.287	279.614	318.163	348.968	423.901	20,5
<b>(% Negociado/Total)</b>		50,6	55,3	57,3	63,2	78,1	82,7	80,6	84,0	85,3	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.14**

**BOLIVIA: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	90	83	92	3	1	0	--	55	23	-15,7
	2 - Maq oficina - computadores	20	87	1	13	4	20	30	39	5	-14,9
	3 - Electrónica - telecomunicac.	115	185	114	54	53	83	101	25	33	-14,5
	4 - Farmacia	0	174	24	132	46	302	631	700	794	228,2
	5 - Instrumentos científicos	176	303	31	258	28	51	389	136	53	-13,9
	6 - Maq eléctrica	3	11	--	0	--	1	--	1	1	-17,0
	7 - Química	8	57	26	39	132	19	16	112	72	32,5
	8 - Maq no eléctrica	0	159	1	1	5	2	5	1	--	-100,0
	9 - Armamento	--	0	4	--	--	--	--	--	2	--
Subtotal No Negociado		412	1.060	292	500	269	478	1.172	1.069	983	11,5
SI	1 - Aeroespacial	--	--	--	45	--	--	--	--	34	--
	2 - Maq oficina - computadores	--	--	1	--	--	--	--	--	1	--
	3 - Electrónica - telecomunicac.	0	0	1	7	0	--	1	49	1	18,3
	4 - Farmacia	--	0	0	1	0	0	0	--	--	--
	5 - Instrumentos científicos	3	30	--	4	0	--	7	2	--	-100,0
	6 - Maq eléctrica	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
	7 - Química	92	47	21	76	78	52	343	1.093	1.628	43,3
	8 - Maq no eléctrica	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
	9 - Armamento	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
Subtotal Negociado		95	78	23	133	79	52	351	1.143	1.664	43,0
Total		507	1.138	315	633	348	531	1.523	2.212	2.647	22,9
<b>(% Negociado/Total)</b>		<b>18,8</b>	<b>6,8</b>	<b>7,3</b>	<b>21,0</b>	<b>22,6</b>	<b>9,9</b>	<b>23,1</b>	<b>51,7</b>	<b>62,9</b>	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.15**

**BRASIL: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	863	902	2.891	380	681	65	3.349	66	1.478	6,9
	2 - Maq oficina - computadores	15.053	9.203	20.878	30.200	25.552	32.537	74.755	146.062	78.544	22,9
	3 - Electrónica - telecomunicac.	8.058	16.974	12.846	17.812	11.859	29.719	38.772	38.315	42.292	23,0
	4 - Farmacia	7.631	7.368	4.744	16.525	7.794	10.129	8.803	7.906	9.051	2,2
	5 - Instrumentos científicos	9.172	12.641	11.216	10.443	12.226	7.208	5.975	4.460	11.315	2,7
	6 - Maq eléctrica	759	967	929	543	1.491	309	424	1.311	857	1,5
	7 - Química	19.984	47.878	31.125	28.747	14.627	20.404	24.328	19.700	20.133	0,1
	8 - Maq no eléctrica	1.705	1.439	1.190	2.578	1.134	551	925	326	1.937	1,6
	9 - Armamento	57.644	5.230	5.877	5.011	2.490	937	1.468	1.056	449	-45,5
Subtotal No Negociado		120.870	102.601	91.695	112.238	77.855	101.859	158.798	219.203	166.056	4,0
SI	1 - Aeroespacial	89	3.467	5.057	8.175	4.233	5.893	2.122	4.866	2.712	53,2
	2 - Maq oficina - computadores	12.773	26.880	36.723	92.512	167.028	156.740	187.047	132.930	92.837	28,1
	3 - Electrónica - telecomunicac.	25.705	21.420	22.124	50.200	136.558	161.108	222.565	607.706	217.919	30,6
	4 - Farmacia	8.089	10.430	24.537	33.174	54.867	45.403	37.407	32.361	33.600	19,5
	5 - Instrumentos científicos	18.411	18.423	21.122	31.739	36.374	38.767	44.893	45.549	48.050	12,7
	6 - Maq eléctrica	4.047	2.926	4.963	4.946	4.311	3.586	4.947	6.115	8.006	8,9
	7 - Química	43.550	68.604	111.436	139.827	224.044	205.424	161.473	182.873	159.464	17,6
	8 - Maq no eléctrica	4.142	3.966	2.971	6.419	7.346	6.187	3.921	4.647	3.405	-2,4
	9 - Armamento	4.162	4.073	3.471	6.471	15.672	8.344	5.292	7.754	5.908	4,5
Subtotal Negociado		120.967	160.189	232.404	373.464	650.433	631.453	669.667	1.024.801	571.901	21,4
Total		241.837	262.790	324.099	485.703	728.287	733.311	828.465	1.244.003	737.957	15,0
<b>(% Negociado/Total)</b>		50,0	61,0	71,7	76,9	89,3	86,1	80,8	82,4	77,5	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.16**

**CHILE: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	1.108	49	17	238	419	51	21	6	19	-39,9
	2 - Maq oficina - computadores	1.552	1.312	514	1.213	685	425	1.563	2.391	3.129	9,2
	3 - Electrónica - telecomunicac.	9.862	8.375	4.016	5.695	5.593	2.409	2.210	2.208	3.157	-13,3
	4 - Farmacia	3.635	5.818	4.001	4.221	4.932	3.776	1.835	1.383	2.664	-3,8
	5 - Instrumentos científicos	2.907	3.532	1.722	1.037	430	854	490	537	275	-25,5
	6 - Maq eléctrica	123	428	63	980	91	63	87	127	54	-9,8
	7 - Química	2.044	1.863	1.613	3.114	4.564	3.847	5.021	2.182	2.416	2,1
	8 - Maq no eléctrica	430	83	425	142	11.096	275	41	50	47	-24,1
	9 - Armamento	8	91	1.796	182	47	21	22	--	1.482	91,9
Subtotal No Negociado		21.669	21.551	14.166	16.822	27.858	11.721	11.289	8.884	13.244	-6,0
SI	1 - Aeroespacial	31	0	123	15	27	2	8	1	262	30,4
	2 - Maq oficina - computadores	256	410	902	749	488	965	582	1.152	1.333	22,9
	3 - Electrónica - telecomunicac.	945	785	1.500	2.192	3.363	1.937	3.061	5.437	4.811	22,6
	4 - Farmacia	285	324	3.559	4.885	7.969	4.165	4.238	6.925	9.656	55,4
	5 - Instrumentos científicos	480	621	1.556	1.873	486	757	588	2.139	1.259	12,8
	6 - Maq eléctrica	17	16	8	78	47	46	121	124	172	33,9
	7 - Química	3.096	4.791	7.308	4.832	8.736	5.160	3.696	6.719	7.782	12,2
	8 - Maq no eléctrica	2	23	25	103	218	26	7	25	12	28,4
	9 - Armamento	11	71	163	171	119	143	84	495	1.231	80,6
Subtotal Negociado		5.122	7.040	15.145	14.897	21.452	13.200	12.384	23.017	26.518	22,8
Total		26.791	28.591	29.311	31.719	49.309	24.922	23.673	31.901	39.761	5,1
<b>(% Negociado/Total)</b>		19,1	24,6	51,7	47,0	43,5	53,0	52,3	72,2	66,7	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.17**

**COLOMBIA: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	84	93	22	125	1.083	298	151	35	137	6,2
	2 - Maq oficina - computadores	158	151	759	285	219	922	932	1.452	774	22,0
	3 - Electrónica - telecomunicac.	1.887	1.057	2.515	3.497	6.449	12.309	15.326	12.045	13.945	28,4
	4 - Farmacia	11.933	5.593	14.081	19.183	32.283	33.710	24.146	29.533	33.837	13,9
	5 - Instrumentos científicos	2.055	1.630	2.606	1.233	2.213	1.921	4.738	1.268	3.272	6,0
	6 - Maq eléctrica	94	147	123	164	753	413	259	356	509	23,5
	7 - Química	38.671	39.928	61.384	55.844	93.689	99.675	82.551	87.160	90.958	11,3
	8 - Maq no eléctrica	990	609	568	448	168	1.126	297	183	149	-21,1
	9 - Armamento	19	248	0	--	10	34	15	4	1	-33,2
Subtotal No Negociado		55.891	49.456	82.058	80.779	136.867	150.409	128.415	132.036	143.581	12,5
SI	1 - Aeroespacial	5	4.247	1.493	--	--	--	35	26	7	3,7
	2 - Maq oficina - computadores	52	128	195	172	299	121	209	107	116	10,5
	3 - Electrónica - telecomunicac.	185	379	977	492	1.050	720	762	2.112	1.820	33,1
	4 - Farmacia	391	2.494	3.653	8.717	7.324	2.194	4.584	5.139	6.650	42,5
	5 - Instrumentos científicos	130	219	558	211	266	98	290	253	161	2,7
	6 - Maq eléctrica	61	2	7	139	33	17	88	19	115	8,3
	7 - Química	23.686	38.097	56.236	54.444	45.992	41.230	45.234	50.499	50.778	10,0
	8 - Maq no eléctrica	12	15	20	355	38	--	42	156	34	14,1
	9 - Armamento	--	--	--	--	--	--	4	--	--	--
Subtotal Negociado		24.522	45.581	63.140	64.530	55.003	44.379	51.247	58.310	59.681	11,8
Total		80.413	95.037	145.197	145.308	191.870	194.788	179.662	190.347	203.262	12,3
<b>(% Negociado/Total)</b>		30,5	48,0	43,5	44,4	28,7	22,8	28,5	30,6	29,4	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.18**

**CUBA: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	--	0	2	--	--	--	--	11	34	--
	2 - Maq oficina - computadores	6	10	12	1	4	30	2	8	23	19,0
	3 - Electrónica - telecomunicac.	20	82	43	403	142	139	38	32	5	-15,3
	4 - Farmacia	2.058	91.677	31.238	27.469	17.107	5.848	4.899	9.875	3.535	7,0
	5 - Instrumentos científicos	173	897	535	900	1.339	1.985	150	47	38	-17,1
	6 - Maq eléctrica	6	27	--	1	3	0	1.236	--	--	-100,0
	7 - Química	--	77	33	381	1.124	714	933	373	2.118	** 60,6
	8 - Maq no eléctrica	--	12	65	--	--	--	245	--	--	--
	9 - Armamento	--	--	--	--	--	--	178	--	--	--
Subtotal No Negociado		2.262	92.781	31.930	29.155	19.718	8.717	7.679	10.346	5.754	12,4
SI	1 - Aeroespacial	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
	2 - Maq oficina - computadores	--	--	--	--	--	0	--	--	31	--
	3 - Electrónica - telecomunicac.	--	1	--	--	41	--	522	9	721	** 179,1
	4 - Farmacia	636	1.620	1.835	4.281	15.954	6.434	1.522	3.851	2.523	18,8
	5 - Instrumentos científicos	--	--	46	78	174	77	89	22	1.282	* 74,3
	6 - Maq eléctrica	--	--	--	--	--	--	--	--	74	--
	7 - Química	--	--	--	--	291	24	--	30	131	--
	8 - Maq no eléctrica	--	--	--	--	--	--	--	--	35	--
	9 - Armamento	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
Subtotal Negociado		636	1.620	1.881	4.359	16.460	6.535	2.134	3.912	4.797	28,7
Total		2.898	94.402	33.810	33.514	36.179	15.252	9.813	14.258	10.550	17,5
<b>(% Negociado/Total)</b>		21,9	1,7	5,6	13,0	45,5	42,8	21,7	27,4	45,5	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Nota: \* tasa de crecimiento 1995 - 2001; \*\* tasa de crecimiento 1994 - 2001

**CUADRO ANEXO C.19**

**ECUADOR: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	--	1	--	4	1.550	3.560	6	--	--	--
	2 - Maq oficina - computadores	254	48	116	60	156	135	169	154	29	-23,6
	3 - Electrónica - telecomunicac.	81	166	26	108	112	350	300	489	326	19,0
	4 - Farmacia	1.606	2.895	4.878	6.506	12.737	14.522	11.513	16.521	9.498	24,9
	5 - Instrumentos científicos	527	190	433	98	63	274	395	461	75	-21,6
	6 - Maq eléctrica	27	4	27	8	7	2	15	6	102	18,3
	7 - Química	629	1.007	389	52	134	387	2.014	746	1.271	9,2
	8 - Maq no eléctrica	--	--	227	35	105	24	--	6	4	--
	9 - Armamento	--	--	--	--	--	--	3	0	1	--
Subtotal No Negociado		3.123	4.310	6.096	6.871	14.864	19.255	14.414	18.382	11.306	17,4
SI	1 - Aeroespacial	--	5	--	--	--	--	--	--	--	--
	2 - Maq oficina - computadores	--	3	4	84	13	29	5	20	--	--
	3 - Electrónica - telecomunicac.	41	6	64	20	2	1	15	52	6	-22,0
	4 - Farmacia	1.651	3.766	8.878	7.191	805	46	375	306	6.203	18,0
	5 - Instrumentos científicos	2	61	68	66	22	62	41	20	10	21,6
	6 - Maq eléctrica	0	--	0	--	--	--	18	--	680	285,3
	7 - Química	57	--	54	79	22	--	0	1	53	-1,0
	8 - Maq no eléctrica	--	0	--	--	--	--	--	--	--	--
	9 - Armamento	--	--	--	--	--	--	--	--	2	--
Subtotal Negociado		1.752	3.842	9.068	7.440	864	138	454	399	6.954	18,8
Total		4.874	8.152	15.164	14.311	15.728	19.393	14.868	18.782	18.259	17,9
<b>(% Negociado/Total)</b>		35,9	47,1	59,8	52,0	5,5	0,7	3,1	2,1	38,1	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.20**

**MÉXICO: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	173	287	38	2	99	99	23	26	13	-27,9
	2 - Maq oficina - computadores	52.141	97.965	142.760	66.950	140.535	170.231	187.730	207.746	170.544	16,0
	3 - Electrónica - telecomunicac.	4.045	8.998	23.576	30.439	51.703	58.254	112.183	174.702	132.820	54,7
	4 - Farmacia	14.375	23.971	27.482	57.875	61.765	62.592	36.466	33.354	36.836	12,5
	5 - Instrumentos científicos	5.462	9.452	9.376	10.846	10.036	12.546	7.478	12.265	17.335	15,5
	6 - Maq eléctrica	634	638	5.528	19.236	19.634	11.223	17.245	37.535	29.030	61,3
	7 - Química	8.238	8.846	12.382	22.771	36.436	47.218	30.818	26.022	42.050	22,6
	8 - Maq no eléctrica	22	290	151	259	186	256	291	27	128	24,7
	9 - Armamento	402	538	646	224	467	339	308	68	32	-27,1
	<b>Subtotal No Negociado</b>	<b>85.492</b>	<b>150.986</b>	<b>221.940</b>	<b>208.604</b>	<b>320.861</b>	<b>362.760</b>	<b>392.543</b>	<b>491.745</b>	<b>428.788</b>	<b>22,3</b>
SI	1 - Aeroespacial	--	0	1.689	226	349	337	32	9	9	--
	2 - Maq oficina - computadores	27.015	22.406	66.759	103.607	107.333	84.133	79.461	85.793	82.619	15,0
	3 - Electrónica - telecomunicac.	1.461	2.140	6.110	11.807	21.176	34.388	45.048	87.948	63.298	60,2
	4 - Farmacia	13.885	11.175	31.977	39.684	43.819	49.973	67.346	66.406	70.037	22,4
	5 - Instrumentos científicos	1.062	1.273	2.620	1.841	4.481	4.366	8.337	8.016	10.572	33,3
	6 - Maq eléctrica	290	356	1.097	990	5.344	4.729	10.318	6.895	7.881	51,1
	7 - Química	10.513	15.602	21.282	45.273	75.565	86.596	99.343	64.917	56.379	23,4
	8 - Maq no eléctrica	22	--	85	101	514	282	861	725	558	50,2
	9 - Armamento	133	36	224	700	824	861	670	422	1.066	29,7
	<b>Subtotal Negociado</b>	<b>54.382</b>	<b>52.987</b>	<b>131.843</b>	<b>204.229</b>	<b>259.404</b>	<b>265.666</b>	<b>311.416</b>	<b>321.130</b>	<b>292.418</b>	<b>23,4</b>
	<b>Total</b>	<b>139.873</b>	<b>203.974</b>	<b>353.783</b>	<b>412.833</b>	<b>580.265</b>	<b>628.425</b>	<b>703.959</b>	<b>812.875</b>	<b>721.206</b>	<b>22,8</b>
	<b>(% Negociado/Total)</b>	<b>38,9</b>	<b>26,0</b>	<b>37,3</b>	<b>49,5</b>	<b>44,7</b>	<b>42,3</b>	<b>44,2</b>	<b>39,5</b>	<b>40,5</b>	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.21**

**PARAGUAY: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	185	15.354	102	--	1	--	--	--	--	-100,0
	2 - Maq oficina - computadores	308	295	914	35	222	22	64	50	6	-38,6
	3 - Electrónica - telecomunicac.	148	224	265	38	32	28	99	11	23	-20,7
	4 - Farmacia	79	4	166	207	56	173	214	110	33	-10,1
	5 - Instrumentos científicos	721	11	16	6	2	22	5	29	3	-50,7
	6 - Maq eléctrica	1	7	2	--	--	--	2	2	0	-9,8
	7 - Química	9	153	97	353	46	6	117	352	587	69,6
	8 - Maq no eléctrica	--	--	15	0	--	--	1	--	--	--
	9 - Armamento	1	0	--	--	--	--	--	--	--	-100,0
Subtotal No Negociado		1.452	16.048	1.577	640	359	252	502	553	653	-9,5
SI	1 - Aeroespacial	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
	2 - Maq oficina - computadores	3	6	2	2	23	5	1	7	5	6,7
	3 - Electrónica - telecomunicac.	--	3	3	64	13	40	4	37	1.647	** 148,6
	4 - Farmacia	13	23	7	26	384	236	187	416	571	60,5
	5 - Instrumentos científicos	10	--	3	1	21	12	222	6	1	-24,1
	6 - Maq eléctrica	--	--	--	--	3	--	--	--	27	--
	7 - Química	88	11	200	469	730	377	565	1.173	2.047	48,1
	8 - Maq no eléctrica	--	--	--	4	--	--	--	--	--	--
	9 - Armamento	--	--	--	--	2	--	--	--	--	--
Subtotal Negociado		114	43	215	565	1.176	669	979	1.639	4.298	57,4
Total		1.567	16.091	1.792	1.205	1.534	922	1.480	2.192	4.951	15,5
<b>(% Negociado/Total)</b>		7,3	0,3	12,0	46,9	76,6	72,6	66,1	74,8	86,8	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Nota: \*\* tasa de crecimiento 1994 - 2001

**CUADRO ANEXO C.22**

**PERÚ: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	391	14.892	599	6	1.229	413	3	1	23	-29,7
	2 - Maq oficina - computadores	100	273	34	80	65	459	164	720	218	10,3
	3 - Electrónica - telecomunicac.	321	48	34	80	411	2.195	735	1.047	1.365	19,8
	4 - Farmacia	1.801	2.348	6.017	9.562	11.880	18.310	13.353	8.264	3.151	7,2
	5 - Instrumentos científicos	95	105	308	67	863	1.220	2.038	235	304	15,7
	6 - Maq eléctrica	0	1	5	3	4	32	7	6	44	105,5
	7 - Química	686	1.481	2.760	1.820	2.135	2.661	1.724	1.359	1.775	12,6
	8 - Maq no eléctrica	21	--	3	--	1	32	2	19	45	9,7
	9 - Armamento	171	51	--	--	36	160	4	206	2	-42,1
Subtotal No Negociado		3.586	19.199	9.761	11.617	16.623	25.481	18.030	11.856	6.927	8,6
SI	1 - Aeroespacial	--	2	34	--	--	--	--	--	--	--
	2 - Maq oficina - computadores	5	3	17	52	--	--	--	--	7	4,0
	3 - Electrónica - telecomunicac.	4	9	16	34	--	--	2	68	81	46,5
	4 - Farmacia	220	1.076	806	741	363	88	153	232	159	-4,0
	5 - Instrumentos científicos	43	91	865	4	--	--	--	13	5	-23,6
	6 - Maq eléctrica	1	1	78	2	--	--	--	--	5	24,3
	7 - Química	716	519	1.395	3.814	2.522	2.058	2.020	1.742	2.391	16,3
	8 - Maq no eléctrica	--	2	0	9	--	--	--	--	--	--
	9 - Armamento	--	--	--	--	--	--	--	36	168	--
Subtotal Negociado		988	1.704	3.213	4.656	2.885	2.146	2.175	2.090	2.815	14,0
Total		4.574	20.903	12.973	16.273	19.508	27.627	20.205	13.947	9.742	9,9
<b>(% Negociado/Total)</b>		21,6	8,2	24,8	28,6	14,8	7,8	10,8	15,0	28,9	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.23**

**URUGUAY: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	534	886	474	--	--	0	1	334	34	-29,2
	2 - Maq oficina - computadores	2.056	2.107	4.850	546	444	1.267	1.517	659	3.704	7,6
	3 - Electrónica - telecomunicac.	3.893	5.508	3.752	893	1.358	1.352	845	1.576	1.214	-13,6
	4 - Farmacia	10.193	13.006	9.127	1.876	4.293	2.202	1.337	1.179	1.144	-23,9
	5 - Instrumentos científicos	1.721	1.757	1.707	179	170	257	401	287	624	-11,9
	6 - Maq eléctrica	278	808	689	24	97	67	53	188	479	7,0
	7 - Química	1.438	1.497	4.548	643	624	592	631	494	565	-11,0
	8 - Maq no eléctrica	2	284	59	--	--	--	--	3	6	15,2
	9 - Armamento	5	1	1	--	--	--	--	--	--	-100,0
Subtotal No Negociado		20.120	25.853	25.207	4.162	6.986	5.737	4.784	4.722	7.770	-11,2
SI	1 - Aeroespacial	--	--	7	1	--	--	--	1	--	--
	2 - Maq oficina - computadores	89	460	50	705	373	3.033	1.801	714	239	13,1
	3 - Electrónica - telecomunicac.	2.340	499	1.395	1.333	2.612	1.154	1.830	1.031	627	-15,2
	4 - Farmacia	3.039	3.745	11.288	14.916	15.801	12.926	10.781	13.272	15.989	23,1
	5 - Instrumentos científicos	27	97	153	159	325	496	168	138	90	16,0
	6 - Maq eléctrica	48	90	201	320	282	245	280	390	281	24,6
	7 - Química	10.986	5.073	4.309	5.574	7.423	8.581	5.360	4.539	4.502	-10,6
	8 - Maq no eléctrica	--	0	--	--	2	--	0	--	22	--
	9 - Armamento	--	33	--	--	--	--	--	--	26	--
Subtotal Negociado		16.530	9.996	17.403	23.008	26.817	26.434	20.220	20.085	21.775	3,5
Total		36.651	35.849	42.610	27.170	33.803	32.171	25.004	24.807	29.545	-2,7
<b>(% Negociado/Total)</b>		45,1	27,9	40,8	84,7	79,3	82,2	80,9	81,0	73,7	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

**CUADRO ANEXO C.24**

**VENEZUELA: EXPORTACIONES NEGOCIADAS Y NO NEGOCIADAS DE PRODUCTOS SELECCIONADOS DE ALTA TECNOLOGÍA, 1993 - 2001**

Miles de dólares y porcentajes

Negociado	Clasificac. (productos)	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	Tasa anual crec. 1993-2001
NO	1 - Aeroespacial	300	59	1.520	117	--	11	0	384	--	-100,0
	2 - Maq oficina - computadores	449	327	553	283	748	387	103	650	1.776	18,7
	3 - Electrónica - telecomunicac.	1.884	2.850	2.303	2.272	2.247	1.343	997	1.572	1.802	-0,6
	4 - Farmacia	12.215	20.275	22.887	23.477	19.633	28.916	19.273	14.486	18.826	5,6
	5 - Instrumentos científicos	1.129	5.340	320	427	1.608	840	390	541	961	-2,0
	6 - Maq eléctrica	92	13	237	10	145	109	112	634	377	19,2
	7 - Química	8.475	13.789	16.600	15.947	27.944	24.734	17.053	24.439	14.164	6,6
	8 - Maq no eléctrica	263	50	115	379	49	100	9	4	--	-100,0
	9 - Armamento	20	1	1	4	26	--	13	2	--	-100,0
Subtotal No Negociado		24.828	42.703	44.536	42.917	52.398	56.441	37.950	42.712	37.906	5,4
SI	1 - Aeroespacial	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
	2 - Maq oficina - computadores	--	129	492	1.582	409	286	211	170	--	--
	3 - Electrónica - telecomunicac.	103	175	1.358	174	171	541	196	1.132	226	10,3
	4 - Farmacia	--	--	1.264	2.174	3.154	15.822	12.308	8.037	10.410	* 42,1
	5 - Instrumentos científicos	--	--	39	1.625	698	185	484	264	237	--
	6 - Maq eléctrica	--	--	--	9	13	1	9	4	20	--
	7 - Química	5.005	2.193	30.813	11.961	9.918	10.063	12.631	13.086	14.852	14,6
	8 - Maq no eléctrica	--	--	15	1	38	4	248	605	--	--
	9 - Armamento	--	--	--	--	2	--	--	--	--	--
Subtotal Negociado		5.109	2.497	33.980	17.528	14.402	26.902	26.087	23.298	25.745	22,4
Total		29.937	45.199	78.515	60.444	66.801	83.343	64.037	66.010	63.651	9,9
<b>(% Negociado/Total)</b>		17,1	5,5	43,3	29,0	21,6	32,3	40,7	35,3	40,4	

Fuente: elaboración propia en base a información proporcionada por los países miembros

Nota: \* tasa de crecimiento 1995 - 2001