ÍNDICE

PRESENTACIÓN	5
RESUMEN EJECUTIVO	7
PRIMERA PARTE: Evolución del comercio negociado 1993-2010	11
I. Principales aspectos metodológicos	11
A. Definición de comercio negociado	11
B. Comercio negociado: informado vs asignado	12
C. Período objeto de estudio: 1993 - 2010	13
II. La Red de Acuerdos suscriptos al amparo del TM80	14
D. Los Acuerdos de Alcance Regional	15
E. Los Acuerdos de Alcance Parcial	16
F. La evolución histórica de los Acuerdos	19
G. Situación actual del proceso de liberalización	21
III. La evolución del comercio negociado a nivel regional	22
H. La dinámica de los flujos globales	22
I. El impacto de los Acuerdos en el comercio regional	24
J. Descomposición del impacto de los Acuerdos: ALC y Selectivos	28
K. Importancia del comercio negociado a nivel de países	30
L. El comercio negociado por modalidad de Acuerdo	33
IV. La evolución las exportaciones negociadas de cada país miembro	35
M. Argentina	35
N. Bolivia	37
O. Brasil	39
P. Colombia	40
Q. Chile	42
R. Cuba	43
S. Ecuador	45
T. México	46
U. Paraguay	48
V. Perú	50
W. Uruguay	51
X. Venezuela	53

SEGUNDA PARTE: Impacto de la modificación de la metodología de asignación del comercio negociado	55
I. Antecedentes del tema	55
II. Cuantificación impacto en 2010	57
ANEXO I	69
ANEXO II	71